藏格矿业股份有限公司 高级管理人员薪酬绩效管理办法

第一章 总则

- 第一条 为了更好地调动藏格矿业股份有限公司(以下简称"公司"或"藏格矿业")高级管理人员的工作积极性,建立与现代企业制度相适应的激励约束机制,保持核心管理团队的稳定性,提升公司的经营管理效益,依据《中华人民共和国公司法》《上市公司治理准则》等法律法规、规范性文件及《藏格矿业股份有限公司章程》(以下简称《公司章程》)的有关规定,在充分考虑公司实际情况和行业特点的基础上,特制订本管理办法。
- **第二条** 本管理办法所称高级管理人员,包括:总经理、副总经理、董事会秘书、财务总监(财务负责人)以及经董事会聘任的其他高级管理人员。
 - 第三条 公司对高级管理人员的薪酬绩效管理遵循以下原则:
- (一)责任原则:按工作岗位、工作成绩、贡献大小及职责权利相结合等因素确定基本工资薪酬标准。
 - (二)绩效原则:绩效薪酬与公司绩效、个人岗位职责目标完成情况挂钩。
- (三)统筹兼顾原则:薪酬绩效方案应与公司经营业绩及经营目标的完成情况挂钩,近期效益与长远利益相结合的原则。
- (四)竞争原则:注重收入市场化,制定合理的薪资结构比例,保持公司薪酬的吸引力以及在市场上的竞争力,有利于公司吸引人才。

第二章 管理机构与职责

- **第四条** 董事会是高级管理人员薪酬与绩效管理的决策机构。
- 第五条 董事会薪酬与考核委员会在高级管理人员薪酬与绩效管理方面应 当履行下列主要职责:
 - (一)研究高级管理人员考核的标准,进行考核并提出建议;

- (二)研究和审查高级管理人员的薪酬政策与方案;
- (三)研究和制定高级管理人员的薪酬制度与标准。

第三章 高级管理人员的薪酬绩效管理

第一节 薪酬结构及标准的确定

- **第六条** 高级管理人员薪酬由年薪与超额奖励两个部分构成。其中,年薪由 基本年薪与绩效年薪两个部分组成:
 - (一)基本年薪:主要考虑职位价值、责任、能力、市场薪酬行情等。
- (二)绩效年薪:主要考虑分管业务的价值贡献、公司绩效以及个人岗位职责目标完成情况。
- (三)超额奖励:企业当年超额完成年度目标,公司奖励给高级管理人员的额外奖金。

第七条 年薪标准按照下列规则确定:

- (一)基本年薪标准按高级管理人员的职务层级确定,总经理基本年薪标准原则上不超过藏格矿业及其主营业务相关的矿业子公司的全体员工(以下简称"公司全体员工")平均年度收入的 4 倍;副总经理级高级管理人员基本年薪原则上不超过公司全体员工年度平均收入的 3 倍;原则上同一职务层级高级管理人员的基本年薪标准相同。
- (二)绩效年薪标准以基本年薪为基础,根据高级管理人员分管部门或业务的类型及数量决定。
- (三)总经理每年可根据高级管理人员的工作能力、履职尽责程度与公司企业文化的匹配程度、年度公司生产经营工作的重点差异,以按本办法核算出的年薪数额为基准,可在【-25%,+25%】范围内提出高级管理人员建议性年薪总额,薪酬与考核委员会审核通过后,报请董事会批准后方可执行。

第二节 目标责任书

第八条 绩效考核以公历年为考核年度。在考核年度开始之前,公司董事长 (代表公司)应与总经理(代表公司高级管理人员)签署目标责任书。 **第九条** 目标责任书由董事会薪酬与考核委员会根据公司的总体经营目标确定。公司董事会办公室、人力资源部、财务部以及审计部等相关部门在文书起草、数据提供和岗位职责确定等方面配合董事会薪酬与考核委员会做好有关工作。

第十条 目标责任书包括下列内容:

- (一) 公司高级管理人员的姓名和职务;
- (二)绩效考核内容及指标(原则上包含两个部分:一部分为公司共有指标、超额完成或未完成,高级管理人员应当共同按比例予以考核,另一部分为主管业务指标,即各高级管理人员分管的个性化业务指标);
 - (三)年薪标准、薪酬发放及奖惩条款;
 - (四)责任书的变更、解除和终止;
 - (五) 其他需要规定的事项。
- 第十一条 董事会薪酬与考核委员会可对目标责任书的执行情况进行动态 跟踪。

