

证券代码：300921

证券简称：南凌科技

公告编号：2023-016

## 南凌科技股份有限公司 2022 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：拟以公司总股本 131,557,770 股扣除回购股份数 818,900 股后剩余的 130,738,870 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.00 元（含税），本年度不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	南凌科技	股票代码	300921
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	喻荔	-	
办公地址	深圳市福田区深南大道 1006 号深圳国际创新中心 A 栋 16 层		-
传真	0755-82720718	-	
电话	0755-83433258	-	
电子信箱	ir@nova.net.cn	-	

#### 2、报告期主要业务或产品简介

##### （一）公司从事的主要业务及经营模式

###### 1、主营业务情况

公司主营业务是为跨区域经营的大中型企业提供安全、稳定、智能的“云+网”整体解决方案、数字化工程及其他服务，致力于应用云计算、移动应用、物联网、大数据等新一代信息技术，构建覆盖全球的具有安全属性的智能化云网服务。

公司坚持国产替代的战略思想，秉承 NaaS（网络即服务）和 SaaS（安全即服务）的理念，以 MPLS 骨干网为核心，以 SDN（软件定义网络）技术和 SSE（安全服务边缘）技术等数字技术服务为重点，通过具有自主知识产权的软件产品与管理平台，积极响应客户在数字经济下对于云计算、移动应用、物联网、大数据等日益迫切和深入的需求。

## 2、公司的主要业务及经营模式

基于骨干网资源、SD-WAN 云架构特性，以及客户服务经验和对行业技术趋势的理解，公司积极开展云网融合及数字化应用等相关业务，以网带云，实现网向云的延伸，充分利用在网络、云和客户服务等方面的综合优势，高效融合网络与安全能力，为客户提供云网一体化综合解决方案，从核心、边缘、接入侧形成“云+网”的全覆盖。

### （1）凌网服务

企业专用网络是企业业务的核心载体，是企业业务进行云端部署、跨地域部署，与内外部进行数据交互的信息通道。公司提供的凌网服务，基于公司自主建设的 MPLS 骨干网，可分别为企业提供基于成熟技术的凌网全球（IP-VPN 虚拟专用网解决方案）、凌网神州（企业级互联网服务）及凌网港（网络基础设施托管服务及其他服务）等一系列企业专用网络服务。

在数字化经济快速发展的趋势下，为了更好满足企业数字化转型的需求，公司凌网服务依托强大的 MPLS 骨干网络，以最终用户为核心，可帮助企业打通数据通信链条，为企业生产经营创造更大的核心价值。公司凌网服务按照客户对服务产品类型、网络带宽以及组网方式的定制化需求，为客户提供“一站式”企业内网和公共互联网服务。

### （2）凌云服务

公司凌云服务是以云原生、云架构等为主要技术特征的企业信息化服务，包含云安全、云连接、边缘云计算、云应用等软件定义类服务以及私有云。

①云安全：报告期内，公司积极开展安全访问服务边缘（SASE）的开发与应用研究。公司依托覆盖全球的骨干网络平台，部署 SASE 安全组件，不论客户在何处访问任何资源，都能实现统一的安全策略，满足企业在数字经济下的安全需求。

②云连接：依托 SD-WAN 产品线，聚焦于企业云上下资源互联、云间资源互联等场景。公司 SD-WAN 产品线能无缝整合私有云和公有云，方便快速部署和管理，实现低成本、低延迟、高可用性的云资源访问和云间信息传输。

③边缘云计算：公司依托全区域的骨干网资源及领先的网络服务能力，基于国内外云计算先进技术打造南凌边缘计算平台，并结合内部网络资源、技术研发能力、以及方案解决经验，为客户提供云网深度融合的混合、异构、丰富的边缘计算资源和服务。

④云应用：满足客户需求的业务应用云化，部署于公司云计算平台，降低客户成本，同时满足低时延，高可靠等要求。目前已部署云 WiFi、云灾备等一系列云应用。

⑤私有云：利用公司在云网融合领域的专业经验，为用户量身定制性并布署性价比最优、运行安全、可靠的私有云平台，并提供私有化桌面云办公平台、云视频会议系统、系统容灾备份、用户数据中心基础建设等专业解决方案，保障客户信息数据安全、应用、存储。

