

# 江苏神通电话会议

## 调研活动记录

会议地点：董事会秘书办公室

会议时间：2022年12月15日9:00—10:00

会议主持：章其强

会议记录：陈鸣迪

出席人数：25名

### 一、会议开始

本次机构投资者电话调研会议由国海证券组织，公司副总裁兼董秘章其强先生应约参加会议，首先向参加此次电话会议的机构投资者表示感谢，向投资者介绍了公司基本情况、公司发展战略规划及近期主要工作的进展情况，同时强调了关于遵守承诺函的约定和上市公司信息披露的有关规定。

### 二、沟通交流

**问：公司二季度受疫情影响的部分阀门交付了吗？**

答：今年二季度因疫情防控原因导致部分进口零部件未能及时到货，影响了部分订单的及时交付，这些订单在三季度基本上都已经完成了交付。

**问：瑞帆节能目前的经营情况？**

答：瑞帆节能已经全面具备面向市场竞争的能力，瑞帆节能现有的在手订单也是比较充足的，瑞帆节能目前正在运行的项目主要包括邯钢龙山钢铁煤气发电项目、津西135MW超超临界煤气发电项目等。目前津西135MW煤气发电项目已经投入运行和效益分享，邯钢龙山钢铁煤气发电项目主体工程已基本完工，后续将陆续进入调试阶段。随着瑞帆节能未来项目的增加，项目建设管理和投入运行后运维管理的人才储备也会越来越多，未来瑞帆节能也会根据自身现金流的情况，择机开展更多的合同能源管理项目建设。

**问：瑞帆节能会计估计变更的原因？**

答：鉴于瑞帆节能整体发展战略和市场需求，瑞帆节能未来将增加对工程承包类业务（EPC 项目）的承接与执行数量，从而使得工程承包的业务收入将逐年增加。基于 EPC 项目的承包方式、项目履行周期、各阶段验收及结算周期、存货的表现形式都与合同能源管理业务（EMC）业务模式存在显著差异，为了真实体现公司不同类型业务的实际回款和可能产生的坏账损失情况，更加公允地反映公司整体财务状况和经营成果，提供更加可靠、准确的会计信息以便于报表使用者的阅读和理解，公司结合目前工程承包类项目的历史回款情况、项目实际履行情况并参考可比公司同类业务的会计估计，对工程承包业务产生的应收款项中采用账龄分析法计提坏账准备的坏账计提比例进行变更。

**问：单台核电机组能拿到多少订单？**

答：目前随着公司在核电阀门领域研发的新产品的陆续投入运用，单台核电机组能拿到的订单金额在 7000 万左右。

**问：公司现有的产能可满足多少台核电机组的交付？**

答：公司现有的年产能可以支持每年 6—8 台新建核电机组所需阀门的交付，目前公司也在根据市场需求的变化，积极实施核电阀门部分生产线的升级改造，提高核电阀门生产制造的智能化和信息化程度，提高生产效率和产能，满足核电阀门领域的市场需求。

**问：公司在手订单情况以及订单的交付周期？**

答：公司每半年披露当期新增订单情况，请关注公司半年度报告和年度报告；

冶金阀门和能源石化阀门：订单执行周期一般在 3-6 月；

核电阀门：新建核电项目的订单执行周期在 2-3 年，备品备件在 1 年左右，乏燃料后处理配套设备产品的交货期一般持续 2 年左右。

**问：无锡法兰的扩能项目目前的情况？**

答：无锡法兰扩能项目已于近期完成主要设备的安装和调试，将陆续投入生产。

目前无锡法兰已就相应市场开展争取订单的策划和布局，该项目建成投产后将对无锡法兰四季度及明年的业绩成长带来一定促进作用。

**问：公司在开拓海外市场上的进展如何？**

答：公司现有业务中出口产品主要是间接出口，就是通过国内大型工程总包方间接出口到海外的出口业务。随着公司的持续发展，走国际化道路实现规模的提升和技术的进步是必由之路，公司将根据国际国内市场形势和市场竞争情况，积极拓展国际化业务，为实现公司更好更快发展做出努力，谢谢。

**问：公司应收账款较高的原因？**

答：主要原因是这几年公司的营收规模快速增长，资金回笼存在一定的滞后性，公司目前对不同的业务板块都采取了相应的应收货款催收措施，加强应收账款管理和财务对账力度，同时对一些可能存在回笼风险的款项，公司也会及时通过法律途径来加强公司资金回笼的力度。

### **三、调研结束**

本次电话调研于12月15日上午9:00开始，持续1小时左右。

本次投资者调研不存在未公开重大信息泄露情况。

江苏神通阀门股份有限公司董事会

2022年12月15日