

证券代码：002884

证券简称：凌霄泵业

广东凌霄泵业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：TX【2023001】

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	网上投资者
时间	2023年4月21日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理王海波先生、董事会秘书刘子庚先生、财务总监陆凤娟女士、独立董事杨大贺先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问答环节：</p> <p>1、请问贵公司2022年营收下降了28.09%变成了14.83亿，净利润下降了12.70%变成了4.219亿，是怎么做到营收下降那么大，利润只下降一点点的呢？如果把2022年数据和2020年数据比较，两年的营收差距只有4000多万，但是利润是怎么多出来7000万的？</p> <p>答：您好，相对2020年，主要的影响因素如下：2022年人民币贬值汇率影响；公司的产品结构有所变化，高附加值的产品销售增加；随着自动化设备的投入和生产工艺的改进，公司的生产效率有所提高，精细化管理提高了效益。感谢您的关注。</p> <p>2、请问贵公司对2023年国内和国外行情的看法</p> <p>答：您好，2023年国内经济形势向好，但全球经济形势严峻，存在着不稳定性 and 不确定性。感谢您的关注。</p> <p>3、请问公司管理层对三年内的营业收入和扣非净利润同比两</p>

位数增长有信心吗？

答：您好，公司对今年经营目标，管理层充满信心，并愿意为此努力。感谢您的关注。

4、卫浴泵未来销售情况如何？公司战略聚焦重点？

答：您好，塑料卫浴泵是公司未来发展的一个方向，目前主要是配套水上康体及卫浴行业、游泳池等，已经具有相当规模，处于龙头地位。随着国内外可以互通往来，公司将通过参加海内外各类展会、拜访客户等方式，继续开拓卫浴行业的客户，拓展海内外市场，会保持塑料卫浴泵优势，同时向其他细分领域延伸，如海水泵、化工泵的市场，扩大塑料泵的市场空间。感谢您的关注。

5、目前公司海外订单情况？

答：您好，目前公司海外订单环比有所上升。感谢您的关注。

6、实控人既是董事长又是总经理，始终奋斗在第一线，从高管工资构成可以看出，未来这种情况可否持续？新人团队培养情况如何？

答：您好，董事长作为公司的掌舵人，对公司的整体经营发展起到非常重要的引领作用。公司管理层是稳定的。公司的人才培养以内部培养为主，通过公司的运行模式，建立人才梯队储备，完善激励和考核政策，也为各部门提供了人才储备。公司也会招聘外部优秀人才，为公司发展注入新鲜血液。感谢您的关注。

7、公司历史悠久，有一定品牌优势；管理人团队踏实努力；账目干净优秀，风险把控一流，相对来说，营销较为薄弱，累加市场环境差，未来如何改变这种不利局面，请问有什么具体举措？

答：您好，首先感谢您对公司的认可，公司将加强市场营销渠道建设，努力扩大新市场领域，公司将继续与国内外经销商、制造商保持稳定的合作关系。公司将继续扩张经销网点，开拓新客户，不断开拓专业性配套工业泵市场。感谢您的关注。

8、宏观上，国内刚公布的进出口数据不错，尤其是3月份更是数据喜人，具体到公司，请问一季度出口情况是否契合国内大数据？

答：您好，2023 年的一季度业绩尚未披露，相关信息请留意 2023 年 4 月 29 日披露的 2023 年一季度报告。感谢您的关注。

9、民用泵业产业链条短，公司在上游供应维护，电机设计，品牌形象上都有不错的竞争力，主要问题还是在销售渠道网络建设上的短板，不知我这样定位是否正确，未来公司在这方面会否有什么举措？

答：您好，首先感谢您对公司的认可，公司将加强市场营销渠道建设，努力扩大新市场领域，公司将继续与国内外经销商、制造商保持稳定的合作关系。公司将继续扩张经销网点，开拓新客户，不断开拓专业性配套工业泵市场。感谢您的关注。

