

# 信用等级通知书

东方金诚债跟踪评字【2023】0004号

## 湖北共同药业股份有限公司：

东方金诚国际信用评估有限公司根据跟踪评级安排对贵公司及“共同转债”的信用状况进行了跟踪评级，经信用评级委员会评定，此次跟踪评级维持贵公司主体信用等级为 A+，评级展望为稳定，同时维持“共同转债”信用等级为 A+。

东方金诚国际信用评估有限公司

信评委主任

二〇二三年一月十六日

11010200321508

## 信用评级报告声明

为正确理解和使用东方金诚国际信用评估有限公司（以下简称“东方金诚”）出具的信用评级报告（以下简称“本报告”），声明如下：

- 1.本次评级为委托评级，东方金诚与评级对象不存在任何影响本次评级行为独立、客观、公正的关联关系，本次项目评级人员与评级对象之间亦不存在任何影响本次评级行为独立、客观、公正的关联关系。
- 2.本次评级中，东方金诚及其评级人员遵照相关法律、法规及监管部门相关要求，充分履行了勤勉尽责和诚信义务，有充分理由保证本次评级遵循了真实、客观、公正的原则。
- 3.本评级报告的结论，是按照东方金诚的评级流程及评级标准做出的独立判断，未受评级对象和第三方组织或个人的干预和影响。
- 4.本次评级依据委托方提供的资料和/或已经正式对外公布的信息，相关信息的合法性、真实性、准确性、完整性均由资料提供方和/或发布方负责，东方金诚按照相关性、可靠性、及时性的原则对评级信息进行合理审慎的核查分析，但不资料提供方和/或发布方提供的信息合法性、真实性、准确性及完整性作任何形式的保证。
- 5.本报告仅为受评对象信用状况的第三方参考意见，并非是对某种决策的结论或建议。东方金诚不对发行人使用/引用本报告产生的任何后果承担责任，也不对任何投资者的投资行为和投资损失承担责任。
- 6.本报告自出具日起生效，在受评债项的存续期内有效；在评级结果有效期内，东方金诚有权作出跟踪评级、变更等级、撤销等级、中止评级、终止评级等决定，必要时予以公布。
- 7.本报告的著作权等相关知识产权均归东方金诚所有。除委托评级合同约定外，委托方、受评对象等任何使用者未经东方金诚书面授权，不得用于发行债务融资工具等证券业务活动或其他用途。使用者必须按照东方金诚授权确定的方式使用并注明评级结果有效期限。东方金诚对本报告的未授权使用、超越授权使用和不当使用行为所造成的一切后果均不承担任何责任。
- 8.本声明为本报告不可分割的内容，委托方、受评对象等任何使用者使用/引用本报告，应转载本声明。

东方金诚国际信用评估有限公司

2023年1月16日



# 湖北共同药业股份有限公司

## 主体及“共同转债”2023年度跟踪评级报告

主体信用跟踪评级结果	跟踪评级日期	上次评级结果	评级组长	小组成员
A+/稳定	2023/1/16	A+/稳定	高君子	宋馨

债项信用		
债项简称	跟踪评级结果	上次评级结果
共同转债	A+	A+

注：相关债项详细信息及其历史评级信息请见后文“本次跟踪相关债项情况”

### 主体概况

湖北共同药业股份有限公司（以下简称“共同药业”或“公司”）主营甾体药物原料的生产和销售，第一大股东为自然人系祖斌，实际控制人为系祖斌、陈文静。

### 评级模型

#### 1.基础评分模型

企业规模	营业总收入	20.00	7.05
市场竞争力	多样化	5.00	3.00
	产品竞争力	10.00	6.00
	研发能力	10.00	6.00
盈利能力	利润总额	15.00	5.38
	EBITDA 利润率	5.00	0.82
债务负担和保障程度	全部债务/EBITDA	10.00	4.48
	经营现金流动负债比	10.00	8.02
	EBITDA 利息倍数	10.00	8.56
	货币资金/短期有息债务	5.00	3.14

#### 调整因素

调整因素	无
个体信用状况	a+
外部支持	无
评级模型结果	A+

注：最终评级结果由信评委参考评级模型输出结果通过投票评定，可能与评级模型输出结果存在差异。

### 评级观点

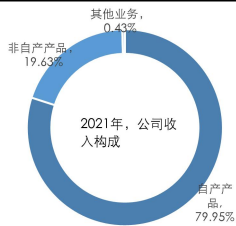
跟踪期内，公司主营甾体原料的研发、生产和销售，产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体，产品线较为丰富，研发实力较强，技术先进，在甾体药物起始物料领域仍具有一定的市场竞争力；受益于起始物料生产效率提高以及新增中间体生产线，公司起始物料和中间体产能、产量、产能利用率均同比增加，预计2023年募投项目投产后，公司产能进一步增加，有助于自产产品市场竞争力的提升；受益于下游需求增加，起始物料和中间体对外销量增加，2021年公司自产产品收入和毛利润有所增加。

同时，东方金诚也关注到，甾体药物原料行业产业链下游客户集中度较高，定价能力较强，若未来甾体药物原料行业竞争加剧导致原材料、劳动力成本上升、产品价格下降，行业内企业盈利能力将承压；公司自产产品包括以雄烯二酮、双降醇为主的起始物料和以性激素为主的中间体，其中雄烯二酮收入占比较高，面临市场领域相对集中的风险；受制于主要原材料植物甾醇因库存原因导致自产产品单位生产成本下降幅度低于产品价格降幅，2022年1~9月，自产产品毛利率有所下降；受研发中心以及募投项目投入影响，公司有息债务显著增加。

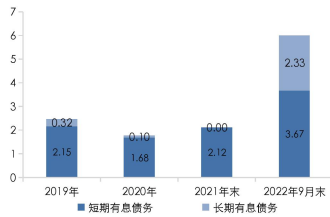
综合分析，公司偿还债务的能力较强，本期债券到期不能偿付的风险较低。

## 主要指标及依据

### 2021 年收入构成



### 公司债务期限结构 (亿元)



### 主要数据和指标

项目	2019年	2020年	2021年	2022年9月
资产总额 (亿元)	8.18	8.04	12.11	17.01
所有者权益 (亿元)	4.81	5.40	8.28	8.85
全部债务 (亿元)	2.47	1.77	2.12	6.00
营业总收入 (亿元)	4.65	4.68	5.91	4.47
利润总额 (亿元)	0.83	0.60	0.86	0.44
经营性净现金流 (亿元)	0.09	0.13	0.58	0.00
营业利润率 (%)	28.15	22.40	26.13	23.48
资产负债率 (%)	41.14	32.89	31.61	48.00
流动比率 (%)	198.17	234.55	257.59	192.51
全部债务/EBITDA (倍)	2.36	2.01	1.85	-
EBITDA 利息倍数 (倍)	22.38	13.06	22.16	-

注：表中数据来源于公司 2019 年~2021 年审计报告及 2022 年 1~9 月未经审计的合并财务报表。

## 优势

- 跟踪期内，公司主营甾体原料的研发、生产和销售，产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体，产品线较为丰富，研发实力较强，技术先进，在甾体药物起始物料领域仍具有一定的市场竞争力；
- 受益于起始物料生产效率提高以及新增中间体生产线，公司起始物料和中间体产能、产量、产能利用率均同比增加，预计 2023 年募投项目投产后，公司产能进一步增加，有助于自产产品市场竞争力的提升；
- 受益于下游需求增加，起始物料和中间体对外销量增加，2021 年公司自产产品收入和毛利润有所增加。

## 关注

- 甾体药物原料行业产业链下游客户集中度较高、定价能力较强，若未来甾体药物原料行业竞争加剧导致原材料、劳动力成本上升、产品价格下降，行业内企业盈利能力将承压；
- 公司自产产品包括以雄烯二酮、双降醇为主的起始物料和以性激素为主的中间体，其中雄烯二酮收入占比较高，面临市场领域相对集中的风险；
- 受制于主要原材料植物甾醇因库存原因致产品单位生产成本下降幅度低于产品价格降幅，2022 年 1~9 月，自产产品毛利率有所下降；
- 受研发中心以及募投项目投入影响，公司有息债务显著增加。

## 评级展望

公司评级展望为稳定。公司是国内甾体起始物料最大的供应商之一，预计 2023 年双降醇和黄体酮募投项目投产后，甾体药物原料生产能力将有所提升，有助于公司市场竞争力的提升。

## 评级方法及模型

《医药制造企业信用评级方法及模型 (RTFC020202208) 》

## 历史评级信息

主体信用等级	债项信用等级	评级时间	项目组	评级方法及模型	评级报告
A+/稳定	A+	2022/1/28	高君子、宋馨	《东方金诚医药制造企业信用评级方法及模型 (RTFC020202004) 》	<a href="#">阅读原文</a>

注：自 2023 年 1 月 28 日（首次评级）至今，共同药业主体信用等级未发生变化，均为 A+/稳定

## 本次跟踪相关债项情况

债项简称	上次评级日期	发行金额 (亿元)	存续期	增信措施	增信方
共同转债	2022/1/28	3.80	2022/11/28~2028/11/28	-	-

注：“共同转债”附有条件回售条款、有条件赎回条款、转股价格向下修正条款。

## 跟踪评级原因

根据相关监管要求及湖北共同药业股份有限公司 2022 年可转换公司债券（以下简称“共同转债”或“本期债券”）的跟踪评级安排，东方金诚国际信用评估有限公司（以下简称“东方金诚”）进行本次定期跟踪评级。

