

证券代码：002642

证券简称：荣联科技

荣联科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	调研人员： 中邮人寿：朱战宇；荣正敦致：王光兵；国信证券：王东超、库宏垚；河石资本：张伟；世邦私募：崔淦清；海通证券：杨林；东兴证券：王健辉；中航证券：卢正羽；中信建投：王嘉昊；西南证券：罗紫莹、罗文萱、邓文鑫；长江证券：王兴、王雨岐；善境君谦资产：曾丹青；中邮证券：孙业亮。 上市公司接待人员： 公司联席董事长、经理王东辉；公司董事、副经理兼财务总监张旭光；公司董事、副经理李莉；公司副经理、董事会秘书邓前；公司投资部总监杨胜权。
时间	2022年11月30日 15:00- 16:00
地点	线上
形式	腾讯会议
交流内容及具体问答记录	一、联席董事长王东辉先生进行公司介绍 荣联科技集团股份有限公司（以下简称“荣联科技”或“公司”）是一家专业的企业 IT 建设和数字化转型服务商，以帮助企业实现全面数字化转型、完善 IT 基础设施建设为己任。公司布局云服务、数据服务、IT 服务、数据中心建设四大业务板块，深入金融、政府公用、运营商、能源制造和生物医药等优势行业核心应用，并专注于客户的数

数字化转型。公司经历 20 余年的发展，已成长为一家营收规模超 35 亿元、员工近千名、业务遍及全国 31 个省市自治区及部分海外地区的高科技企业集团。

公司在产业链上下游，不断扩大并深化生态合作伙伴关系，涉及的产品类别包括 IT 基础设施、公有云、安全备份及虚拟化、数据及应用等。公司持续和厂商华为、H3C、浪潮、戴尔易安信、中科曙光、VMware、Hitachi Vantara、Veritas 等保持长期战略合作关系，不断丰富产品服务能力。

2022 年 1-9 月，公司实现营业收入 23.89 亿元，较去年同期增长 14.13%；实现归属于上市公司股东的净利润 1,359 万元，较去年同期增长 5.88%。2022 年以来，公司经营管理亮点主要表现在以下方面：

（1）深耕重点行业：持续聚焦金融、教育科研、生物医疗行业，为客户提供行业解决方案+专业服务；借助国资背景优势，筹划第二增长曲线业务，着手布局数字能源等业务，引入相关团队努力打造新的业务增长点；

（2）加强生态合作：与大厂合作争取大规模项目，与小厂合作力争高利润项目，不增值的项目和产品放弃合作；

（3）努力拓展服务业务：服务业务具有较高的客户粘性，公司以服务业务带动服务网络的增加，以服务网络促进更多的服务项目签约，为客户提供数字化转型整体解决方案；

（4）核心产品长期布局：边缘计算、工业物联网、数据平台等；信创业务方面有效整合自有产品；

（5）人才储备方面：公司对于销售团队和技术团队加大横向扩张，本地化布局；

（6）后台管理方面：在国资股东的信用支持保障下，公司有效拓宽融资渠道，压降融资成本；公司持续坚持“开源节流”，严控后台编制和各项管理支出；同时进一步加强内部 IT 建设和数字化转型。

根据目前总体业务开展情况，公司将全面争取各项市场机会，全年业务规模力争突破 40 亿。

公司近日将启动 2023 年度经营管理预算工作，努力为新一财年公司的发展做好规划安排。

二、互动交流

1、面向信创，公司明年在产品端有哪些新计划？

答：目前公司偏向应用端的产品包括生物云一体机，这是公司自主研发的基因组数据分析、解读与数据管理一站式服务平台，服务支持精准医学研究、司法鉴定服务、基础科研服务、农业应用服务等多个领域；智慧矿山数字孪生一体化协同管控方案服务黑色金属矿山领域，提供生产信息在同一时空环境下的仿真展示和直观可视化管理，辅助生产决策。

公司在规划中的产品还包括信创产品，主要是与应用相结合的数据存储产品；另外还规划推广公司准自有产品，这部分主要通过对外投资涉及的相关产品合作，如边缘计算相关产品、国产数据库产品等。

2、公司新一年度规划里，在人员规模、研发投入方面将有哪些考虑？

答：公司对于前台销售团队规模不设上限，将积极吸纳优秀人才；职能后台的规模将合理控制。公司在研发投入方面将结合自身经营情况量入而出。

3、信创业务预计有可能在明年对相关上市公司业绩带来放量影响吗？相关趋势如何？

答：从公司现有业务上来看，以金融、教育科研行业为例，一方面是将替代行业原有 IT 采购需求，另一方面影响增量需求。荣联科技目前代理销售的信创产品，如华为鲲鹏产品。公司在与大厂合作时会争大项目争规模，明年自有产品与准自有产品的销售拓展将更值得期待。

4、未来公司会在哪些行业有更多的业务机会，实现业务规模增长？

答：结合当前行业政策、行业趋势看，公司预计未来会在金融、教育科研、生物医疗行业有持续增长。

	<p>5、公司在资金流保障方面采取的措施有哪些？</p> <p>答：公司所处的软件与信息技术服务业行业机会巨大，公司一直坚持寻求与资金、信用、付款能力强的行业客户合作（如金融、教育科研、生物医疗等），其他一些周期风险较大的行业则尽量回避，公司不单单关注营收规模的增长，公司会有所为、有所不为。另外，公司内部在商财管理上，一方面给予业务部门更多的授权进行业务拓展；另一方面对于交付内容复杂、占用大量公司资源、执行风险较高的项目设定了过会制度，跨部门会商决策，保证现有资金、资源的有效合理使用。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>公司在本次活动中严格遵守相关法律法规要求，不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	