10、请问个人投资者到公司现场参观，公司可否安排？

答：您好，公司欢迎投资者来访，感谢您的关注。

11、请问个人投资者借股东大会召开之际，到公司实地进行参观，公司可否安排？

答：您好，感谢您的支持，股东大会期间，会务安排较满，到时看实际情况而定，恳请谅解，感谢您的关注。

12、董事长：您好，欧美通胀对卫浴泵的销售有何影响？公司会采取什么措施？

答：您好，欧美通胀，人们的消费意愿下降，对卫浴产品的需求下降。对内，公司将继续提升产品研发及标准化、生产工艺、生产效率、质量控制、成本控制、供应链管理等方面的企业综合能力，降低成本，提高产品的竞争力。对外，公司工作人员将参加海内外各类相关专业展会，点对点拜访海外客户，开拓更多的卫浴市场，同时积极开拓其他细分领域，如化工泵、海水泵等市场，提高塑料泵的市场覆盖面。

13、凌霄泵业的各位领导您好，作为公司的小股东，我一直通过关注公众号了解公司新产品的研发成果，特此想了解一下目前新研发的产品的销售业绩如何？谢谢。

答：您好，新产品按公司既定的营销策略，有序地投放市场。新产品销售循序渐进过程，需要时间推广，逐渐扩大市场。谢谢您

的关注。

14、董事长您好，请问你如何看待公司 2023 年的发展？

答：您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在，世界经济发展面临着不稳定性和不确定性。但公司整个团队对未来充满信心，加大市场营销力度、措施，力争创造良好的业绩回馈股东。感谢您的关注。

15、請問王總：凌霄水泵業內主要的對手公司有哪幾家？公司目前在做哪些競爭對手沒有做的事？

答：您好，公司的主要竞争对手是民用离心泵行业的生产厂家。感谢您的关注。

16、請問王總：凌霄水泵業內主要的對手公司有哪幾家？公司目前在做哪些競爭對手沒有做的事？

答：您好，公司的主要竞争对手是民用离心泵行业的生产厂家。感谢您的关注。

17、請問王總：公司目前面臨的主要風險是？怎樣應對？

答：您好，公司面临原材料价格波动、存货减值、市场竞争、境外客户销售占比较高、汇率变动和贸易摩擦、市场不稳定等风险。应对措施如下：1、企业将夯实基础管理，提高核心竞争力和巩固原有市场优势，整合资源，做到稳健、持续的发展；2、坚持开发新产品，丰富产品品类，进一步提高产品质量，满足客户对多样化和高质量产品的要求；3、坚持自动化设备投入、生产工艺等技术升级改造，提高效率，降低生产成本；4、通过原材料采购比价管理，降低采购成本，建立共赢的供应链，降低生产成本；5、对全部外销客户的信用额度在中国信用保险公司进行全保，降低出口产品货款回收的风险；6、积极维护客户，建立起更坚实的合作关系；继续开拓国内外市场，提高市场占有率。感谢您的关注。

18、請問劉總：不鏽鋼水泵、衛浴泵的收入端的結構占比公司未來預期有什麼變化？內銷和外銷比預期的大概比例是？新客戶拓展有什麼進展嗎？謝謝！

答：您好，不锈钢泵、卫浴泵两类产品都是公司未来的发展方向，公司将保持卫浴泵的优势，大力发展不锈钢泵。2022 年的内外销比例为 4: 6，随着国内外可以互通往来，预计新客户数量有所增加。感谢您的关注。

19、請問劉總：不鏽鋼水泵、衛浴泵的收入端的結構占比公司未來預期有什麼變化？內銷和外銷比預期的大概比例是？新客戶拓展有什麼進展嗎？謝謝！

答：您好，不锈钢泵、卫浴泵两类产品都是公司未来的发展方向，公司将保持卫浴泵的优势，大力发展不锈钢泵。2022 年的内外销比例为 4: 6，随着国内外可以互通往来，预计新客户数量有所增加。感谢您的关注。

