

证券代码：002236

证券简称：大华股份

浙江大华技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-03-15

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（____）</p>
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<p>汇添富 杨璿、夏正安、詹杰、钱诚、马翔、樊勇 浦银安盛 杨达伟 光大证券 刘 凯 中泰证券 王 芳 国金证券 孟灿、徐文婷、孙恺祈 易方达 蔡荣成、张胜记、唐琨 国盛证券 刘高畅 中欧基金 李维、刘金辉、张晔 信达澳银 何 鑫</p>
<p>时 间</p>	<p>2023 年 3 月 13、14 日</p>
<p>地 点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待 人员姓名</p>	<p>李思睿、蒋西金、邵涛</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、公司今年强调生态合作，主要是哪些方面的合作？（旧）</p> <p>2023年是公司的“生态年”，主旨就是以客户为中心，全力全速发展生态，充分发挥生态的力量，实现共同发展。公司从硬件、软件、算法到服务、业务生态向行业客户及开发者全面开放。在硬件方面，我们通过统一的硬件开放平台 DHOP 等，为伙伴打造能力集中、资源共享的数智化基础设施和运营能力，合作伙伴借助完整的工具链及丰富的开发工具套件，可推出基于 DHOP的特色应用与服务，支撑数智化快速普及。在智能方面，通过锻造巨灵开发平台，陆续发布大量场景化的智能算法，在业务层面实现更精细的智能化服务颗粒度；合作伙伴通过大华 AI 训练工具可低成本、零门槛、自由地进行场景化开发及定制服务。在平台层面，针对合作伙伴可能遇到的专业平台领域方面的难题，大华基于物联数智平台底座能力，将场景化能力封装为标准 API 接口向伙伴开放，完善数智物联创新体系。在数据方面，打造一站式的数据开发引擎能力，充分挖掘数据价值密度，支撑伙伴通过在平台上进行拖拉拽就可以端到端地玩转数据智能业务，同时开放 IaaS 层和 PaaS 层组件能力，赋能伙伴快速</p>

上云。此外，面向处于不同发展阶段的生态合作伙伴需求，大华提供产品、方案、销售、交付、运营管理等基础支持，以及个性化服务与赋能支撑，助力伙伴成长，共享发展机遇。

2、关于渠道生态合作方面，有哪些发展举措？（新）

在“生态年”中，公司倡导价值回归、生态共赢，这是对合作共赢的生态理念的呼应和重申，同时也是渠道业务本质的回归。中小企业如同市场中丰富的毛细血管，是最贴近广泛终端市场的业务，经济复苏市场回暖的进程中，中小企业感知度很高。基于中小企业业务碎片化特点，公司将始终聚焦产品价值提升与政策体系优化，坚定渠道开拓，全力加速城市网格化营销体系建设，持续分销业务下沉、专项业务深挖布局、用切实政策资源支持合作伙伴发展。同时，还将围绕合作伙伴的业务能力、交付服务能力及经营管理能力的全面提升，加强多维资源投入，助力合作伙伴高增长、高收益、高质量发展，实现合作共赢。除了对渠道市场生态协同发展外，公司高度重视对渠道伙伴的技术产品化赋能，全力推进 SMB 产品和解决方案品质建设，不断挖掘新的业务痛点，满足渠道伙伴切实需求。

3、在技术能力方面，公司如何赋能合作伙伴？（新）

为践行公司共建、共赢、共生的生态理念，大华 AI 生态始终以合作伙伴业务场景为核心，持续对合作伙伴进行技术赋能，协同共创更具价值的产品和解决方案，助力生态合作伙伴在各自行业中通过智慧化功能获得竞争优势。为完成公司 AI 基础能力与企业业务的彼此互补，公司为伙伴打造了一款低成本、快迭代、低门槛、全协同的一站式人工智能开发平台——Dahua Jinn 大华巨灵平台，实现组装式算法开发模式，打造多快好省的工程能力和产业创新的科研能力，推动感知智能、数据智能、业务智能闭环产业化落地。为了让千行百业的碎片化智能需求照进现实，光有巨灵轻量化 AI 开放平台还不够，需要完善的商业合作模式进行支撑。公司高效助力生态合作伙伴在项目中落地 AI 功能，从需求调研、到智能演示 Demo（巨灵轻量化 AI 开放平台训练算法，生成智能 Demo，部署到万物识别相机），再到最后的交付、调优，公司相关专家团队提供了全流程支撑。“授人以鱼不如授人以渔”，通过一个又一个项目帮带，以战代练，完成“理论-实践-落地”的全链路赋能，逐步将算法自训练能力赋能给生态合作伙伴，让生态伙伴快速具备智能业务闭环能力。

4、请问公司哪些应用场景的解决方案复用性比较高？（旧）

	<p>公司持续落地可量化、可计算的场景价值，深挖数据价值，加速产业全链路数字化升级，助力客户高质量发展。目前已有诸多行业线形成样板案例，不断复用。其中例如工业企业行业线中，我们可以通过感知设备捕获信号，并通过智能设备管理系统进行声纹、震动数据分析，实时掌握设备健康状态，以便在故障发生前便提前对故障进行预警，科学制定设备维保计划，避免设备非计划停机带来损失。也可通过热成像技术可以实时检测机器整个表面温度变化，确认机器保温层的健康状况，针对异常高温情况可及时预警，避免持续高温对设备造成永久性损坏，助力车间持续高效生产。再比如水库智慧管护中，目前已赋能江西、贵州、浙江、湖北等地多个区域的智能化水库建设。通过公司的智能化建设与部署，水库管护员们可以坐在办公位上就能实时获取水库降雨量、库水位、大坝形变、渗压渗流、图像和视频等数据信息，发生异常还将及时收到预警，使得那些风雨中赶路、巡检都成为了过去。同时，也可以通过水库智慧管理平台，各类监测数据、报警信息、研判结果将被汇聚至管理部门，基于信息互联互通，规范闭环管理，快速消除隐患。</p>
附件清单	无
日期	2023年3月15日