

证券代码：002236

证券简称：大华股份

浙江大华技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-02-17

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（____）</p>																				
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<table border="0"> <tr> <td>中信证券</td> <td>夏胤磊、胡叶倩雯</td> <td>财通证券</td> <td>吴娇晨</td> </tr> <tr> <td>天风证券</td> <td>冯浩凡</td> <td>黑皇资产</td> <td>谭思源、沈华军</td> </tr> <tr> <td>中金公司</td> <td>朱镜榆</td> <td>守正基金</td> <td>滕书文</td> </tr> <tr> <td>第一北京投资</td> <td>陈逸珂</td> <td>宁银理财</td> <td>毛子瑞</td> </tr> <tr> <td>南方基金</td> <td>朱茺扬、刘树坤</td> <td>泽泉投资</td> <td>马海华</td> </tr> </table>	中信证券	夏胤磊、胡叶倩雯	财通证券	吴娇晨	天风证券	冯浩凡	黑皇资产	谭思源、沈华军	中金公司	朱镜榆	守正基金	滕书文	第一北京投资	陈逸珂	宁银理财	毛子瑞	南方基金	朱茺扬、刘树坤	泽泉投资	马海华
中信证券	夏胤磊、胡叶倩雯	财通证券	吴娇晨																		
天风证券	冯浩凡	黑皇资产	谭思源、沈华军																		
中金公司	朱镜榆	守正基金	滕书文																		
第一北京投资	陈逸珂	宁银理财	毛子瑞																		
南方基金	朱茺扬、刘树坤	泽泉投资	马海华																		
<p>时 间</p>	<p>2023年2月16日、2月17日</p>																				
<p>地 点</p>	<p>公司会议室</p>																				
<p>上市公司接待 人员姓名</p>	<p>李思睿、蒋西金、邵涛</p>																				
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、公司智能家居子公司乐橙发展近况如何？</p> <p>2022年，乐橙以云与智能为中心，逐步完善2+4+N业务生态，通过在智能家居领域多元化布局的思考，实现了从智能单品到智能家居整体解决方案的再次跃升。构建了乐橙安防、乐橙互联、乐橙机器人、乐橙照明四大产品体系，除智能摄像机、智能锁等安防产品外，拓展了智能扫地机、路由器、智能灯泡等多元产品，为消费者提供节能、安全、高效、健康、人性化的全场景家居智能解决方案，实现家庭场景的全面感知、自我调控。近期，乐橙还在全球权威视觉算法KITTI评测中，以多目标行人跟踪57.15% HOTA、多目标车辆跟踪82.08% HOTA以及2D目标行人检测82.77% Moderate的优异成绩，获得行人多目标跟踪、车辆多目标跟踪和行人多目标检测三项评测第一。在这样精准、前沿的算法帮助下，乐橙智能摄像机产品更加符合智能家居体验的需要，使家庭生活更省心。乐橙希望未来的AI技术能够实现自主感知用户的情感需求，为特定场景的特定用户提供定制化的无感服务，而无感交互的智能家居场景也将作为乐橙长期的奋斗目标。未来，乐橙将继续深耕积累产品</p>																				

的智能化优势，持续不断地优化功能的配适性，努力为更多用户带来智能便利的家居体验，将智能生活带到全球各地。

2、公司是否有 AI 开发工具帮助客户进行高效自主开发？

“巨灵”人工智能开放平台是由公司自研、业内领先的一站式 AI 开发平台，能够让不具备专业编程能力的客户通过可视化的模块拖拽，实现基于少量代码、甚至无代码的应用开发，让客户部署专属于自身的定制算法。“巨灵”实际上本身是公司自研自用的 AI 开发平台，支撑公司每年超500个的 AI 算法开发需求。通过该平台，算法工程师研发算法的周期平均减少40%以上，最快约两周定制出面向场景应用可交付的算法，几小时就能完成几十个芯片平台的算法工程化部署。而后“巨灵”平台从公司生产流程内部，走向各行各业不懂 AI 算法开发的需求者的计算机桌面。公司作为视频物联网行业20年的老兵，将自身每年满足行业500+定制算法的开发与部署经验，以及积累的上百种 AI 预训练模型、通用算子汇集到“巨灵”的平台中，让零售、制造等各行各业不懂深度学习代码的人也能够自行进行 AI 开发、部署，真正推动人工智能产业化的新发展。以一家大型餐饮伙伴为例，这家公司使用“巨灵”平台自己开发上线了厨房设施检测、人员服饰、合规监测的 AI 应用，之后“一键部署”到大华的硬件设备上，实现了不错效果。公司拥有多年深厚的技术和行业积累，持续拓宽人工智能场景化能力，实现面向行业应用的覆盖。

3、随着行业向智慧视频物联演化，软件的价值不断提升，公司在这块如何投入和布局？

目前，软件是公司非常重视的业务。在解决方案里面，软件的受众越来越广，软件价值已经越来越大，发挥的成效也越来越明显，这源于软件在产业的价值发生的变化：早期属于物联数据在线的逻辑，软件服务于物联感知，用户可以通过视频监控系统看到真实世界发生的事情，但实质软件的能力并未得到用户的重视；而现在，物联网、AI、大数据、云计算、5G等新技术已经形成完整的信息化网络，助推着更便捷、更迅速的物联采集、数据传输、数据存储及数据应用。对此，公司不断升级产品研发和一线服务的组织，前置软件研发人员，提高销售端对软件的重视，强化一线软件服务收费意识。同时，努力开拓软件生态客户，一方面打造数智物联开放生态体系，推进建立软件生态合作管道，基于物联数智平台底座，面向软件生态合作伙伴开放标准接口。另一方面，构建软件生态培训认证体系，建立培训赋能机制，通过具体项目建立长期合作方式，形成联合方案快速切入细分

	<p>领域市场，进一步提升客户粘性。最终希望通过软件来提升产品和解决方案价值，带动整体销售。</p> <p>4、公司2022年业务情况如何？如何展望2023年的发展？</p> <p>2022年，疫情反复、地缘政治冲突、通胀高企等多因素扰动的大背景下，全球经济面临持续下行压力。去年公司的经营受大环境影响较大，海外需求增速有所回落，国内方面尤其在四季度后半程，项目延期情况增多。展望2023年，公司业务由“稳”转“进”，整体相比去年将更加进取，继续强化高质量发展，且除收入外特别关注利润增长和现金流改善。国内业务方面，随着疫情防控全面放开，公司积极迎接市场和机会的复苏，尽最大努力弥补过去三年疫情带来的影响。海外方面，除分销业务横向扩宽产品种类、纵向精细下沉外，集成业务、项目拓展、解决方案将更加重要，更好地实现集成商和甲方共赢。2023年，公司将秉持一心一意做业务、谋发展的态度，激励团队保持激情和斗志，始终坚守为客户、合作伙伴、奋斗者创造价值。</p>
附件清单	无
日期	2023年2月17日