武汉高德红外股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20230425

		77.4 🗸 .	
投资者关系活动类	□特定对象调研	□分析师会议	
别	□媒体采访	■业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他		
参与单位名称及人	线上参与公司高德红外	卜 2022 年度网上业绩说明会的投	
员姓名	资者		
时间	2023年04月25日(星期二)下午15:00-17:00		
地点	证券时报•e公司 APP、网站		
上市公司接待人员	董事长: 黄立先生 董事兼总经理: 张燕女士		
 姓名			
	财务总监: 黄轶芳先生	Ē	
	副总经理兼董事会秘书: 陈丽玲女士		
	独立董事: 张慧德女士		
	保荐代表人: 安源先生	Ē	
	公司通过"证券时报 •e 公司 APP、网站"举办 2022		
投资者关系活动主要内容介绍	年度网上业绩说明会,	与广大投资者进行沟通,主要内	
	容如下:		
	1、请问,公司业务和当下火爆的人工智能赛道有		
	无关系?		
	回复:公司专注主业,多年来致力于红外核心器件、		
	以红外为核心的光电系统及总体产品的研发与生产,产		
	品已广泛应用在国防及	及各类民用领域。目前公司已与物	
	联网、智慧安防、自动	力驾驶、智能家居等行业巨头企业	

展开了深层次的合作。谢谢关注!

2、公司在民品方面的主要研发项目包括哪些?能 介绍一下不

回复:在民用领域,公司与行业内诸多头部企业形成战略合作,为其供应优质的红外探测器芯片、机芯模组及整机产品,产品已广泛应用在户外夜视、仪器仪表、电力检测、机器视觉、消费电子、检验检测、智慧家居、汽车辅助驾驶、警用执法、安防监控、安全支付等领域。为满足高速高动态的使用要求,公司在国内首先开发了640×512@25µm 帧积分非制冷探测器,已经完成了样机研制,通过了第三方的应用验证。应车载项目需求,针对车载应用产品的批量化交付和低成本要求,开发了新的LCC 封装技术,以满足用户对探测器低成本、高性能、通用性高的要求。同时,公司积极布局开发更小像元产品,随着小像元产品性能逐步提升、成本进一步下降,小像元产品批量化交付在国际市场上拥有更强的竞争力。具体研发项目详见公司于2023年4月20日披露的《2022年年度报告》p25"研发投入"。谢谢关注!

3、公司财报介绍"研制出第三代基于红外+可见光+ 激光雷达的多传感器融合的高级辅助驾驶系统"。请介 绍该产品和市场产品的差异,何时可以转化成业绩表 现?真的很期待啊

回复:公司研制出第三代基于红外+可见光+激光雷达的多传感器融合的高级辅助驾驶系统,各项性能指标均达到国内领先水平,并在东风、广汽埃安、百度、陕汽等多家车厂车型上实现前装批量应用。具体品牌及车型的上市日期以合作企业的计划为准,公司生产的车载红外设备将按车企节点要求随车型量产。谢谢关注!

4、2022 年在军品外贸方面有无实现突破, 2023 年

预期如何?

回复:在出口领域,公司已完成多款型号系统产品的外贸出口立项审批,与具有相关出口权的 JM 公司形成了战略合作关系。公司积极开展海外业务合作,完整装备系统总体出口方面已实现海外批量交付;公司相关型号项目及完整装备类系统产品已相继在 JM 公司海外展台上展出,海外市场需求对接顺利。后续公司将密切结合国际市场需求,持续积极推进型号系统产品的外贸出口工作。谢谢关注!

5、您好,请问公司今年市值管理工作怎么做,大 股东有没有增持、回购计划?

回复:公司管理层对公司发展充满信心,公司也将勤勉工作,努力提升公司业绩,为公司市值提供更加坚实的内在价值支撑。公司于 2022 年针对员工持股计划进行了股票回购,大股东层面目前公司暂未收到回购及增持股票的通知。谢谢关注!

6、上海车展,公司有无参加?展出了哪些产品?如何理解汽车业务对公司的重要性?

回复:在乘用车领域,公司先后斩获东风猛士、广 汽埃安两大主机厂前装定点项目,开发基于车规级要求 的车载红外夜视辅助驾驶系统,前装多个项目进展顺 利。此外,公司与国内外多家自动驾驶企业、专业算法 公司开展合作,自主研发的儿童防遗落安全系统已应用 在多个车企,并推进远红外摄像头和智能座舱与车厂的 适配开发工作。上海车展中,东风猛士和广汽埃安昊铂 系列都展出了带有公司前装红外的新车。谢谢关注!

7、想问下,公司成熟的芯片产品有哪些,在市场 上是否具有竞争力?

