

证券代码：300341

证券简称：麦克奥迪

公告编号：2023-008

麦克奥迪（厦门）电气股份有限公司 2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
陈沛欣	董事	因董事身处国外，存在时差，无法亲自出席	杨泽声

容诚会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为容诚会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 513,393,236 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.1 元（含税），不送股，不以资本公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	麦克奥迪	股票代码	300341
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	麦迪电气		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李臻	黄婉香	
办公地址	厦门火炬高新区（翔安）产业区舫山南路 808 号	厦门火炬高新区（翔安）产业区舫山南路 808 号	
传真	0592-5626612	0592-5626612	
电话	0592-5676875	0592-5676875	
电子信箱	James_Li@motic.com	flora_huang@motic.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司需遵守《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 4 号——创业板行业信息披露》中的“医疗器械业务”的披露要求

（一）公司的主要业务、主要产品及业绩驱动因素

公司创设至今始终秉承“集成创新”的理念，致力于通过整合推动产业升级，实现公司主营业务在先进制造领域更快发展。公司现有三个核心主营业务“医疗业务”、“光电业务”、“智能电气业务”。三个核心业务构建两个业务体系：即智慧光学应用和电气能源科技应用的两个业务体系来推动各下属公司的业务发展。

一、智慧光学应用：以光电事业部中高端显微镜的核心产品光学图像采集系统为前端，集成医疗事业部人工智能算法、大数据技术及远程病理会诊平台，构建智慧光学辅助病理诊断应用场景。

医疗业务集研发、制造、销售、服务于一体，主营病理切片数字化扫描与应用系统、数字病理远程专家辅助诊断服务、细胞学计算机辅助诊断（DNA 倍体分析系统）及相关耗材的技术支持与医疗诊断服务。通过中国数字病理远程诊断和质控平台，依托各地建立的区域病理诊断中心，形成了一个线上线下呼应的覆盖全国的肿瘤精准诊疗服务网络。借助大数据人工智能，提升系统应用软件的医疗辅助诊断能力，为医疗机构提供基于 AI 算法的病理诊断产品和服务；同时平台也成为有效对接国内外医疗资源，助力推进全球病理资源共享。该平台现已覆盖全国逾 2,500 家医疗机构，数据库积累异倍体定量筛查诊断标本超过 1500 万例，典型病例数字病理切片 200 多万张，成为国内外知名的远程病理辅助会诊平台。未来该业务将充分利用自身的数据沉淀优势、远程病理辅助诊断平台及全自动病理样本处理系统推动中国数字病理科建设。

光电业务核心业务研发、生产和销售光学显微镜、数码显微镜和显微图像集成系统产品，主要产品包括生物显微镜、工业显微镜及全自动数字扫描，面向基础教育、高等教育、科学研究、工业和生物医疗等领域。通过持续技术迭代保持教育领域稳定前提下，2023 年将重点拓展工业检测和科研领域的专业精密仪器应用，将公司打造成智能显微的设备与系统解决方案商。客户遍及中国大陆、西班牙、日本、德国、美国、加拿大、澳大利亚、韩国、沙特阿拉伯、中国台湾、中国香港等 130 个国家和地区。公司是国内光学行业显微镜领域的领先企业，是全球光学显微镜领域的知名品牌之一。这个优势使公司市场中具备更好竞争力，有能力向客户提供综合性解决方案。公司稳智教市场前提下，拓展新赛道将在新能源、电子、材料分析、半导体、生物医药、科研院校等领域拓展业务应用，通过提供解决方案来参与中国智能制造。麦克奥迪利用数字化行业领先优势，形成解决方案，增加产品独特性。差异化竞争，继续保证业绩领先以及品牌影响力。

二、电气能源科技应用：以智能电气事业部的核心元器件为前端，逐步整合相关物联网技术，最终将传统核心绝缘件向环保化、小型化、智能化等方面突破。保持原有业务优势的前提下，在智慧能源领域发挥出长年积累技术优势，通过搭配传感器实现后端控制平台，最终实现单元器件数字化，参与中国智慧城市发展中。希望未来更多生产智慧电网的核心绝缘相关产品，实现传统绝缘产品的换代升级，核心绝缘件产品通过结合物联网技术应用实现智能化，材料技术上通过研发革新实现改性。

