

股票代码：300559

股票简称：佳发教育

## 成都佳发安泰教育科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司佳发教育2022年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023年04月11日（星期二）下午15:00-17:00
地点	“佳发教育投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：袁斌先生 独立董事：周雄俊先生 董事会秘书：阴彩宾女士 财务总监：周俊龙先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：请问袁总：公司以中国数字化引领者的目标，公司有什么规划和技术储备？谢谢！</p> <p>答：您好，公司将坚持以自有核心产品与落地服务能力为基础，将先进技术与业务认知深度融合，结合资本赋能、模式创新与生态合作，为教育、考试行业提供数字化解决方案；以一主（智慧考试）引领，两翼（高教职教、基础教育）为驱动的战略，引领教育数字化转型，在考试领域固本创新，实现业务迭代提质，在基础教育领域深度耕耘实现业务增量，在高教职教领域重点布局实现赛道新突破。公司已深耕教育信息化行业二十余年，长期致力于业内核心技术应用创新，未来，公司将更加注重核心技术发展，洞察行业发展趋势，加强对新兴技术的应用研究，应用新技术孵化创新产</p>

品或业务，助力市场抢时占位，以实现公司的战略目标。

**2、问：净利润同比下滑的主要因素？今年是否有信心实现正增长？**

答：主要系受国内经济大环境的影响，智慧教育产品及整体解决方案营业收入下降；同时，公司加强市场拓展及研发项目的投入，职工薪酬增加所致。公司管理层持续看好行业发展，对公司发展充满信心，未来在行业政策和市场需求的双向驱动下，市场机遇将持续显现。

**3、问：智慧教育产品毛利率下滑的主要因素？今年计划如何提升？**

答：主要系报告期内智慧教育产品结构变化，导致的毛利率正常波动。

**4、问：公司智慧教育产品的渠道销售模式？各渠道销售情况占比是怎样的？**

答：公司销售模式主要以集成商或代理商合作为主，2022年集成商或代理商合作占比为87.29%。

**5、问：公司教育考试产品未来的发展规划？**

答：继续保持领先地位，拓展更多的产品应用领域。具体包括对于已有标准化考点的产品、业务采用新技术、新理念进行功能、场景升级，以满足客户不断变化的需求，持续巩固市场领先地位；把握、紧跟政策趋势，重点布局学业水平考试、英语机考、人事考试、体检信息化等产品及业务；孵化多考合一等创新业务，及时及早的推出新产品、新业务，抢时占位，快速完成市场布局，实现业务提质迭代。

**6、问：从地区来看，公司多个地区营收呈下滑趋势，而公司所在的西南地区的营收近年来也大幅减少，原因是什么？公司新合作客户如高校客户服务周期多长？一般主要提供哪些产品，一般多久会进行产品更新？**

答：您好，公司产品覆盖全国31个省份，全国各省、市、

	<p>区县教育信息化项目建设规划启动时间不具备同步性，故各区域收入存在波动。2022年，公司所在的西南地区营收同比为增长。提供给客户产品不同，服务周期也会不同；通常情况下公司考试业务落地周期相对短，智慧教育类业务落地时间长一些，一年以内或是超过一年期的项目都会有。针对高校职校客户我们主要提供包括考试产品、区校一体化解决方案、智慧教室（含实训室）、智慧校园、智慧体育、生涯规划等。电子产品一般使用3-5年，不定期会根据技术发展、业务需求等进行更新换代等。</p> <p><b>7、问：近几年校园建设数字化程度增高，公司将如何应对市场竞争？</b></p> <p>答：坚持自主创新，继续加大研发投入力度，保持长期核心竞争力。同时，根据市场需求和新技术应用趋势对产品进行快速迭代升级，应用新技术孵化创新产品或业务，推动公司核心竞争力不断提升，使公司产品、业务始终满足市场和客户需求。另外，公司将继续开放合作，构建新发展格局，与合作伙伴共创未来。</p> <p><b>8、问：2023年公司计划如何管控成本？</b></p> <p>答：成本管理需要从多角度、多方面考虑，是一个系统的管理过程。如我们会从采购、销售、库存、生产、资金管理、技术创新等多个环节进行事前、事中、事后管理，做好成本预测、计划、决策和执行等各项工作，为公司降本增效。</p>
<b>附件清单（如有）</b>	无
<b>日期</b>	2023年04月12日