20、请问：公司中期有重大资本支出吗？怎么提高帐上现金的利用效率？

答：您好，公司目前没有重大资本支出。公司通过现金管理如购买理财产品来提高资金利用率。感谢您的关注。

21、请问：公司在做哪些竞争对手没有做的事？谢谢！

答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。

22、董事长您好：我是公司的长期微小股东，我非常看重公司的分红情况。凌霄泵业在历年分红比例上都远高于市场平均水平，说明公司重视小股东的利益。但目前公司现金理财超过 12 亿，在可预见的未来，公司账上现金远远超过发展需要。目前资金用于购买理财产品，年回报 2%-3%，资金利用非常低效。在保障公司经营的情况下，是否考虑大额回购或特别分红。既然公司无法有效利用多余的现金，最好是还给股东自由决策。

答：您好，为股东创造最大的利益是公司的经营的目的，分红也是为了回报广大投资者的信任与支持。公司始终坚持现金为王的理念，充足的现金可以应对各种不可预测的风险。感谢您的关注。。

23、领导，您好！我来自大决策，请问公司今年出口订单有大幅下降情况出现吗

答：您好，公司目前订单环比有所好转，感谢您的关注。

24、请问卫浴泵的全球市场规模有多大？公司目前在该领域的市占率是多少？最大的竞争对手是哪家公司？谢谢。

答：您好，目前市场上没有对卫浴泵全球规模的权威统计数据。公司是国内卫浴泵领域的头部企业。谢谢您的关注。

25、请问卫浴泵的全球市场规模有多大？公司目前在该领域的市占率是多少？最大的竞争对手是哪家公司？谢谢。

答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。

26、董事长您好，结合 2023 年第一季度的表现，请问你如何看待公司 2023 年的发展？

答：您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在，世界经济发展面临着不稳定性和不确定性。但公司整个团队对未来充满信心，加大市场营销力度、措施，力争创造良好的业绩回馈股东。谢谢您的关注。

27、董事长您好，结合 2023 年第一季度的表现，请问你如何看待公司 2023 年的发展？

答、您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在，世界经济发展面临着不稳定性和不确定性。但公司整个团队对未来充满信心，加大市场营销力度、措施，力争创造良好的业绩回馈股东。谢谢您的关注。

28、董事长您好，结合 2023 年第一季度的表现，请问你如何看待公司 2023 年的发展？

答、您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在，世界经济发展面临着不稳定性和不确定性。但公司整个团队对未来充满信心，加大市场营销力度、措施，力争创造良好的业绩回馈股东。谢谢您的关注。

29、董事长您好，结合 2023 年第一季度的表现，请问你如何看待公司 2023 年的发展？

答：您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在，世界经济发展面临着不稳定性和不确定性。但公司整个团队对未来充满信心，加大市场营销力度、措施，力争创造良好的业绩回馈股东。谢谢您的关注。

30、王总，首先祝贺公司在去年严峻的经济环境下取得不错的业绩，请问公司今年一季度外销订单同比去年变化如何？是否明显感受到外部经济变差

答：您好，首先感谢您对公司的认可，一季度的业绩情况，请留意业绩季报。目前，外部经济形势仍然不乐观。谢谢您的关注。

31、陆总，公司 22 年年初定期存款 7.4 亿，年末 11.5 亿，而 22 年利息收入仅有 0.27 亿，对应的存款利率仅有不到 3%，显著低于协议存款利率水平，请问是什么原因

答：您好，目前的理财产品大部分的利率都是浮动的，谢谢您的关注。

32、首先恭喜公司在过去一年取得优异的成绩。尤其 roe 和经营性现金流表现优秀。但公司的营业收入首次出现下滑。请问公司，怎么看待今年的卫浴水泵市场，不锈钢泵一季度销售情况如何，经销商进货积极么？

答：您好，首先，感谢您对公司的认可，一季度的业绩情况请留意业绩公告，谢谢您的关注。

33、陆总，公司 22 年年初定期存款 7.4 亿，年末 11.5 亿，而 22 年利息收入仅有 0.27 亿，对应的存款利率仅有不到 3%，显著低于协议存款利率水平，请问是什么原因

答：您好，目前的理财产品大部分的利率都是浮动的，谢谢您的关注。

34、你好，2020 年营收 14.35 亿，扣非净利润 3.26 亿，2022 年营收 14.83 亿，扣非净利润 4.08 亿，请问为什么营收增幅很小的情况下，净利润增加 7000 万左右？