### （3）数字化工程

依托咨询、规划、设计、定制开发等综合能力，公司面向各行各业开展数字化工程服务，推进智慧城市、智慧园区建设，致力于提升社会服务数字化普惠水平。数字化工程服务可根据客户的数字化转型需求，开展信息系统规划、实施、运维，实现数字化服务能力有效供给。

伴随着公司不断发展，公司利用现代安全识别、身份识别、现代通讯、数字管理等技术为智慧城市、智慧园区建设提供解决方案。满足智慧城市、智慧园区基础设施信息化、运营管理精细化、功能服务便利化、组织保障规范化和产业发展数字化等方面的要求。针对行业客户差异化需求，公司还为其提供定制化软件开发服务。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据  
是 否

元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	965,565,560.23	930,826,976.77	3.73%	880,622,031.65
归属于上市公司股东的净资产	829,081,393.41	813,579,133.85	1.91%	805,146,955.54
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	567,300,180.38	576,734,829.74	-1.64%	495,037,518.78
归属于上市公司股东的净利润	57,023,063.00	62,819,946.95	-9.23%	76,068,385.68
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	41,836,220.00	50,499,159.31	-17.15%	73,534,365.75
经营活动产生的现金流量净额	91,184,553.00	49,026,803.65	85.99%	103,349,708.96
基本每股收益（元/股）	0.43	0.48	-10.42%	0.77
稀释每股收益（元/股）	0.43	0.48	-10.42%	0.77
加权平均净资产收益率	6.92%	7.82%	-0.90%	31.78%

#### (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	128,015,119.09	139,691,396.32	136,706,526.09	162,887,138.88
归属于上市公司股东的净利润	13,440,160.79	17,098,719.11	17,073,643.44	9,410,539.66
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	9,732,675.66	13,754,662.64	13,474,706.70	4,874,175.00
经营活动产生的现金流量净额	9,979,467.88	9,265,696.06	35,246,207.00	36,693,182.06

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异  
是 否

### 4、股本及股东情况

#### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	12,926	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	16,464	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条	质押、标记或冻结情况				

				件的股份数量	股份状态	数量
陈树林	境内自然人	26.55%	34,932,600.00	34,932,600.00		
蒋小明	境内自然人	26.50%	34,857,000.00	34,857,000.00		
深圳市众创佳业投资企业 (有限合伙)	境内非国有法人	7.11%	9,360,000.00	0.00		
深圳市东方富海创业投资企业 (有限合伙)	境内非国有法人	2.45%	3,229,240.00	0.00		
深圳市远致创业投资有限公司	国有法人	1.23%	1,613,790.00	0.00		
江成军	境内自然人	0.49%	650,182.00	0.00		
曾林	境内自然人	0.48%	632,200.00	0.00		
吴前栋	境内自然人	0.40%	530,040.00	0.00		
王红敏	境内自然人	0.35%	467,000.00	0.00		
钟礼高	境内自然人	0.28%	370,400.00	0.00		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前 10 名股东中，陈树林先生与蒋小明先生属于一致行动人关系；其他股东之间未知是否存在关联关系或一致行动关系。					

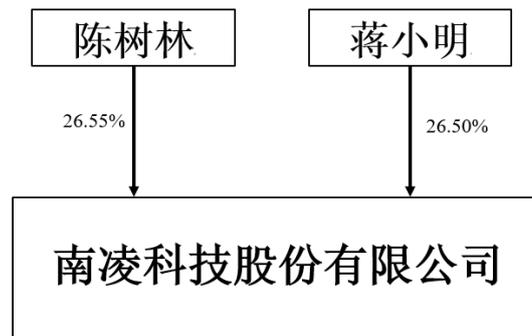
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

## (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

## 三、重要事项

### 1、营收规模稳定，自主研发助力毛利水平不断提升

尽管受到近年来国内外复杂多变的国内外环境局势等不可抗力因素影响，公司近三年来营业收入也一直保持着较为稳定的发展态势。2020-2022 年，公司营业收入分别为 49,503.75 万元、57,673.48 万元、56,730.02 万元，2022 年营业收入同比 2021 年下降 1.64%。公司在稳住基本面的同时，持续加大研发投入。2022 年，公司研发费用为 5,555.32 万元，同

