

证券代码：002980

证券简称：华盛昌

深圳市华盛昌科技实业股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	东吴证券；国金证券；东方基金；固禾资产；紫阁投资；富联安基金；第一创业资管；博道基金；Hel Ved capital；达昊投资
时间	2023年2月7日、2023年2月8日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：袁剑敏 董事会秘书：任欢
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司情况简介</p> <p>公司成立 31 年以来，深耕仪器仪表测量测试行业的技术研发和产品制造，产品研发经验丰富，技术储备广泛，掌握了电力、电子、电工、环境、医疗、建筑、汽车、红外等领域的核心测量测试技术，涵盖各类电量、机械量、热工量、化工量、声学量、光学量、放射性量的参数测量。产品下游应用行业包括电力电工、电子制造、石油化工、钢铁冶炼、暖通空调、建筑测绘、轨道交通、仓储运输、环境监测、医疗健康、新能源、光伏产业、汽车制造检修、物联网等。公司作为国内领先的综合型测量测试解决方案专家，具备专业化、定制化、一站式的</p>

产品研发和生产能力，持续进行产品创新并引领行业发展，是国内产品创新能力最强、产品品类最丰富的综合性测量测试仪器仪表企业之一。

公司成立至今不断技术创新和自主研发，持续推出了一系列具有技术突破性的创新产品，通过技术驱动带动公司发展，赢得了海外众多知名品牌客户的信任和依赖，奠定了行业领先的技术优势和产品优势。凭借前述优势积累，公司将技术驱动转变为“技术+市场”双驱动战略，实施“雄鹰展翅”计划，一方面不断进行技术创新和产品科技突破，另一方面，公司全力开拓市场，积极开拓大客户市场+经销市场+线上平台市场。

随着新兴行业的不断发展，市场的检测需求日益多元化和复杂化，公司凭借全方位的测量测试技术和强大的研发创新能力，为客户提供适应市场需求的各类产品，形成了多元化的业务和“1+N”的发展战略。“1”是指公司多年积累的测量测试技术为核心，“N”是指公司不断发展的多元化业务布局。公司在不断做大原有电子电力检测、红外检测、环境检测市场规模的同时，也积极布局医疗检测、智能穿戴、新能源等新兴广阔市场，将测量测试技术不断应用到最具活力和增长潜力的行业中。

## 二、互动交流环节

### （一）公司在新能源领域的布局。

答：公司积极响应国家“碳达峰、碳中和”战略目标及相关产业政策的号召，助力能源结构转型。依托公司深厚的电子电力技术储备为研究基石，加以海外丰富客户资源，在原有业务和产品上进行横向拓展，向户外移动电源、家用储能、储能逆变器等领域布局新能源板块业务。目前公司的便携式户外移动电源产品在申请欧盟 CE 认证中。

## **（二）公司在红外热成像领域的技术积累**

答：公司在热成像领域深耕多年，具备各类型非制冷红外探测器芯片关键应用技术开发、热成像机芯模组及红外热像仪整机产品的全自主开发能力和大批量生产能力。（1）红外探测器：红外探测器的应用具有复杂性和较高的技术门槛，公司掌握了一系列非制冷红外探测器关键技术，其中包括：对多晶硅或者氧化钒非制冷探测器的光学镜头研发、光机系统适配、探测器信号调制、信号处理、图像算法、精确测温标定等。公司研发的用于整机的热像仪探测器种类涵盖非制冷多晶硅、非制冷氧化钒，探测器封装涵盖金属封装、陶瓷封装、晶圆封装三代，分辨率涵盖 32x32、80x80、120x90、160x120、256x192、320x240、384x288、640x480、1280x1024；（2）机芯模组：公司研发了多款小型热像仪机芯模组以及双光智能模组，并将热像仪机芯模组和公司广泛的测量测试产品结合，研发了“热像仪+”系列产品，包括热像仪万用表（如 DT-9889）、热像仪钳形表（如 DT-9581）、热像仪绝缘表（如 DT-6509），该系列产品为国内首创，并形成巨大技术优势和技术壁垒。（3）红外热像仪整机：公司在热像仪研发过程中积累了多项技术，热成像自动融合（AUF）、红外图像无损实时缩放等技术获得国内外发明专利，形成了自己独特的红外图像分析算法。