答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。

35、今天的股价大跌，是否意味着凌霄的经营存在很大的问题，未来的抗风险能力如何，容易发生破产重组情况吗？

答：您好，市场股价是多方面因素决定的，目前公司经营平稳正常。感谢您的关注。

36、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢

答：您好，不锈钢泵的销售市场有国内、国外的客户。市场竞争是激烈的，公司会加大力度开发适销对路的产品，积极参加海内外市场展览展示，同时以有竞争力的产品取得市场的认可，公司对今年的经营目标充满信心，同时为完成此目标不懈努力。感谢您的关注。

37、能否就水泵行业的竞争格局做一些说明？

答：您好，水泵是一种通用产品，技术门槛不高，主要竞争对手是国内外著名的泵类企业，但在细分领域各有各的优势。公司在这个行业深耕了四十多年，经验丰富，对产品有很深的理解，在一体化研发能力、完善的产品品类、严谨的生产流程管控、工艺控制、稳定的质量、全面的销售渠道、高质量客户群体等的企业综合能力有优势。

38、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢

答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。

39、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢

答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。

40、公司今年一季度产能利用率情况较去年有所提升吗

答：您好，一季度情况请关注业绩公告，感谢您的关注。

	<p>41、董事长：您好，公司今年的出口情况如何预判？</p> <p>答：您好，目前全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在。但公司对整体市场的恢复是充满信心的。感谢您的关注。</p> <p>42、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相对2020年，主要的影响因素如下：2022年人民币贬值汇率影响；公司的产品结构有所变化，高附加值的产品销售增加；随着自动化设备的投入和生产工艺的改进，公司的生产效率有所提高，精细化管理提高了效益。本次交流会为网上文字业绩交流会，未安排现场交流。感谢您的关注。</p> <p>43、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>44、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>45、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>46、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参</p>
--	---

	<p>加公司的现场交流会呢？谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。</p> <p>47、你好王海波董事长,2020年营收 14.35 亿,扣非净利润 3.26 亿,2022 年营收 14.83 亿,扣非净利润 4.08 亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加 7000 万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。</p> <p>48、公司股价近期跌的比较多,公司有没有市值管理的措施?</p> <p>答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。</p> <p>49、你好王海波董事长,2020年营收 14.35 亿,扣非净利润 3.26 亿,2022 年营收 14.83 亿,扣非净利润 4.08 亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加 7000 万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，谢谢您的关注。</p> <p>50、凌霄股价长期连续下跌,公司的经营班子和团队能否胜任,是否有做好更换经营班子的工作安排,主要管理层是否与公司一条心,是否有将身家投入持股来与公司共进退?</p> <p>答：您好，相关问题已回复，谢谢您的关注。</p> <p>51、你好王海波董事长,2020年营收 14.35 亿,扣非净利润 3.26 亿,2022 年营收 14.83 亿,扣非净利润 4.08 亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加 7000 万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，谢谢您的关注。</p> <p>52、你好王海波董事长,2020年营收 14.35 亿,扣非净利润 3.26 亿,2022 年营收 14.83 亿,扣非净利润 4.08 亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加 7000 万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，谢谢您的关注。</p>
--	--

53、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。

答:您好,相关问题已经回复,感谢您的关注。

54、请问个人投资者到公司现场参观,公司可否安排?

答:您好,公司欢迎投资者来访,感谢您的关注。

55、公司水泵单价逐年提升,请问是产品结构变化导致?比如不锈钢泵占比提高?还是原有产品升级导致?

答:您好,主要有原材料价格上涨的因素及公司产品销售结构变化等导致。感谢您的关注。

56、请问卫浴泵的全球市场规模有多大?公司目前在该领域的市占率是多少?最大的竞争对手是哪家公司?谢谢

答:您好,相关问题已经回复,感谢您的关注。

57、董事长:您好,近期公司股价下跌严重,有没有计划回购部分股票来进行市值管理?