回复:公司拥有完全自主知识产权的"中国红外芯"

生产线,打造出高性能非制冷型、碲镉汞制冷型及国内唯一的II类超晶格制冷红外核心器件批产线,公司红外芯片产品品类丰富,覆盖多种面阵规格、多种像元尺寸及多种波段组合,产品各项性能指标达到国际领先水平。在国防领域,公司自产的高端探测器已广泛批量装备于国内诸多高端型号系统;国内第一条非制冷晶圆级封装探测器生产线产品大规模应用于新兴民用领域,并通过平台化战略快速提升红外技术在各类民品领域的市场化普及。具体芯片型号及参数可通过公司网站(www.wuhan-guide.com)或子公司高芯科技网站(www.gst-ir.com)予以查看。谢谢关注!

8、请问公司 2022 年在军品外贸方面有无实现突破, 2023 年情况,预期如何?

回复:在出口领域,公司已完成多款型号系统产品的外贸出口立项审批,与具有相关出口权的 JM 公司形成了战略合作关系。公司积极开展海外业务合作,完整装备系统总体出口方面已实现海外批量交付;公司相关型号项目及完整装备类系统产品已相继在 JM 公司海外展台上展出,海外市场需求对接顺利。后续公司将密切结合国际市场需求,持续积极推进型号系统产品的外贸出口工作。谢谢关注!

9、黄立董事长,您好,我是非常看好高德红外的 未来的发展,我目前长期持有公司股份,我想向您提一 个问题,就是未来公司有没有计划兼并或者收购其他公 司的计划,有没有例如保利集团入股的计划,谢谢您。

回复:公司在条件具备的情况下,将会向产业链上下游及相关行业进行延伸,通过收购兼并等方式获得优质资产、实现有效扩张、创新资源共享等,促进主营业务的快速发展。谢谢关注!

10、公司去年毛利率水平下降较多,请问是什么缘故? 今年是否有修复的可能呀?

回复: 报告期内,受型号类项目采购计划变动、J品价格调整及增值税政策等因素影响,型号项目产品收入较去年有所下降,公司的营业收入较上年同期下降;同时因运营成本上涨,导致公司毛利率下降。根据长期发展战略,公司将以市场为导向,结合自身特点,整合公司资源,注重加强技术创新、产品创新,为市场提供高品质产品和完善的服务,不断提升品牌的知名度,在此过程中公司可能会面临新的挑战。对此,公司将从各个层面了解情况,进行全面盘查,并安排在不影响公司正常生产经营的前提下对公司的管理架构、制度、机制进行完善补充,重视风险防范,为公司的长远发展助力。谢谢关注!

11、为什么第四季度在营收大规模增长的同时,利润水平却反而出现了亏损?

回复:第四季度营收虽然增长,但是利润较前几季度有所下降,主要原因系四季度销售的产品结构不同, 毛利率较前几季度下降;同时,四季度根据减值测试情况,计提的信用减值和存货减值较前几季度增加。谢谢 关注!

12、您好,请问公司连续多年分红方案都采用股票 转增的原因是什么?

回复:公司重视投资者回报,根据公司发展的情况,拟定了符合公司发展的利润分配方案,近年来采用现金分红+资本公积转增股本相结合的方式进行利润分配,由于公司资本公积较大,根据公司实际情况,采用股票转增符合公司需求,也能更好的回馈投资者。谢谢关注!

13、下午好,公司今年研发人员大幅度增长 52%的

原因是什么?研发投入却只增长 22.97%,能否保证薪酬具有竞争力?

回复:公司根据发展需要引进和配备各类专业人才,并持续进行高层次研发人员的选用、培养,研发人员结构由原来的单领域专业人员成长为掌握多领域国内先进技术的跨领域复合型高级研发人才。公司重视人力资源开发与规划、招聘培训、绩效考核、员工关系等方面的管理,并实施了一系列人事管理制度,明确了聘用、培训、考核、奖惩、晋升和淘汰等方面的管理要求,从各方面全力保障员工获得感。谢谢关注!

14、请问公司,去年军品业务受采购计划变动、价格调整等不利因素影响,2023年是否有所扭转?

回复:公司型号产品具有很强的计划性特点,受最终用户的具体需求及其每年采购计划和国际形势等因素的影响,订单一般具有突发性大宗订单特点,具体项目、数量及交货时间存在不均衡性,从而有可能增加或减弱公司销售收入季节性波动。对此,公司将着力深化均衡生产,推进均衡交付,将公司项目产品交付由季度均衡发展至月度均衡,尽可能降低业绩季节性大幅波动。另外,公司将在稳步推进型号项目业务发展的同时,大力开拓民用领域,逐步提高新兴民用领域产品收入占公司营收的比例,尽可能减小型号产品订单周期性对公司产生的影响。谢谢关注!

注:本次业绩说明会未发生未公开重大信息泄密情况。

附件清单(如有)

无

日期

2023年4月25日