

证券代码：002758

证券简称：浙农股份

债券代码：128040

债券简称：华通转债

### 浙农集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-12

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2022年11月17日 国泰君安证券：于清泰、赵国振、沈嘉研、陈笑；华泰柏瑞基金：吕慧建；朱雀基金：刘丛丛；宇博投资：戴简籍；钱投金融投资：王居烨；浙江浙富资本：傅献昌； 2022年11月18日 中银国际证券：邹坤
时间	2022年11月17日 10:00-12:30； 2022年11月18日 10:00-11:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长包中海、常务副总经理曾跃芳、副总经理兼财务总监刘文琪、副总经理兼董事会秘书金鼎、证券事务代表曾琳
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事长包中海、常务副总经理曾跃芳、副总经理兼财务总监刘文琪、副总经理兼董事会秘书金鼎、证券事务代表曾琳介绍了公司基本情况，并回应了投资者的提问，相关问题具体内容如下： <b>1、最近供销社概念受到资本市场广泛关注，请问贵公司和浙江供销社存在什么关系？</b> 公司前身系始创于1952年的浙江省农业生产资料公司，

2020年由浙江农资集团有限公司与原深交所上市公司浙江华通医药股份有限公司通过重大资产重组设立而来，重组完成后，公司的实际控制人为浙江省供销合作社联合社。重大资产重组后，公司主营业务拓展至农业综合服务、汽车商贸服务和医药生产销售。

**2、公司近三年营收保持稳健增长，其中2020年同比332%，其主要原因是什么？**

公司于2019年起筹划重大资产重组，2020年11月完成资产注入，实现重组上市。本次重大资产重组，分为控制权收购和资产注入两部分，构成了同一控制下的企业合并。公司根据《企业会计准则》，对2019年、2020年财务数据进行调整编制，相关情况公司在2020年度报告，以注释方式进行了说明。相对2019年度数据进行可比财务口径调整，调整后2019年营业收入为2,822,070.96万元，因2020年初受疫情影响以及为履行同业竞争解决措施停止部分化工业务经营，2020年比上年增长1.87%。

**3、公司在绿色发展方面有哪些举措？**

公司一直积极践行绿色环保发展理念，在农药零增长、化肥双控的政策指导下，科学施肥用药理念逐步被市场接受，公司加大引进优质产品资源，大力推广绿色高效低毒低残留农资商品；落实配方肥替代平衡肥，达到精准施肥效果；推进智能化、机械化，公司成立专业飞防公司和浙农飞防联盟，可调配无人机资源1,000架，每年飞防服务能力达1,000万亩次。

此外，公司积极探索“耕地土壤治理+现代农业产业园区建设”业务模式，聚焦智能化、机械化、绿色化、集成化，持续优化“浙农耘”农场运营：（1）智能化，利用智能监测软硬件，感知作物养分需求和病虫害预测，通过数字平台管理施肥用药；（2）机械化，在耕种管收烘环节中提高机械化、自动化程度，实现无人化或少人化目标；（3）绿色化，通过测土配方、绿色

防控等减肥控药，生产提供绿色农产品，改善农村生态环境；  
(4) 集成化，推广稻虾、稻鸭共作的生态种养模式，推进农产品深加工合作，结合农文旅资源，联合探索一二三产融合发展模式。

#### **4、乡村振兴是国家的重要战略，公司围绕乡村振兴做了哪些布局？**

党的二十大报告提出全面推进乡村振兴，坚持农业农村优先发展。作为浙江省供销社下属唯一上市公司，以“品质生活、健康中国”为使命，重点发展农业综合服务主业，稳健发展汽车、医药业务，形成以商促农、农商共兴机制，引领城乡一体化区域协调发展，助力中国乡村振兴战略，努力成为“双循环”新发展格局下城乡新消费行业的引领者、全国供销社系统城乡商贸服务业龙头企业。