第三节 绩效考核维度及考核方式

- **第十二条** 对高级管理人员的绩效考核采用以平衡计分卡为主的方式进行 考核,考核包括"财务、客户、内部运营、学习成长、工作任务"等方面内容。
- **第十三条** 各高级管理人员平衡计分卡的考核权重根据其主管工作的具体内容确定。
 - 第十四条 考核评价方式:上级评价占50%、公司绩效考核小组评价占50%。

第四节 绩效考核实施程序

- **第十五条** 董事会薪酬与考核委员会负责组建绩效考核小组对公司高级管理人员进行绩效考核。
- 第十六条 对高级管理人员考核时,绩效考核小组至少由三人组成,公司董事长应为考核小组成员之一,董事长考核权重占50%,其他成员占50%。绩效考核小组对总经理进行考核;总经理和绩效考核小组对高级管理人员的副职成员进行考核,其中总经理作为上级领导,考核权重占50%,考核小组权重占50%。绩效考核小组负责具体实施董事会薪酬与考核委员会制定的年度绩效考核方案。

第十七条 绩效考核实施程序如下:

- (一)总经理向绩效考核小组作书面述职和自我评价;高级管理人员副职成 员向总经理和绩效考核小组作书面述职和自我评价;
- (二)考核依据按照本章第二节规定的考核内容及指标,对高级管理人员进行绩效评价;人力资源部、财务部及审计部等相关部门负责相关考核数据的搜集和提供,并对数据的真实性和准确性负责。

绩效考核小组根据考核结果计算出公司高级管理人员的考核得分,并依此核 算出每位公司高级管理人员绩效薪酬实际发放额,上报董事会薪酬与考核委员会。

董事会薪酬与考核委员会对绩效考核小组的考核结果同意后提交董事会审核批准。

董事会薪酬与考核委员会通知人力资源部根据董事会审议结果执行。

- **第十八条** 董事会薪酬与考核委员会应在一个经营年度结束后,并经会计师事务所完成审计后一个月内完成对公司高级管理人员的绩效考核工作,并将考核结果以书面形式通知被考核对象。
- 第十九条 公司高级管理人员在收到考核结果通知后如有异议,可在收到通知后一周内向董事会提出申诉,由董事会裁决。

第五节 薪酬发放及奖惩

- 第二十条 高级管理人员月度薪酬的发放规则如下:
- (一)高级管理人员年薪月度发放部分按当年年薪标准的 70%平均分解成十二个月进行预发放。
 - (二)差额部分在年度考核后多退少补。
- 第二十一条 年薪实际发放额由董事会薪酬与考核委员会根据绩效考核的 最终得分确定。绩效考核结果分为 A、B、C、D 四个级别。

考核得分为95分(含)以上的为A级,奖励年薪标准的10%;

考核得分为80分(含)以上且低于95分(不含)的为B级,全额兑现年薪标准:

考核得分为 65 分(含)以上且低于 80 分(不含)的为 C 级,扣减年薪标准的 10%;

考核得分为 65 分(不含)以下的为 D 级,扣减年薪标准的 20%,绩效严重 较差者,薪酬与考核委员会研究决定薪酬发放方案并经董事会审议后执行;连续 2 年考核为 D 级的,薪酬与考核委员会应当建议董事会解聘该名公司高级管理人员。

- **第二十二条** 对于企业当年超额完成年度目标的情况,董事会对高级管理人员进行额外奖励,其金额由董事会根据高级管理人员的贡献决定。
- **第二十三条** 公司高级管理人员任职期间,出现下列情形之一者,不予发放年度绩效年薪:
 - (一) 严重违反公司规章制度;
- (二)公司年度财务会计报告被年审会计师事务所出具否定意见的主要责任 人:
- (三)因重大违法违规行为被中国证监会或交易所予以公开谴责或公开认定 为不适合担任高级管理人员;

