

证券代码：002376

证券简称：新北洋

山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-11-16

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 山东辖区上市公司 2022 年度投资者网上集体接待日活动
参与单位名称 及人员姓名	参加新北洋 2022 年度网上集体接待日活动的全体投资者
时间	2022 年 11 月 16 日 14:00-16:00
地点	全景 路演天下 (http://ir.p5w.net)
上市公司接待 人员姓名	董事长-丛强滋 董事、副总经理、财务总监、董事会秘书-荣波
投资者关系活动 主要内容介绍	上市公司接待人员对投资者关心和提问的问题进行了解答。 公司对问答情况进行了记录和整理，形成了《会议纪要》。
附件清单（如 有）	《会议纪要》详见附件一
日期	2022 年 11 月 16 日

会谈纪要：

1、公司在新创领域主要有哪些布局？

您好！公司的专用打印扫描产品，现金模块及票据模块等金融核心模块产品，纸币清分机及现金柜员机等整机产品、pvc 系统等软件均可应用于信创领域。谢谢！

2、公司四大类业务产品目前应用广泛，但核心产品似乎品牌和影响力不突出，致使产品的市场占有率和利润率不高，请问公司有没有加大对经营管理层的股权激励机制，快速提升利润，以回报股东和投资者。

您好！感谢您的关注和建议。为了推动公司经营业绩的提升，有效激励经营管理团队和核心骨干人员，公司 2021 年已制定股票期权激励计划。谢谢！

3、公司四大类业务产品目前应用广泛，但核心产品似乎品牌和影响力不突出，致使产品的市场占有率和利润率不高，请问公司有没有加大对经营管理层的股权激励机制，快速提升利润，以回报股东和投资者。

您好！感谢您的关注和建议。为了推动公司经营业绩的提升，有效激励经营管理团队和核心骨干人员，公司 2021 年已制定股票期权激励计划。谢谢！

4、公司的智慧金融、智能物流、智能零售、传统智能终端四大类业务目前占比最大是那块业务，在营业收入和利润各占比是多少？四大业务在是否有点多元化了，公司是否有调整战略布局，在专业化上专注具有核心竞争力的产品，从而占领市场。

您好！2021 年，公司结合市场环境的变化和公司业务发展状况，对原“智慧金融业务”、“智能物流业务”、“新零售业务”和“传统业务”进行了梳理优化，调整为聚焦“2 个产品解决方案+2 个行业场景解决方案+2 个服务运营解决方案”共 6 项业务，确定了各业务条线的发展策略和目标，着力加大业务拓展。

各业务收入及其占比的情况请详见公司《2021 年年度报告》和《2022 年半年度报告》。谢谢！

5、美元上涨对公司业绩有利还是美元下跌对公司业绩有利？

您好！出口销售是公司的支柱收入之一，近年来保持稳定增长，美元上涨将有利于提高公司出口收入金额，并产生汇兑收益。谢谢！

6、你好，美元上涨对公司有利还是美元下跌对公司有利？

您好！出口销售是公司的支柱收入之一，近年来保持稳定增长，美元上涨将有利于提高公司出口收入金额，并产生汇兑收益。谢谢！

7、你好，请问公司的年度经营目标是什么

您好！2022年，公司将保持战略定力，围绕发展目标再聚焦，加大研发创新、加快市场拓展、加强成本管控、加深客户服务，继续推进公司的转型发展。谢谢！

8、请问新北洋的张村环翠区项目目前正式投产了吗

您好！该项目目前已投入使用，谢谢！

9、公司已有电动自行车的换电产品，鉴于全国有近4亿台电动自行车，建议公司应结合市场需要，集成充换电设施，以及充电桩产品

您好！感谢您的关注和建议，公司一直密切关注新能源充换电相关市场和产品。谢谢！

10、为何三季度经营如此拉跨

您好！主要原因是新冠疫情在国内局部地区出现反复，导致订单顺延及项目实施验收受到波及；同时部分客户的推广计划调整，市场需求减少等。谢谢！

11、你好，请问19年发行可转债投的新厂房投入使用了么？

您好！新厂房目前已投入使用，谢谢！

12、公司在智慧政务方面的市场开发有什么新的举措和实效？

您好！为积极响应国家“进一步深化‘互联网+政务服务’推进政务服务‘一网、一门、一次’”改革，新北洋电子政务解决方案涵盖社保、医保、公积金等民生服务，线上线下相结合，快速完成身份验证、自助查询、自助缴费、凭证打印等业务办理，将“24h不打烊”的政务服务推送到街道、社区，做到政务服务“就近办”、“让数据多跑路、让群众少跑腿”。谢谢！