比上年度增加 5.94%，占公司营业收入的比例为 9.79%。公司持续布局算网融合、SASE 等前沿技术领域，满足客户在数字化时代对于 IT 基础设施可靠性、安全性、高效性等方面的需求。目前，公司研发投入的效果已初步体现，2022 年，公司毛利率为 36.52%，同比上年提高 2.68%，盈利能力和质量取得了明显的进步。毛利率的提升，一方面得益于公司业务总体处于稳步发展阶段，原有客户群体稳定，新客户不断拓展，核心业务市场前景良好；另一方面，公司在持续优化骨干网架构和网络服务能力、规划及部署网络自主管理平台的同时，不断将自身网络能力产品化输出，持续更新迭代符合市场需求、实现客户价值的产品。公司自研 SD-WAN 产品以其出众的安全性、可靠性、稳定性以及低成本、高性价比的优势获得越来越多客户的青睐，市场渗透率及占有率不断提升，进而推动凌云业务收入规模及毛利率显著增加。公司未来将在自研 SD-WAN 产品的基础上，不断开发新的特性，为客户及合作伙伴提供 NaaS（网络即服务）和 SaaS（安全即服务）的云原生服务，最大化发挥公司竞争优势，拓展市场应用面，以更优质的产品和服务奠定业绩基础。

## 2、自研 SD-WAN 升级迭代，SASE 助力数字化转型

报告期内，公司对自研 SD-WAN 产品进行了多方面的优化和升级，从产品构造、运维及应用等方面入手，以应对成本高、体验差、运维难、安全性低等企业用网难题，并推出更优的数字化网络解决方案。针对产品功能，加强了组网拓扑、智能选路、QoS 策略等多种功能，更好地满足企业对于网络灵活性的需求；针对网络运维，优化了报表、监控、诊断、告警等功能，能够更加及时、高效地处理各类问题，提高企业网络安全性；针对应用场景，推出了 APP 加速访问、私有化部署等解决方案，并完善第三方渠道角色的配置与管理，更好地满足企业个性化需求。公司通过不断优化自研 SD-WAN 的应用体验和产品质量，在保证可控性、安全性、便捷性的同时迭代出更适应市场和客户的新产品。

同时，公司深刻认识到，SD-WAN 与安全的融合正成为企业数字化转型的重要趋势。报告期内，公司基于自研 SD-WAN 技术积极向 SASE 领域转型拓展，与生态伙伴展开深度合作，使产品集云连接、云互联和云安全等功能于一身，为企业提供多层安全防护，满足企业云网融合和移动业务的安全需求。

## 3、骨干网能力升级，实现算网一体化并赋能多层次应用

截止 2022 年底，公司自主建设的 MPLS 骨干网已在全球建成 POP 节点 67 个，涉及国内 23 个省、直辖市、自治区的 36 个城市，境外 4 个地区。

边缘计算是为 5G、物联网、人工智能等新兴技术提供重要承载能力的平台型技术，能够大幅提升数据传输计算的效率。报告期内，公司在北京、上海、深圳、香港等地区的网络 POP 节点陆续构建高可靠、低延时、高吞吐的边缘计算平台，同时开发了多云管理平台（CMP）以对边缘计算资源进行算力统筹和智能调度。边缘计算平台的建设不仅为公司的 SD-WAN 产品线、SASE 产品线提供了更高效的算力资源，同时支撑公司顺势而为地推出算网融合的边缘计算业务，推动了公司云、网、安、边缘计算资源的互利融合，加快公司业务布局的全局化、多元化、高效化。

骨干网能力升级为公司积极开拓 SASE 领域提供有力支持。基于 SASE 云原生架构，公司将安全组件部署在云端，POP 节点尽量靠近客户的网络边缘，以确保其分布在全球各地的分支机构、移动设备等能够低延迟接入企业内网。公司全球化的骨干网 POP 节点资源与高品质的网络服务能够快速实现 SASE 分布式云资源池部署，满足客户就近接入网络节点与安全处理节点的需求，使企业获得最优访问云资源池路径。

## 4、升级业务流程管理系统，提高公司数字化运营和数字化分析能力

报告期内，公司通过自主研发，对内部经营管理系统进行了升级改造，对客户需求管理、产品定义、解决方案管理、订单管理、合同管理、快速交付、监控运维和客户服务等业务流程持续进行优化，实现了全产品线和业务线一体化管理，大幅提升了云网服务能力和面向市场的业务应变能力。公司制定了初步的企业级数据标准规范和数据治理流程，对业务中产生的数据进行治理，围绕业务场景构建工具及平台对数据进行合理利用，使数据产生业务价值，进一步提升公司数字化运营和决策能力。