

证券代码：002294

证券简称：信立泰

深圳信立泰药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230414

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	2022 年年度业绩说明会参与者
时间	2023 年 4 月 14 日
地点	线上会议
形式	网络远程方式
上市公司接待人员姓名	董事、总经理颜杰，独立董事王学恭，财务负责人孔芸，董事、董事会秘书杨健锋
交流内容及具体问答记录	主要交流内容： 1、2022 年度信立坦销售额大概是多少？ 答：您好！相关数据未公开，就信立坦来看，受去年 12 月份疫情影响，比预期略少一些，今年相信会有不错的增长，谢谢！ 2、07 一期揭盲大概什么时候？ 答：您好！预计今年三季度会出临床报告，谢谢！ 3、公司预计恩那度司他能赶上今年年底的医保谈判吗？

答：我们理解投资者的心情，也在积极沟通，预计是能赶上今年医保谈判的，当然这里不构成承诺，请大家关注公司公告，谢谢！

4、信立泰的目前进临床三期及以后的药有 6 个，07、08 在研并有新的药在做准备，状况都不错。创新药的发展需要资金、人力上的持续投入。资金我们看到公司引进了凯雷等措施，但人才方面谈得较少。请介绍一下如何从组织、激励机制上支持这些项目有足够的人力储备，保证管线中的药能顺利推进到上市。

答：公司深耕慢病领域，研发组织架构体系完整，在立项、早期发现、非临床、临床及 CMC 等重要岗位人员基本稳定，设有专职的项目管理，能支持项目里程碑过程中的开发，直到产品上市；同时设立多个阶段的项目评审机制，确保项目正常开展。公司设立了有吸引力的薪酬体系，包括薪资，项目奖金，股权激励等。谢谢！

5、您好，我有两个问题，谢谢。 1. 2022 年度信立坦的具体销售数字？以及对 2023 年信立坦销售额的预估？ 2. 特里帕肽（水针+粉针）在 2023 年具体销售额的计划？

答：您好！信立坦的问题已有回复，特立帕肽预计今年会比年有较大的涨幅，谢谢！

6、尊敬的公司高管，请问一下公司所投项目，比如锦江电子，人工心脏等项目，与信立泰股份的所有权关系，包括美国公司，是不是产权都属于信立泰股份（上市公司），谢谢

答：您好，锦江电子，人工心脏等与器械产品相关的投资，均为公司控股子公司信泰医疗投资；美国公司是公司控股孙公司，最终控制权属于信立泰股份。感谢您对公司的关注。

7、能否请颜总介绍一下未来三年的研发管线？

答：公司目前处于 III 期临床及上市申请的项目有 7 个，处于

I/II 期临床 8 个，今年预计有 3-5 个新产品进入临床，未来每年至少 2-3 个 IND 申报，谢谢！

8、 21、22 年信立坦线上销量占比分别是多少？

答：您好！信立坦目前在零售和线上占比接近 20%，谢谢！

9、 主持人，您好！公司未来研发的重点方向及研发投入的计划是否可以介绍一下，谢谢！

答：公司继续深耕慢病领域，以心脑血管领域为核心，向肾科、代谢、骨科、自身免疫等领域拓展延伸，未来的管线布局重点也是围绕此开展；目前在研新药有 40 多个，随着进入临床的项目越来越多，研发投入也将持续加强，具体可以关注公司公告，谢谢！

10、 今年一季度信立坦的销量符合预期吗？谢谢

答：您好！一季度销售基本符合公司预期，谢谢！

11、 请问去年四季度的业绩低于预期的原因有哪些呢？谢谢

答：您好！去年四季度业绩主要受 12 月份疫情的影响，谢谢！

12、 请问今年会有 license out 项目落地吗？

答：您好！这问题涉及未公开信息，请关注公司公告，谢谢！

13、 信立泰雪球有很多铁杆胶东，里面也有一些对公司有益建议，管理层可以关注下！也希望公司不负广大股东期待！

答：您好！谢谢您的支持和建议！

14、 您好，请问存货和应收账款大幅增加，合同负债减少，是因为市场竞争压力变大，不好卖了么？

答：您好，应收账款增加，主要是信用期内销售同比增加所致；存货增加，因为主要产品销售量增加，同时为了防止疫情反复而备货；合同负债减少，主要是 21 年预收研发项目权益转让款，22 年确认收入结转该合同负债金额。感谢您对公司的关注！

