

证券代码：300376

证券简称：易事特

2022 年 11 月 22 日
易事特集团股份有限公司投资者关系
活动记录表

编号：2022-017

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 （电话会议）
参与单位名称及人员姓名	华安证券 庞士伟 赵 皓
时间	2022 年 11 月 22 日
地点	东莞市松山湖科技产业园区工业北路 6 号 A 栋公司会议室
公司接待人员	董事、董事会秘书 赵久红 证券事务代表 温 凯 证券事务主管 王 皓
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事、董事会秘书赵久红先生、证券事务代表温凯先生、证券事务主管王皓先生通过线上会议的方式向调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。 一、投资者交流情况主要内容如下： 1、请简要介绍一下公司的业务结构和规划？ 答：易事特集团作为全球数字产业&智慧能源综合解决方案提供商，创立 30 余年来以电力电子技术和能效管理为核心，深耕产业数字化、智慧能源两大领域，主营智慧电源、数据中心、智慧能源三大业务板块，提供基于高端电源装备、 5G 供电、数据中

	心、充换电、储能、光储充一体化系统等的产业数字化和智慧能源解决方案。 从业务结构来说，公司主要的营收来源于高端电源装备及数据中心占比 60%到 70%左右，该项业务同公司持有的光伏电站的能源收入合计可以占到公司营收 75%到 80%左右，这两项业务作为公司的稳定业务板块将是公司未来发展的基本盘，另外，公司的光伏设备、储能、充电桩业务合计占比 15 到 20%，该三项业务均属于当前政策和市场具有巨大发展潜力的领域，公司战略也是在稳健发展基本盘的同时，大力对光伏、储能、充电桩业务进行着力开拓，重点扩大在总体销售中的占比。 2、公司的数据中心业务增幅较大，该业务开展情况如何？ 答：公司专注于数据中心业务多年，高端电源装备是公司传统的优势业务，长期与金融、通讯、医疗、教育等行业客户建立稳定的合作关系，移动、联通、电信三大传统通讯运营商，像万国数据这样的数据中心运营商，腾讯、百度这样的大型互联网公司都是公司的重点客户。 数据中心是新基建产业数字化的基础，是承载智慧化应用，构成各种支撑能力的核心基础设施，是智慧城市运行的“大脑”存在，保障数据中心，就是为未来智慧城市各项功能的实现奠定技术基础。公司从原来的单一电源产品供应到机房系统化设计和建设都有较强的技术优势和经验积累，长期与金融、通讯、医疗、教育等行业客户建立稳定的合作关系，在万物互联的时代，公司产品将为 IT 系统的安全运行提供稳定可靠的电力保障。 公司在数据中心业务上提供模块化数据中心、一体化电源、精密配电、精密空调、智能列头柜、智能监控系统等产品及全套系统解决方案及建设施工，同时，公司也正将本来就涉及的光伏、风电等新能源以及储能等技术对现有数据中心进行节能减排的组合和研发改造，以适应未来市场对数据中心的节能要求，将公司具有优势的微电网技术应用到这上面，力求实现发电、管电、用
--	--

	电全环节的碳排放减少和能源替代。 公司将积极研判“双碳”、“东数西算”等政策对行业和区域的影响，持续的去做好自己的核心设备，提高产品性能和效率，整合现有资源带动设备销售，服务好运营商和我们现有的数据中心客户促进复购。公司今年也是抓住数据中心建设的大好机遇，加大相关业务拓展和投入力度，所以公司的高端电源装备及数据中心业务得到了较好的增长。 3、公司从事光伏业务较早，公司光伏业务开展情况如何？ 答：公司光伏设备制造起步较早，在公司上市之前就有相关研发项目和产品落地实施，公司目前具有全系列光伏逆变器研发、制造、销售业务，为客户提供 1KW-2MW 全系列组串式、集中式、集散式光伏逆变器及完整的系统解决方案，与其它友商相比公司产品技术及性能上没有不同，该类产品更看重公司的方案解决能力和产品稳定性，而这些恰好是公司多年积累的优势方面。 光伏 EPC 业务作为公司原有的优势业务，是公司今年业务计划中重点发力突破的业务领域，主要是进行定制化预收购模式的光伏 EPC 业务的拓展，光伏系统集成及逆变器业务在上半年同比增长了 73.28%，相信在下半年上游发电电池的价格如果下调后，将会促使更多的项目落地，并且在配储的方面带动储能业务。 4、公司持有电站的计划还会增加吗？ 答：公司目前持有的电站目前运营良好，为公司提供可持续的现金流入，后期将根据公司经营发展进行优胜劣汰，择机出售部分电站可以获得投资收益。同时，公司也不会对自持电站进行大幅增加，总体控制目前光伏电站的持有运营规模。 5、充电桩业务我们看到也是公司增幅较快的一个板块，后续公司对该业务的发展计划是怎么样子的？ 答：公司的充电桩业务包含交直流充电设备的生产和销售，提供光储充、移动储充、直流微网、有序充电、V2G 等综合能源解决方案，随着新能源汽车渗透率的提供，与之而来的充电配套设
--	---

	备需求是个明确的市场需求，公司持续看好该领域的持续发展。公司未来将针对重点的价值客户进行突破，满足其超充、智能、高能效转换率、高可靠性等要求，在重点大客户如南方电网、滴滴、广州汽车、小鹏等客户上深耕细作，同时，强化突破欧美市场，布设区域销售服务网点，同欧美国家大型电网公司及安装公司合作重点开拓充电桩业务，已经在如埃及、意大利与当地大型电力公司合作，进行区域化充电桩配置项目的合作。 二、活动结束 活动过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。 各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223。
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 11 月 24 日