智能电气业务核心业务为环氧绝缘件制造及研发，应用范围主要涵盖了 10kV~1,100kV 中压、高压、超高压等多个电压等级产品。主要产品包括三相或单相盆式绝缘子、绝缘拉杆、密封端子、固封极柱、套管、支柱绝缘子以及磁悬浮和电气化铁路用绝缘器件。凭借先进的技术和优质的产品，公司良好的企业品牌在市场上获得广泛的认可。ABB、施耐德、西门子、思源电气等国内外一流输配电设备生产企业均是公司长期稳定的合作伙伴，在产销规模、技术实力和主要经济指标方面均处于行业领头羊地位。为了适应坚强智能电网和泛在电力物联网要求，保证新型能源使用的稳定高效，公司抓住发展机遇，在超高压、核电零部件配套、铁路磁悬浮等新兴领域拓展应用。

报告期内，合并后实现营业总收入 179,396.63 万元，较上年同期增长 22.48%，实现归属于上市公司股东的净利润 26,114.05 万元，较上年同期增长 46.68%；公司基本每股收益为 0.5100 元，较上年同期增长 46.13%。

影响业绩的主要因素为：

1、公司自身优势

(1) 技术优势

公司核心业务均秉承以技术创新推动产品结构升级，依靠企业自主创新能力，打造具有自主知识产权的高新技术。公司在技术创新、集成创新方面积极投入，引进海内外精英人才，公司内设立院士专家工作站、博士后工作站，来保证行业中技术领先优势。通过创新保持市场竞争优势，提高产品毛利率，提升企业市场竞争力。

(2) 产品优势

在巩固行业原有业务优势的同时，持续培育新行业应用领域，通过 AI 自动扫描平台、材料学用金相显微镜、生物医药用体视显微镜等系列中高端显微镜产品的完善和改进，未来持续满足不断增长的新能源、电子、材料分析、半导体、生物医药、科研院校等领域拓展国产中高端显微镜的需求。公司以自主创新为核心，以市场需求为导向，推动公司医疗

业务、光电业务、智能电气业务各板块持续开发符合市场需求相关产品和服务。

（3）优秀的管理、技术团队

公司各板块核心业务管理团队对其行业的发展、自身定位都有着较深刻的认识，具备相对成熟科学合理的公司经营理念，有利于公司在市场竞争中赢得主动权。公司各板块核心管理团队稳定性高，有利于发挥自身优势保持公司的稳定发展。公司的技术团队主要由行业资深技术人员组成，多年的工作经历使他们公司技术优势、行业功能特点等有较为深入的研究，对技术发展趋势具有较强的领悟能力和把握能力。

2、宏观环境影响

2023 年全球格局依旧充满动荡和不确定性。地缘政治危机、全球通胀压力、汇率波动、中美摩擦等多重不利因素交织。在此背景下，公司强化企业战略规划布局，不断完善内部控制制度建设，通过组织架构重组调整集中企业资源，以达到提升运营效率降低运营成本目的，在复杂环境中保持竞争优势并推动业绩稳步增长。

公司将围绕“做大医疗、做强光学、做精电气”的战略思路，立足新发展阶段，完整准确全面贯彻新发展理念，主动服务国家战略，融入新发展格局，持续推进企业高质量发展。保证企业发展在风险可控范围内，将及时化解危机同时积极寻求发展机遇，有效整合资源推动整体业务协调发展。

3、减值的影响因素

根据《企业会计准则第 8 号-资产减值》及相关会计政策规定，对商誉及重要资产进行了减值，基本情况如下：

北京麦克奥迪能源技术有限公司负责能源板块，而这是一个新兴的市场形态，无论是业务模式还是市场推广均需要开拓和创新。伴随防控对经济造成的影响，整体业务和目前在手订单情况低于预期，商誉存在减值迹象。基于谨慎性原则，公司计提商誉减值准备金额 15.83 万元。

麦克奥迪（厦门）机电科技有限公司模具业务重心将逐步转移到 APG 业务的加工和生产上。原模具业务相关资产存在减值迹象。基于谨慎性原则，公司计提商誉减值准备金额 453.63 万元。