15、 07 的临床是不是严重滞后于计划进度，国内临床进展如何？

答：您好！07 的临床进展顺利，美国公司预计三季度会出临床报告，国内进展也在计划进展中，具体情况请关注公司公告，谢谢！

16、 2023 年还会有新增药品管线吗？

答：每年都有新项目立项，今年预计将有 3-5 个产品进入临床，谢谢！

17、 希望公司可以考虑进行股本转增或送股，以 10 送 2 股或转增 3 股为佳，往管理层继续发挥以往多年来的高分红高送配的优良传统 谢谢

答：谢谢您的建议！不过 2022 年的分红方案已经董事会审议通过并公告，待下周股东大会审议通过实施。

18、 公司总员工数多少？研发团队人员多少？平均收入多少？销售人员多少？平均收入水平多少？

答：您好！公司总人数 3,454 人，销售人员 1,175 人，研发人员 755 人。具体可参见公司年报，谢谢！

19、 119 预计几月份在美国申报临床，谢谢。

答：预计今年 2-3 季度，具体请关注公司公告，谢谢！

20、 能否请公司介绍一下器械板块的重点产品和销售情

况？

答：您好，请关注后续器械的相关公告说明，谢谢！

21、 器械上市大概哪个季度？

答：您好！该项目待下周股东大会审议通过相关议案后，才能准备提交申报资料，谢谢！

22、 请问公司在今年的国际性会议上是否有数据的读出，若有可否做个简单介绍 谢谢

答：公司有收到欧洲心脏病学会心力衰竭会议邀请，正在评估中，敬请关注公司后续信息，谢谢！

23、 086 预计在几月份 NDA。

答：您好！预计今年二季度有机会，具体请关注公司公告，谢谢！

24、 领导您好，公司 2022 年扣非净利润同比增长的原因是什么？

答：您好，2022 年公司净利润同比增长 20%，归属于非经常性损益利润同比下降 66%，主要是 21 年公司转让投资股权确认 1.89 亿元投资收益属于非经常性损益。感谢您对公司的关注！

25、 Jk08 预计什么时候完成一期临床？

答：您好！公司重视业务进展，内部亦有相应的奖惩机制，目前临床进展顺利，完成一期临床的时间请关注公司公告，谢谢！

26、 恩那斯它第二季度能上市吗？

答：您好，类似问题已有回复，谢谢！

	<p>27、 请问集采对公司业绩的影响情况是怎么样的？</p> <p>答：第八批集采涉及公司的产品是三个抗生素制剂产品，属于公司小品种，对公司今年业绩影响较小，谢谢！</p> <p>28、 信立坦一季度的销售额是多少？</p> <p>答：您好！公司未披露产品具体销售数据，目前销售势头不错，预计今年信立坦今年会有不错的增长，谢谢！</p> <p>29、 希望公司在公司官网多进行医药知识的科普工作，许多朋友都说进度慢，但是殊不知创新药就是九死一生的，只有大家对创新药有了客观深入的认知能共赢。希望公司加油</p> <p>答：您好！谢谢您的鼓励和建议！我们会不断更新公司官网信息。</p> <p>30、 去年回购的股份有方案了吗？股权激励还是员工持股？</p> <p>答：您好！根据回购方案，计划是做员工持股的，具体请关注公司公告，谢谢！</p> <p>31、 有机构预测公司今年营业额会达到 40 以上，这种预测符合公司的今年工作计划吗？</p> <p>答：您好！请关注公司定期报告，谢谢！</p> <p>32、 公司去年从二级市场回购了那么多股份是用作股权激励还是注销？如果是股权激励，何时开始实施？</p> <p>答：此问题已有回复，谢谢！</p> <p>33、 请问美国信立泰今年有融资的计划吗？如有，会引进战略投资者吗？</p>
--	--

