深圳市兆威机电股份有限公司 投资者关系活动记录表

证券代码: 003021 证券简称: 兆威机电 编号: 2023-002

投资者关系活动	√特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称	12 家机构 (共 17 人) 参与公司于 2023 年 2 月 15 日-2 月 17	
	日举行的投资者交流会,其中包括:	
	国泰君安、中欧基金、宏	宏道投资、中金公司、Manulife Asset
	Management、Mivae Asset、Polymer Capital、Exoduspoint、	
	Jefferies、Oberwels、Allianz、HSBC	
时间	2023年2月15日、2023年2月16日、2023年2月17日	
地点	深圳市宝安区燕罗街道燕川社区燕湖路 62 号办公楼	
上市公司接待人	董事会秘书: 邱泽恋女士	
员姓名		
投资者关系活动	交流内容:	
主要内容介绍	Q: 请介绍公司的发展历程及未来的规划?	
	A :公司成立于 2001 年	,创业初期为日系企业及德系企业提
	供精密零部件,在发展中期制定了汽车电子、通讯、医疗器械、	
	智能家居、服务机器人领域的产品策略方向,为客户提供微型	
	传动核心部件。现阶段产品往驱动执行器方向发展,在齿轮箱	
	中加入马达驱动控制、嵌入式软件设计及智能硬件设计。未来	
	公司将继续深耕微型传动、驱动行业并进行多方位布局。在业	
	务拓展方面,将持续深耕移动通信、汽车电子、医疗器械、智	
	能家居等微型传动系统应	应用领域,紧抓市场需求,进行应用多

元化布局,平滑单一业务对主营业务的影响;公司将加快推进 新能源汽车、医疗、工业等新型应用市场;继续拓展海外业务, 加强国际市场开发。

Q: 公司布局工业装备领域的原因是什么?

A: 近年来,工业设备自主化开发的进程不断加快,发展势头强劲,以及随着物联网、通讯技术、人工智能技术的逐渐成熟与商业化应用,催生出众多工业自动化的需求,其相关产品要求也朝着高精度、高效率、高性能的方向发展,技术要求相对较高,这与公司的产品定位相匹配。公司综合电气、液压和混动技术,从塑料制造到金属成型和冲压齿轮制造,到齿轮箱传动原理设计,到电子驱动嵌入式程序撰写去打造更薄、更轻、更小,但却具有相同或更多功能的工业驱动系统产品来赋能客户的产品升级,广泛适用阀、泵、传感器、滚筒电机传送带等的各种应用的电动液压、机电和混合解决方案组合。

Q: 公司目前在医疗业务领域的推广进度如何?

A: 公司处在医疗行业的供应链上游,所提供的核心电子器件是医用医疗设备生产的重要部件之一。目前,公司在医疗行业的产品主要集中在胰岛素泵、吻合器、自动注射等应用领域,相关项目也有序推进中。虽然公司目前在医疗领域的整体业务量相对较小,可贡献的营收较为有限,但医疗领域产品特点与公司的产品定位相符合,且其作为国家的重要发展赛道,相信公司在医疗板块的精密传动产品方面存在较好的发展机会。

Q: 公司目前的产能规划是怎样的?

A: 公司目前主要生产基地在深圳及东莞,苏州工业园处于已启动建设阶段。东莞产业园作为公司的募投项目之一,定位为

公司珠三角地区的主要研发生产基地; 苏州工业园定位为公司长三角地区的主要研发生产基地。公司也将结合业务开展的情况,有序推进项目建设,逐步释放产能,持续优化公司的产业布局和产能分布。

Q: 公司布局电机驱动控制板块的初衷是什么?

A: 公司布局电机驱动控制板块主要是基于两个方面的考虑:一方面,行业竞争促使公司不断进步,要求公司在技术水平、新产品开发、产品品质、经营管理等方面不断优化提升,持续提高自身的市场竞争力,以便更好地应对市场份额挤压、毛利率下降等潜在风险。另一方面,随着新兴行业的发展,新应用需求不断涌现,客户市场对产品"模块化"、"一体化"的要求愈加凸显,为了更好地切入客户的新需求,公司谋求微型传动到微型驱动技术的纵向延伸,将驱动控制板块也纳入产品开发、交付范围。布局驱动控制板块后,公司可根据客户的需求,提供更为优质的定制化系统性解决方案,满足客户多方位的需求并进一步提升公司产品的价值量。同时,随着公司能够服务的领域和范围进一步拓宽,公司的技术经验和技术实力也能得到进一步的发展、提升。

Q:公司在 AR/VR 有哪些产品应用?

A: 公司的微型传动系统可以应用于 **AR/VR** 领域,如磁感应系统、瞳距调节驱动系统、头部自动松紧装置、智能眼镜隐藏式微型扬声器等,公司也积极布局、密切关注市场和相关技术的变化和发展,专注产品的研发与创新。

Q: 国内与公司业务类同的企业或竞争对手有哪些?

A: 公司下游产品涉及移动通信、汽车电子、智能家居、医疗器械、工业装备等众多行业,应用领域广泛。客户行业不同,

公司所面临的竞争对手便存在一定差异,通常,公司与竞争对手只在某一行业或某一产品上存在竞争关系。公司也将通过差异化的业务战略,多元化布局,重点关注客户早期需求,参与客户前期产品同步设计开发,在快速响应能力、方案设计能力、成本管控能力等方面提供有竞争力的服务,以便形成更好的竞争优势,提升市场覆盖率。

Q: 公司的产品技术发展路线是怎样的?

A: 公司技术发展路径主要可以分为三个阶段,首先是零部件 全系列的制造加工,公司是国内少数能够采用多种制造工艺 和多种材料进行微型精密传动零件开发、制造的企业,由此为 公司的技术延伸打下坚实的基础。其次,公司由零部件发展至 微型传动系统的设计,以谋求公司产品价值量提升。微型传动 行业属于跨学科、多种专业综合应用的行业,制造精度要求 高,装配难度大,公司多年深耕微型传动行业,具有坚实的技 术经验和技术实力积累。公司在精密零部件、微型传动系统研 发制造等核心技术方面取得技术优势的同时,也积极寻求在 技术上垂直延伸突破,重点布局驱动控制技术,进一步纵向延 伸至电机驱动控制模块,为客户提供"精密部件+传动系统+控 制系统"一体的系统化解决方案。未来,公司将继续围绕主营 业务,在产品技术的创新策略上增加行业解决方案的发展思 路,根据客户所处的领域和产品的不同应用场景,采用平台化 技术+定制化应用的模式, 注重技术平台和产品平台的打造, 重点发展平台化产品,将产品标准化、系列化,平台化,以便 实现产品相对低成本且大批量的生产,更好地回归客户的应 用场景,针对性解决客户产品应用中的痛点。

附件清单(如有)

无

日期

2023年2月15日、2023年2月16日、2023年2月17日