## 主体概况

**跟踪期内，公司仍主要从事甾体药物原料起始物料和中间体的研发、生产和销售，股本、控股股东及一致行动人均未发生变化**

湖北共同药业股份有限公司（以下简称“共同药业”或“公司”）主要从事甾体药物原料起始物料和中间体的研发、生产和销售，第一大股东仍为自然人系祖斌，实际控制人仍为自然人系祖斌和陈文静。

公司前身为湖北共同药业有限公司（以下简称“共同有限”），于 2005 年 12 月，由自然人系祖斌、徐润星出资创立，初始注册资本 300 万元。经多次增资及股权变更后，2018 年 10 月，共同有限召开股东会，以 2018 年 5 月 31 日为经审计的净资产 33020.11 万元按 3.83:1 的比例折合为股份公司注册资本 8627.70 万元，剩余净资产计入资本公积，各股东在股份公司中的出资比例按整体变更前各股东的出资比例维持不变；共同有限整体变更为股份公司，名称更为现名。2021 年 4 月 9 日，公司股票在深圳证券交易所创业板挂牌上市，股票简称“共同药业”，股票代码“300966.SZ”。截至 2022 年 9 月末，公司总股本仍为 11527.70 万股，系祖斌持有公司 31.72% 的股份，为公司控股股东；陈文静通过北京共同创新投资合伙企业（有限合伙）持有公司 4.77% 的股份。系祖斌和陈文静为夫妻关系，二者合计持有公司 36.49% 股份，仍为公司实际控制人。

公司主营甾体药物原料的研发、生产和销售，主要产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体。公司掌握了多种中间体产品的生产技术，依托起始物料产品的优势，具备了较强的向产业链下游延伸的能力，已成为国内甾体药物中间体的重要研发和生产基地，实现了起始物料至性激素类中间体的完整产品路线覆盖，产品线较为丰富，能够满足客户的多元化需求。公司是国内甾体起始物料最大的供应商之一，已与国内甾体药物龙头企业天药股份、溢多利、以及国际知名制药企业 CHEMO 和 AMRI 等国内外客户建立了良好的合作关系，在甾体起始物料领域具有较强的市场竞争力。

截至 2022 年 9 月末，公司资产总额 17.01 亿元，所有者权益 8.85 亿元，资产负债率为 48.00%。2021 年及 2022 年 1~9 月，公司分别实现营业收入 5.91 亿元和 4.47 亿元，利润总额分别为 0.86 亿元和 0.44 亿元。

## 债券本息兑付及募集资金使用情况

经中国证券监督管理委员会“证监许可[2022]2721 号”文件核准，公司于 2022 年 11 月发

行 6 年期 3.80 亿元的可转换公司债券，债券简称“共同转债”，票面利率第一年为 0.4%、第二年为 0.6%、第三年为 1.1%、第四年为 1.8%、第五年为 2.5%、第六年为 3.0%。“共同转债”起息日为 2022 年 11 月 28 日，到期日为 2028 年 11 月 28 日。每年付息一次，到期归还所有未转股的本金和最后一年利息。“共同转债”换股期为 2023 年 6 月 2 日至 2028 年 11 月 27 日，初始转股价格为 27.14 元/股。

“共同转债”募集资金净额为 3.75 亿元，募集资金拟用于黄体酮及中间体 BA 生产建设项目和补充流动资金，截至 2022 年末，公司使用 2.47 亿元募集资金置换已预先投入募投项目，其中补充流动资金 1.09 亿元由募集资金专户转入公司一般账户，募集资金专户余额为 0.19 亿元。

截至 2022 年末，“共同转债”尚未到付息期。

## 个体信用状况

### 宏观经济和政策环境

**疫情冲击缓和叠加稳增长政策发力显效，2022 年三季度经济增速明显反弹；四季度 GDP 同比将进一步向正常增长水平靠拢，国内高通胀风险不大**

三季度 GDP 同比增速达到 3.9%，较上季度大幅回升 3.5 个百分点，主要源于当季新增病例明显减少，疫情冲击缓和，加之稳住经济大盘一揽子政策及接续政策持续发力，带动经济转入较为稳定的回升过程。从拉动经济增长的“三驾马车”来看，三季度疫情缓和背景下，商品和服务消费拉动力由负转正；稳增长政策发力推动基建投资大幅提速，有效对冲房地产投资下滑带来的影响，投资对经济增长的拉动力进一步增强；另外，三季度出口整体保持强势，贸易顺差创历史新高，净出口对国内经济增长的拉动力继续保持较高水平。

需要指出的是，三季度经济增速与“5.5%左右”的正常增长水平还有一段距离，加之美欧经济衰退阴影渐浓，外需对国内经济增长的拉动力趋于弱化，为推动经济保持回升向上势头，提振内需的迫切性增加，特别是当前居民消费偏弱局面亟待改善。展望四季度，在疫情得到稳定控制的前景下，消费还有较大修复空间，基建投资有望保持两位数高增，房地产投资拖累效应趋于缓和。综合以上，预计四季度宏观经济有望延续回升势头，GDP 同比增速将升至 4.5% 至 5.0% 左右，进一步向常态增长水平靠拢。整体上看，预计全年 GDP 同比将在 3.5% 左右。

主要受“猪周期”处于价格较快上升阶段影响，三季度 CPI 同比增速升至 2.7%，接近年初设定的“3.0%左右”的控制目标。但扣除食品和能源价格、更能体现整体物价水平的核心 CPI 同比仅为 0.7%。这意味着当前物价形势整体稳定，背后是居民消费持续偏弱，以及疫情以来货币政策宽松有度，始终坚持不搞大水漫灌。预计四季度 CPI 同比上破 3.0% 的可能性不大，核心 CPI 仍将处于低位，近期 PPI 同比快速下行也有助于稳定物价大局。未来一段时间通胀形势仍将是国内外经济基本面的主要差别之一，这是当前国内宏观政策能够坚持“以我为主”的主要原因。

**四季度宏观政策将保持稳增长取向，财政政策还有发力空间，货币政策将更加注重内外平衡，政策性降息的可能性较小**

前三季度基建投资（宽口径）同比增速达到 11.2%，显著高于去年全年 0.4% 的增长水平；10 月加发 5000 多亿元专项债开闸，并将在月内发完。这意味着今年基建稳增长显著发力，四季度基建投资将继续保持两位数高增。另外，财政政策在促消费和推动楼市回暖方面也有较大空间。值得一提的是，今年政策面始终对地方政府隐性债务风险保持高压态势，主要通过启用政策性金融工具替代城投平台，推动基建投资提速。货币政策方面，近期受美联储持续快速加息影响，中美利差倒挂幅度加大，人民币出现脱离美元走势的较快贬值苗头，稳汇率在货币政策权衡中的比重增加。预计四季度再度实施政策性降息的可能性不大。不过，为推动楼市尽快回暖，年底前 5 年期 LPR 报价大概率会单独下调；监管层将继续引导资金面处于较为充裕水平，为推动经济进一步回升提供支持性的货币金融环境。

## 行业及区域经济环境

公司从事甾体药物原料的研发、生产及销售，主要产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体，所属行业为甾体药物原料行业，产品用于甾体药物的生产，属于医药制造行业。

### 甾体药物原料行业

**受益于我国居民生活水平提高、人口老龄化以及国内生育政策实施等因素影响，下游甾体激素药物市场需求持续增长，保证了甾体药物原料需求长期稳定增长**

甾体药物原料包括起始物料和中间体，下游是甾体药物原料药及制剂，主要包括皮质激素、性激素和孕激素和其他类，属于医药制造行业。随着我国经济的快速发展，我国居民生活水平不断提高，叠加国内医疗体制改革、人口老龄化现象逐步明显等因素的影响，医药行业需求保持增长。甾体药物对机体起着非常重要的调节作用，具有很强的抗感染、抗过敏、抗病毒和抗休克的药理作用，能改善蛋白质代谢、恢复和增强体力以及利尿降压，广泛用于治疗风湿性关节炎、支气管哮喘、湿疹等皮肤病、过敏性休克、前列腺炎、爱迪森氏等内分泌疾病，也可用于避孕、安胎、减轻女性更年期症状、手术麻醉等方面，以及预防冠心病、艾滋病、减肥等。目前，甾体类药物是仅次于抗生素的第二大类化学药，国际市场甾体激素药物销售额每年以 10%~15% 的速度递增，国内生育政策的实施刺激了国内激素类产品的市场需求，保证了甾体激素中间体和原料药需求的长期稳定增长。

根据市场经验估计，国内甾体药物起始物料的市场容量约 3000 吨左右，以甾醇作为初始物料的生物技术路线已经成为了起始物料最主要的生产工艺路线，随着行业内企业对中下游产品的生产工艺路线不断研发和升级，以雄烯二酮等起始物料的生产路线将进一步扩大，市场需求将有所提高。甾体药物中间体整体市场规模主要受下游原料药及制剂厂商的影响，根据健康网公布的甾体激素中间体的出口规模，2016 年至今激素中间体的年均出口规模在 8000 万美元左右，从激素原料药的出口规模来看，2016 年至今皮质激素、性激素、孕激素和其他激素原料药的年均出口规模分别约为 30000 万美元、8000 万美元、15000 万美元和 8500 万美元。随着全球甾体药物生产的产业转移，目前我国甾体激素原料药年产量已占世界总产量的 1/3 左右，其中，皮质激素原料药生产能力和实际产量均居世界第一位，中国已逐步成为世界甾体药物起始物料的生产中心。