连续六个月因事假不上班者。

- **第二十四条** 全年事假者不发放基本年薪,全年长期病假者,按国家有关规定执行。
- **第二十五条** 公司高级管理人员任职期间,出现下列情形之一者,由董事会 酌情发放年度绩效年薪:
- (一)高级管理人员因个人原因被解聘(免职),由董事会依据相关规定决定其当年的绩效年薪实际发放数;
- (二)高级管理人员因工作调动原因被解聘(免职),以其实际在岗时间, 根据绩效考核结果计算绩效年薪:
- (三)年度中调入公司任职的高级管理人员,以其实际在岗时间,根据绩效 考核结果按比例兑现绩效年薪;
- (四)个人因病、因事离岗时间未超过6个月的高级管理人员,以其实际在 岗时间,根据绩效考核结果按比例兑现绩效年薪;全年长期病假按国家相关规定 执行。

- (五)公司选派参加脱产培训,当年脱产时间累计超过6个月的,不参加当年绩效考核,个人绩效考核系数按1.0计算绩效年薪;当年脱产时间累计6个月以下的,参加当年绩效考核。
- **第二十六条** 发放高级管理人员的薪酬时,公司按照国家有关规定代扣代缴个人所得税。

第四章 薪酬的调整

第二十七条 薪酬体系应为公司的经营战略服务,并随着公司经营状况的不断变化而作相应的调整以适应公司的进一步发展需要。

第二十八条 公司高级管理人员的薪酬调整依据为:

- (一)同行业薪酬增幅水平:每年通过市场薪酬报告或公开的薪酬数据,收 集同行业的薪酬数据,并进行汇总分析,作为公司薪酬调整的参考依据:
- (二)通胀水平:参考通胀水平,以使薪酬的实际购买力水平不降低作为公司薪酬调整的参考依据;
 - (三)公司盈利状况;
 - (四)组织结构调整:
 - (五) 岗位或分管业务发生变动。

第五章 附则

- 第二十九条 高级管理人员任职期间,如果兼任分、子公司或参股、实际控制单位职务的,必须在公司规定的薪酬标准范围内领取薪酬,不得在兼职单位领取标准之外的薪酬与津补贴。
 - 第三十条 本管理办法中的薪酬仅指以货币形式发放的薪酬。
- **第三十一条** 本管理办法如与最新发布的法律、法规存在冲突,则以最新的 法律、法规为准。
 - 第三十二条 本管理办法由公司董事会薪酬与考核委员会负责解释。
 - 第三十三条 本管理办法由公司董事会审议通过后实施。

附件: 高级管理人员绩效年薪标准计算表

岗位	等级	专业类别	分管部门/负责专业	基础调节系数
总经理	/	/	总经理岗位唯一性,管理内容全面性;不做区分,按核定标准执行	3. 5
副总经理	A	核心主营业务	生产管理部	3
	В	重要业务/专业	公用设施部、销售部、运输部、供储部、技术研发部、安全环保部、质量管理部、 工程项目部、董事会办公室、财务管理部、信息管理部、党群文化部、后勤服务 部、法律事务部、审计部、内部控制与风险管理部、人力资源部、总经理办公室、 国际事务部	2. 5
	С	筹备期新业务	- 筹备期的新业务(尚无稳定业务发生或尚无独立的部门成员、或两个部门共用一套人员等情况)	2

说明备注:

- 1. 如果分管 1 个部门,绩效年薪=该部门的基础调节系数*基本年薪。如果分管多个部门时,按从高等级向低等级排列的次序分配精力耗用比例: 当分管两个部门时,第一个部门精力耗用比例为 80%、第二部门精力耗用比例为 50%; 当分管三个部门时,这三个部门的精力耗用比例分别为 70%、40%、30%;当分管四个部门时,精力耗用系数 60%、40%、30%、20%; 当出现超过四个以上分管部门的领导时,由总经理提议,薪酬与考核委员会审议通过后报董事会批准。如存在协管部门,在上述标准基础上按照 0.4 系数执行。
- 2. 如公司在经营管理中有必要,在经营层中设置了董事长助理、总经理助理等岗位,可经总经理提议、董事会审批同意后享受高级管理人员待遇,其薪酬管理参照本管理办法执行。
- 3. 分管业务与部门计算时应综合考虑高级管理人员在分、子公司或参股、实际控制单位的职务。格尔木藏格钾肥有限公司的所有部门属于该计算范围。
- 4. 本附件制定时间为 2022 年 12 月,相关信息例如公司组织机构、高级管理人员的分管业务有调整,本附件进行相应修订。