证券简称:东方电子

东方电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 【2022】第 014 号

投资者	☑ 特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访
关系活动类别	□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位	中信证券、申万宏源、中建投信托、国寿安保、中信证券(自营)、
	南通启明投资、金之灏、上海磐厚、万杉资本、银华基金、聆泽投
	资
时间	2022年12月9日15:30-16:30
地点	电话会议
上市公司	
接待人员姓名	董事会秘书王清刚、总经理助理徐刚
	一、就参会人员关心的问题进行了交流。交流内容如下:
	1、能否说一下公司今年前三季度各项业务的增长情况?
	今年公司前三季度三大主体业务,电网自动化、智能用电以及
	信息管理系统业绩都稳定增长。电网自动化业务,包括调度、变电
	站、配电等,整体保持20%左右的稳定增速,其中配电及变压器业
投资者关系活	务增幅较大;智能用电及信息采集业务,业绩稳定,电表业务前三
动主要内容介	季度仍保持较快增速;信息管理系统业务发展也符合预期。公司着
绍	力发展的增量业务,新能源、综合能源及虚拟电厂业务都有良好的
	表现。
	 2、公司调度等业务目前在电网中地位较为重要,公司目前相关
	业务进展如何?
	在调度方面,公司已经具有成型的技术和市场基础,业务多年
	保持稳定增长。公司的虚拟电厂项目已经在南网范围内重点推进,
	 未来会在虚拟电厂的市场上占据一席之地。综合能源服务方面的业

- 务,公司这些年在市场上不断的积累经验以及发展合作伙伴,发展 的已经较为成熟。
- 3、子公司威思顿电气和海颐软件对公司利润的贡献较为显著, 在行业内的地位不断上升,这种情况对母公司的业务会产生什么影响?

近年来,威思顿、海颐等子公司在公司整体发展规划指导下,在研发、市场和技术储备等方面取得了显著成果,使公司在电网及能源领域内的影响力不断增强,对公司的业务发展、产业规划、市场拓展及品牌影响力方面起到了积极作用。

4、公司在整个电力系统市场的业务布局非常全面,就电网自动化领域来看,各项业务占比的情况如何?

公司的电网自动化业务产品齐全,具备全产业链的服务能力。公司跟随电网行业的发展趋势和要求,推动数字化技术的行业应用。公司在调度和变电业务方面竞争力较强,产品技术先进、性能稳定可靠,并占据一定的市场份额。配电领域的相关产品在公司电网自动化体系中权重较大,也是电网公司当前重点投资的领域,公司的竞争优势较为明显。

5、电力行业对配电方面的一二次融合设备需求增大,公司在这方面业务的发展情况是什么样的?

公司是配电自动化行业的先行者,具有成熟的技术和市场基础,许多产品已经处于行业领先水平。配电业务对公司业绩贡献较大,而一二次融合产品品类齐全、技术性能强,是公司未来在配电领域的主要发展方向,将支撑公司配电业务的增长,未来发展可期。

6、 公司在明年对各项业务的发展有何展望?

未来,在能源互联网和"双碳"愿景下,公司继续致力于数字 化技术在电网行业的应用。在调度以及配用电方面的业务,公司会 继续保持优势,力争稳定增长。在电网信息化建设方面,扩展子公 司海颐软件行业影响力。在新的增量业务方面,大力发展新能源、 虚拟电厂、储能等方面的业务。明年,公司会在保持存量业务稳定

	增长的前提下,优化资源配置,促进增量业务的快速发展。
附件清单	无
日期	2022年12月9日