

证券代码：002334

证券简称：英威腾

编号：2023-09

## 深圳市英威腾电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位信息	投资者网上提问
地点	英威腾光明科技大厦
上市公司接待人员姓名	1、董事长：黄申力 2、董事、总裁、财务负责人：田华臣 3、董事会秘书、副总裁：鄢光敏 4、独立董事：孙俊英 5、副总裁：徐铁柱
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</b></p> <p style="text-align: center;"><b>1、请问搭载英威腾电控产品的乘用车车型是什么价位？</b></p> <p>公司满足客户需求，提供各类产品和解决方案，不同车型均有涉及，客户产品价格由其自身决定。</p> <p style="text-align: center;"><b>2、目前算力持续发力，对于数据中心板块会加大投资吗？</b></p> <p>公司四大业务板块，都前景广阔，我们都会根据行业发展趋势及公司实力，有序加大投入，促进公司整体业务的发展。</p> <p style="text-align: center;"><b>3、中山基地大概什么时候可以投入使用？</b></p> <p>近期完成土地招拍挂，二季度启动建设，预计 2024 年底或 2025 年初可投入使用。</p>

**4、目前贵公司营收占比方便展示下吗？**

公司实现营业总收入 40.97 亿元，同比增长 36.16%；实现归属于上市公司股东的净利润 2.75 亿元，同比增长 50.81%；海外销售同比增长 44.13%。其中，工业自动化业务实现营业收入 22.97 亿元，同比增长 11.82%；网络能源业务实现营业收入 7.29 亿元，同比增长 28.84%；新能源汽车业务实现营业收入 6.07 亿元，同比增长 116.64%；光伏储能业务实现营业收入 2.71 亿元，同比增长 206.60%。

**5、（1）近期是否有机构来贵公司调研？（2）公司的主打产品 PLC、变频器，与国内同行业产品比较有何优势？（3）驱动公司增资，主要的发展方向是不是商用客车、卡车方面，主要客户有哪些？**

（1）近期有较多机构来公司调研，可以查看公司披露的调研纪要。（2）公司掌握了 PLC 的 IDE、编译技术、总线通讯等的全套关键技术，跟国内同行比在驱控应用方案上具有产品和技术优势。变频器产品除了种类齐全外，公司在电机控制、通讯、可靠性、行业应用等核心技术上长期持续投入，在国内同行业中具有产品和技术领先优势。（3）驱动公司增资，主要是引入战略投资人与驱动公司共同发展。

**6、目前全球 AI 竞争加剧，带动算力和数据中心相关行业的预期的提升，高性能 GPU 和光模块等近期景气度明显提升，请问贵司的数据中心相关业务目前的需求端有感受到明显提升吗？**

近几年公司数据中心业务一直持续平稳增长，2022 年，数据中心业务同比增长 28.84%。

**7、你好，公司苏电二期刚落成就建第三期，未来还有中山生产基地，但我们看到现在实体经济比较低迷，是否真的需要这么多产能？**

苏州、华南是公司两大基地，也是公司生产的立足之地。目前来看，公司苏州的产能明显不足，苏州二期功能主要是研发和综合办公，三期才是生产；华南的生产基地目前全是租赁，租金高且逐年上涨，运维成本高且已饱和，因而建设华南基地也是迫在眉睫。

**8、您好，看到贵司的财报中应收账款大幅增加，请问是何原因导致？今年是否能收回大部分？**

一是业务规模扩大，应收账款相应增加；二是各业务模块的占比变化、不同板块业务的信用政策不同、账期不同等因素相应引起应收款的增减变化，如汽车业务占比有较大提升，而其账期比其他业务的账期较长，因而总体应收账款增长。目前各项应收账款的总体信用政策平稳，应收款账款到期能正常收回。

**9、（1）能否说明贵公司在数据中心方面的技术优势？（2）另外，2022 年报显示数据中心类收入 7.29 亿元，请问都是哪些具体类别，金额占比？（3）在数据中心应用的绿色节能产品有哪些？有何优势？**

（1）英威腾作为较早进入数据中心产品及一体化解决方案领域的国内企业之一，经过多年发展，已成为具有自研自产数据中心关键基础设施产品能力的公司之一。相关产品包括一体化微模块数据中心、不间断电源（UPS）、精密空调、精密配电、网络机柜、动力环境监控系统等。公司已具备并在未来继续加强研发数据中心关键基础设施关键技术（包括高效 UPS 电源技术、高效数据中心制冷技术、高效温控管理技术、智能监控系统技术、智能微模块数据中心集成解决方案），目前拥有相关发明和实用新型专利数超过 120 件，专利总数超过 200 件。

（2）数据中心业务包括 UPS 电源产品、温控类产品、动力环境监控产品等。

（3）高效大功率模块化 UPS、全变频节能列间空调、全变频

氟泵自然冷列间空调，全变频节能房间级空调。技术优势：具体高效率，高可靠、智能化、模块化、极简化等优势特点。

**10、公司增资苏州产业园三期项目建设，预计什么时候投产？**

目前增资还只是计划，做前期立项规划设计等工作，预计今年下半年完成土地招拍挂，预计四季度启动建设。

**11、储能业务的未来规划？**

目前主要是光伏逆变器（户用、工商业等），今年会在储能产品（户用、工商业等）等方面发力，未来会完善电池等产品的组合集成。市场方面，坚持国内、海外并重。光储市场前景广阔，增速高、容量大，市场化充分，我们有信心。

**12、今年经济复苏情况目前为止仍十分复杂，贵司在这样的情况下取得这样的成绩仍难能可贵，请问目前公司最新观察的下游的整体的复苏和需求情况较一季度是趋好还是趋于严峻？**

中长期来看，我们对未来有信心，对市场有信心。短期来看，我们观察的情况是总体平稳，个别地区和国别、个别行业有波动起伏属正常。

**13、公司 2023 年重点针对国内外市场具体有什么开发措施？**

产品方面，四大业务每一块都精耕细作，发挥其长，着力弥补短板；市场方面，重点针对新型行业，大客户、行业客户等开拓；人才方面，加大研发、营销人才培养与引进；内部综合管理方面，重点提升管理能力，着力提升效率、效果。

**14、对于开拓海外市场，大幅提升业绩是否有信心？有哪些举措？**

我们对国内外市场一直都充满信心。在海外业务拓展方面，公司这几年一直持续加大力度，取得了较好的成绩，海外业务近几年持续增速高于平均增速。主要举措包括：深度调研市场、贴近市场

	<p>需求，持续提升产品的技术质量和价格的竞争力；完善海外渠道建设、公司海外分支机构合理设置涵盖范围；提升海外队伍的能力；扩大与海外当地合作伙伴的层次，构建双赢的利益格局等。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照信息披露有关规定，与投资者进行了充分地交流与沟通，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年4月21日