证券简称: 泰嘉股份

湖南泰嘉新材料科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-003

投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他 <u>电话交流会</u>
参与单位名称	华夏久盈资产管理有限公司、民生证券、东北证券等机构分析师及研究	
及人员姓名	员共8人。	
时间	2023年2月15日、2023年2月16日	
地点	长沙市岳麓区滨江路 53 号楷林国际 3401 室公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书谢映波、证券事务代表谭永平	
	一、公司董事会秘	书谢映波向投资者简要介绍公司发展历程
	二、主要问答交流	事项
	1、公司锯切产品的	的应用领域与特点?
	答:双金属带锯条员	是金属切割加工必备的高效刀具,被喻为"工匠
	之手",主要用于切割各	种钢材和有色金属等, 具有切割精度高、切割
	断面质量好、切割效率高	高等特点, 广泛应用于汽车制造、大型锻造、航
投资者关系活	空航天、钢铁冶金、核印	电等制造领域。
动主要内容介	2、带锯条行业发展	是方向和公司锯切产品的着力点?
绍	答: 带锯条行业经历	万了最初的无序、粗犷、高速发展, 已经逐步转
	为有序、精细和高质量发	过展。目前,国内市场国产产品快速替代进口产
	品,同时,国内产品加速	E 出口。随着被切材料多样性、锯切高效性、产
	品高可靠性的锯切需求多	变化,未来我国双金属带锯条行业将朝着 "高
	精度、高效率、高可靠性	生和专用化"的方向发展。
	公司锯切产品后续料	等主要在以下方面着力 :
	一是顺应工业发展特	带来的市场快速扩大的需求,发展经济型产品,

满足需求的同时加速替代。

二是加大高端产品的研发与推广力度,针对进口品牌占据的难切 材料市场推出高端锯切产品,逐步替代。随着公司硬质合金带锯条竞争 力的不断提升和市场规模的逐年扩大,公司将硬质合金带锯条作为未 来发展的重点之一。

三是加快开发新产品。近年针对特殊的锯切需求,公司开发针对性的产品。

3、公司在双金属带锯条领域的优势有哪些?

答:公司是掌握双金属带锯条生产工艺并实现规模化生产的业内 领先企业,系双金属带锯条国家标准和硬质合金带锯条行业标准的起 草单位,中国航天中国运载火箭技术研究院认可的硬质合金带锯条合 格供应商,实现硬质合金带锯条规模生产与进口替代的国内企业。作为 锯切行业细分领域的领军企业,公司目前是工业和信息化部、中国工业 经济联合会认定的第七批制造业单项冠军示范企业。

公司拥有完整的生产制造、研发、销售、服务体系,产品品质优良,市场性价比高,品牌知名度高。目前公司双金属带锯条销量处在国内第一,全球前三,公司带锯条产品市场占有率仍在稳步提升。公司在带锯条行业形成了一定的行业地位和竞争优势。

4、带锯条业务采用什么销售模式,其用户群体主要分布在哪些地区?

答:双金属带锯条属于金属切割加工企业的易耗品,终端用户广,单个客户采购频次高,但单次采购量不大,因此销售主要采用扁平的经销模式。

双金属带锯条是金属切割加工必备的高效刀具,一般是工业发达的地区需求量大,全球带锯条市场主要包括欧洲地区、北美洲及中国等。国内市场主要在华东、华南、华北环渤海、西北与西南(航天、军工企业用户集中一些)。

5、公司为什么会收购罗定雅达向电子电源业务转型并进而进入 新能源电源行业?

答:公司凭借双金属带锯条业务成功于2017年初在深交所上市。

虽然公司双金属带锯条产品毛利率一直保持较高水平,但是国内市场规模难以支持公司的长远发展。因此,在上市之后,公司就开始探索在相关多元化的产业发展,并进行了市场调研。这一过程中发现,企业转型首先需要有自己的专业团队。2020年下半年,公司延揽到专业做消费电子和电源业务的团队,聚集了相关行业资源,于2021年初在东莞设立了研发基地,开始自己培育消费电子业务。在自我培育的过程中,了解到罗定雅达项目。经尽调发现,其深耕充电领域,电源业务历史悠久,曾属于世界500强企业美国艾默生公司(Emerson)的全资子公司。且罗定雅达与全球一线消费电子品牌长期保持合作和供应关系,拥有较高行业知名度和先进的大规模制造能力、较深厚的技术沉淀和良好的声誉,是全球消费电子充电器行业的主要生产企业之一,在电源行业有着较为突出的行业地位。

其业务符合公司电子电源业务发展方向,加之公司在制造业具有 十几年的经营、管理经验,具备对罗定雅达的赋能、整合能力,因此通 过所投产业基金参股公司铂泰电子间接持有罗定雅达股权,并与雅达 形成战略合作,就消费电子领域的业务协同、技术研发、资源共享、资 本运营等多个领域深入合作。继而于 2022 年 9 月完成对铂泰电子的重 大资产重组,快速切入电子电源业务,并凭借雅达电子的技术研发、品 控、制程等优势,迅速开拓布局新能源电源和储能电源业务。

6、公司电子电源业务生产经营情况如何?

答:公司 2022 年完成对铂泰电子的重大资产重组后,通过调整雅 达电子的经营策略、优化供应链管理、提高运营效率,消费电子电源业 务快速恢复并实现盈利。公司以此作为电源业务基本盘,凭借雅达电子 的技术研发、品控、制程等优势,迅速开拓布局新能源电源和储能电源 业务,产品主要为优化器、逆变器和储能变流器等。相关产线已逐步投 产,已见成效,并陆续进入量产阶段,后续将根据订单情况和募投项目 进展,安排产线投产。

附件清单	无
日期	2023年2月20日