13、为什么三季报没有预披露业绩下滑80%以上达到了强制披露的需求贵司是否违规？

您好！公司一直严格按照信息披露各项法律法规和规范的要求进行信息披露。谢谢！

14、公司第三季度与第二季度相比，收入相差不大，为何利润相差近八千万？

您好！公司2022年三季度收入环比下降25%，其主要原因是新冠疫情在国内局部地区出现反复，导致订单顺延及项目实施验收受到波及；同时部分客户的推广计划调整，市场需求减少等。谢谢！

15、公司今年对主营业务科技研发技术上有什么新的应用?新技术的应用的今年主营业务收入和利润增长上有何提升?目前快递柜的市场占有率是多少?

您好!当前公司产品技术研发的重点方向包括:金融模块、数字货币及其应用、自动化关键零部件、创新单品、工业检测解决方案、零售云平台管理系统、新型智能零售终端等,正在开发中的新产品将逐步形成公司新的收入增长点。新北洋目前是国内快递柜的主要供应商之一,针对快递柜市场占有率的统计,目前缺乏权威数据统计。谢谢!

16、公司除了一直在关注数字货币的进展,有无相应的技术储备或研发方向?

您好!我们一直积极关注数字货币相关产品技术的研发和创新,目前已在部分自助售货机、银行智慧柜员机等设备上进行了试点应用,未来将持续推进相关产品技术的研究开发工作。谢谢!

17、新北洋持续亏损,管理层有什么办法么?

您好!公司管理层将紧紧围绕公司股东大会和董事会确定的发展愿景及中长期战略发展规划,持续聚焦主业,着力提升发展能力,围绕战略落地,积极采取关键举措,努力实现经营业绩的健康发展。谢谢!

18、丛董好,今年的营业收入有完成的可能吗?新零售设备有没有什么具体的布点台数目标?

您好!公司将积极应对挑战,积极发掘各类应用需求和市场机会,丰富并拓展智能设备产品及行业场景解决方案,布局培育服务运营解决方案,努力实现公司年度经营目标。针对新零售综合运营,力争到2022年底布放点位数达到5000个以上。谢谢!

19、董秘好!公司今年的营业收入有完成的可能吗?怎么做到很好的回报投资者呢?

您好!公司将积极应对挑战,坚定发展战略,危中寻机,积极发掘各类应用需求和市场机会,进一步丰富并拓展智能设备产品及行业场景解决方案,布局培育服务运营解决方案,努力实现公司年度经营目标。谢谢!

20、董事长,您好!请问贵公司的智能终端设备在融合下一代互联网 web3.0 技术方面,有没有相关研发储备和创新?谢谢!

您好!公司一直积极关注并围绕互联网、大数据、人工智能等方面,进行技术研究和储备,积极布局 and 推进公司智能设备/装备解决方案的进一步拓展和延伸。谢谢!

21、董事长,您好!从邮政官网上看到贵公司中标支持数字人民币支付的自助售货机试点场景应用,

请问目前智能终端设备的领域拓展和自营推广情况如何？谢谢！

您好！目前公司集成支持数字人民币交易功能的银行柜员机、自助售货机等部分产品正在试点推广中。谢谢！

22、董事长，您好！能否介绍一下贵公司参加“2022 信创‘大比武’活动”的具体详情？谢谢！

您好！信创产品市场前景广阔，新北洋荣鑫科技荣获“2022 信创‘大比武’金融业务应用支撑技术赛道”整体解决方案奖。

公司积极参并继续加强各类信创产品的市场开拓力度。谢谢！

23、董事长，您好！能否介绍一下贵公司参加“2022 信创‘大比武’活动”的具体详情，谢谢！

您好！信创产品市场前景广阔，新北洋荣鑫科技荣获“2022 信创‘大比武’金融业务应用支撑技术赛道”整体解决方案奖。

公司积极参并继续加强各类信创产品的市场开拓力度。谢谢！

24、问新北洋:自动售药机能否刷医保？

您好！自动售药机从功能上目前支持多种支付方式，包括移动支付、IC 卡支付等。谢谢！

25、董事长，您好！从邮政官网上看到贵公司中标支持数字人民币的自助售货机试点场景应用，请问目前智能终端设备推广的情况如何？谢谢！

您好！目前公司集成支持数字人民币交易功能的银行柜员机、自助售货机等部分产品正在试点推广中。谢谢！

2022 年 11 月 16 日