

证券代码：002090

证券简称：金智科技

## 江苏金智科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中银证券：李可伦、李天帅； 鑫元基金：汪壑 光证资管：卞绍华 东方财富证券：肖维梅、李京波、郭娜 名禹资产：朱细汇 工银瑞信：姜芸 绿地控股集团：周军 兴业证券：孙翌续 新华资产：李浪 国泰君安证券：周奥铮 外贸信托：陈沐彤
时间	2023年2月14日 15:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、执行副总经理、董事会秘书：李剑 证券事务代表：李瑾
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司简介 金智科技源于东南大学，1995年设立，2006年在深交所上市，长期专注于自动化、信息化、智能化技术在智慧能源和智慧城市领

域的应用研究，在业内具有良好的企业形象和品牌声誉。

公司智慧能源业务以优势的电力自动化技术和信息化技术为核心，顺应新能源、5G、物联网、大数据、人工智能等技术发展趋势，形成了多项具有核心技术和自主知识产权的产品及解决方案，涵盖发、输、变、配、用及综合能源服务等多个领域。智慧城市业务以平安城市、数据可视化等自研行业应用软件为核心，为客户提供先进可靠的平安城市、智能交通、智能建筑、智慧社区等综合解决方案。

公司坚持自主研发构建核心优势，持续加大研发投入，多次承接国家工信部、科技部等试点示范和重点研发计划项目，直接从事研发工作的专业人员超过 300 人。

近年来，公司持续推进降杠杆、控风险、聚焦主营业务的发展战略，总体经营稳健，公司基本面进一步好转：资产负债率降低到 50%以下，公司对外担保余额大幅下降（主要系维持正常的信贷需要对控股子公司的例行担保），公司整体经营现金流相对充裕，近年经营现金流净额持续为正，为公司后续发展打下良好基础。

在股权结构上，北京新火通过协议转让成为公司第二大股东，并推荐了董事人员参与公司管理。在人才激励方面，公司近期推出了员工持股计划，有利于进一步吸引和留住人才，促进公司更好发展。

## 二、互动交流

### 1、公司低碳园区建设业务情况？

回复：在低碳园区建设整体解决方案中，公司电力自动化、信息化、智能化技术紧密融合，可以集成分布式光伏、储能、充电桩、光伏制氢等多种供用能系统，实现供能侧的多能互补和用能侧终端一体化，更好地提升用户的能源运行稳定性和经济效益，做一个真正能给用户带来综合价值的能源管家。

近两年，公司签署多了个低碳园区建设类项目，目前业务模式主要为 EPC 总承包。未来，在低碳园区建设完成后的运营周期，公

司将更多向综合能源的运营管理转变，公司能源互联网综合服务系统的价值也将逐渐体现。

2、公司在低碳园区建设方面的核心优势？如何看待未来市场的竞争格局？

回复：在低碳园区建设整体解决方案中，公司电力自动化、信息化、智能化技术紧密融合，可以给用户提供更优化的供配电方案、碳排放跟踪计量、电力工程设计、电站模块化集成与电站建设及后期运维，更好地提升用户的能源使用效率和能耗管理能力。

低碳园区建设市场容量巨大，公司现阶段主要围绕长三角地区。在低碳园区建设竞争中，只有真正解决客户用电稳定性、经济性、便利性等综合需求的专业解决方案提供商和服务商才能胜出。甚至还有一些更高端的需求，比如减碳的可追踪问题、电碳联动问题、与整个电网的友好互动等问题，这些都需要强大的技术实力来支撑。

3、公司参股了中瑞恒丰（上海）新能源有限责任公司，具体的合作模式是什么样的？

回复：中瑞恒丰由中国核工业集团牵头组建，上海电气集团、金开新能源等多方参与投资，主要从事以风电、光伏、储能等为核心的新能源电站的开发、投资、建设及运营业务。公司本次参股了中瑞恒丰 15%的股权，一方面将积极发挥公司在新能源领域的电力相关产品及技术优势，与相关股东方有效协同、深度合作，共同促进中瑞恒丰业务的发展；另一方面也将有助于带动公司相关产品销售，拓展公司在储能等新能源业务领域的发展空间。