麦克奥迪（厦门）医疗诊断系统有限公司下属控股子公司厦门麦克奥迪医学检验实验室有限公司（以下简称“医学检验所”）、呼和浩特麦克奥迪医学检验有限公司（以下简称“呼市医学检验公司”）、沈阳麦克奥迪病理诊断中心有限公司（以下简称“沈阳病理公司”）因配合检测购入相关专用设备，此部分设备随着检测量大幅减少，公司通过与设备厂商协商设备回收、资源重新调配等方式，尽量提高设备尚可使用价值。根据目前预测该部分设备已无法按原计划给公司带来经济效益，基于谨慎性原则，公司根据减值测试结果，报告期计提减值准备金额 677.69 万元。

以上减值处理，短期内对于公司业绩有所影响，但长远看有利于公司降低风险，更有利于保护公司利益。

（二）主要经营模式

一、智慧光学应用体系，主要围绕光电业务板块的硬件制造能力整合医疗业务的远程医疗平台、第三方实验室、大数据等资源，最终利用平台实现病理诊断数字化、远程化、智能化。

1、医疗板块的经营模式

医疗诊断产品及服务业务的生产制造主要围绕细胞 DNA 倍体分析系统、数字切片扫描与应用系统及相关试剂耗材和服务展开。

（1）采购模式：外部采购主要为大宗化学试剂、国外进口原液及少量设备，市场化程度相对较高。公司医疗业务实行集中采购模式，策略采购管理维护供应商，采购部统一决策原辅材料采购数量负责下单及执行。供货开始后，根据物料供应的重要性和使用频次由采购部负责下单执行，策略采购对其进行定期考核。

（2）生产模式：公司医疗诊断产品及服务业务的产品主要设备及配套试剂类产品。设备类产品主要包括扫描设备以及染色、制片设备，其中光学扫描设备从光学业务板块采购，染色、制片设备则采用委外加工模式，公司对代加工设备进行逐台检测后贴牌出厂。试剂类产品的生产步骤一般包括配液、分装、外包装、检验等。公司整个生产过程以产品销量预测数据为依据制定生产计划，组织生产。第三方诊断服务的产品主要是诊断所医生出具的送检报告及协助医生诊断的读片结果。

（3）销售模式：公司分析系统类业务与扫描仪应用系统业务匹配了不同的销售模式。

①分析系统类业务：主要采用经销为主的销售模式，通过经销商对产品进行推广；同时举办各级学术会议促进产品销售。经过多年探索，麦克奥迪已经形成了“耗材+服务”的销售模式，利用先进的细胞 DNA 倍体分析系统（用于癌症早期筛查）加快癌症等疾病的早筛检查和确认。麦迪医疗生产销售适用于前述系统的试剂与耗材，为广大医疗机构提供一体化的服务。

②扫描仪应用系统业务：麦克奥迪与国家卫健委合作搭建了“数字病理远程诊断与质控平台”，利用该平台既能有效吸引潜在病理诊断需求，又能有效对接国内外医疗资源。麦迪医疗广泛布局二三线城市和县域市场的病理诊断需求，并针对客户的特点制定相应的销售策略。不设病理科的小型医院或卫生所，一般由经销商对接，并将样本收集送至公司在厦门、沈阳、银川等地布局的医学检验所进行送检服务，并由上述检验所出具诊断报告。医院规模中等，病理科初具规模，则麦迪医疗一般选择科室共建模式。医院规模较大，病理科功能设施完善，则提供高端产品送检服务，如基因测序等分子诊断。推动国内数字病理科室的建设和发展。

2、光电业务板块的经营模式

(1) 采购模式

公司采购的原材料主要包括各类不同型号的铝材、铜材、玻璃用料、塑料和其他原材料，呈现出小批量多型号的特点，供应商数量也较多单一供应商采购金额不大。公司具体的采购模式为：

①确定采购信息：计控部依合同（订单）评审结果及工程部编制的订单 BOM 通过 SAP 物料管理系统所显示的需求向采购部发送采购申请，各部门所需的物料由各部门根据实际需要提出请购，采购申请或采购订单经物流部审批确认后，系统内批准由采购部进行采购。

