

证券代码：002976

证券简称：瑞玛精密

苏州瑞玛精密工业股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2022-013

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	<p><b>2022年12月13日 15:00-17:00</b></p> <p>樊建岐 中国国际金融股份有限公司汽车分析师 陈雅婷 中国国际金融股份有限公司汽车分析师 施毅 浙商证券研究所副所长 张盈 浙商证券汽车研究员</p> <p><b>2022年12月12日 15:00-16:00</b></p> <p>天风证券股份有限公司 王奕红、袁昊、吴先兴、林竝皓、陈汇丰 陆家嘴国泰人寿保险有限责任公司 王汉秦 上海笃诚投资管理有限公司 张洵 浙江韶夏资产管理有限公司 叶柱良 杭州乾璐投资管理有限公司 张迪 兴业证券股份有限公司金融衍生产品部 邓童卉 四川金舵投资有限责任公司 汪雯慧 锦绣中和（北京）资本管理有限公司 杜蕾 河北东安集团有限公司 王小峰 华西基金管理有限责任公司 王宁山 Rays Capital Roy ZHANG 平安基金管理有限公司 王修宝</p>

	<p>宁波嘉富行远私募基金管理有限公司 周辉</p> <p>中科沃土基金管理有限公司 黄艺明</p> <p>上海沃珑港资产管理有限公司 宋正元</p> <p>台湾富蘭克林華美 Stanley</p> <p>承珞（上海）投资管理中心（有限合伙） 马行川</p> <p>中海基金管理有限公司 范宗武</p> <p>生命保险资产管理有限公司 唐航</p> <p>中国人保资产管理有限公司 蔡春根</p> <p>上海聚劲投资有限公司 张超</p> <p>北京源峰私募基金管理合伙企业（有限合伙） 翁林开</p> <p>明亚基金管理有限责任公司 边悠</p> <p>深圳纳盈私募证券投资基金管理有限公司 王肖</p> <p>进门财经 李雨桐、刘婷</p> <p>华创证券有限责任公司 罗泽兰</p> <p>农银理财有限责任公司 马莹</p> <p>恒泰证券零售客户 李众、马艳芳</p> <p>国泰基金管理有限公司 杨飞</p> <p>西藏源乘投资管理有限公司 余跃芬</p> <p>上海光大证券资产管理有限公司 刘一鸣</p> <p>中银国际证券股份有限公司 宋方云 赵颖芳、肖宛远</p> <p>华美国际投资集团 齐全</p>
时间	<p>2022年12月13日 15:00-17:00</p> <p>2022年12月12日 15:00-16:00</p>
地点	腾讯会议、电话会议
上市公司接待 人员姓名	<p>董事、副总经理、财务总监及董事会秘书 方友平</p> <p>证券事务代表 刘薇</p>
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1、公司之前的利润率还是非常优异的，最近利润率下降的原因是什么？</p> <p>答：现在毛利率有所下降的原因可以从两个方面分析，一方</p>

面是产品销售端的变化，起初我们的产品是精密的零部件，规格偏小型，而当公司逐渐在从小规格零件到大规格零件，再走向小总成的产品转型过程中，单位价值提高，但毛利率有所下降。另一方面是经营成本的上涨，公司自从上市之后也在不断地优化产业布局，在设备、人才、业务开拓等方面不断地增加投入，其中，近几年，主要原材料也涨价了。整体上来说，对于像公司这样的制造型企业，毛利率保持在行业平均水平，公司认为可以接受。

**2、请问公司目前产能的情况如何？**

答：公司目前的产能充足，募投项目“汽车、通信等精密金属部件建设项目”即将投产，全资子公司新凯新建项目预计明年投产。从订单周期的角度来看，主营业务中汽车及新能源汽车领域客户的订单一般从第二年才开始起量，公司基本可以根据新接项目订单规模及未来生命周期内的供货预测进行合理的产能规划。因此，公司产品的产能准备期时间较充足，可以合理安排产能的提高和调整。

**3、请问公司通讯滤波器设备的客户主要是哪些？**

答：滤波器的产品大多是出口的，主要的最终客户为诺基亚、爱立信。

**4、请问公司通讯产品的结构件毛利率是多少？**

答：目前通讯产品的毛利率基本维持在 20%-25%的范围内。

**5、请问设立合资公司后续的事项是否有时间规划？**

答：目前公司与英国普拉尼德共同设立合资公司事项与公司收购英国普拉尼德 51%股权并向其增资 8000 万元项目（以下简称“重大资产重组项目”）正在同步进行，相关各方在