**甾体药物原料行业产业链下游客户集中度较高，拥有较强的定价能力，若未来甾体药物原料行业竞争加剧导致原材料、劳动力成本上升、产品价格下降，行业内企业盈利能力将承压**

甾体药物的发展历史较长，至今已有接近百年的历史。20世纪70年代中期，基于上游原材料的供需关系以及环保要求，境外欧美国家开始探索以甾醇等为初始物料制造雄烯二酮等起始物料的生物技术，由于该技术具有显而易见的成本和环保优势，甾醇广泛应用于甾体激素药物的生产。甾体药物产业链的初始物料以植物甾醇为主导，植物甾醇的来源主要为欧美国家从禾本科植物中提取出来的甾醇和国内部分厂商通过豆油生产天然维生素过程中的副产品，起始物料产品价格与原料植物甾醇价格相关性较高，2019年以来价格持续下降。

进入20世纪90年代，为迎合全球甾体药物行业的快速发展，我国甾体药物厂商数量和产量不断提升，我国也逐步成为全球范围内甾体药物起始物料的供应大国。国内的甾体药物起始物料的生产厂商主要为共同药业、赛托生物和湖南新合新，但各自的优势产品及布局有所不同，例如公司优势产品为雄烯二酮和双降醇；赛托生物则布局雄烯二酮及9-羟基-雄烯二酮。公司对甾体药物中间体产品拥有着广泛的品种覆盖和较深的技术储备，在性激素、孕激素和皮质激素中间体的多种产品已具备规模化生产的能力，并具备部分甾体非激素类中间体的生产能力，例如螺内酯中间体等。

甾体药物原料行业下游涉及原料药及制剂领域，天药股份、仙琚制药、仙居君业等企业占据了国内大部分的市场份额，在行业内拥有较强的定价能力。若未来甾体药物原料行业竞争加剧导致的原材料、劳动力成本的上升、产品价格下降，行业内企业盈利能力将承压。未来，甾体药物行业具备产业链扩张的趋势，上游厂商向中下游延伸，拓展高附加值产品提升自身盈利水平是发展的必然趋势。

### **国内环保力度加强，环保标准趋严，行业内公司或面临环保投入进一步增加的压力**

近年来国内环保力度不断加强，相关法律、法规和政策陆续出台，2018年起《环境保护税法》正式实施，排污许可证制度全面推开，包括江苏、河北等在内的多个省份相继出台《江苏省城市黑臭水体治理攻坚战实施方案》、《江苏省长江保护修复攻坚战行动计划实施方案》、《河北省关于促进生物产业加快发展的实施意见》等相关文件对环保提出更高的要求。一方面部分企业由于环保不达标而被关停或受到处罚，落后产能陆续被淘汰，行业集中度进一步提高。另一方面环保标准趋严，对生产企业在技术水平和资金投入等方面提出了更高的要求。未来产业发展的一大主要任务为推动产业绿色低碳转型，要持续降低单位产品能耗和排放水平、推动挥发性有机物（VOCs）治理改造，提升固体废弃物、高盐废水及有机废液等综合处置水平，并推动先进节能装备推广应用，加快高能耗工艺模块改造升级。行业内公司或面临在设备升级、废弃物处理、污染治理等方面环保投入进一步增加的压力。

## **业务运营**

### **经营概况**

**公司收入和毛利润主要来自起始物料和中间体等自产产品，2021年，收入、毛利润和毛利**

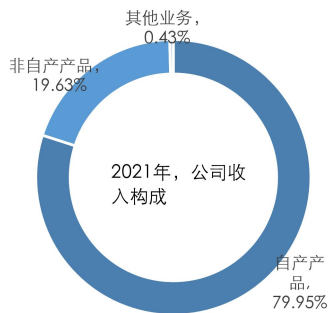


率均有所增加，2022 年前三季度毛利率有所下降

公司仍主营甾体药物原料的研发、生产及销售，包括起始物料和中间体，其中起始物料的主要产品有雄烯二酮（AD）、双降醇（BA）、9-羟基雄烯二酮（9OH-AD）等，中间体主要产品有康力龙、睾酮、黄体酮等。2021 年，受益于中间体销售规模增加以及非自产产品规模的扩大，公司收入同比增加。2021 年，公司毛利润同比增加，主要系中间体销售规模增加所致，同期综合毛利率同比增加。

2022 年 1~9 月，公司营业收入 4.47 亿元，同比增长 0.20%；同期毛利润 1.05 亿元，同比有所下降；综合毛利率 23.53%，较 2021 年下降 2.86 个百分点，主要系主要产品价格下降所致。

图 1：公司营业收入构成及毛利润、毛利率情况（单位：亿元、%）



类别	2019年		2020年		2021年		2022年1~9月	
	收入	占比	收入	占比	收入	占比	收入	占比
自产产品	3.91	84.18	3.83	81.90	4.72	79.95	3.37	75.37
-起始物料	1.64	35.26	1.26	26.93	1.48	25.05	1.72	38.58
-中间体	2.27	48.92	2.55	54.37	2.76	46.66	1.58	35.43
-受托加工	-	-	0.03	0.60	0.49	8.23	0.06	1.36
非自产产品	0.73	15.81	0.81	17.37	1.16	19.63	1.10	24.63
其他业务	0.001	0.01	0.03	0.73	0.03	0.43	-	-
<b>合计</b>	<b>4.65</b>	<b>100.00</b>	<b>4.68</b>	<b>100.00</b>	<b>5.91</b>	<b>100.00</b>	<b>4.47</b>	<b>100.00</b>
类别	毛利润	毛利率	毛利润	毛利率	毛利润	毛利率	毛利润	毛利率
自产产品	1.26	32.29	1.02	26.55	1.42	30.14	0.94	27.91
-起始物料	0.42	25.62	0.20	16.20	0.36	24.04	0.34	19.58
-中间体	0.84	37.09	0.81	31.92	1.00	36.21	0.59	37.53
-受托加工	-	-	0.001	3.93	0.07	14.33	0.01	13.43
非自产产品	0.05	7.29	0.04	5.44	0.13	11.42	0.11	10.14
其他业务	0.00	4.92	0.00	12.22	0.00	10.91	-	-
<b>合计</b>	<b>1.32</b>	<b>28.33</b>	<b>1.07</b>	<b>22.78</b>	<b>1.56</b>	<b>26.39</b>	<b>1.05</b>	<b>23.53</b>

数据来源：公司提供，东方金诚整理

自产产品

公司主营甾体原料的研发、生产和销售，产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体，产品线较为丰富，研发实力较强，技术先进，在甾体药物起始物料领域仍具有一定市场竞争力

公司是一家专业从事甾体药物原料的研发、生产及销售的高新技术企业，主要产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体。起始物料指通过生物发酵技术由植物甾醇转化得到的产品，该类产品是下游医药中间体和原料药生产厂商的重要原材料，属于甾体药物产业链中的上游产品，雄烯二酮和双降醇为公司的主要起始物料产品，公司通过自主研发并完善工艺流程亦逐步掌握了9-羟基-雄烯二酮的规模化生产能力。公司中间体产品主要包括性激素类中间体、孕激素

类中间体、皮质激素类中间体和其他类产品。公司掌握了多种中间体产品的生产技术，依托起始物料产品的优势，具备了较强的向产业链下游延伸的能力，已成为国内甾体药物中间体的重要研发和生产基地，实现了起始物料至性激素类中间体的完整产品路线覆盖，产品线较为丰富，能够满足客户的多元化需求。

公司深耕甾体药物行业，在生产技术上不断寻求突破，在多种产品生产技术上取得了行业领先的成果。公司凭借自身研发实力和技术优势，在生物发酵技术上开发了高效的植物甾醇转化体系，用于起始物料产品的生产；在酶转化技术上，公司自主开发的酶转化技术代替了部分产品生产中的多步化学合成反应，简化了反应路线，并率先应用于规模化生产多种中间体产品；在化学合成技术上，公司进行持续改进并取得了一系列成果，通过选择更优的催化剂、溶剂和工艺控制等方式，有效地提升了产品生产过程中的环保性和安全性，提高了产品的收率和质量，降低了成本，使公司产品更具竞争力。公司凭借较强的研发实力，先进的技术，通过构建高效稳定专一的双降醇菌种，并建立了高效的助溶乳化发酵体系，大幅提高了甾醇的溶解度及转化效率。公司是国内甾体起始物料最大的供应商之一，已与国内甾体药物龙头企业天药股份、溢多利、以及国际知名制药企业 CHEMO 和 AMRI 等国内外客户建立了良好的合作关系，在甾体起始物料领域具有较强的市场竞争力。

公司核心管理团队拥有近二十年的行业经验，积累了较为丰富的研发技术，自成立以来获得了各级政府及主管部门的认可和奖励。公司被认定为“湖北省植物甾醇工程技术研究中心”、“湖北省甾体药物及中间体工程研究中心”和“院士（专家）工作站”，并获得“省科技进步奖二等奖”和“科技型中小企业创新奖”荣誉，凭借“利用植物甾醇发酵生产雄烯二酮新工艺”获得了中国生产力促进中心协会颁布的“中国好技术”称号。2021年，公司研发投入0.37亿元，同比增加71.83%，占营业收入比例6.28%。