②采购过程控制：采购物料若为常用物料，采购部于“固定供应商”中选择最合适的供应商下达采购订单。

③采购验证：采购后的物料需由相关验证责任部门验证后方可入库，并输入计算机物料系统。

(2) 生产模式

公司的生产模式主要为“以销定产”。经过近二十年的发展，公司在行业内已经拥有相当的品牌知名度，在全球范围拥有大量稳定的客户群。

①定制化产品，公司主要根据客户订单科学安排生产；

②研发过程中的新产品，根据具体的销售订单需求适当调整生产线作业计划，安排产品小批量试制及大批量生产；

③公司部分产品则是根据客户的具体需求，通过 ODM 或者 OEM 的形式组织生产。

(3) 销售模式

公司采用“直销+经销”的销售模式。

①国内市场主要采取“直销为主+经销为辅”的销售模式。

直销方式以省市划分大区，国内共划分为九个大区，由各大区负责开展基础教育、高等教育、生物医药等不同市场的销售。经销方式主要依托国内数家签约经销商进行区域销售，重点是高等教育市场。

②国际市场主要依托遍布于香港、西班牙、德国、加拿大和美国的各个销售子公司，主要采取“经销”的模式通过当地的经销商开展销售工作。

二、电气能源科技体系，主要围绕智能电气业务板块的环氧绝缘件制造及研发能力，通过整合材料改性和传感器，实现传统环氧绝缘件产品应用领域突破和智能化升级。

(1) 采购模式：公司对外采购的物资主要有环氧树脂、金属嵌件（紫铜、黄铜、铝）、能源动力、设备改造和维修所需的零部件、试验所需的仪器及其配件等。由公司采购部协调计控部、财务部、技术部、质量部根据生产计划通过 SAP 系统确定最佳采购和存储批量，统一编制采购计划经授权后直接向供货商进行采购。对采购流程进行严格管理，并建立了严格的合格供应商管理制度，将产品品质好、供应稳定、信誉度高的供应商认定为合格供应商，纳入合格供应商名册。

(2) 生产模式：“以单定产”，即根据所获得的订单由公司组织生产。公司销售部接到订单后，通过 SAP 系统及及时向生产部传送订单信息，生产部计控分部根据订单相关信息协同制定生产计划和排产计划单，随后生产部根据排产计划单制定各生产环节和各车间的生产计划并制定派工单安排生产。

(3) 销售模式：公司产品采用直接面向客户销售的方式，主要客户为输配电设备制造企业。设立销售公司负责产品的市场推广、售前服务、组织验收等工作。

①国内销售：销售负责合同/订单的评审和控制，主持合同/订单评审和合同修订，协调公司技术部、生产部、采购部参与合同/订单评审，确定顾客的要求（包括品名、规格、型号、数量、价格、质量、包装、交付期和服务的要

求)。

②国外销售：香港子公司 ME (HK) 建立海外区域销售团队，负责与上述客户签订销售合同/订单，同时在接到订单后向麦克奥迪下达订单，通过 SAP 系统及及时向生产部传送订单信息，由生产部组织生产。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

追溯调整或重述原因

会计政策变更

元

	2022 年末	2021 年末		本年末比上年 末增减	2020 年末	
		调整前	调整后		调整后	调整前
总资产	2,230,637,587.80	1,861,536,925.53	1,862,437,958.67	19.77%	1,705,335,204.93	1,705,335,204.93
归属于上市公司股东的净资产	1,555,240,324.80	1,251,194,710.14	1,251,194,710.14	24.30%	1,082,726,957.70	1,082,726,957.70
	2022 年	2021 年		本年比上年增 减	2020 年	
		调整前	调整后		调整后	调整前
营业收入	1,793,966,267.91	1,464,754,512.53	1,464,754,512.53	22.48%	1,186,600,559.29	1,186,600,559.29
归属于上市公司股东的净利润	261,140,467.69	178,037,346.34	178,037,346.34	46.68%	139,055,974.01	139,055,974.01
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	254,978,738.65	152,475,339.27	152,475,339.27	67.23%	109,027,081.61	109,027,081.61
经营活动产生的现金流量净额	239,499,904.14	234,367,769.64	234,367,769.64	2.19%	170,335,327.65	170,335,327.65
基本每股收益 (元/股)	0.5100	0.3490	0.3490	46.13%	0.2726	0.2726
稀释每股收益 (元/股)	0.5053	0.3490	0.3490	44.79%	0.2726	0.2726
加权平均净资产收益率	18.59%	15.24%	15.24%	3.35%	13.47%	13.47%

