

证券代码：002765

证券简称：蓝黛科技

## 蓝黛科技集团股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 调研分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华西证券崔琰、马天韵、胡惠民；民生证券邵将、张永乾、谢坤、郭雨蒙；兴业证券董晓彬、刘馨遥；东北证券孟爽；西南证券万红兵；国海证券王瑜；诚盛投资王雨龙；景顺长城基金曹雅倩；弘毅远方樊可；长城基金吴驰；中金资管梁振霆；博时基金王乐琛；敦和资产陈良源；宁银理财高晗；泉果基金余海洋；南方基金于璐童；格林基金王振林；南银理财吴升禹；幂加和私募李一弘、殷悦；宝盈基金李巍宇；高毅资产甘骏、王彦玮；Cloud Alpha 刘畅；Arisaig Partners 陈天谊；大成基金孔祥；青骊资管徐成尚；平安证券资管杨祺；华夏理财朱伟；华西基金钟青松；大唐基金黄达；招银理财莫威格；新宏域资本吴成春；汇丰晋信胡连明。
时间	2023年1月13日
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	总经理助理吕丹；战略投资部黄满荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司2022年第四季度经营情况？是否受到疫情影响？</p> <p>2022年第四季度公司面临疫情爆发的实际困难，但公司在严格执行相关疫情防控政策基础上，高效统筹疫情防控和生产经营，在疫情封控期间积极开展闭环生产，减少疫情带来的不利影响，确保公司正常经营。公司将在年度</p>

结束后按相关规定编制年度报告,公司 2022 年经营情况届时敬请参阅公司披露的年度报告相关内容。

## **二、比亚迪的配套情况如何?**

比亚迪为公司持续发展的优质客户,公司向其 ev, DM-i 相关车型配套的部分新能源零部件已量产。随着比亚迪新能源汽车快速发展,公司也将不断提高技术、质量和产品开发,积极配合客户要求,与客户共同发展。未来随着公司与其进一步深化合作,产品品类、业务规模将进一步提升。

## **三、公司在马鞍山投资新能源项目推进安排?**

因公司部分服务客户辐射至长三角地区,以及部分客户对零部件供应商属地化的要求,公司启动了马鞍山新能源投资项目。该项目的实施将进一步扩大公司新能源汽车高精密传动齿轮制造的生产能力,加速公司在新能源汽车传动业务领域的布局,提升公司新能源业务规模和市场占有率,增强公司的市场竞争力与盈利能力。该项目分期建设,第一期预计今年上半年将完成设备安装调试,进行投产。

## **四、公司与日电产建立了战略合作,目前合作情况如何?**

公司作为二级配套供应商,通过向日电产供应新能源减速器齿轴等产品,最终配套于日电产确定的相关主机厂。目前部分配套产品已量产供货,给公司带来增量收益。

## **五、新能源方面,公司下一步重点拓展客户情况?**

市场方面,目前公司已与国际知名企业、日电产、法雷奥西门子、格雷博、金康动力等新能源领域的企业展开深入的业务合作,最终用户包括吉利汽车、上汽集团、比亚迪、金康汽车等整车厂,下一步公司将持续进行国内外高端优质客户拓展,促进公司持续健康发展。

## **六、同行业企业也在向新能源行业渗透,对公司是否有影响?**

公司从事动力传动业务二十余年，经过长期的积累和不断的市场拓展，在工艺、技术、客户资源、生产、质量控制等方面均具有较强的竞争优势；近年来，公司积极进行新能源业务布局，持续进行新品研发和市场拓展，扩大公司新能源汽车高精传动零部件类产品产能，以满足新能源汽车客户量产项目和新项目的订单生产需求，公司在新能源业务方面具备较强的竞争实力。

**七、公司购买新能源生产高端设备的周期？除磨齿机外，还有哪些设备投入？**

新能源高端设备，如磨齿机购买周期较长，约一年。公司购入国际国内领先的高速数控滚齿机、磨齿机、数控车床、真空淬火炉等自动化加工设备以打造智能制造车间进行产品生产。

**八、公司现有传统燃油车业务情况？主要客户情况？**

传统燃油车方面，近年来公司不断进行产品结构调整和客户结构优化，取得了显著成效。目前传统燃油车业务聚焦较有优势的商用车微卡、小卡变速器总成、6AT自动变速器总成等，业务稳定并有一定增长，公司在燃油车生命周期内仍具有一定的市场竞争优势。

客户方面，商用车配套福田、柳机五菱、长安跨越等；乘用车零部件配套南京邦奇等；发动机零部件配套丰田汽车、上汽集团、一汽集团、长城汽车等；6AT自动变速器主要聚焦海外市场。

**九、公司从事汽车零部件业务和触控显示业务如何实现协同效应？**

随着汽车工业和触控显示技术的飞速发展，汽车产品逐渐向操作智能化和功能多样化方向转型，汽车电子新技术的发展加速了车载触控显示产业链的转型与升级。本公司在汽车零部件行业深耕多年，并购标的公司台冠科技在触摸屏及触控显示领域积累了一定的规模和技术优势，触摸屏产品应用领域广泛，可运用于车载智控显示设备，服务于汽车消费升级。并购标的台冠科技与公司协同，利用

	<p>公司多年在汽车行业的销售经验及积累的客户资源，服务于汽车装备升级和汽车消费电子市场，提升公司在汽车行业的综合服务能力。</p> <p><b>十、公司触控显示业务未来聚焦方向？</b></p> <p>首先，公司在现有客户合作基础上，进一步深耕拓展，不断提升在客户业务中的占比；其次，消费电子业务方面，通过业务策略调整，促进业务提升；车载类产品为公司近年来重点拓展的业务品类之一，依托公司在汽车领域深耕多年的客户资源优势，紧抓新能源汽车及汽车智能座舱的发展机遇，加大车载客户和产品品类拓展，进一步促进车载业务发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期：2023 年 1 月 13 日	