前期沟通十分顺利。关于合资公司设立的整体进度，之后会从政策手续、团队组建、产线布置等相关事项层面一一推进。政策手续方面，目前正在顺利进行中；团队建设工作中，管理团队已基本准备就绪，技术团队的骨干来源于普拉尼德的核心技术人员，之后会陆续到岗；产线布置方面，设备已经在预定阶段。

**6、请问普拉尼德和瑞玛精密均有空气悬架相关的产品，那合资公司未来会以怎样的产品切入客户呢？**

答：本次公司与英国普拉尼德共同设立合资公司，是为了全面引进普拉尼德的空气悬架系统及系统用部件产品的技术与生产工艺，在中国从事空气悬架系统及系统用部件产品的研发、生产、销售等业务，因此，我们主要会以普拉尼德公司成熟并且关键技术的产品为基础引入，结合本地汽车产业链的实际情况作出应用性、定制化的产品市场开拓策略。

**7、请问如何看待国内空悬行业的竞争力？**

答：目前国内空气悬架行业的渗透率还比较低，经过对一些同行在空气悬架系统方面业务的布局了解，我们的优势在于空气悬架系统及系统用部件产品的技术与生产工艺。合资公司的管理团队由瑞玛精密在英国普拉尼德实际控制人的辅助下建立，这样的安排将更有利于合资公司的各项成本支出与控制，以及按照国内产业化的落地条件尽快落地。

**8、请问目前 Q4 汽车订单执行情况如何？**

答：目前国内汽车行业的发展情况整体发展势头良好，尤其是新能源汽车产业，这样良好的发展离不开国家对行业发展长期的支持与鼓励政策，以及整个行业企业的努力。目前，公司四季度的经营情况正常。

**9、请问合资公司 2023 年有希望实现收入么？**

答：汽车行业的业务具有一定的特殊性，涉及到前期技术确认、定点、应用研发等环节，需要一定的时间周期，关于 2023 年是否能产生收入以及收入多少的情况，目前确实无法给出准确的回复，但是合资公司经营管理团队一定会全力以赴，发展好本项目公司，公司也将根据监管部门的相关规定及时履行信息披露义务。

**10、请问新能源领域项目的具体进展？**

答：公司正努力开发新能源电池盖板、壳体等精密结构件产品应用于新能源电池及储能电池上，相关技术与公司本身的精密制造技术存在很大的共通性，往后的业绩成果主要在于业务的规模化，现正与相关客户进行密切的交流沟通、小批量送样品的阶段，若后续有较大的阶段性进展，公司会根据监管部门的相关规定及时履行信息披露义务。

**11、合资公司的股权瑞玛是占比 49%，对方占比 51%，这个比例是否有什么特殊的考虑？团队的结构是怎样的？**

答：合资公司是普拉尼德控股，主要在于希望充分借助普拉尼德在汽车空气悬架系统业务领域长期积累的软硬件系统开发与关键部件设计的技术能力、工程经验、国外市场开发与丰富的产业化经验以及优良的品牌效应，加快拓展公司在空气悬架系统及系统部件产品产业的业务布局和技术提升，全面引进与消化吸收合作方的技术工程能力，实现公司及合作方空气悬架系统及系统部件产品在国内市场的快速落地与推广应用，互惠共赢。依据双方各自的优势，团队结构上，研发团队以普拉尼德派出人员支持为主，在管理经营团队上以瑞玛精密派出或引进的骨干人员为主，商业模式按国内市场情况进行，双方在经营业务上是高度一致的，希望快速

	<p>在国内落地并且推广。此次重大资产重组项目完成后，合资公司会纳入公司合并范围。</p> <p><b>12、针对普拉尼德的收购，目前的进展如何？后续还有哪些手续还待落地。</b></p> <p>答：目前项目进展顺利，尚未履行的决策程序及报批/备案程序包括公司股东大会审议正式草案、ODI 境外投资的备案、交易所、证监会的审批等等，详细内容可以参考 12 月 5 日披露的预案。我们国家鼓励制造型企业有能力范围内，通过并购扩大企业本身的主营范围，拓展企业的发展方向；在合作意愿方面，交易双方的合作意愿是明确的，公司希望通过本次并购，进一步深化公司在汽车空气悬挂系统领域的战略布局，从零部件供应商发展成为总成供应商，从而进一步提高公司的核心竞争力和持续盈利能力，为股东创造更大价值；英国普拉尼德也希望通过和公司的合作，加快其空气悬架系统及空气悬架系统用部件产品在中国的应用与推广。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 12 月 13 日