答:您好,相关问题已回复,感谢您的关注。

58、你好王海波董事长,2020年营收14.35亿,扣非净利润3.26亿,2022年营收14.83亿,扣非净利润4.08亿,请问为什么营收增幅很小的情况下,净利润增加7000万左右?个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢?谢谢。

答:您好,相关问题已经回复,感谢您的关注。

59、您好,能不能对公司的治理情况做个评价?

答:您好,公司不断完善公司法人治理结构,提高公司治理水平,形成了比较完善的公司治理框架文件。公司股东大会、董事会及各专门委员会、监事会、独立董事、董事会秘书和管理层依据《公司法》、《证券法》等有关法律法规的规定,以及根据《公司章程》等内部治理制度、内部控制制度规范运作。2022年度,公司不存在财务报告内部控制重大缺陷,未发现非财务报告内部控制重大缺

	<p>陷。感谢您的关注。</p> <p>60、公司研发人员 265 人，无一人是研究生以上学历，请问这种研发人才结构公司有信心在未来的发展中胜出吗？</p> <p>答：你好，公司有 40 多年专业研发制造电动机、水泵的经验，研发人员团队稳定，与公司共同成长进步，相信在今后的企业发展中能够发挥他们应有的作用。感谢您的关注。</p> <p>61、你好王海波董事长，2020 年营收 14.35 亿，扣非净利润 3.26 亿，2022 年营收 14.83 亿，扣非净利润 4.08 亿，请问为什么营收增幅很小的情况下，净利润增加 7000 万左右？个人投资者要怎么参加公司的现场交流会呢？谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p> <p>62、公司去年的盈利分红为啥没有送转股，截止 4 月 20 号，拟分红金额由多少股东人数分享，谢谢！</p> <p>答：您好，请关注 2022 年年报，感谢您的关注。</p> <p>63、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢。</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p> <p>64、公司能否介绍一下未来三年的发展规划？公司现有 800 万台的产能，公司预计什么时候能满产？</p> <p>答：您好，公司将抓住全球民用离心泵持续发展的机遇，凭借公司在电机及整泵方面的核心技术和产品优势，持续落实产品多元化发展战略、发挥规模化效应、加强品牌建设力度、拓展客户及营销渠道，坚持专业化、智能化、信息化方向发展，大力提升企业核心竞争力和持续发展能力，在细分市场领域成为国际上一流泵产品制造商。公司是以销定产的，产能的实现还是要根据市场需求而作出规划及调整。感谢您的关注。</p> <p>65、请问，贵司 2022 年通用泵营收 1.76 亿，甚至低于 2016 年的 2.03 亿，具体原因是什么？</p>
--	---

	<p>答：您好，受宏观经济因素的影响、市场下滑、需求减少等原因。感谢您的关注。</p>
	<p>66、请问公司有无回购计划？</p>
	<p>答：您好，公司暂时未有回购计划，感谢您的关注。</p>
	<p>67、请问，贵司 2022 年通用泵营收 1.76 亿，甚至低于 2016 年的 2.03 亿，具体原因是什么？</p>
	<p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p>
	<p>68、请问公司有无回购计划？</p>
	<p>答：您好，公司暂时未有回购计划，感谢您的关注。</p>
	<p>69、请问今年有无回购计划</p>
	<p>答：您好，公司暂时未有回购计划，感谢您的关注。</p>
	<p>70、请问今年有无回购计划</p>
	<p>答：您好，公司暂时未有回购计划，感谢您的关注。</p>
	<p>71、请问今年有无回购计划</p>
	<p>答：您好，公司暂时未有回购计划，感谢您的关注。</p>
	<p>72、董事长：您好，目前公司海外订单情况？下滑严重吗？</p>
	<p>答：您好，目前公司海外订单环比向好。感谢您的关注。</p>
	<p>73、请问凌霄今年业绩有望比去年提高不</p>
	<p>答：您好，公司对今年经营目标，管理层充满信心，并愿意为此努力。感谢您的关注。</p>
	<p>74、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢</p>
	<p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p>
	<p>75、公司有没有研发国家鼓励的高新技术领域的产品</p>
	<p>答：您好，公司主要研发与市场适销对路产品为主，也积极关</p>

