

# 桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	平安证券医药 观富资产 桂林三金董事长    邹洵 桂林三金董秘        李春 桂林三金证代        朱烨
时间	2023年03月23日
地点	桂林三金药业股份有限公司
形式	线下交流
交流内容及具体问答记录	<p>1、我们关注到公司22年利润增长低于预期，有何原因？            从去年11月份开始桂林疫情爆发到12月初国家管控放开公司一直处于半封闭状态，造成公司人工成本、原材料运输、燃料费等等综合生产成本上升较大；员工持股计划第一年费用集中确认导致管理费用上升较大；疫情封控期间，公司为维持正常运营，各种管理成本较上年同期增加幅度较大。公司第一期员工持股计划确认的管理费用在当期不得抵扣造成所得税费用增大。谢谢。</p> <p>2、公司去年快报数据收入19个亿，按照板块来拆分大概是怎么一个比重？            公司目前大部分的营收还是来自中成药。大健康板块占一个多亿，湖南三金占一个多亿，上海三金那边因为上海疫情风控，收入没有达到预期，不到一个亿，剩下的绝大部分都是中成药收入。谢谢。</p> <p>3、公司如何推进二线品种的增长？            二线品种以公司独家特色为主，本次员工持股计划针对二线品种的考核是引导与侧重的，其中产品眩晕宁实现了过亿的销售，前年是眩晕宁片和眩晕宁颗粒总和过亿，去年实现了眩晕宁片单剂型过亿，我们还要逐步扩大销量，从医学逐步过渡到OTC，达到量级的突破，二线品种上一线品种。其他二线品种如脑脉泰、蛤蚧定喘胶囊等，疗效显著，市场开发潜力大，目前公司正积极开展二线独家产品的市场推广试点，探索医疗终端学术推广模式，加快电</p>

	<p>商终端建设，以期实现销量的快速增长, 谢谢。</p> <p>4、今年基药目录调整，公司有什么规划？ 对于基药目录调整公司一直都在做一些基础的工作，争取有 2-3 个品种进入新调整的基药目录，一般情况下，品种进入到基药目录，对销售都会有一个正向的拉动，可以借助这个正向拉动，为今年全年销售任务的完成增添保障，谢谢。</p> <p>5、目前公司的研发进展得怎样？ 公司的研发主要分为几个块面，中药，生物药，大健康，化药，中药进行的项目主要有产品的二次开发、经典名方，生物药争取每年拿到批件，大健康方面力争获得一些保健食品注册批文，化药方面与大专院校的合作等等，目前各个项目都在按照计划有序的推进中，谢谢。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>