深圳市证通电子股份有限公司 2022年11月24日投资者关系活动记录表

证券代码: 002197 证券简称: 证通电子 编号: 2022-003

投资者关系活动	√ 特定对象调研 □ 分析师会议
类别	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	 □ 现场参观
	□ 其他 (请文字说明其他活动内容)
 参与单位名称及	申万宏源-李军辉;涵崧基金-陈新立;赛硕基金-杨辉;卓成投资
人员姓名	-周城东;中财招商资产-杨庆斌;平安银行-张登惠;国创联行-
	谭帅;个人投资者-于邈。
时间	2022年11月24日14:30-17:00
地点	深圳市光明区同观路 3 号证通电子产业园二期 14 楼会议室
上市公司接待人	董事长、总裁: 曾胜强
员姓名	董事、安全支付事业部总经理:程胜春
	董事会秘书: 彭雪
	证券事务代表: 邹俊杰
	本次投资者关系活动的主要内容如下(以调研机构提问,公
	司高管回答的方式展开):
	问题 1、在国产化的背景下,公司的金融科技业务有哪些机
投资者关系活动	会和增长点?
主要内容介绍	答:公司坚定做"终端+应用+服务开发"的全栈式解决方案
	提供商,进一步推进了在数字货币、供应链金融、OpenHarmony
	系统国产化项目等创新项目上的战略布局和关键研究开发工
	作,依托公司成立至今在金融科技领域积累的技术及沉淀的能
	力,强化金融数字化技术自主创新,推动成果转化和业务发展,

不断提升公司在行业的市场地位和影响力,助力公司更快实现 "发展成为金融科技领域自助、支付细分市场的头部企业"的 中长期目标。

- (1)公司 2021 年已与统信建立了深度合作,完成 CPU厂家兼容性测试及中国银行等大行的终端适配和产品试点工作,并在多家中小商业银行的信创产品市场拓展中取得突破进展。此外,公司加入了由工信部牵头组织的信创工委会、人民银行牵头组织的金融信创生态实验室,成为成员单位,积极参与各工作组的工作和标准的研讨。公司积极布局信创行业,推出了从产品设计、硬件研发、软件平台、应用部署全栈解决方案。
- (2)公司构建了自己的信创云操作系统,并参与了湖南省金融信创云的标准制定,该操作系统搭建能支持多项业务的云计算 IAAS 层运营服务平台,升级并拓展证通云栈、云池、云固、云监、云管、云数、云台等基于国密的云产品和服务,致力于为客户提供安全、自主、可控、可信的云主机、云托管、云存储、云加速等云计算基础服务,并应用于智慧城市、智慧园区、智慧政务、智慧医疗等场景。
- (3)随着数字货币试点不断增多、场景化应用不断推广,现行系统及业务流程的相关改造需求将密集出现,这将给产业链相关公司带来大量机会,有利于公司金融科技业务的发展。公司围绕数字货币加密算法、数字钱包设备及其应用、数字货币支付模组及支付设备、数字货币收单设备等关键领域开展一套完整的数字货币安全支付方案研究工作,可根据客户需求提供数字人民币支付对接到银行系统的应用开发解决方案。目前已成功落地大型商业中心的多家商户试点应用,正积极推进油站、医疗健康、商超服务等更多场景的试点建设,探索更多的金融科技增值服务。
 - (4)公司于2021年以银牌捐赠人的身份加入开放原子开源

基金会,并正式成为 OpenHarmony("开源鸿蒙")项目群成员。目前公司在 OpenHarmony 生态委员会中担任委员,金融支付专委会中担任副会长等角色。截止目前公司已有金融智能终端ZT8669 设备、远程医疗智能终端KS8123、商业应用智能终端ZT8623、专用安全支付套件 ZT925 通过了开放原子基金会兼容性 XTS 测试并获得了 OpenHarmony 生态产品兼容性证书。同时公司还发布了"证通 SecOS"金融 IoT 操作系统发行版,该发行版通过兼容性测评后,公司基于该发行版迅速开发的云喇叭产品KS8303,并通过了兼容性测评,目前基于"证通 SecOS"的云喇叭产品已推向市场落地实践应用。

基于场景化金融服务精准化应用需求,公司打造的 ZT8669 智能终端和远程医疗服务终端 KS8123 创新集成了全场景支付能力(银行卡、存折、扫码、刷脸、数字人民币等),实现了支付+行业的业务拓展创新,采用模块化集成技术,针对不同行业支持配置不同的交互部件(社保卡、燃气卡、电费卡等的读卡器),ZT8669 基于影像系统,搭载 AI、大数据等创新技术,结合业务流程再造,完善金融服务闭环生态,在规模经济产业形成"产供销贷"一体化,贯彻落实国务院数字乡村发展战略,承载普惠金融、乡村振兴的使命。

问题 2、公司金融科技业务除银行之外还在其他行业进行拓展吗?