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况

2022 年 11 月 30 日，财政部发布了《关于印发〈企业会计准则解释第 16 号〉的通知》(财会[2022]31 号) (以下简称“16 号解释”)，规定了“关于单项交易产生的资产和负债相关的递延所得税不适用初始确认豁免的会计处理”，自 2023 年 1 月 1 日起施行，允许企业自发布年度提前执行，若提前执行，还应在财务报表附注中披露相关情况。就该项规定，公司自 2022 年度提前执行。

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	359,515,780.05	445,952,306.67	456,067,517.72	532,430,663.47
归属于上市公司股东的净利润	45,610,282.01	63,197,165.39	73,302,261.79	79,030,758.50
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	43,872,898.15	62,671,703.14	69,140,491.58	79,293,645.78
经营活动产生的现金流量净额	14,251,925.13	-6,633,957.62	86,032,776.25	145,849,160.38

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

 是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	18,327	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	21,520	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
北京亦庄投资控股有限公司	国有法人	29.80%	152,997,984.00						
麦克奥迪控股有限公司	境外法人	15.46%	79,391,022.00						
香港协励行有限公司	境外法人	9.46%	48,576,998.00						
嘉兴嘉竞投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.97%	25,508,170.00						
嘉兴嘉逸投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.97%	25,508,170.00						

郎华军	境内自然人	0.79%	4,070,000.00			
孙杰	境内自然人	0.59%	3,022,400.00			
HJ HOLDING S LIMITED	境外法人	0.49%	2,522,040.00			
潘卫星	境内自然人	0.44%	2,280,900.00			
徐杰	境内自然人	0.31%	1,609,200.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	杨泽声先生与 Hollis Li 先生系叔侄关系。杨泽声先生通过香港协励行间接持有公司 22,872,663 股，合计间接持有公司 4.46% 股权；Hollis Li 先生通过 H&J (HK) 间接持有公司 0.49% 股权；除上述关联关系外，公司股东之间不存在其他关联关系。					

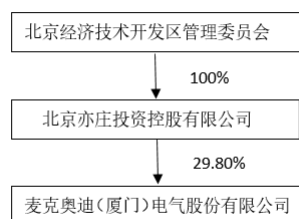
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

一、报告期末合并资产负债表较年初变动幅度较大的项目列示如下：

(单位：万元)

项目	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	增减变动额	增减变动幅度 (%)	备注
	余额	余额			
交易性金融资产	191.68	493.84	-302.15	-61.18%	1
应收账款	64,471.05	41,008.23	23,462.81	57.21%	2
应收款项融资	4,577.47	2,954.16	1,623.31	54.95%	3
合同资产	40.90	431.45	-390.56	-90.52%	4
一年内到期的非流动资产	-	0.18	-0.18	-100.00%	5
其他权益工具投资	930.76	-	930.76	100.00%	6

固定资产	36,059.46	26,046.36	10,013.10	38.44%	7
在建工程	3,629.45	11,348.18	-7,718.73	-68.02%	8
使用权资产	2,091.54	1,363.57	727.97	53.39%	9
商誉	1.33	470.80	-469.47	-99.72%	10
长期待摊费用	827.93	500.95	326.98	65.27%	11
递延所得税资产	4,089.12	3,103.40	985.72	31.76%	12
其他非流动资产	1,186.74	153.10	1,033.64	675.13%	13
短期借款	-	800.94	-800.94	-100.00%	14
应交税费	8,113.15	4,689.63	3,423.52	73.00%	15
其他应付款	9,589.37	4,543.01	5,046.36	111.08%	16
一年内到期的非流动负债	509.74	2,880.33	-2,370.60	-82.30%	17
长期借款	0.75	5,651.66	-5,650.91	-99.99%	18
租赁负债	1,577.01	859.97	717.05	83.38%	19
资本公积	6,018.44	3,332.91	2,685.53	80.58%	20
其他综合收益	2,354.99	-2,266.14	4,621.13	-203.92%	21
专项储备	364.57	132.57	232.00	175.00%	22
未分配利润	92,626.07	70,445.39	22,180.68	31.49%	23