**受益于起始物料生产效率提高以及新增中间体生产线，公司起始物料和中间体产能、产量、产能利用率均同比增加，预计2023年募投项目投产后，公司产能进一步增加，有助于自产产品市场竞争力的提升**

公司自产产品仍由本部和子公司共同生物生产，有两个生产基地，本部的宜城工厂和子公司共同生物的丹江口工厂，其中起始物料主要由子公司共同生物生产，中间体主要由公司本部生产。公司产品的生产无需取得药品生产许可证、药品生产批准证书或者GMP认证。公司的产品种类较多，各产品的生产周期有差异。对于起始物料产品，公司采取按常规计划组织生产，结合销售计划并制定常规生产计划，生产部根据月销售计划及当前库存情况制定月生产计划，工厂车间按照月生产计划进行生产，起始物料产品留有一定的安全库存，接到客户订单后，若公司尚有起始物料产品库存，将直接组织向客户发货。对于中间体产品，属于市场有长期稳定需求的中间体产品的，例如睾酮、诺龙等系列产品，与起始物料产品类似，采取常规计划组织生产；属于客户定制化或小批量的产品，公司主要采取“以销定产”的模式，据客户订单确定的数量 and 产品质量标准组织生产，灵活地制订生产计划并及时调整。

2021年，公司起始物料产能、产量和产能利用率均同比增加，一方面系2020年因疫情原

因停产 2-3 个月，产能产量下降，2021 年恢复生产所致，另一方面系公司起始物料以雄烯二酮为主，该产品相较于双降醇和 9-羟基-雄烯二酮，更加稳定，因为持续性生产不涉及转罐、清洁等流程提高了生产效率所致。近年，公司进行产业链延伸，逐渐向下游中间体延伸产品线，2021 年，受益于新增 2 条中间体生产线，中间体产能、产量和产能利用率同比增加。

图表 2：公司产品生产情况（单位：吨/年、吨、%）

项目	2019 年末	2020 年末	2021 年末	2022 年 9 月末
起始物料	产能	835.00	648.65	1194.29
	产量	505.79	443.80	988.15
	产能利用率	60.57	68.42	82.74
中间体	产能	244.78	244.33	287.05
	产量	176.62	139.66	208.63
	产能利用率	72.16	57.16	72.68

数据来源：公司提供，东方金诚整理

截至 2022 年 9 月末，公司主要在建项目为黄体酮及中间体 BA 生产建设项目和华海共同建设项目，黄体酮及中间体 BA 生产建设项目完工后能达到年产 800 吨 BA（双降醇）、200 吨黄体酮的生产能力，预计 2023 年投产后产能将有所增加，有助于公司市场竞争力的提升。华海共同建设项目预计新增起始物料产能 496 吨，预计 2023 年底完工。公司主要在建项目总投资 14 亿元，截至 2022 年 9 月末，已投资 3.92 亿元，未来尚需投资 10.07 亿元。

公司在生产过程中产生的废水、废气、固体废弃物等，若处理不当，对周边环境会造成一定的不利影响。公司重视污染物治理及环境保护工作，已经采取了一系列措施防止环境污染的发生，但公司仍存在由于不能达到环保要求或发生环保事故而被有关环境部门处罚进而对公司生产经营造成不利影响的风险。同时，随着国家对环保的要求越来越严格及社会对环境保护意识的不断增强，政府可能会颁布新的法律法规，提高环保标准，增加排污治理成本，从而导致公司生产经营成本提高，在一定程度上削弱公司的竞争力，影响收益水平。

### 受益于下游需求增加，起始物料和中间体对外销量增加影响，2021 年公司自产产品收入和毛利润有所增加

近年公司逐步扩大中间体规模，起始物料对外销售规模和用于生产中间体的起始物料内部消耗量均有所增加。公司每月根据主要原材料价格变动情况和竞争对手的产品定价情况等因素，综合确定产品的销售价格，并与客户签订购销合同。受益于螺内酯中间体、去氢物、泼尼松龙中间体等产品产能释放，以及下游需求增加影响，公司起始物料和中间体销量同比增加；但起始物料和中间体平均价格有所下降。受益于产能释放、销量增加影响，2021 年公司自产产品收入和毛利润均同比增加，分别为 4.72 亿元和 1.42 亿元。受制于产品价格下降，2022 年前三季度自产产品毛利率有所下降。随着募投项目投产，预计 2023 年自产产品获利能力将进一步增强。

图表 3：公司产品产销情况（单位：吨、%、万元/吨）

项目	2019 年末	2020 年末	2021 年末	2022 年 9 月末
销量	519.26	480.91	614.82	627.13
其中：内部耗用	168.72	140.57	184.72	78.93
起始物料 对外销售	350.54	340.35	430.10	548.20
产销率	102.66	108.36	62.22	95.34
平均价格	46.78	37.02	34.41	31.38
销量	146.31	182.68	258.56	193.07
其中：内部耗用	35.66	27.10	66.71	77.88
中间体 对外销售	110.65	155.58	191.85	115.19
产销率	82.84	130.80	123.93	114.76
平均价格	205.15	163.90	143.86	137.16

数据来源：公司提供，东方金诚整理

公司的产品销售主要销往境内外的甾体药物生产厂商。根据客户所在区域可以分为内销和外销，以内销为主。公司主要通过参加国内外展会、主动拜访等方式与行业客户建立业务联系，经产品质量标准确定后建立合作关系，并通过定期拜访等方式维系与已有主要客户的关系。2021年，公司自产产品前五大客户占自产产品收入的比例为 43.77%，结算方式以先货后款为主，国内客户账期一般 30 天，少部分账期为 60 天和 90 天；国外结算以信用证和电汇为主，印度信用证 90 天，欧美账期 30 天。

**公司自产产品包括以雄烯二酮、双降醇为主的起始物料和以性激素为主的中间体，雄烯二酮收入占比较高，面临市场领域相对集中的风险**

公司甾体原料产品包括以雄烯二酮、双降醇为主的起始物料和以性激素为主的中间体，2021年，雄烯二酮销售收入占同期自产产品收入的比例为 25.04%，公司面临市场领域相对集中的风险。如果甾体激素市场领域由于政府强制性调价等因素而出现市场波动，公司未来的经营业绩和盈利能力将受到较大影响。

图表 4：近年公司自产产品收入构成情况（单位：亿元、%）

业务	2019 年		2020 年		2021 年		2022 年 1~9 月	
	收入	占比	收入	占比	收入	占比	收入	占比
<b>起始物料</b>	<b>1.64</b>	<b>41.88</b>	<b>1.26</b>	<b>32.88</b>	<b>2.01</b>	<b>33.96</b>	<b>1.78</b>	<b>39.92</b>
-雄烯二酮	1.44	36.84	0.68	17.85	1.48	25.04	1.34	30.07
-双降醇	0.20	5.04	0.29	7.60	0.23	3.83	0.37	8.28
-9-羟基-雄烯二酮	-	-	0.28	7.43	0.30	5.09	0.13	2.94
<b>中间体</b>	<b>2.27</b>	<b>58.12</b>	<b>2.55</b>	<b>66.38</b>	<b>3.87</b>	<b>65.46</b>	<b>2.62</b>	<b>58.69</b>
-性激素	1.30	33.27	0.89	23.19	1.72	29.04	1.45	32.51
-孕激素	0.17	4.44	0.21	5.49	0.98	16.54	0.67	15.09
-皮质激素	0.13	3.23	0.22	5.77	0.23	3.92	0.08	1.9
-其他类	0.67	17.18	1.22	31.93	0.94	15.95	0.41	9.19
<b>自产产品收入合计</b>	<b>3.91</b>	<b>100.00</b>	<b>3.83</b>	<b>100.00</b>	<b>5.88</b>	<b>100.00</b>	<b>4.40</b>	<b>100.00</b>

资料来源：公司提供，东方金诚整理

自产产品甾体药物原料生产所需原料仍主要为植物甾醇，受益于植物甾醇价格下降致自产产品单位生产成本降幅大于产品价格降幅，2021年自产产品毛利率同比增加，受制于植物甾醇因库存原因致单位生产成本降幅低于产品价格降幅，2022年1~9月，毛利率有所下降

公司自产产品生产所需原料主要为植物甾醇、催化剂等，植物甾醇是生产起始物料雄烯二酮、双降醇等产品的初始物料，催化剂是营造合适的发酵环境所需的辅料。公司与主要的原材料供应商均建立了长期稳定的合作关系，相关产品的供应稳定、充足。公司中间体所需原料部分自供。2021年，受产量增加影响，主要原料采购量同比增加。2021年，作为天然维生素E的副产物植物甾醇库存量增长，受到供需关系影响，植物甾醇的市场价格同比下降。

2021年及2022年1~9月，公司自产产品毛利率分别为30.14%和27.91%，其中2021年毛利率增加主要系主要原材料植物甾醇价格下降导致单位生产成本下降，且降幅大于起始物料和中间体产品价格降幅所致。2022年1~9月，自产产品毛利率有所下降，主要系主要原材料植物甾醇价格下降趋势因为库存的原因导致自产产品单位生产成本下降幅度低于产品价格降幅所致。

公司依据供应商产品的质量、供应量的稳定程度等标准建立了供应商准入体系，对符合公司要求的供应商，经公司质量部审查后，形成合格供应商清单，作为主要原辅料、包装材料等采购的定点供应单位，公司已与上游供应商建立了长期稳定的合作关系，确保了供应渠道的畅通。2021年及2022年1~9月，公司自产产品前五大供应商占自产产品采购比例分别为73.00%和72.00%，供应商集中度高。国内原材料采购结算方式一般为承兑汇票，账期30~60天；进口采购结算方式是75天的信用证。