在传统优势业务方面，即农资流通方面，公司通过股权、业务合作，与国内外优质化肥、农药厂商资源建立战略合作关系。构建集成化、一体化、一站式的服务分销网络，代理经销优质高效农资商品。2021年，销售钾肥约200万吨、尿素160万吨、复合肥80万吨。同时，向基层经销商、种植大户、专业合作社提供全程化综合服务。

在创新业务方面，即农业服务方面，为提升市场份额，加强终端客户粘性，公司近两年开始探索农业投入品全产业链业务，逐步培育出新型农业服务业态。

##### **(1) 构建农业社会服务体系**

公司深化服务，提升客户粘性，赋能农资流通业务。按照“省级服务平台+区域服务中心+基层服务网点”模式，构建全程化、集成化、一体化的统领全省的农业社会化服务体系，通过“浙农耘”服务品牌，形成标准化可复制的管理模式。

##### **(2) 探索耕地土壤治理+现代农业产业园区建设**

近两年，公司积极介入耕地土壤治理领域，加快探索全域

“土地治理+现代农业示范区建设+社会化服务”业务模式，实现现代农业服务项目全生命周期的高效管理，并在此基础上积极开展基于土地流转的现代农业产业园建设。通过土地流转、大田托管，获取土地资源，达成与农户长期合作，同时赋能农资流通业务。

### **(3) 打造中药材全产业链模式**

今年初，公司与浙江省桐乡市石门镇政府共同合作成立桐乡市浙农杭白菊科技公司，按照“标准化种植、质量可追溯、全产业链发展”的思路，进行杭白菊种苗培育、种植、采收、加工、销售全过程管理，共建全产业链示范基地。后期有望受益基于“优质优价+产品溯源”浙江省中药材集采政策。

### **5、公司汽车商贸服务业务经营状况如何？公司未来有什么规划？**

受宏观经济和疫情影响，汽车市场整体消费景气度有所调整，针对国家出台的刺激消费政策，公司积极开展清库和创新营销活动，提升新车和二手车销量。公司汽车经营以中高端品牌为主，取得了宝马、MINI、奥迪、凯迪拉克、别克、庆铃、上汽大通等著名品牌的区域经销权。在浙江省杭州、宁波、绍兴、台州、金华、丽水、嘉兴，江苏省苏州、无锡、南京、扬州等地设立品牌公司，建成标准化的汽车 4S 店 32 家。

公司未来将继续坚持深耕浙江，并将成功经验拓展至江苏等地，在提升现有市场占有率的基础上，通过开设新店、整合收购的方式进一步扩大规模，逐步向其他经济较发达省市扩张渗透，并加大二手车、汽车金融等汽车后市场培育力度，结合主机厂发展战略不断提升新能源车型占比，提升在区域市场的核心竞争力。

### **6、公司医药业务哪些与新冠药相关，未来有何发展规划？**

公司医药业务销售产品众多，其中部分产品涉及新冠疫苗。医药业务方面，公司未来将重点加大中药配方颗粒的研发

	<p>生产，参与杭白菊等“浙八味”浙江道地药材品质提升工程，积极探索中药材全产业链规模化经营。</p> <p><b>7、公司可转债后续是否有计划实施强赎？后期是否有计划发行新的可转债？</b></p> <p>2022年上半年，公司股票曾触发过《可转债募集说明书》中约定的有条件赎回条款。结合公司和市场综合情况，公司决定暂不行使“华通转债”的提前赎回权利。同时根据深圳证券交易所要求，2022年3月11日至2022年12月31日期间，如“华通转债”再触发赎回条款时，公司均不行使该权利，不提前赎回“华通转债”。后期，若再次触发有条件赎回条款，公司董事会将召开会议，决定是否行使“华通转债”的提前赎回权利。</p> <p>公司后续将综合实际情况，考虑运用定向增发、可转债等资本市场工具助力公司战略布局。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年11月17日、2022年11月18日