1、交易性金融资产期末余额 191.68 万元，较期初减少 302.15 万元，下降 61.18%，系应收北京麦迪能源公司业绩承诺补偿款的公允价值变动所致。

2、应收账款期末账面价值 64,471.05 万元，较期初增加 23,462.81 万元，增长 57.21%，系本期公司业务规模增长，相应期末应收账款有所增加；

3、应收款项融资期末余额 4,577.47 万元，较期初增加 1,623.31 万元，增长 54.95%，系本期末公司收到的尚未到期的银行承兑汇票较多所致；

4、合同资产期末账面价值 40.90 万元，较期初减少 390.56 万元，下降 90.52%，系本期末应收未到期的质保金余额减少所致；

5、一年内到期的非流动资产期末余额 0 万元，较期初减少 0.18 万元，下降 100%，系一年内到期的合同资产结转减少所致；

6、其他权益工具投资期末余额 930.76 万元，较期初增加 930.76 万元，增长 100%，系本期对 Techcyte, Inc. 的股权投资的公允价值估计变动所致；

7、固定资产期末账面价值 36,059.46 万元，较期初增加 10,013.10 万元，增长 38.44%，系本期在建工程麦迪实业翔安工业园二期厂房建设项目达到预定可使用状态转入固定资产所致；

8、在建工程期末账面价值为 3,629.45 万元，较期初减少 7,718.73 万元，下降 68.02%，系本期在建工程麦迪实业翔安工业园二期厂房建设项目达到预定可使用状态转入固定资产所致；

9、使用权资产期末账面价值 2,091.54 万元，较期初增加 727.97 万元，增长 53.39%，系本期公司本期新增房屋及建筑物租赁，确认使用权资产所致；

10、商誉期末账面价值 1.33 万元，较期初减少 469.47 万元，下降 99.72%，系公司本年计提厦门机电商誉减值 453.63 万元和北京能源商誉减值 15.83 万元所致；

11、长期待摊费用期末金额 827.93 万元，较期初增加 326.98 万元，增长 65.27%，系本期新增装修费较大所致；

- 12、递延所得税资产期末余额 4,089.12 万元，较期初增加 985.72 万元，增长 31.76%，系 22 年因病毒检测业务增加，预提相关成本费用增加，同时因为应收款项增加坏账减值准备计提数增加，综合导致相关可抵扣暂时性差额金额增加所致；
- 13、其他非流动资产期末金额 1,186.74 万元，较期初增加 1,033.64 万元，增长 675.13%，系 22 年光学厂房建设预付工程款增加 1,030.81 万元所致；
- 14、短期借款期末余额 0 万元，较期初减少 800.94 万元，下降 100%，系本期偿还银行贷款所致；
- 15、应交税费期末余额 8,113.15 万元，较期初增加 3,423.52 万元，增长 73%，系本期营收增长，增值税增加 457.70 万元，企业所得税增加 2,536.63 万元所致；
- 16、其他应付款期末余额 9,589.37 万元，较期初增加 5,046.36 万元，增长 111.08%，系本期因病毒检测业务增加，期末应付费用增加所致；
- 17、一年内到期的非流动负债期末余额 509.74 万元，较期初减少 2,370.6 万元，下降 82.3%，系本期偿还银行贷款所致；
- 18、长期借款期末余额 0.75 万元，较期初减少 5,650.91 万元，下降 99.99%，系本期长期借款到期还款及提前还款所致；
- 19、租赁负债期末余额 1,577.01 万元，较期初增加 717.05 万元，增长 83.38%，系本期新增房屋及建筑物租赁，确认租赁负债所致；
- 20、资本公积期末余额 6,018.44 万元，较期初增加 2,685.53 万元，增长 80.58%，系本期员工股权激励行权出资形成的股本溢价及确认本期股份激励费用所致；
- 21、其他综合收益期末余额 2,354.99 万元，较期初增加 4,621.13 万元，增长 203.92%，系受本期人民币整体贬值，境外子公司外币报表折算变动影响所致；
- 22、专项储备期末余额 364.57 万元，较期初增加 232 万元，增长 175%，系 22 年计提安全生产费用所致；
- 23、未分配利润期末余额 92,626.07 万元，较期初增加 22,180.68 万元，增长 31.49%，系本期经营盈余增加所致。

