

证券代码：301265

证券简称：华新环保

华新绿源环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年4月14日（周五）下午 15:30-16:30
地点	公司通过互动易“云访谈”采用网络远程的方式召开业绩说明会
公司接待人员姓名	董事长张军、董事兼总经理王建明、董事会秘书兼财务总监刘时权、独立董事王红、保荐代表人朱树博
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问公司的业务布局是什么？未来的发展方向如何？</p> <p>董事长张军先生回复：谢谢关注！我们会聚焦固废资源化。现有业务包含：电子废弃物拆解、报废机动车拆解、危险废物处置及资源化利用、废旧电子设备回收再利用。未来，公司将在技术上具有比较优势，能够形成差异化竞争格局的细分领域进行拓展。</p> <p>2、请介绍下废旧电子设备回收再利用业务的回收、销售模式？</p> <p>董事兼总经理王建明先生回复：投资者您好！公司通过投标程序中标后成为上游供应商的合作伙伴，根据设备清单进行分类回收、数据擦除等操作后进入再销售环节。</p>

3、请公司介绍一下自研项目“含钴冶炼废渣中钴的提取项目”

董事长张军先生回复：本项目由公司控股子公司华新耀智负责实施，项目利用独有先进的分子识别与离子交换技术，一步快速将含钴2%以下的废渣中的钴进行高效提取，并生产锂电池级硫酸钴、碳酸钴、硫酸镍、碳酸镍、硫酸锌、硫酸锰，实现变废为宝。在生产过程中，推行清洁生产，注重节约资源、保护环境，符合国家产业发展和可持续发展政策，符合循环经济发展战略。

4、请问影响公司费用的主要因素有哪些？

董事会秘书监财务总监刘时权先生回复：您好！公司的期间费用主要包括销售费用、管理费用、研发费用和财务费用。其中，销售费用主要为销售人员薪酬；管理费用主要为管理人员薪酬、折旧与摊销、服务费及租金等；研发费用主要为研发材料费用和研发人员薪酬等。报告期内影响公司期间费用的主要因素为研发投入规模、销售管理及研发人员的工资水平、业务规模等。预计在公司销售模式、管理模式及研发投入未发生重大变化的基础上，期间费用将随着公司销售收入的变化而变化，不会对公司生产经营造成重大不利影响。谢谢！

5、公司现在涉足的固废回收领域同行业的竞争对手不少，公司如何做精做强发展壮大成为龙头企业。未来对广阔的环保低碳发展经济的发展前景怎么看待！当下公司募集的资金如何更适当的用到刀刃上提升公司竞争力，作为潜力企业公司对细分领域有什么抱负？对未来大环保低碳经济发展的前景有什么宏图？

董事长张军先生回复：虽然市场竞争在所难免，我们始终会聚焦固废资源化。与此同时，秉承差异化竞争策略和技术上的比较优势，争取在细分领域成为头部企业。比如，“贵金属及铜物料回收利用项目”已处于试生产阶段，“含钴冶炼废渣中钴的提取项目”预计年中完成验收。

6、公司目前在成长阶段，布局还比较局限在现有几个地方，有没有考虑通过行业并购的可能性来拓展全国版图？

董事长张军先生回复：目前，公司主要聚焦在自有储备项目的建设，并推动尽快投产。对于行业并购，我们持以开放的态度。

7、公司立足北京的区位优势，看到公司在汽车回收拆解这块有着一定的计划和想法，能具体谈谈么？因为这几年电动车的浪潮之下存在巨大的市场空间！

董事长张军先生回复：公司具备拆解报废机动车（含新能源汽车）的

	<p>资质和条件，并已开展相关业务。</p> <p>8、请问公司核心竞争力是什么？</p> <p>董事兼总经理王建明先生回复：谢谢关注！公司将准确把握技术、产品及市场发展的趋势，不断增强自主研发创新能力，提升产品行业适用性、针对性及创新能力。未来公司将持续在财政信息化领域深耕，推进大数据应用技术、区块链与财政信息化的融合；继续全方位深度拓展行业电子化市场需求，优化完善公司治理结构，稳健推动公司高速、可持续的发展战略。</p>
附件清单	无
日期	2023-04-19