	<p>注国家鼓励的高新技术领域的产品开发，感谢您的关注。</p> <p>76、公司是否有回购或增持计划</p> <p>答：您好，公司暂时未有回购计划或增持计划，感谢您的关注。</p> <p>77、中国体量非常大，请问贵公司在国内市场做了那些拓展计划？</p> <p>答：您好，公司将积极开拓国内市场，坚持“以质量取胜，树品牌形象”“好水泵，凌霄造”的营销宗旨，以市场为中心，坚持技术服务型销售，做好市场调研，明确市场细分、目标市场、市场定位，提高销售队伍的素质，将品牌营销、服务营销、文化营销三者结合，为客户提供优质服务。继续坚持走民用市场销售和各行业终端个性化配套服务，积极开拓国内、外市场。2023年，国内将继续扩张经销网点，开拓新客户，不断开拓专业性配套工业泵市场，不断开发新产品，延长产品线，加强泳池泵、不锈钢泵、潜水泵等推广力度，逐渐抢占市场份额，使产品得到客户认可，逐渐拓宽公司产品范围。感谢您的关注。</p> <p>78、你们为什么不向大元学学经验</p> <p>答：您好，所有先进企业的经验都值得我们学习，感谢您的关注。</p> <p>79、2023年订单同比2022年处于向上趋势嘛？</p> <p>答：您好，国内宏观经济逐渐恢复，下游市场需求有望回暖，但全球经济形势仍然不乐观，不确定性因素依然存在。但公司对整体市场的恢复是充满信心的。感谢您的关注。</p> <p>80、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p> <p>81、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢</p>
--	--

	<p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p> <p>82、王总，公司不锈钢泵领域的客户主要在国内还是国外？不锈钢泵比卫浴泵市场大，竞争也更激烈，公司在不锈钢泵的销售领域有哪些措施，预计今年会有怎样的增长？谢谢</p> <p>答：您好，相关问题已经回复，感谢您的关注。</p> <p>83、公司账上的资金存在银行收益太低，有考虑用来回购本公司股份吗？</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>84、王总您好，塑料卫浴泵国内市场目前占比多少？国外市场推广除了我们不能控制的通胀和经济环境，主要阻力又是什么？</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>85、王总您好，塑料卫浴泵国内市场目前占比多少？国外市场推广除了我们不能控制的通胀和经济环境，主要阻力又是什么？</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>86、老板们，凌霄泵业，今年一季度备料库存是否有比去年增加，幅度大吗因为我看贵司库存一直在低位</p> <p>答：您好，公司主要采取“按订单生产”的模式组织生产，辅以“安全库存”的生产模式，最终是以市场的需求来计划生产和库存。感谢您的关注。</p> <p>87、王总您好，塑料卫浴泵国内市场目前占比多少？国外市场推广除了我们不能控制的通胀和经济环境，主要阻力又是什么？</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>88、王总您好，塑料卫浴泵国内市场目前占比多少？国外市场推广除了我们不能控制的通胀和经济环境，主要阻力又是什么？</p> <p>答：您好，相关问题已回复，感谢您的关注。</p> <p>89、王总您好，塑料卫浴泵国内市场目前占比多少？国外市场推广除了我们不能控制的通胀和经济环境，主要阻力又是什么？</p>
--	--

	<p>答：您好，公司的塑料卫浴泵目前主要是配套水上康体及卫浴行业、游泳池等，已经具有相当规模，处于龙头地位，今后公司会保持塑料卫浴泵优势，不断优化、完善产品，不断拓展海内外市场，同时继续拓展其他细分领域，如拓展海水泵、化工泵的市场，扩大塑料泵的市场空间。感谢您的关注。</p> <p>90、请问公司研发人员学历普遍偏低，能否保证研发能力跟进？和同行业对比情况如何</p> <p>答：你好，公司有 40 多年专业研发制造电动机、水泵的经验，研发人员团队稳定，与公司共同成长进步，相信在今后的企业发展中能够发挥他们应有的作用。感谢您的关注。</p> <p>91、您好，公司今年一季度产能利用率有达到去年同期水平吗？存货余额较年初是否下降？</p> <p>答：您好，相关问题已回复。感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 4 月 21 日