二、报告期合并利润表较上年同期变动幅度较大的项目列示如下：

项目	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	增减变动额	增减变动幅度%	备注
	余额（万元）	余额（万元）			
财务费用	775.29	1,377.32	-602.03	-43.71%	1
投资收益（损失以“-”号填列）	-69.76	1,477.63	-1,547.39	-104.72%	2
其中：对联营企业和合营企业的投资收益	-69.76	18.08	-87.84	-485.86%	3
公允价值变动收益（损失以“-”号填列）	-302.15	503.66	-805.81	-159.99%	4
信用减值损失（损失以“-”号填列）	-1,332.80	-619.36	-713.44	115.19%	5
资产处置收益（损失以“-”号填列）	0.23	282.89	-282.66	-99.92%	6
营业外收入	35.74	83.69	-47.95	-57.29%	7
营业外支出	139.67	212.12	-72.46	-34.16%	8
所得税费用	7,948.39	5,736.43	2,211.96	38.56%	9
归属于母公司所有者的净利润	26,114.05	17,803.73	8,310.31	46.68%	10
其他综合收益的税后净额	4,621.13	-1,352.68	5,973.81	-441.63%	11

- 1、报告期财务费用 775.29 万元，同比减少 602.03 万元，系本期偿还银行贷款利息减少所致；
- 2、报告期投资收益（损失以“-”号填列）-69.76 万元，同比减少 1,547.39 万元，系上期确认未完成业绩承诺无需支付的股权或有对价及业绩补偿，本期无相关投资收益发生所致；

- 3、报告期对联营企业和合营企业的投资收益-69.76 万元，同比减少 87.84 万元，系权益法下确认联营企业斯马特斯当年度亏损所致；
- 4、报告期公允价值变动收益（损失以“-”号填列）-302.15 万元，同比减少 805.81 万元，系确认的对北京麦迪能源的业绩补偿公允价值变动影响所致；
- 5、报告期信用减值损失（损失以“-”号填列）-1,332.8 万元，同比增加 713.44 万元，系公司业务规模增长，期末对应尚未收回的应收账款有所增加，计提的应收账款坏账损失增加所致；
- 6、报告期资产处置收益（损失以“-”号填列）0.23 万元，同比减少 282.66 万元，系上年光学处置无形资产土地使用权资产处置收益较大，本年无相关资产处置收益项目影响所致；
- 7、报告期营业外收入 35.74 万元，同比减少 47.95 万元，系本期赔偿金、违约金收入以及无需支付的款项较上期有所减少所致；
- 8、报告期营业外支出 139.67 万元，同比减少 72.46 万元，系本期非流动资产毁损报废损失较上期有所减少所致；
- 9、报告期所得税费用 7,948.39 万元，同比增加 2,211.96 万元，系公司利润总额增加，计提所得税增加所致；
- 10、报告期归属于母公司所有者的净利润 26,114.05 万元，同比增加 8,310.31 万元，系公司总体利润增长所致；
- 11、报告期其他综合收益的税后净额 4,621.13 万元，同比增加 5,973.81 万元，主要系受本期人民币整体贬值，境外子公司外币报表折算变动影响所致。

三、报告期合并现金流量较上年同期变动幅度较大的项目列示如下：

项目	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	增减变动额	增减变动幅度%	备注
	余额（万元）	余额（万元）			
经营活动产生的现金流量净额	23,949.99	23,436.78	513.21	2.19%	1
投资活动产生的现金流量净额	-4,962.68	-8,971.04	4,008.36	-44.68%	2
筹资活动产生的现金流量净额	-11,984.96	-8,748.31	-3,236.65	37.00%	3
现金及现金等价物净增加额	8,520.42	3,827.28	4,693.14	122.62%	4

- 1、报告期经营活动产生的现金流量净额 23,949.99 万元，同比增加 513.21 万元，系营业收入增加所致；
- 2、报告期投资活动产生的现金流量净额-4,962.68 万元，同比增加 4,008.36 万元，系上期支付并购医疗股权转让款 4,922.71 万元，本期无所致；
- 3、报告期筹资活动产生的现金流量净额-11,984.96 万元，同比减少 3,236.65 万元，系报告期偿还银行借款增加所致。