

证券代码：300376

证券简称：易事特

2023 年 2 月 7 日

易事特集团股份有限公司投资者关系
活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他		☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	兴业证券 东方阿尔法基金 圆信永丰基金 富荣基金 建信基金	武圣豪 蔡紫豪 明 兴 姜 帆 蒋 超	
时间	2023 年 2 月 7 日		
地点	东莞市松山湖科技产业园区工业北路 6 号 A 栋一楼公司会议室		
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书 证券事务代表 证券事务主管	赵久红 温 凯 王 皓	
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事、董事会秘书赵久红先生、证券事务代表温凯先生及证券事务主管王皓先生在公司会议室向来访的调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。 一、投资者交流情况主要内容如下： 1、公司的业务领域涉及很广，能否就主要业务结构简要介绍一下？		

	答：公司创立于 1989 年，30 余年来以电力电子和能效管理技术为核心，以技术同心圆发展战略进行技术拓展和延伸，针对特定的应用场景开发出相应产品以满足客户的需求，从开始的电源产品发展到现在提供高端电源装备、5G 供电、数据中心、光伏、储能、充电桩等产品及相关的产业数字化和智慧能源解决方案，公司产品应用较广，从公司角度来看，其技术同源、制程趋同、上下游渠道也有较大的交叉，综合同行业的发展路径来看，业务发展战略符合公司健康长远发展的内在需求。 公司涉及的产品分类中，高端电源装备及数据中心占比 70% 左右，该项业务与光伏电站的发电收入收总共占到收入的 85% 左右，其余的光伏设备、储能、充电桩业务总共占比 15% 左右。 2、那以上的业务分类中，未来的发展计划或者侧重是怎么样 的呢？ 答：占比较大的高端电源装备及数据中心业务在未来将保持稳健发展，保持与行业基本一致的发展；另外电站的发电业务是在电站总量不产生变化的情况下，收入具有较强的稳定性；这两块业务将为公司的后续发展充电中流砥柱的作用。 光伏设备、储能、充电桩三项业务，目前占公司业务总量的比例较低，但均属于当前政策和市场具有巨大发展潜力的领域，公司十分看好这几项业务未来的发展前景，所以也着力在光伏、储能、充电桩业务领域进行开拓，争取叠加自身电力电子方面的技术、人才优势和政策以及市场的机遇，获取大的发展，争取能将公司的体量和质量都提升到一个新的高度。 3、能否大概讲一下公司的股权变化历程及目前的进展？ 答：自公司 2014 年上市以来，扬州东方集团有限公司即作为公司的控股股东一直到 2020 年其对省国资广东恒健投资控股有限公司进行 18% 的股份转让，并且放弃其剩余股份的表决权，自此公
--	--

	司变更为无控股股东无实控人的状态，国资入股后充分发挥省属国有资本运营平台的优势，对公司在财务、业务、战略上进行赋能，帮助公司降低财务费用、提高融资能力，在各自优势范围内进行各项业务深度多元合作，达到双方的共赢局面。 2022 年 1 月，同样是广东省国资平台下的广东省广物控股集团有限公司与各方达成协议，拟承接恒健控股所持公司股份，并谋求对上市公司的控制权。相较于恒健控股，广物集团定位更偏向于实体业务开展，以能源化工产品、商贸物流和产业园区等为主业经营方向，与易事特业务能形成产业上的协同。将上市公司纳入广物集团合并报表范围，有利于提高集团持续经营能力和盈利能力，促进公司持续稳健发展。截至目前该事项尚在持续推进当中，有具体进展我们也将及时对外进行披露，欢迎各位持续关注。 4、充电桩业务目前还占比较小，其在 2023 年及后续的发展规划及布局是怎么样，另外，公司对充电站的投资运营是否有相关计划？ 答：公司的充电桩业务包含交直流充电设备的生产和销售，随着新能源汽车渗透率的逐步提高，与之而来的充电配套设备需求是个明确的市场需求，特别是去年年底以来，国务院、商务部、工信部等相继出台多项政策大力推进充电桩基础设施建设，公司持续看好该领域的发展前景，也将积极把握市场机遇，大力拓展新能源充电产品的业务发展。 从发展规划来说，国内市场，公司未来将针对重点的价值客户进行突破，满足其超充、智能、高能效转换率、高可靠性等要求，在重点大客户如南方电网、滴滴、广州汽车、小鹏等客户上深耕细作，同时，对下沉市场的充电桩产品需求，利用公司遍布全国的客户中心及县域合作方进行业务开展，抓住业务发展的大好时机。另外，强化突破欧美市场，布设海外销售服务网点，同
--	--

	欧美国家大型电网公司及安装公司合作重点开拓充电桩业务，进行区域化充电桩配置项目的合作。 此外，公司在充电桩业务发展上将继续以充电桩设备销售为主，充电站运营为辅作为发展方向，充电站的运营以存量的项目为主，没有大范围增加充电站投资的计划。 5、公司充电桩产品是以交流为主还是直流为主，海外市场侧重于哪个区域？相应的认证进行的怎么样？ 答：充电桩业务销售目前主要以直流桩为主，海外市场交流桩产品需求更高，海外市场目前主要是以欧洲为主延伸进行业务开展，完成相关的认证和检测。 6、公司储能业务主要提供什么产品？具有的优势是什么？公司如何看待 2023 年全球储能业务的发展预期？ 答：公司具备全系列的储能变流器产品（50KW-1MW）、DC/DC 产品、能量管理监控系统软件 EMS 系统、集装箱式储能系统产品、电池 PACK、BMS 产品等，针对发电侧、电网侧、用户侧等不同侧端特点提供针对性的系统解决方案；公司一直致力于能效管理领域的 UPS、EPS 等电源产品研发生产，具有深厚的技术和经验的积累，其本身就有储能的功能性，且相关技术也是我们后续做储能产品的技术来源；其次，公司从智能微电网开始进行方案研发和产品的设计布局，以“源网储荷”多维度进行研发，其产业化主题就是 PCS 设备、EMS 能量管理系统、微电网控制算法及调度相关协议等，更多的考虑了电网的适配、能源综合管理及潮流控制，所以公司对各种储能场景的情况都有较为深刻的认识和经验积累，形成具有一些自己独特的优势；此外，公司认为，随着双碳政策的逐步落地，能源结构改造势在必行，储能市场未来还有很大的发展空间，公司将紧抓发展机遇，坚定的在该领域深耕细作大力拓展相关业务的开展。
--	---

	二、活动结束 活动过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。 各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223。
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 2 月 9 日