

证券代码：002140

证券简称：东华科技

东华工程科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2023年4月19日(周三) 下午 15:00-17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net),采用网络远程方式召开2022年度业绩说明会	
上市公司接待 人员姓名	公司董事长李立新先生,董事总经理郭贵和先生,独立董事崔鹏先生,财务总监、总法律顾问、首席合规官顾建安先生,董事会秘书余伟胜先生,保荐代表人张学孔先生	
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>以下内容系投资者网上提问和公司回复情况</p> <p>本次业绩说明会共收到投资者网上提问32项,除去重复提问后为23项。具体内容如下:</p> <p>一、上市公司连续计提坏账有问题要彻查,请不要把我们广大股民当傻瓜。</p> <p>回复:您好!根据企业会计准则规定,本公司考虑有关过去事项、当前状况以及对未来经济状况的预测等合理且有依据的信息,以发生违约的风险为权重,计算合同应收的现金流量与预期能收到的现金流量之间差额的现值的概率加权金额,确认预期信用损失。谢谢!</p> <p>二、请问内蒙古康乃尔项目进度如何?何时可以投产?另外,项目配套的煤矿可有落实?可以同步投产吗?</p> <p>回复:您好!本公司对联合体参与内蒙古康乃尔项目破产重整事项已履行相应的审议程序。同时该项目《重整计划(草案)》已获得通辽中院终审裁定。该项目已配置煤炭资源。根据重整投资协议书,30万吨/年乙二醇装置将于2023年底前建成投产。目前,本公司正在推进内蒙古康乃尔项目的重启续建工作。谢谢!</p> <p>三、请问坏账为什么要连续计提,是不是有什么不可告人目的,搞得</p>	

长年股价都绵绵下跌！你们是怎么运作国有资产的！！

回复：您好，根据企业会计准则的有关规定，本公司考虑有关过去事项、当前状况以及对未来经济状况的预测等合理且有依据的信息，以发生违约的风险为权重，计算合同应收的现金流量与预期能收到的现金流量之间差额的现值的概率加权金额，确认预期信用损失。公司会根据上市公司信息披露有关要求及时披露有关信息，请您关注公司公告。谢谢！

四、业绩怎么样？

回复：您好！2022年，公司累计签约工程合同额165.52亿元，同比增长37.96%，其中：签约工程总承包合同计161.21亿元，同比增长37.72%；签约咨询、设计合同计4.31亿元，同比增长47.60%。签约国内项目合同计146.41亿元，占合同签约总额的88.45%；签约国外项目合同计19.11亿元，占合同签约总额的11.55%。公司工程项目主要涉及煤化工、天然气化工、精细化工、新能源、环境治理、基础设施等多个领域。总体上看，公司切实把握行业发展机会，推动经营工作精准发力，合同签约同比大幅增长，尤其是成功拓展新材料、新能源领域，改变了传统煤化工领域项目占比较高的局面。公司重点发力的环境治理、基础设施业务得到有效扩张，2022年实现营业收入9.07亿元，同比增长189.08%，公司转型升级成效初显。公司推行大客户、大市场的营销策略，工程合同总量和质量同步上升，年度总体投标命中率达60%，新材料、新能源、新环保三新领域合同签约超过50%，实现了传统化工和三新领域的齐头并进。

2023年，公司计划合同签约同比增长10%以上，预计达到180多亿元。一季度，公司已实现合同签约近40亿元，营销工作开局良好。谢谢！

五、请问贵公司参与的康乃尔公司破产重组，什么时候能产生收益呢？

回复：您好！项目计划2023年底建成投产，产出合格产品并销售后即产生收益。谢谢！

六、东华在手合同300亿，实际已开工的项目合同大约多少，按年营业额60亿计算，岂不是要5年才能完成？是研发施工人员不足，还是合同有水分？

回复：您好！合同额和营收的关系要视具体合同如何定义确定。目前公司人力资源能够满足业务需要，确保按时完成合同。谢谢！

七、高管们，如何看待当前股价？

回复：您好！公司严格按照信息披露规则，坚持真实、准确、完整、及时地开展信息披露工作。谢谢！

八、新签合同金额和收入金额的对应关系是怎样的？

回复：您好！公司根据企业会计准则的有关规定确认营业收入，由于受客户情况变化等因素影响，未来确认的营业收入与合同金额并不完全一致。谢谢！

九、您好，国家能源局近期发布推动光热发电政策。贵司针对此项政策近期、未来的布局是如何？目标计划如何？是否签订相关重大订单？

回复：您好！公司参与了中船新能内蒙古乌拉特中旗 100MW 光热发电示范项目热传储热岛的设计，该项目是国家能源局首批光热发电示范项目之一。目前公司依托在熔盐储热领域的经验和优势，在密切跟踪风光大基地项目中光热发电项目的建设情况。谢谢！

十、请问，连续两届董事会换届后，公司股价都是下跌的，一任不如一任，央企？谈何担当！公司引入陕煤，如何体现战略作用？别画饼，来点实际的。请问李董事长，有多少机构投资者认可你们口中的价值？有主动路演？如何提升公司的市场形象？过去几年的研发，可以说完全没有成果！poe 有吗？一步法制烯烃还在做吗？

回复：您好！公司历届董事会都按照有关规定进行换届，并且勤勉履责，特别是引入陕煤作为战投以来，双方在技术研发、产业投资进行深入研究并开展合作，特别是在陕煤投资的工程项目服务方面，给本公司带来大的市场机会。恰如年报中披露的情况，公司研发方面取得很多成果，POE 技术研发进展顺利！欢迎广大投资者来公司对研发等情况进行现场调研。谢谢！