图表5：公司主要原料采购情况（单位：吨、万元、万元/吨、%）

年度	主要原材料	采购数量	采购金额	平均单价	占当期原材料采购金额比例
2019年	植物甾醇	1078.53	12036.92	11.16	42.83
	醋酸可的松	18.00	2734.51	151.92	9.73
	催化剂	2258.78	1882.06	0.83	6.70
	合计	-	<b>16653.49</b>	-	<b>59.25</b>
2020年	植物甾醇	799.79	5550.17	6.94	24.19
	去氢物	29.98	2783.41	92.86	12.13
	催化剂	1732.97	1591.32	0.92	6.94
	合计	-	<b>9924.89</b>	-	<b>43.27</b>
2021年	植物甾醇	941	5168.19	5.49	15.66
	去氢物	27.78	2401.44	86.46	7.28
	催化剂	3162.53	3401.47	1.08	10.31
	合计	-	<b>10971.10</b>	-	<b>33.25</b>
2022年 1~9月	植物甾醇	912	5050.20	5.54	22.44
	催化剂	2059.70	2601.81	1.26	11.46
	醚化物	74.735	2248.66	30.09	9.90
	合计	-	<b>9900.67</b>	-	<b>43.60</b>

资料来源：公司提供，东方金诚整理

## 非自产产品销售业务

公司非自产产品均系甾体药物产业链中的起始物料或中间体，2021年非自产产品收入、毛利和毛利率均同比增加

由于甾体药物行业产业链较长，产品种类较多，行业内的生产厂商无法凭借自身的生产及技术能力对所有产品实现规模化量产，公司为满足客户产品的多元化需求开展非自产产品销售；另一方面，由于公司与行业内众多企业均保持着良好的合作关系，具有一定的产业链资源，能够根据客户对产品的需求寻求到合适的供应商进行采购并对外直接销售给客户，故公司在具备一定的产业链资源优势的基础上，为了向客户提供更全面、优质的服务，开展非自产产品销售业务。公司非自产产品主要包括9-羟基-雄烯二酮、17 $\alpha$ -羟基黄体酮和雌酚酮中间体等，均系甾体药物产业链中的起始物料或中间体产品。

公司非自产产品销售业务主要系以客户需求为切入点，即在收到客户的订单后，选择合格的供应商进行相应的产品采购；对于部分具有长期、稳定的客户需求的产品，公司会根据自身的生产计划以及对客户的需求预测进行适度的备货。公司向供应商采购的产品能够满足客户对产品的企业标准。2021年及2022年1~9月，公司非自产产品规模扩大，收入和毛利润同比增加，分别为1.16亿元和1.10亿元；毛利润分别为0.13亿元和0.11亿元；毛利率分别为11.42%和10.14%。2021年，非自产产品毛利率提升，主要系17 $\alpha$ -羟基黄体酮的毛利率上升，该产品生产过程中会产生较多废水，2021年以来，随着环保监管压力的加大，各生产厂商环保成本增加，该产品市场价格整体较前期上涨所致。

公司获取客户的方式主要是基于公司在甾体药物起始物料和中间体领域的产业链资源积累，公司拥有着丰富的行业资源，能够及时响应客户的产品需求。2021年及2022年1~9月，公司非自产产品销售业务前五大供应商占比分别为53%和59%；前五大客户占比分别为70.16%和49.80%。

## 公司治理与战略

跟踪期内，公司董事会和监事会完成换届，董事会成员和高管成员发生变化，监事会成员未发生变化。除此以外，公司在治理结构、内部管理和发展战略方面无重大变化。

截至2022年9月末，公司股本仍为1.15亿股，控股股东仍为自然人系祖斌，实际控制人仍为系祖斌和陈文静。

未来，公司仍将根据产业链布局方针暨“起始物料-中间体-原料药”一体化发展战略，逐步完成产业链升级。公司与华海药业成立的华海共同是基于双方发展战略对甾体药物行业发展前景看好以及双方优势互补情形下选择投资入股成立的合资企业，拟开展的主营业务系高端甾体药物原料药的研发、生产、销售，拟规划建设的产品为黄体酮、睾酮、雌激素系列共370吨的高端原料药，项目建设期预计24个月，项目建成后将进一步完善公司在甾体行业产业链的布局。此外，公司与山东新华制药合资成立同新药业，投资建设年产300吨醋酸阿奈可他、200吨17 $\alpha$ -羟基黄体酮项目，进一步延伸甾体药物产业链。

## 财务分析

### 财务质量

公司提供 2021 年的合并财务报表和 2022 年 1~9 月的合并财务报表。大信会计师事务所(特殊普通合伙)对公司 2021 年的财务报表进行了审计,并出具了标准无保留意见的审计报告。2022 年 1~9 月的合并财务报表未经审计。

截至 2021 年末,公司纳入合并范围的直接控股子公司仍为 6 家。

### 资产构成与资产质量

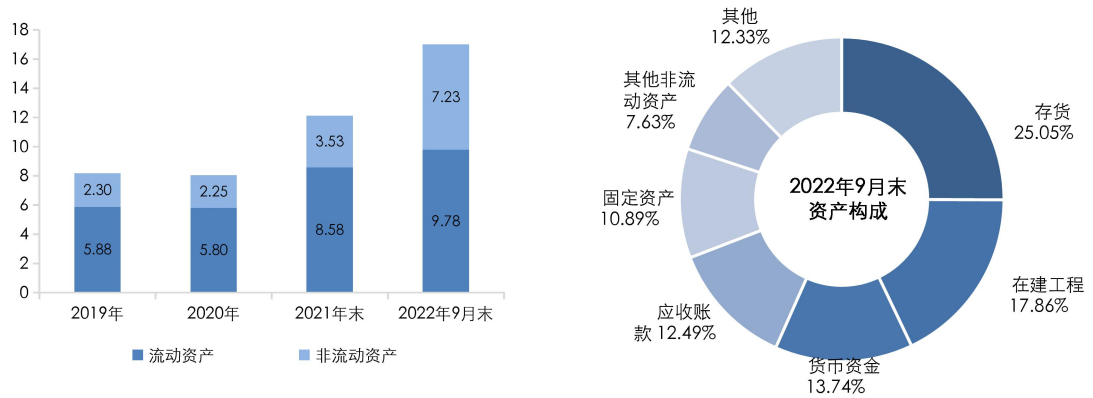
#### 跟踪期内,公司资产总额持续增加,以存货、货币资金和应收账款等流动资产为主

跟踪期内,公司资产总额持续增加,2022 年 9 月末,公司资产总额为 17.01 亿元,其中流动资产占比 57.50%,公司资产结构仍以流动资产为主。

跟踪期内,公司流动资产有所增加,2022 年 9 月末,公司流动资产 9.78 亿元,较 2021 年末增长,主要系存货增加所致。2022 年 9 月末,公司流动资产主要由存货、货币资金和应收账款等构成,占比分别为 43.57%、23.89%和 21.73%,合计占流动资产的比例为 89.19%。跟踪期内,存货账面价值持续增加,2021 年末公司存货账面价值 3.71 亿元,主要由库存商品、原材料和在产品等构成,分别为 1.96 亿元、1.42 亿元和 0.24 亿元,公司共计提存货跌价准备 353.59 万元,同期末存货周转率为 1.52 次,同比下降 0.11 次;截至 2022 年 9 月末,公司存货账面价值较 2021 年末增长 14.78%。公司货币资金持续增加,2022 年 9 月末,货币资金较 2021 年末增长 11.32%至 2.34 亿元,受限的货币资金 0.31 亿元。跟踪期内,公司应收账款账面价值有所波动,2021 年末账面价值 1.84 亿元,同比下降 11.06%;计提坏账准备 0.12 亿元;账龄在 1 年以内的占比 81.50%;按欠款方归集的期末余额前五名的应收账款占比 36.76%;2022 年 9 月末,应收账款账面价值 2.13 亿元,较 2021 年末增长 15.34%。

跟踪期内,公司非流动资产持续增加,2022 年 9 月末,公司非流动资产 7.23 亿元,较 2021 年末增长 104.78%。2022 年 9 月末,公司非流动资产主要由在建工程、固定资产和其他非流动资产等构成,占比分别为 42.04%、25.63%和 17.95%,合计占非流动资产的比例为 85.61%。2022 年 9 月末,公司在建工程账面价值 3.04 亿元,较 2021 年末增长 360.30%,主要系募投项目持续投入所致。跟踪期内,公司固定资产账面价值整体有所下降,2021 年末账面价值 1.83 亿元,同比下降 5.18%,主要系折旧所致;主要由机器设备和房屋建筑物等构成,分别为 0.99 亿元和 0.77 亿元;2022 年 9 月末固定资产账面价值较 2021 年末增加 1.32%。公司其他非流动资产持续增加,2022 年 9 月末,账面价值为 1.30 亿元,较 2021 年末增长 195.37%,主要系预付设备、固定资产和研发费用等相关支出增加所致。

