

证券代码：002090

证券简称：金智科技

江苏金智科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（腾讯会议）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：孙翌续、鄢雨浓 景顺长城基金：朱冰文
时间	2023年2月13日15:00
地点	腾讯会议（在线）
上市公司接待人员姓名	董事、执行副总经理、董事会秘书：李剑 证券事务代表：李瑾
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、公司简介</p> <p>金智科技源于东南大学，1995年设立，2006年在深交所上市，长期专注于自动化、信息化、智能化技术在智慧能源和智慧城市建设领域的应用研究，在业内具有良好的企业形象和品牌声誉。</p> <p>公司智慧能源业务以优势的电力自动化技术和信息化技术为核心，顺应新能源、5G、物联网、大数据、人工智能等技术发展趋势，形成了多项具有核心技术和自主知识产权的产品及解决方案，涵盖发、输、变、配、用及综合能源服务等多个领域。智慧城市业务以平安城市、数据可视化等自研行业应用软件为核心，为客户提供先进可靠的平安城市、智能交通、智能建筑、智慧社区等综合解决方案。</p> <p>公司坚持自主研发构建核心优势，持续加大研发投入，多次承接国家工信部、科技部等试点示范和重点研发计划项目，直接从事</p>

研发工作的专业人员超过 300 人。

近年来，公司持续推进降杠杆、控风险、聚焦主营业务的发展战略，总体经营稳健，公司基本面进一步好转：资产负债率降低到 50% 以下，公司对外担保余额大幅下降（主要系维持正常的信贷需要对控股子公司的例行担保），公司整体经营现金流相对充裕，近年经营现金流净额持续为正，为公司后续发展打下良好基础。

在股权结构上，北京新火通过协议转让成为公司第二大股东，并推荐了董事人员参与公司管理。在人才激励方面，公司近期推出了员工持股计划，有利于进一步吸引和留住人才，促进公司更好发展。

二、互动交流

1、公司主营业务的营收结构？

回复：总体而言，智慧能源、智慧城市业务的营收规模大体相当，具体在公司年度报告、半年度报告中都有披露。近年来，智慧城市业务受疫情影响较大，业务规模下降明显，未来智慧能源业务收入预计将超过智慧城市业务。

2、公司面对的主要客户？

回复：智慧能源业务的主要客户有：（1）国家电网、南方电网及两大电网的下属电力公司、电科院；（2）各大发电集团、石化、煤炭、高耗能企业；（3）新能源业务相关客户，重点为大型能源企业及工业园区。

智慧城市业务的主要客户为政府、能源、公安、大型企事业等行业用户。

3、公司的销售模式？订单执行周期？

回复：公司的订单主要通过招投标取得，智慧能源业务主要以产品销售为主，智慧城市业务主要以工程项目为主。智慧能源业务已建立了覆盖全国的营销网络和本地化服务队伍，智慧城市业务区

域性比较明显，营销人员主要集中华东等重点区域。

公司获得的大部分订单执行的收款方式为：按照预付款、货到付款、验收合格、项目完成审计、质保期分节点收取；一般的订单执行周期 6-12 月左右，质量保证金还要增加 1 年至 2 年的时间才能收回。

4、公司近两年业绩放缓原因？

回复：近年来，公司通过持续推进降杠杆、控风险、聚焦主营业务的发展战略，总体经营稳健，公司基本面进一步好转。近两年公司业绩放缓，主要有两方面原因：一、公司处置非主营业务资产引起合并报表范围的变更，部分业务不再纳入公司合并报表，但公司进一步聚焦主营业务，未来可持续发展能力增强；二、疫情的影响，特别是智慧城市业务招投标以及执行进度放缓对公司总体经营的影响。

5、公司未来增速较快的细分业务领域有哪些？

回复：从公司近两年的主营产品收入规模来看，配网自动化相关产品的增速较快，包括配网终端、测试、仿真系统等，预计这一业务领域还将保持较快增速。此外，面向新型电力系统的相关产品以及低碳园区业务也将有较大发展空间。

6、公司有哪些费用管控措施？

回复：为提高公司的总体盈利水平，公司在费用管控方面的主要举措有：

一、优化业务结构及人员结构，提升自研产品及服务的营收规模，提高业务的综合盈利能力；

二、加强精细化管理，产品和订单实现核心要素全链接，有效提升效率、提升项目质量；

三、改进绩效模式，如加大回款考核力度，全面加强应收账款的监控和管理，提高应收账款周转率；

	<p>四、进一步降低财务费用，提升闲置自有资金使用效率。</p> <p>同时，公司始终坚持自主创新和研发，将持续保证研发费用的投入，继续保持和强化公司的技术水平和综合竞争实力。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年2月13日