十一、请详细介绍一下贵公司在实业领域都有哪些布局，这些布局对业绩以及利润增长有何助力？

回复：您好！公司坚持“实业化”战略，重点发展化工新材料、环保类实业。谢谢！

十二、市值管理的水平太差劲了，有什么具体提高的措施！

回复：您好！公司严格按照信息披露规则，坚持真实、准确、完整、及时地开展信息披露工作。谢谢！

十三、请问下。没有视频？什么原因？

回复：您好！公司本次业绩说明会采用的是网络文字互动交流方式，董事长已进行开场致辞，视频放于网页可在线观看。谢谢！

十四、公司是央企吗？管理层这么高薪酬，总经理这么低，换个高薪高能的吧！

回复：您好！作为央企控股的上市公司，管理层薪酬确定和发放有严格的管理规定。你所提到的薪酬情况，是由于郭贵和于 2021 年 9 月入职本公司并担任总经理。谢谢！

十五、公司股价多年来疲软不堪，加之定增价太低等诸多因素，导致中小投资者受伤不轻，公司是否有出资回购注销股份刺激股价的计划？

回复：您好！公司采取合法合规的方式保护投资者合法权益。谢谢！

十六、董事长先生，能不能介绍一下公司参加一带一路项目吗？

回复：您好！公司坚定国际化发展战略，积极参与包括“一带一路”有关国别工业工程领域的项目建设。谢谢！

十七、请问：疫情期间对公司的生产经营工作影响多大？2023 年效益情况是否会有大幅度的提高？

回复：您好！疫情期间公司生产确实受到了影响，公司及时采取了有力措施，全力以赴确保经营生产工作。2023 年，公司全体员工工作热情饱满，主动加班加点，有信心和决心完成今年的业绩指标。谢谢！

十八、余总，去年信披评级只有 B，有什么样的规划做好你的董事会秘书呢？

回复：您好！公司以信息披露考核评级 A 为目标，将持续按照真实、准确、完整、及时、公平原则披露信息。谢谢！

十九、崔董，你好！新的独董规则的权限和责任相当重，如何践行独董的责任？请警惕公司再次的低价股权激励，比较难看！

回复：您好！本人作为公司独立董事，严格遵守《公司法》《证券法》《关于在上市公司建立独立董事制度的指导意见》等法律法规及公司《独立董事工作制度》等有关规定，合规履行独立董事职责。谢谢！

二十、请注意维护公司官网上信息公开栏目，你看看今天实时股票信息，股价是多少？7.89 元，好笑吧？

回复：您好！感谢提醒！公司网站正在升版更新，新版网站即将推出。谢谢！

二十一、郭总，你好！李董是劳动模范，你入职后为公司做了哪些方面的贡献？具体有何领域的业务增量？

回复：您好！我个人作为总经理，主要负责带领经理层全面落实公司董事会的战略和决议，圆满完成了各年业绩指标。此外，在公司战略转型和业务调整方面积极推动相关工作，加强市场开拓、人才培养、技术开发、管理提升，大力推动国际化业务，增强公司核心竞争力。谢谢！

二十二、贵司每年新签一百多亿合同，加上在手的三百亿合同，每年只完成六十多亿，以后岂不是纸面合同越堆越多？我不太懂实际营收和合同金额的关系，但假设，我只是假设，公司在今后两三年内，理论上有没有可能出现营收的大幅度飞跃，比如一年完成 200 亿的情况？

回复：您好！公司根据企业会计准则的有关规定确认营业收入，由于受具体项目和客户情况变化等因素影响，确认的营业收入与新签合同金额之间的关系视具体情况而定。谢谢！

二十三、请详细说明一下公司提升公司市值、提高股价采取的具体措施。不要只讲一些冠冕堂皇、合规性的术语，以免浪费你和大家时间。谢谢。

回复：您好！十四五期间，一是坚持三大战略，即坚定“差异化、实业化、国际化”三纵战略。差异化战略：通过区域化经营实现重点客户、重点市场的差异化，通过技术创新实现细分行业差异化，通过数字化交付、智慧化项目执行实现服务能力差异化，形成公司差异化竞争优势，驱动公

	<p>司高质量发展；打造以公司本部为主体，子分公司为支撑的“一体两翼”经营格局，推动公司“一体化”协调发展。实业化战略：坚持产融结合的发展定位，以研发和工程保障实业，以实业带动工程，依托上市平台，聚焦实业方向，积极拓展高端化学品、环保设施运营、新装备制造等实业方向，坚定不移地走实业发展之路。国际化战略：通过合理布局海外市场、夯实项目落地执行，持续推动公司国际业务的高端化；完善国际人才培养系统，强化境外风险防范体系，提升公司管理和项目执行的国际化。</p> <p>二是三新领域，即快速布局“新材料、新能源、新环保”三横领域。新材料：积极布局绿色、低碳新材料研发，通过加大科技创新力度，广泛深入的技术研究、兼并重组、技术整合等多种模式，定方向，抓先机，取成果，扩优势，成为公司持续业务增长的动力源泉。新能源：大力发展太阳能光热发电，加快推进熔盐储能供热和发电示范应用，聚焦传统化工与新能源耦合领域，积极布局新能源多元化发展，通过专题技术研究，工艺创新，推动企业向低碳化、高端化、多元化转变。新环保：坚持水流域综合治理和工业污染物治理，积极发展土壤、危固废等生态环保新业务，通过整合技术团队、打造营销队伍等措施，深耕环保产业，打造绿色经济增长点，争当绿色发展先锋。谢谢！</p> <p>交流结束。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年4月19日