图表 6：公司资产构成及质量情况（单位：亿元）



项目	2019 年末	2020 年末	2021 年末	2022 年 9 月末
存货	2.43	2.01	3.71	4.26
货币资金	1.30	0.29	2.10	2.34
应收账款	1.73	2.07	1.84	2.13
<b>流动资产合计</b>	<b>5.88</b>	<b>5.80</b>	<b>8.58</b>	<b>9.78</b>
在建工程	0.02	0.05	0.66	3.04
固定资产	1.98	1.93	1.83	1.85
其他非流动资产	0.04	0.02	0.44	1.30
<b>非流动资产合计</b>	<b>2.30</b>	<b>2.25</b>	<b>3.53</b>	<b>7.23</b>
<b>资产总额</b>	<b>8.18</b>	<b>8.04</b>	<b>12.11</b>	<b>17.01</b>

数据来源：公司提供，东方金诚整理

从资产受限情况来看，截至 2022 年 9 月末，公司受限资产账面价值为 1.97 亿元，主要为受限的货币资金、应收票据、应收账款、固定资产、无形资产和应收款项融资，受限资产占总资产 11.59%，占净资产的比例为 22.29%。

图表 7：截至 2022 年 9 月末公司受限资产情况（单位：万元）

科目	受限金额	科目	受限金额
货币资金	3100.00	应收款项融资	738.19
应收票据	3746.33	固定资产	6011.36
应收账款	4150.65	无形资产	1969.33
<b>合计</b>	<b>19715.84</b>	-	-

资料来源：公司提供，东方金诚整理

### 资本结构

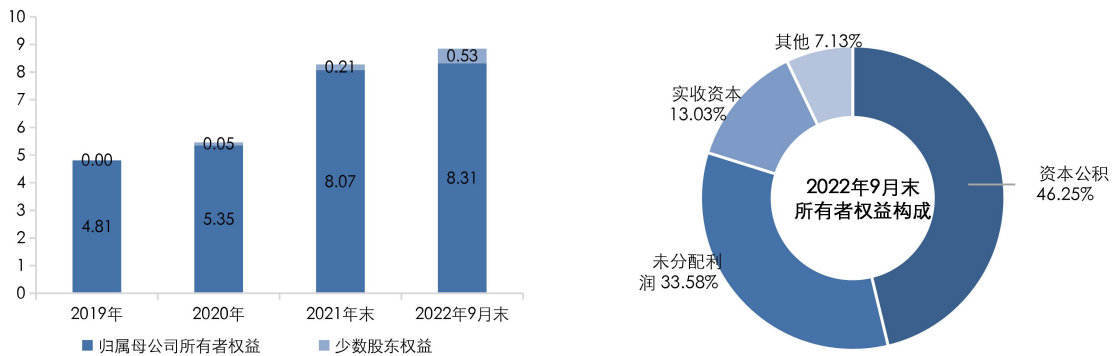
跟踪期内，受益于经营积累和首次公开发行股票，公司所有者权益增加，资本公积占比高

受益于经营积累以及公开发行股票，2021 年末，公司所有者权益同比增加 53.45%至 8.28 亿元，2022 年 9 月末，公司所有者权益 8.85 亿元。2021 年末及 2022 年 9 月末，公司实收资本均为 1.15 亿元，资本公积均为 2.44 亿元，2021 年末，实收资本较和资本公积分别较 2020



年末增加 33.61%和 67.72%，主要原因是经中国证券监督管理委员会证监许可[2021]252 号文核准，公司于 2021 年 3 月 29 日公开发行新股 2900 万股，公开发行后总股本为 11527.70 万股，发行价格为 8.24 元/股，募集资金净额为人民币 1.94 亿元。受益于经营积累，跟踪期内，公司未分配利润持续增加，2021 年末和 2022 年 9 月末，公司未分配利润分别为 2.73 亿元和 2.97 亿元。

图 8：公司所有者权益情况（单位：亿元）



资料来源：公司提供，东方金诚整理

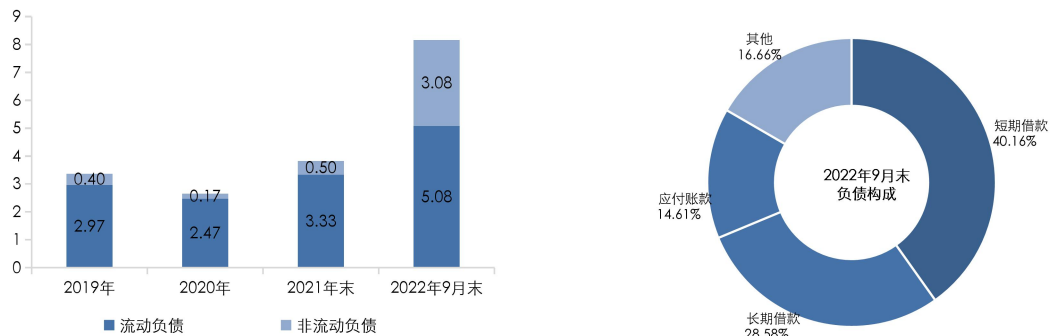
### 跟踪期内，受新增研发中心以及募投项目投入影响，公司有息债务显著增加

跟踪期内，公司负债总额大幅增加，流动负债占比虽然有所下降，但仍以流动负债为主，截至 2022 年 9 月末，公司负债总额 8.16 亿元，其中流动负债占比 62.23%。

跟踪期内，公司流动负债持续增加，主要系短期借款和应付账款增加所致，2022 年 9 月末，流动负债 5.08 亿元，较 2021 年末增长 52.49%。2022 年 9 月末，公司流动负债主要由短期借款和应付账款等构成，占流动负债的比例分别为 64.53%和 23.47%等，合计 88.00%。公司短期借款保持增加，其中，2021 年末，公司短期借款期末余额 1.43 亿元，同比增长 21.53%，主要由 0.20 亿元的保证借款和 1.20 亿元的组合借款等构成；2022 年 9 月末，公司短期借款较 2021 年末增长 128.61%，主要系新设研发中心资金需求增加所致。公司应付账款为应付和供应商货款，跟踪期内账面价值保持增加，2021 年末和 2022 年 9 月末，公司应付账款账面价值分别为 0.81 亿元和 1.19 亿元，2022 年 9 月末较 2021 年末增长 46.69%，主要系募投项目投入导致应付供应商采购款增加。

跟踪期内，公司非流动负债增幅较大，2022 年 9 月末，公司非流动负债由长期借款和递延收益等构成，占非流动负债的比例分别为 75.66%和 22.49%。2022 年 9 月末，公司募投项目投入增加导致新增长期借款 2.33 亿元；递延收益为政府补助，跟踪期内，公司递延收益保持增加，2021 年末和 2022 年 9 月末，递延收益分别为 0.43 亿元和 0.69 亿元。

图表 9：公司负债情况（单位：亿元）



项目	2019 年末	2020 年末	2021 年末	2022 年 9 月末
短期借款	1.06	1.18	1.43	3.28
应付账款	0.66	0.46	0.81	1.19
<b>流动负债合计</b>	<b>2.97</b>	<b>2.47</b>	<b>3.33</b>	<b>5.08</b>
长期借款	-	-	-	2.33
递延收益	0.08	0.08	0.43	0.69
<b>非流动负债合计</b>	<b>0.40</b>	<b>0.17</b>	<b>0.50</b>	<b>3.08</b>
<b>负债总额</b>	<b>3.36</b>	<b>2.65</b>	<b>3.83</b>	<b>8.16</b>

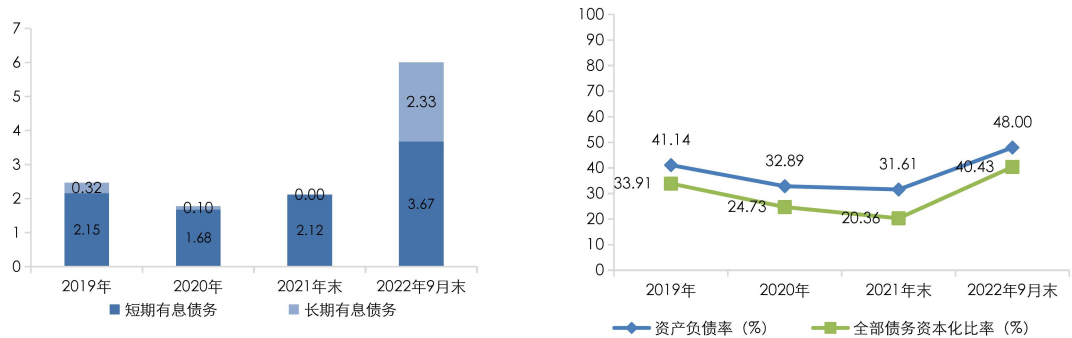
资料来源：公司提供，东方金诚整理

跟踪期内，受公司新增研发中心投入预计募投项目投入影响，公司有息债务规模显著增加，2022年9月末，公司全部债务为6.00亿元；公司短期有息债务占比有所下降，2021年末和2022年9月末，占比分别为100.00%和61.14%，债务结构仍以短期有息债务为主；同期，资产负债率分别为31.61%和48.00%；全部债务资本化比率分别为20.36%和40.43%。

从债务期限结构来看，以2022年9月末公司全部债务为基础，公司的短期有息债务于一年内到期为3.67亿元，长期有息债务为长期借款2.33亿元。公司于2022年11月28日发行6年期的3.80亿元的“共同转债”，期限为发行之日起6年，在发行后满6个月即可转换成公司A股股票。未来若“共同转债”持有人全部选择转股，则“共同转债”将全部转换成公司股本，公司仅需负担转股前利息。若债券持有人持有到期不转股，则公司将在2028年11月兑付“共同转债”。<sup>1</sup>