答: 公司以"场景+"战略推动自助终端产品的设计、研发、销售和运维服务的能力创新,不断优化"产品+方案"的模式,丰富产品和服务的应用场景,构建了从硬件定制、软件平台、终端制造、供应链管理、信息系统维护的全流程综合服务平台。

公司充分发挥在自助终端柔性化定制生产方面的技术及安全支付优势,不断开拓自助终端业务领域的新市场,业务领域逐步从银行业拓展到金融、银医、地产、交通、彩票、政务等

其他行业。为客户提供智能柜员机、智慧政务终端、智慧银医终端、智能柜台、金融太空舱、智慧地产等自助服务终端产品。今年,公司为知名地产客户提供的智慧地产等自助服务终端产品,帮助客户实现在房产销售、物业管理等流程的智能化转型,减少相关人力成本,实现降本增效。公司通过辐射全国的客服管理中心、售后服务网点,为客户提供精准、及时、专业的产品售后维保业务、支付终端外包服务及外包运营服务,提升了金融科技产品和服务的附加值,增强与客户之间的粘性,进一步增厚了公司主营业务的市场竞争力。

问题 3、公司金融科技业务有没进一步的出海计划?

答:随着海外移动支付渗透率的快速提升,海外电子支付用户的数量不断增加,电子支付场景不断丰富,国际市场对智能POS 终端、移动 POS 终端、税控 POS 终端需求稳步增长。

今年,公司成立金融科技安全支付事业部国际业务拓展部,在原有海外业务的基础上开启新业务布局,加大在海外的本地化团队建设,积极探索当前国际环境下金融科技业务的欧洲、南美洲、非洲等海外市场和新销售渠道,打造品牌知名度,向海外市场输出中国移动支付等先进技术和服务,为客户提供"云+网+端"全方位的金融科技综合解决方案,打造金融科技新业务模式,不断提升公司在国际业务中的竞争能力。

问题 4、公司在乡村振兴方面的业务如何?

答:公司积极响应国家乡村振兴战略及《关于金融支持巩固 拓展脱贫攻坚成果全面推进乡村振兴的意见》等的部署要求,依 托公司在金融科技领域的技术和积累,基于农村金融服务的物理 环境和实际需要,结合银行普惠金融和 Bank4.0 的发展趋势,协 同银行共同开发的"裕农通"等产品,搭载金融、政务、社保、 医疗、公共服务等多种业务在各乡村地区得到了广泛部署和应 用,目前已与多家银行进行合作在多个地区进行铺设。未来公司

将继续加强与各类银行机构展开合作,研究开发相应的智慧金融支付终端及配套的服务与应用,助力银行等金融机构客户推动将普惠金融服务、农村金融服务下沉落地至广大乡村地区,服务乡村振兴。

问题 5、公司 IDC 业务的规划和布局?

答:公司坚持"IDC+"战略,专注于一线数据中心市场,在粤港澳大湾区和中部地区投资自建七大高效节能的数据中心,拥有具备运营条件的4.4 kW标准机柜约17,500个,其中约12,000个位于粤港澳大湾区核心城市(深圳、广州、东莞),规模优势和区位优势明显,腾讯、平安通信、百度、阿里、市政部门等大型政企客户先后入驻公司数据中心。

公司坚持做云运营商的服务商,将通过盘活内生资源和择机 开展外延式收购相结合的方式,充分拓展和储备更多优质的数据 中心资源,巩固公司在粤港澳大湾区和中部地区的规模化竞争优 势。同时,公司将根据云运营商的需求和公司的业务发展,不断 优化数据中心的区域布局,适时拓展京津冀、长三角及西部等核 心节点城市的数据中心资源,更好的为云运营商提供基础 IDC 服务。

同时,公司积极响应"碳达峰"、"碳中和"等国家政策要求,推进绿色数据中心建设,走高效、低碳、集约、循环的绿色发展道路。2021 年公司通过持续加强对数据中心运维的精细化管理,公司数据中心整体 PUE 值较 2020 年下降约 0.07。公司长沙云谷数据中心获评"国家绿色数据中心",智慧光明云数据中心项目采用间接蒸发冷却机组与精密空调串联使用的解决方案,交付投产后可以有效地实现节能减排,设计 PUE 值不高于 1.25。此外,公司参与起草的《数据中心蒸发冷却空调系统运维管理》正式发布实施,规定了数据中心蒸发冷却空调系统运维管理》下式发布实施,规定了数据中心蒸发冷却空调系统运维管理的目标、范围和方法,为实现数据中心蒸发冷却空调系统运行维护的

	规范性、安全性和及时性起到规范指导作用。公司持续加强对数
	据中心运维的精细化管理,通过自研的能源管理系统优化暖通设备运行参数,购置磁悬浮冷机等节能型产品及广泛运用间接蒸发
	制冷、板换、液冷等冷却技术,不断优化节能效用,实现降本增
	效。
附件清单(如有)	无
 日期	2022年11月24日