

证券代码：300687

证券简称：赛意信息

## 广州赛意信息科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：（投关）2023-001 号

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国寿安保基金、国盛证券
时间	2023年2月17日 14:00-16:00
地点	佛山市顺德区萃智路一号赛意信息研发总部
上市公司接待人员姓名	战略运营中心总经理蔡胜龙 投资者关系经理陈俊杰
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：公司发展过去几年来看都保持在增长的轨道上，随着公司体量基数的扩大，如何在未来继续保持增长态势？</b></p> <p>公司 2022 年启动了内部组织升级优化项目，并在管理及组织上落地了新的部门架构，使得我们在经营能力、管理能力、战略能力得到提升，能够面向未来长期有质量的增长目标。通过变革的推行，进而建立起对需求分析更贴近市场一线，交付资源更灵活敏捷响应等底层制度保障，对于我们在数字经济大浪潮的年代保持战略定力，提供从线索商机到项目开发管理运营，到项目回款等主营业务的流程干线的全面管理赋能。另外我们需要构建对于新行业的强业务渗透能力，加速在新能</p>

源，电子高端制造等未来高景气方向的行业拓展力度，打开新的业务市场增长点局面。

**问题 2：公司智能制造产品软件的特点和优势体现在哪些方面？**

公司下游客户基本集中在各个行业的头部客户，在多年的实践中打磨出一套大型制造业客户适配性较好的软件套装产品。在底座平台方面以效率为优先，通过低代码、组件化、元模型的等技术路线和机制解决多产品在统一平台上的一站式配置问题；在功能性上，针对大客户的产线柔性化生产特点，在生产订单管理模块上的颗粒度更高，产线动作分解更精细；对于全面质量管理要求，我们在 QMS 上可通过体系化的配置文件，实现在客户端较灵活的质量指标定义，提高质量管理含金量；在库存物流管理方面，通过算法和模型，实现低库存和高周转率的管理目标。

**问题 3：在我们服务智能制造项目过程中，看到市场增量的部分有哪些？**

第一是来自于新行业的拓宽，加强面向新行业的技术和产品能力在已有的软件框架上作延展提升；第二对于部分行业的腰部客户，具备专精特性属性的，即客户具备潜在的产能扩张能力的，需要重点布局；第三是扩大需求挖掘范围，从单一场景价值点到端到端的整个业务域的扩张，加大方案的覆盖面，充分提高对数据价值的挖掘能力，使得数据成为企业客户经营的重要抓手。

**问题 4：远程交付模式的推行，如何帮助提升项目毛利率？**

远程交付模式 ODC 是一种项目实施上资源集约化的管理方式，其价值点体现在信息安全保障、交付质量稳定高效、人才高复用性等方面，对于项目成本的控制有立竿见影的作用。随着信息化、数字化在各个各行各业的深化应用，企业主接受此类模式越来越多，ODC 的渗透率也在提高。公司已打造 ODC 全闭环生态运营系统，并在各业务线开始推

	行。我们也通过项目实践总结发现，部分业务线在推行远程交付模式后，项目的毛利率有了显著提高。
附件清单（如有）	无
日期	2023年2月20日