<sup>1</sup> 在“共同转债”最后两个计息年度，如果公司股票在任意连续三十个交易日的收盘价格低于当期转股价的70%时，“共同转债”持有人有权将其持有的可转换公司债券全部或部分按面值加上当期应计利息的价格回售给公司。若“共同转债”募集资金投资项目的实施情况与公司在募集说明书中的承诺情况相比出现重大变化，根据中国证监会、深圳证券交易所的相关规定被视作改变募集资金用途，或被中国证监会、深圳证券交易所认定为改变募集资金用途的，“共同转债”持有人享有一次回售的权利。

图表 10：公司有息债务及期限结构（单位：亿元）



资料来源：公司提供，东方金诚整理

对外担保方面，截至 2022 年 9 月末，公司无对外担保。

### 盈利能力

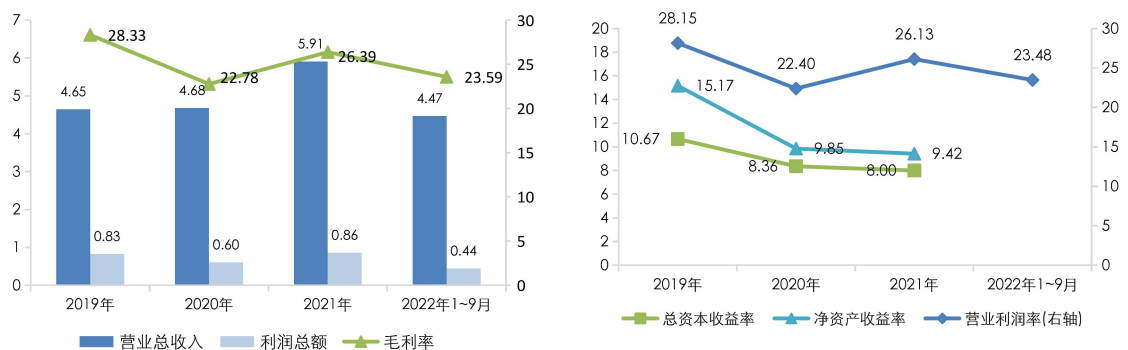
受起始物料、中间体销量增加，以及非自产产品销售规模扩大影响，2021 年营业收入和利润总额同比增加，未来募投项目投产以及产能逐步释放有助于公司盈利能力的提升

受起始物料、中间体销量增加和非自产产品销售规模扩大影响，2021 年，公司营业收入同比增加，受主要原材料植物甾醇价格下降影响，营业利润率有所增加。受管理费用和研发费用增加影响，2021 年公司期间费用及期间费用率均同比增加。

2021 年，公司利润总额同比增加，其中其他收益 458.93 万元，主要为政府补助；营业外收入 0.24 亿元，主要为与收益相关的政府补助；受全部债务规模增加以及所有者权益增加影响，公司总资本收益率和净资产收益率有所下降。

2022 年 1~9 月，公司实现营业收入 4.47 亿元，同比增长 0.20%，营业利润率为 23.48%，同比下降 2.40%；利润总额 0.44 亿元，同比下降 26.79%。预计 2023 年，随着募投项目投产以及现有产能逐步释放，公司的收入和利润总额将有所增加。

图表 11：公司收入和盈利能力情况（单位：亿元、%）



资料来源：公司提供，东方金诚整理

## 现金流

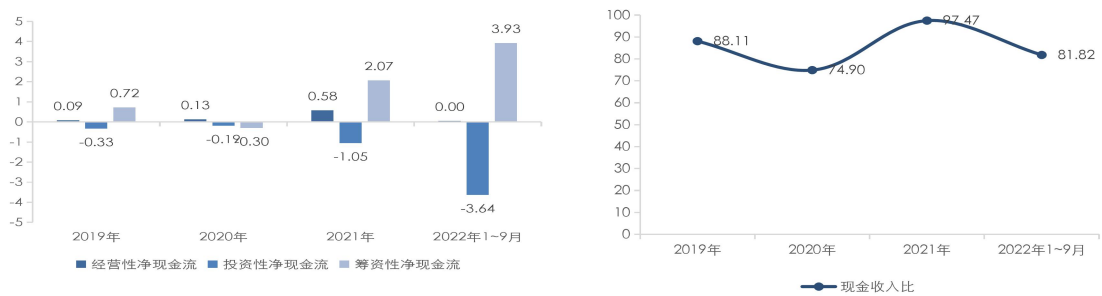
跟踪期内，公司经营净现金流增加，经营获现能力有所改善，投资性现金流净流出规模和筹资性现金净流入规模进一步增加，对外部融资依赖较大

2021 年公司经营活动现金流入规模同比增加，现金收入比同比增加 22.57 个百分点至 97.47%，经营获现能力有所改善；同期公司经营活动产生的现金流量净额有所增加。

跟踪期内，公司投资性净现金流仍持续净流出，但净流出规模有所增加，主要用于购建固定资产、无形资产和其他长期资产。公司筹资活动现金流入主要来自取得借款、吸收投资和融资租赁等；筹资活动现金流出主要用于归还借款和利息；跟踪期内，公司筹资性净现金流转为净流入，且净流入规模保持增加。

2022 年 1~9 月，公司经营净现金流为 16.27 万元，投资性净现金流-3.64 亿元，筹资性净现金流 3.93 亿元，主要系当期新增借款规模较大所致。

图表 12：公司现金流情况（单位：亿元、%）



资料来源：公司提供，东方金诚整理

## 偿债能力

从短期偿债能力指标来看，2021 年末，公司流动比率有所增加，速动比率有所下降，但整体仍处于较好水平。受益于经营性净现金流增加影响，公司经营现金流动负债比显著增加。截至 2022 年 9 月末，公司未受限货币资金期末余额 2.03 亿元，短期有息债务 3.67 亿元，账面资金不能覆盖短期有息债务。

从长期偿债指标来看，2021 年受全部债务和 EBITDA 增加影响，公司 EBITDA 利息倍数有所增加，全部债务/EBITDA 有所下降。

图表 13：公司偿债能力主要指标（单位：%、倍）

指标名称	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 9 月末
流动比率	198.17	234.55	257.59	192.51
速动比率	116.06	153.32	146.17	108.64
经营现金流动负债比	2.87	5.45	17.41	-
EBITDA 利息倍数	22.38	13.06	22.16	-
全部债务/EBITDA	2.36	2.01	1.85	-

资料来源：公司提供，东方金诚整理

截至 2022 年 9 月末，公司短期有息债务为 3.67 亿元。2021 年公司经营性净现金流为 0.58 亿元，投资性净现金流为-1.05 亿元，筹资活动前净现金流为-0.47 亿元。预计 2022 年，公司盈利能力保持稳定；公司资本支出计划用于在建项目投入。预计公司 2022 年筹资活动前净现金流同比有所下降，对短期有息债务的保障能力较弱。

公司融资渠道畅通，截至 2022 年 9 月末，公司共获得的授信总额为 11.25 亿元，未使用额度为 5.77 亿元。2021 年 3 月，公司完成公开发行股票募集资金 2.39 亿元；2022 年 11 月，公司发行“共同转债”募集资金 3.80 亿元。总体来看，作为上市公司，公司融资渠道较为畅通，综合偿债能力较强。

总体来看，跟踪期内，公司资产总额持续增加，以存货、货币资金和应收账款等流动资产为主；受益于经营积累和首次公开发行股票，公司所有者权益增加，资本公积占比高；受新增研发中心投入以及募投项目投入影响，公司有息债务显著增加；受起始物料、中间体销量增加，以及非自产产品销售规模扩大影响，2021 年营业收入和利润总额同比增加，随着募投项目投产以及产能逐步释放，预计 2023 年公司收入和利润将有所增加；公司经营性净现金流增加，经营获现能力有所改善，投资性现金流净流出规模和筹资性现金净流入规模进一步增加，对外部融资依赖较大。

### 过往债务履约和其他信用情况

根据公司提供、中国人民银行征信中心出具的《企业信用报告》（自主查询版），截至 2023 年 1 月 4 日，公司本部未结清信贷存在 1 笔关注类贷款，金额 1960 万元，系人民银行征信系统显示原因，该笔贷款正常付息；“共同转债”尚未到付息期。

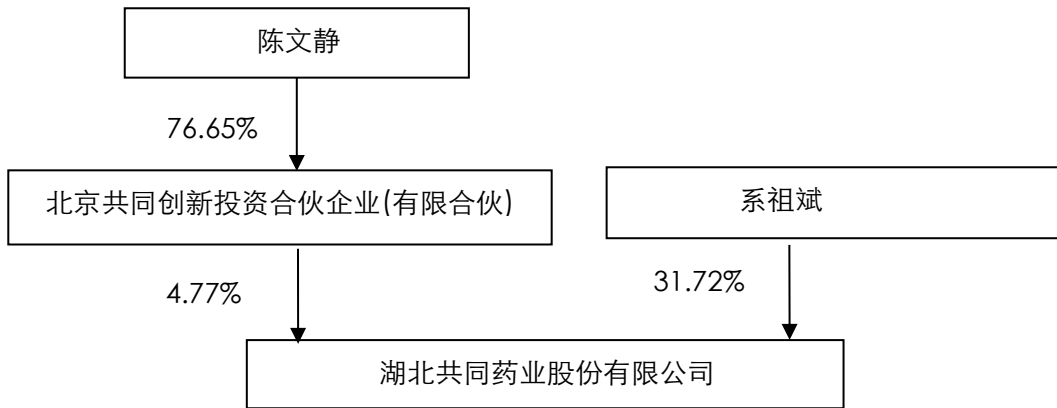
### 抗风险能力及结论

跟踪期内，公司主营甾体原料的研发、生产和销售，产品为甾体药物生产所需的起始物料和中间体，产品线较为丰富，研发实力较强，技术先进，在甾体药物起始物料领域仍具有一定的市场竞争力；受益于起始物料生产效率提高以及新增中间体生产线，公司起始物料和中间体产能、产量、产能利用率均同比增加，预计 2023 年募投项目投产后，公司产能进一步增加，有助于自产产品市场竞争力的提升；受益于下游需求增加，起始物料和中间体对外销量增加影响，2021 年公司自产产品收入和毛利润有所增加。