## **（三）自主品牌的发展计划**

答：当前，国内仪器仪表的市场份额大部分被国外产品占据，随着国家自主可控、国产替代政策的逐步落地，仪器仪表国产替代的进程逐渐加速，国内产品的市场份额正在逐步提升。国家和企业在供应链的安全和自主可控上愈发重视，传感器、智能仪表等关键器件国产替代需求正在加速释放，国内企业迎来更好的市场进入机会。此前，公司产品凭借先进的研发

设计、优良的产品品质畅销海外多年，未来，公司有望充分把握国产替代的时代机遇，大力拓展国内市场。公司在国内设有总部销售中心，协同下属子公司共同开拓市场，搭建起代理商制度，形成遍布全国的营销网络，实现线上线下多渠道销售。在海外业务持续深耕的基础上，利用自身优势，加强国内定制化业务，开拓大客户项目，加速整合新兴领域资源，为客户提供更多专业化的测量测试仪器仪表解决方案。

#### **（四）关于公司惠州生产基地**

答：华盛昌智能传感测量仪研发生产项目位于惠州市潼湖生态智慧区国际合作产业园，实施主体系公司全资子公司惠州华盛昌。本项目拟通过建设生产车间、研发中心，及其他生产研发配套工程，并引入大量先进生产、检测及研发设备，在惠州市潼湖生态智慧区国际合作产业园打造研发生产基地，扩大现有电工电力、环境监测、医疗检测、消费电子等产品品类的产能规模，同时实现传感器模组等新产品的规模化生产能力，完善产业链条。项目建设期 24 个月，将于达产年实现 52,239.46 万元的新增收入，新增净利润达到 8,058.16 万元。

#### **（五）公司布局医疗检测类产品的原因。**

答：公司是红外人体测温领域的标杆企业，产品累计销售超数百万台，广泛用于各级医院、企事业单位、家庭和个人等场合，强大的研发实力，多年市场经营，公司积累大量的医疗客户资源和医疗器械产品研发、生产经验。在医疗领域，公司看好家用医疗和体外诊断领域。（1）家用医疗：家用医疗器械在欧美日发达国家已进入稳定成熟期，我国起步虽晚，但人口众多，医疗卫生系统改善空间大，已是全球第二大医疗市场。近年来在亚健康群体增加、慢病患者激增、老龄化加重等因素

	<p>驱动下，家用检测、康复治疗类医疗器械需求逐步上升。公司以“将测量科技创新应用于医疗健康，使专业技术平价化，让更多的人享受科技带来的美好生活”为出发点，根据市场需求，研发相关产品。（2）体外诊断：随着人口老龄化、保险覆盖率及支出不断增加、收入增长等因素的驱动，加之体外诊断能够便捷、低成本、低伤害的为医护人员和个人提供精确、早期的临床诊断信息，为疾病发现、治疗、监测提供有效依据，并能大大节省医疗费用，已成为医疗决策的重要依据。目前，体外诊断产业已成为当今世界上最活跃、发展最快的行业之一。公司自上市以来积极向医疗大健康领域拓展，凭借以往积累的经验和技术，在人体红外测温技术平台的基础上，深入 IVD 体外诊断医疗领域，建立了分子诊断技术平台、免疫层析技术平台，投资建立了新冠抗原检测试剂研发实验室和万级洁净生产车间，具有 ISO13485 医疗器械-质量管理体系认证、医疗器械生产许可和医疗器械经营许可资质。公司在疫情蔓延初期，投入建设免疫层析技术平台，加大新冠免疫层析胶体金抗原检测产品研发投入，组建新冠抗原试剂研发团队。公司新冠病毒抗原快速检测试剂盒已取得欧盟专业类 CE 认证、自测类 CE 认证和俄罗斯注册，在积极申报国内注册。公司自研的实时荧光定量 PCR 分析仪已取得欧盟 CE 认证、英国 MHRA 注册和美国 FDA 注册，在积极申报国内注册。公司建立了生物医疗实验室，加强生物、医学专业团队建设，努力抓住医疗行业不断呈现的新发展机遇。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 2 月 9 日