答：您好！公司刚增资美国信立泰，暂时尚无其他计划，如有变化我们会根据信息披露规则进行披露，谢谢！

34、 请问，119 中美今年会进入 1 期临床吗？

答：中国的 I 期临床正在开展，美国 IND 申报预计 2-3 季度，具体请关注公司公告，谢谢！

35、 公司对于仿制药集采、还有就是特立帕肽粉针入医保的报价上有没有考虑再狼性一点？

答：谢谢您的建议！公司根据现状及产品生命周期会有策略性的考虑和安排。

36、 22 年信立坦的销售占公司大盘的比例是多少？预计 23 年有多少增幅？谢谢

答：此类问题已有回复，谢谢！

37、 公司领导能否简单介绍下公司和深圳 AI 合作的情况或预期谢谢

答：您好！目前尚在早期探索阶段，无相关信息可介绍，请理解，谢谢！

38、 请问公司有没有计划进行基金管理人备案，后续设立私募股权投资基金，以私募股权基金形式做产业链相关的投资。

答：无此计划，谢谢！

39、 请问 0104 和 0114 今年是否都能够进入 2 期临床？

答：主要是基于临床 I 期进展和结果分析，敬请关注公司后续信息，谢谢！

40、 最新股东人数是多少？

答：28370，谢谢！

41、 如何看待对于今后拟申请上市的器械子公司的后续发展前景？

答：您好！器械公司主要是要做好经营和产品开发，规范管理，做好了这些，上市是水到渠成的事，谢谢！

42、 086 有否在东南亚推进的计划？

答：目前 086 的重心在国内市场，尚无您所提的计划，谢谢！

43、 2023 是企业的战略发展之年，请问今年是否有并购计划？

答：您好！公司 BD 部门一直在挖掘好项目和好产品，有时好的项目是可遇不可求的，公司对好产品一直是抱着开放和积极的态度。谢谢！

44、 公司医药制造设备是自产还是外购的，比例是怎么样的？

答：您好，公司专注于产品研发、生产和销售，生产设备均外购。感谢您的关注！

45、 请问氯比格雷现在销售情况怎么样了？

答：您好！泰嘉受带量采购影响，这几年价格呈螺旋式下降，虽然销售数量在增长，但收入还是受到影响。谢谢！

46、 请问支架丢标后有没其他挽救措施？

答：您好！目前该产品一直在市场销售，也采取一些措施尽可能提升销售，减少损失，谢谢！

47、 公司将采取什么措施去进行成本控制呢？

答：您好！公司一直重视成本管控，但这需要与发展、风控结合，根据实际情况来具体问题具体分析，管理是一门艺术，希望能理解，谢谢！

48、 请问公司有没有考虑对 07、08 或者其他产品与国际药企开展授权合作？

答：创新产品的研发需要较长的周期，讲求科学性和临床有效性，公司现阶段目标是做好临床，授权待有一定阶段性成果再考虑，不能过于着急，谢谢！

49、 请问领导，造成不同区域销售毛利率的差异的原因是什么？

答：您好，主要是各区域产品销售结构差异，谢谢！

50、 领导您好，公司目前产能情况是怎么样的？是否有新增的产能？

答：您好！目前公司产能是能满足需求，谢谢！

51、 公司对于信立坦年底的医保续约谈判怎么看，降价幅度公司预判大致会在什么区间

答：您好！相关的续约谈判需按政策要求，现无法做出判断，谢谢！

52、 951 获批上市之后，公司的销售团队下半年会积极开展挂网和进院销售工作吗，还是说等年底谈判进医保后，2024 年再发力？

答：您好！产品的相关推广公司在引进该产品后已有按计划和

	<p>节奏在开展，谢谢！</p> <p>53、 S086 上市后，需要组建新的销售团队吗？是不是信立坦的原有销售团队直接承接，相关准备工作进展如何？</p> <p>答：您好！这些问题都不是僵化的，需要根据政策、市场和公司策略来调整和规划，谢谢！</p> <p>54、 公司海外市场的销售占比情况？未来是怎么样接入海外客户的？</p> <p>答：您好！目前公司在海外的销售占比比较小，且基本是仿制药，未来希望以优质创新药来吸引海外市场的关注和认同，谢谢！</p> <p>55、 公司研发费用同比上升，主要投向哪些方面？</p> <p>答：您好！公司研发费用上升，主要投向公司战略布局的生物药、化药以及医疗器械等创新领域。</p> <p>56、 公司持续的高分红在资本市场不多见，口碑甚好为公司点赞👍，至于转增股本的游戏对股东并无太大益处</p> <p>答：谢谢您的认同！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附</p>	<p>不适用</p>

件（如有，
可作为附
件）

--