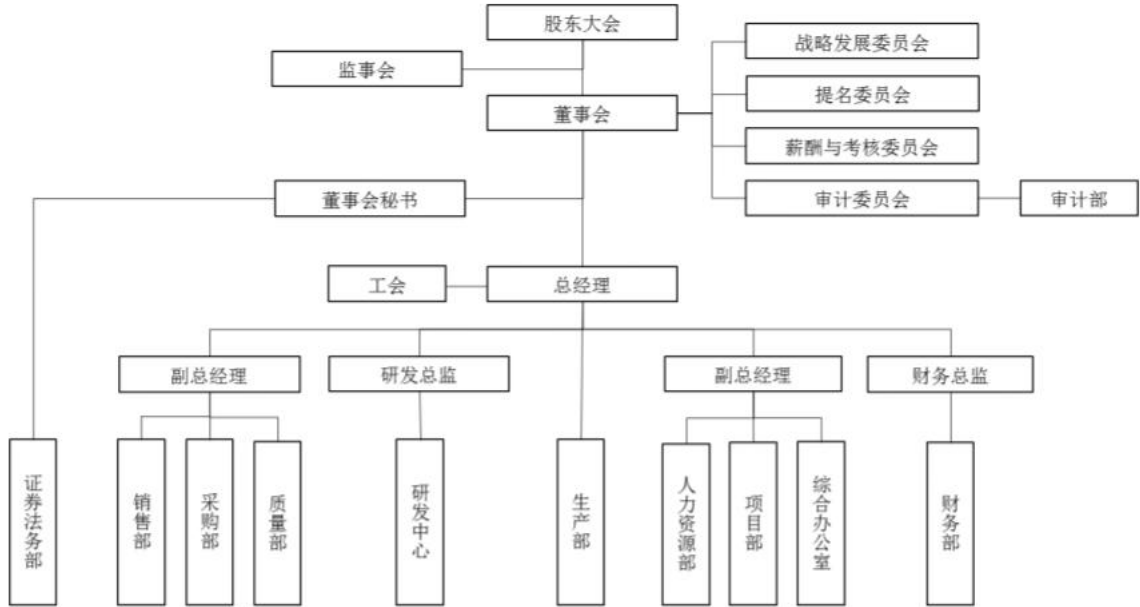
同时，东方金诚也关注到，甾体药物原料行业产业链下游客户集中度较高，定价能力较强，若未来甾体药物原料行业竞争加剧导致原材料、劳动力成本上升、产品价格下降，行业内企业盈利能力将承压；公司自产产品包括以雄烯二酮、双降醇为主的起始物料和以性激素为主的中间体，其中雄烯二酮收入占比较高，面临市场领域相对集中的风险；受制于主要原材料植物甾醇因库存原因致自产产品单位生产成本降幅低于产品价格降幅，2022 年 1~9 月，自产产品毛利率有所下降；受研发中心以及募投项目投入影响，公司有息债务显著增加。

综合考虑，东方金诚维持共同药业主体信用等级为 A+，评级展望为稳定，并维持“共同转债”的信用等级为 A+。

附件一：截至 2022 年 9 月末公司股权结构图



附件二：截至 2022 年 9 月末公司组织结构图



附件三：公司主要财务数据和财务指标

项目名称	2019年	2020年	2021年	2022年9月
<b>主要财务数据及指标</b>				
资产总额 (亿元)	8.18	8.04	12.11	17.01
所有者权益 (亿元)	4.81	5.40	8.28	8.85
负债总额 (亿元)	3.36	2.65	3.83	8.16
短期债务 (亿元)	2.15	1.68	2.12	3.67
长期债务 (亿元)	0.32	0.10	0.00	2.33
全部债务 (亿元)	2.47	1.77	2.12	6.00
营业收入 (亿元)	4.65	4.68	5.91	4.47
利润总额 (亿元)	0.83	0.60	0.86	0.44
净利润 (亿元)	0.73	0.53	0.78	0.39
EBITDA (亿元)	1.05	0.88	1.15	-
经营活动产生的现金流量净额 (亿元)	0.09	0.13	0.58	0.00
投资活动产生的现金流量净额 (亿元)	-0.33	-0.19	-1.05	-3.64
筹资活动产生的现金流量净额 (亿元)	0.72	-0.30	2.07	3.93
毛利率 (%)	28.33	22.78	26.39	23.59
营业利润率 (%)	28.15	22.40	26.13	23.48
销售净利率 (%)	15.70	11.36	13.21	8.81
总资本收益率 (%)	10.67	8.36	8.00	-
净资产收益率 (%)	15.17	9.85	9.42	-
总资产收益率 (%)	8.93	6.61	6.45	-
资产负债率 (%)	41.14	32.89	31.61	48.00
长期债务资本化比率 (%)	6.15	1.77	0.00	20.87
全部债务资本化比率 (%)	33.91	24.73	20.36	40.43
货币资金/短期债务 (%)	60.18	17.28	99.13	63.67
非筹资性现金净流量债务比率 (%)	-9.95	-2.84	-22.39	-
流动比率 (%)	198.17	234.55	257.59	192.51
速动比率 (%)	116.06	153.32	146.17	108.64
经营现金流动负债比 (%)	2.87	5.45	17.41	-
EBITDA 利息倍数 (倍)	22.38	13.06	22.16	-
全部债务/EBITDA (倍)	2.36	2.01	1.85	-
应收账款周转率 (次)	3.42	2.46	3.02	-
销售债权周转率 (次)	3.12	1.99	2.38	-
存货周转率 (次)	1.52	1.63	1.52	-
总资产周转率 (次)	0.65	0.58	0.59	-
现金收入比 (%)	88.11	74.90	97.47	81.82



#### 附件四：主要财务指标计算公式

指标	计算公式
毛利率 (%)	$(\text{营业收入} - \text{营业成本}) / \text{营业收入} \times 100\%$
营业利润率 (%)	$(\text{营业收入} - \text{营业成本} - \text{税金及附加}) / \text{营业收入} \times 100\%$
销售净利率 (%)	$\text{净利润} / \text{营业收入} \times 100\%$
净资产收益率 (%)	$\text{净利润} / \text{所有者权益} \times 100\%$
总资本收益率 (%)	$(\text{净利润} + \text{利息费用}) / (\text{所有者权益} + \text{长期债务} + \text{短期债务}) \times 100\%$
总资产收益率 (%)	$\text{净利润} / \text{资产总额} \times 100\%$
资产负债率 (%)	$\text{负债总额} / \text{资产总额} \times 100\%$
长期债务资本化比率 (%)	$\text{长期债务} / (\text{长期债务} + \text{所有者权益}) \times 100\%$
全部债务资本化比率 (%)	$\text{全部债务} / (\text{长期债务} + \text{短期债务} + \text{所有者权益}) \times 100\%$
担保比率 (%)	$\text{担保余额} / \text{所有者权益} \times 100\%$
EBITDA 利息倍数 (倍)	$\text{EBITDA} / \text{利息支出}$
全部债务/EBITDA (倍)	$\text{全部债务} / \text{EBITDA}$
货币资金/短期债务 (倍)	$\text{货币资金} / \text{短期债务}$
非筹资性现金净流量债务比率 (%)	$(\text{经营活动产生的现金流量净额} + \text{投资活动产生的现金流量净额}) / \text{全部债务} \times 100\%$
流动比率 (%)	$\text{流动资产合计} / \text{流动负债合计} \times 100\%$
速动比率 (%)	$(\text{流动资产合计} - \text{存货}) / \text{流动负债合计} \times 100\%$
经营现金流动负债比率 (%)	$\text{经营活动产生的现金流量净额} / \text{流动负债合计} \times 100\%$
应收账款周转率 (次)	$\text{营业收入} / \text{平均应收账款净额}$
销售债权周转率 (次)	$\text{营业收入} / (\text{平均应收账款净额} + \text{平均应收票据})$
存货周转率 (次)	$\text{营业成本} / \text{平均存货净额}$
总资产周转率 (次)	$\text{营业收入} / \text{平均资产总额}$
现金收入比率 (%)	$\text{销售商品、提供劳务收到的现金} / \text{营业收入} \times 100\%$

注：EBITDA=利润总额+利息费用+固定资产折旧+摊销  
 长期债务=长期借款+应付债券+其他长期债务  
 短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据+其他短期债务  
 全部债务=长期债务+短期债务  
 利息支出=利息费用+资本化利息支出

## 附件五：企业主体及长期债券信用等级符号及定义

等级	定义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，有较高违约风险
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

注：除 AAA 级和 CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。