

证券代码：002623

证券简称：亚玛顿

### 常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<p>√特定对象调研分析师会议</p> <p>媒体采访业绩说明会</p> <p>新闻发布会路演活动</p> <p>√现场参观</p> <p>其他：</p>
参与单位名称及人员姓名	华金证券：乔春绒；中银证券：林祁桢； 银河证券：王婷；贝莱德基金：邹江渝 申九资产：邱正好、谢旭阳； 泰康资产：陈弘毅、邢振。
时间	2023年3月9日
地点	公司会议室
上市公司接待人姓名	亚玛顿董事会秘书刘芹、证券事务代表王子杰
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、采取问答方式，董事会秘书负责回答：</b></p> <p>1、面对竞争激烈的市场，公司的定位以及竞争优势是什么？</p> <p>答：公司在光伏玻璃深加工领域深耕多年，在行业内技术的先进性以及创新性都是处于领先地位。同时，公司一直致力于薄玻璃领域的技术革新与业务拓展，与竞争对手形成差异化的竞争格局。原片端凤阳硅谷的窑炉从设计、建造以及核心设备的选型等方面都是为做薄玻璃量身定制的，充分考虑了公司定位于薄型化玻璃领域的发展趋势。深加工端亚玛顿公司作为在国内率先利用物理钢化技术规模化生产<math>\leq 2.0</math>毫米超薄物理钢化玻璃的企业，利用自身在深加工领域深耕十多年的经验，开发了更符合户用分布式等应用场景下的轻质化、高效化的1.6mm玻璃，从而为行业提供性价比更高的全新产品选择，不断稳固</p>

公司的核心竞争力。

2、1.6mm 光伏玻璃作为公司主推产品，在终端应用中优势在哪里？

答：首先，从重量上讲，1.6mm 玻璃相比 2.0mm 玻璃更加轻量化，用在分布式及光伏建筑一体化领域，更能满足安规对建筑载重的相关要求；其次，玻璃越薄，其透光率越高，能够在一定程度上提升光伏组件的转化效率；最后，能为客户带来降本增效的益处。

3、目前公司与 Tesla 有哪些合作？目前以及未来订单情况如何？

答：公司是特斯拉太阳能瓦片玻璃及储能相关产品的合格供应商。因双方签订相关保密协议，所以不便透露相关合作细节。

4、公司与头部组件厂签订长单协议执行情况如何？2023 年的规划是怎样？

答：公司与长单客户签订的长单协议在正常履行中，具体将在年报中予以批露。为了更好地满足公司长单客户以及其他核心客户的订单需求，公司计划在 2023 年进一步扩大深加工的产能。新增的产能除在安徽分公司布局外，公司还将延伸至北方地区进行长远的产能规划。一方面是满足下游客户制造基地向北方外延相关产业链配套；另一方面充分利用当地的资源和政策优势降本增效，进一步增强公司的核心竞争力。

5、公司并购重组及融资事项的进展情况？

答：鉴于交易历时较长，标的公司所处行业和市场受到俄乌冲突、通胀加速等客观因素的影响，原材料和燃料均承受了较大的成本上升的压力，加之继续推进交易存在较大不确定性风险，为切实维护公司及全体股东利益，公司于 2022 年 12 月终止了重大资产重组事项。由于光伏玻璃产业链的垂直一体化是公司自始至终的目标，因此公司会尽快在综合考虑外部环境变化、公司战略规划、估值调整等因素的前提下重新启动本次交易事项。

	<p>6、公司未来三年的战略规划？</p> <p>答：公司将继续聚焦主业，不断升级核心技术，完善产业布局，为客户提供一站式的解决方案。力争实现“光伏+光电”双主业的战略发展规划，从而增强公司的市场竞争力、盈利能力及行业周期抗风险能力。</p> <p>7、公司在钙钛矿技术方面是否有技术储备？和纤纳公司合作进展如何？</p> <p>答：钙钛矿电池技术作为一种新型太阳能电池技术，在电池转换效率方面有较大优势，公司也是一直在关注该技术的发展，与纤纳光电保持良好的合作关系，目前公司在不断地储备和完善相关的技术和经验，待该技术产业化后能快速导入。</p> <p><b>二、问答环节结束后，全体来访人员实地参观了公司实验室。</b></p> <p><b>三、活动结束。</b></p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年3月9日