4、公司有充电桩产品吗？

回复：公司低碳园区建设中会根据需求配备充电桩建设，同时，公司合营企业南京能网新能源科技发展有限公司主要从事充换电站的投资、建设及运营。

5、公司的发展战略布局？

回复：公司发展方向仍然是聚焦主业，围绕“双碳”、“数字经济”战略，不断加大产品研发及市场投入，坚持内生式增长与外延式并购相结合，促进主营业务稳步上行发展。在智慧能源方面，持续保持传统的智能发电、输变电业务的综合优势和市场份额，并积极拓展智能配电网、新能源、面向新型电力系统的相关产品和服务。在智慧城市方面，重点优化项目来源、项目结构，提升该业务的毛利率水平及自研软件产品占比。

6、公司主营业务的营收结构？智慧城市业务毛利率下降的原因？

回复：总体而言，智慧能源、智慧城市业务的营收规模大体相当，具体在公司年度报告、半年度报告中都有披露。近年来，智慧城市业务受疫情影响较大，部分项目招投标放缓以及异地执行进度、物流、员工居家办公等原因导致业务规模下降明显，未来智慧能源业务收入预计将超过智慧城市业务。

7、公司应收账款偏高的原因？坏账风险大吗？

回复：公司应收账款占比较高具有一定的行业属性，主要为公司智慧能源、智慧城市业务订单执行周期较长，普遍实行的分节点付款模式造成。公司绝大部分的应收账款的账龄在2年以内，客户的总体资信情况和信用记录良好，应收账款发生坏账的风险较小。为加强应收账款管控，公司采取了严格筛选项目工程、选择优质客户、加大催款力度、进一步加大回款考核力度等措施，持续提高应收账款周转率、有效控制应收账款风险。

8、公司配网业务近年来发展较快，主要包括哪些产品和服务？配网业务是否将面临新的机遇？

回复：在智能配用电领域，公司以提高配电自动化、实用化为

目标，拥有终端、测试、系统仿真三大产品线。在配电终端方面，公司在江苏、浙江、安徽、上海等地区配网设备协议库存招标采购中保持较高市场份额；在测试系统及服务方面，公司配网测试产品市场份额继续在省电网公司电力科学研究院保持领先；在系统仿真方面，公司配电动模仿真系统、培训仿真系统业务近年来快速增长。

公司的配网智能分布式馈线自动化系列产品、主动配电网相关技术将在以新能源为主体的新型电力系统建设中具有广泛应用。同时，公司在配电网优化运行控制技术、微网柔性互联、配网智能自愈等技术方向深入开展研发，争取取得新的突破。

9、公司智慧能源板块未来增速较快的细分业务领域有哪些？

回复：从公司近两年的主营产品收入规模来看，配网自动化相关产品的增速较快，包括配网终端、测试、仿真系统等，预计这一业务领域还将保持较快增速。此外，面向新型电力系统的相关产品以及低碳园区业务也将有较大发展空间。

10、智慧能源业务涵盖的主要模块？

回复：公司智慧能源业务以发电厂电气自动化为起点，公司电厂快切、保护及 ECMS 系统多个产品在行业内占据重要地位，拥有较高的品牌知名度；在智能变电站领域，公司全系列继电保护、自动化软硬件产品涵盖超高压、高压、中低压等各电压等级，是国网、南网重要供应商之一；在智能配网领域，公司配电终端、一二次融合设备、配电测试设备及系统、动模仿真系统等方面均处于国内较高水平；此外，公司积极拓展低碳园区建设业务，新一代综合能源服务平台为综合性园区及大型企业提供综合能源系统解决方案、能效管理及一体化运维服务。

11、北京新火入股给公司带来哪些积极影响？

回复：北京新火入股公司，一方面，推荐了董事参与公司的经营管理，优化了公司董事会结构，来自不同背景的董事会成员使得

	<p>董事会的构成更加合理和多元化，提升了董事会的治理效率；另一方面，北京新火也将会积极发挥其自身资源优势，与公司业务协同、优势互补，进一步增强公司的整体竞争力。</p> <p>12、公司对储能业务的关注？</p> <p>回复：公司积极拓展储能业务，包括人才引进、相关产品和系统研发，同时，公司也在积极关注储能项目的投资机会。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年2月14日