证券代码: 003041 证券简称: 真爱美家

浙江真爱美家股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

	☑特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动	□媒体采访	□业绩说明会
类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 ()	
	中信保诚 闾志刚	
参与单位名称及	安信证券 陆偲聪	
人员姓名	华泰柏瑞 方纬	
	国泰君安 曹冬青	
时间	2023年1月10日、1月11日	
地点	线上电话会议、公司会议室	
上市公司接待人	副总经理: 刘立伟	
	董事会秘书: 胡洁	
	1、在建智能新工厂建设	情况介绍?
	答:智能新工厂将通过企业云、物联网、5G 网等互联网和各类	
	信息系统的运用, 实现全	上厂设备的全面数字化和信息化,借助
	数字化推动生产流程优化和再造,实现工艺全面创新和设备改	
	造,进一步完善毛毯生产	产链;全面实现生产物流自动化,进一
投资者关系活动	步节能减排。智能新工厂	一设计总产能为七万吨,分两期上线,
主要内容介绍	一期包括"年产 28,000 🛚	屯数码工艺毯智能化生产线建设项目"
	和"年产 17,000 吨数码	环保功能性毛毯生产线建设项目",
	一期项目最晚于 23 年年	底前投产,投产后,公司总产能约七
	万吨。	
	2、智能工厂在未来降本	增效方面的优势如何体现?

答:一、通过设备升级和生产流程优化再造,全面实现物流自动化,大幅缩减人工、电力等生产能耗,降低生产运营成本,无水印染产线创新改造的运用,省去了蒸化、水洗、脱水、挂布多道工序,减少大量污水排放,有效提升了生产效率,实现绿色生产。二、设备状态实时采集和工艺数据下发,进一步提升产品制成率和产品品质稳定性,数码印花等创新工艺的运用则提升了公司柔性生产、快速交货的能力,新产品研发周期大幅缩短,为公司在全球产业竞争中保持领先优势提供了技术支撑。

3、新客户拓展情况?

答:公司坚持多市场、多客户、多渠道营销策略,未来将积极 拓展,稳固并继续扩大在中东、非洲的市场优势,借助线上线 下双通道,不断提升欧美等新兴市场和国内市场比重,另外通 过云毯、地毯等新产品的开发不断拓展增量客户。

4、今年成本和毛利率情况?

答:受疫情等宏观因素影响,原材料、能源价格和汇率等都存在较大波动,一定程度上会影响生产成本和毛利。公司一方面会依据行情预测进行原材料战略储备,另一方面也会根据成本浮动及时调整产品价格,同时不断加强精益生产,严格把控生产及运营成本,借助龙头规模优势也可以有效降低公司毛毯产品的单位成本。

5、企业未来的发展战略?

答:坚定不移地推行"提质量、降成本、建网络、创机制、拓品牌"十五字总方针,坚持深化企业核心竞争力,聚焦为全球 B 端生产,专注全球中高克重毛毯市场,并通过云毯、地毯等新产品的开发实现多品种的有益补充。依托成本管控能力、渠

	道管控能力、质量管控能力、快速的市场反应、有效的激励机		
	制、有战斗力的团队,打造企业护城河,聚焦成本最优、品质		
	最优和全球市场战略。		
附件清单(如有)	无		
日期	2023年1月12日		