

凯莱英医药集团（天津）股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年4月21日（周五）下午 15:00-16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、首席执行官 HAO HONG 2、董事、首席财务官张达 3、高级副总裁兼董事会秘书徐向科 4、独立董事王青松
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司市值如果长期不能体现其价值，对于公司的形象也有比较大的负面影响，鉴于公司市值一直处于下跌趋势，请问公司有没有采取比如回购这些措施来提振公司形象的计划</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司于2022年11月10日实施完成回购公司股份，以实际行动维护广大股东权益。2022年度，公司营业收入和归属于上市公司股东的净利润均实现快速增长。未来，公司将贯彻技术驱动的发展战略，坚持稳健经营、规范运作，不断夯实小分子领先地位，快速推进新兴业务发展，实现健康可持续发展。感谢您的关注！</p>

2、您好，随着集采和前几年的快速发展，现在整体行业发展趋于平静，公司如何突围？今年规划如何？还能否保持如去年的高速增长？

2023年，公司力求稳态发展，重点工作如下：1、全力推进市场开拓，为今后年两年的增长储备新客户、新项目；2、持续提升小分子竞争力，扩大全球份额，力求23年剔除大订单的小分子业务实现高速增长；3、加快新兴业务各板块发展，继续保持超常规增速；4、持续加大研发平台建设，特别是合成生物学的投入，为打造新的增长引擎储备技术能力；5、提高固定资产使用效率，合理控制资本开支，预计全年资本开支占收入比例为15-20%。感谢关注！

3、请问洪总，近来生物科技方兴未艾，未来发展成为主趋势，凯莱英目前以小分子代工为主，是否落后了，或者大分子代工发展过缓。这方面公司是否有更新的计划？

您好！目前全球药物市场呈现出小分子仍是主流，大分子呈现热点的格局，但从用药方便及成本效益等方面综合考虑，小分子药物绝对份额还将长期保持领先。公司也洞察到行业格局变化，依托小分子业务比较优势推动转化为新兴业务的竞争优势，将小分子药物CDMO业务多重优势加速拓展至化学大分子、临床研究服务、制剂、生物大分子CDMO和合成生物等战略新兴板块，并取得卓著成效。各项业务研发能力及生产产能快速落地，持续贯彻“做深大客户，做广中小客户”战略，强化小分子CDMO业务，加速布局战略新兴业务快速发展，开启基础技术研究引导产品业务+服务业务的“三擎驱动”发展战略。感谢！

4、公司的第二增长曲线，今年会达到什么样的高度？

您好！公司双轮驱动战略深入推进，2022年新兴业务加速发展，过去五年复合增长率123.4%，新兴业务大多数板块收入较同期增幅超过100%，各板块已经完成从0到1的积累，技术、产能、订单均取得突破，新兴业务与小分子业务的协同效应初步显现，逐步加大公司增长引擎。感谢关注！

5、贵司绝大部分营收来自海外头部药企，海外药企有要求贵司去海外建厂来规避政治不确定性吗？近年逆全球化抬头，公司有具体应对国际贸易保护，关税等不利因素的措施吗？

尊敬的投资者，您好！公司目前在手订单执行和询单情况良好。公司深知供应链稳定关乎全球制药工业健康发展和广大病患的切身利益，也始终秉承“居安思危，如履薄冰，厚积薄发”的经营哲学，保质保量的按期完成客户产品交付。同时也会密切关注复杂多变的国际关系与行业发展动态，并具备相应的应对能力。感谢您对公司的关注！

6、今年国内业务发展怎么样？

您好！2022年公司国内有业务快速增长，国内市场进入收获期。公司将继续大力开拓国内业务。感谢关注！

7、关于公司大客户订单 今年预计有多大变动

尊敬的投资者您好，关于业绩及订单情况请以公司信息披露为准，感谢关注！

8、领导，您好！我来自大决策。请问 CDMO 业务量向中国转移的大形势下，中国各家厂商都比较好过，但好事终有尽头，未来同行竞争总有一天会出现竞争白热化，请问公司未来如何应对是否已有规划？

您好！未来真正的竞争在于自身是否能够持续保持技术领先和全面的竞争力。公司坚定不移践行技术驱动战略，2023年度，主要规划如下：1、全力推进市场开拓，为今后年两年的增长储备新客户、新项目；2、持续提升小分子竞争力，扩大全球份额，力求23年剔除大订单的小分子业务实现高速增长；3、加快新兴业务各板块发展，继续保持超常规增速；4、持续加大研发平台建设，特别是合成生物学的投入，为打造新的增长引擎储备技术能力。感谢！

9、董事长您好！1. 公司2022年业绩和净利大增，主要原因是什么？ 2. 新冠感染潮逐渐远去，新冠相关药物研发陷入低潮，公司年报目前披露了2023年在手订单11.5亿美元，应收账款不

到 25 亿, 公司 2023 年的业绩目标是多少? 增长目标的制定依据是什么? 3. 近年来, 公司为新冠药大订单专门打造了连续性反应技术, 新冠药物需求下降后, 相关产能预备如何处理? 能否有效衔接其他业务?

您好! 公司 2022 年度业绩情况以及 2023 年度经营计划详见已披露的 2022 年度报告, 目前公司正在按照 2023 年度的经营计划全面推进各项工作有序进展。连续性反应为公司作为核心的尖端技术之一已实际应用十余年, 并且是全球为数不多将该技术应用到规划化生产的公司之一。在公司加大连续性反应技术内部应用的同时, 积极开展连续性反应技术的对外输出, 合作伙伴通过使用公司的连续性反应技术, 提高了生产安全性, 显著改善效率和降低成本, 形成双赢局面。2022 年公司签订多个连续性反应工艺开发及技术输出订单, 服务领域也从制药领域逐步延伸至化工行业。感谢关注!

10、徐总好! 1. 现阶段, AI 技术火热, 公司在 AI 制药上有什么实质上应用或成果? AI 科技对于未来公司会有哪些实际上的影响? 2. 公司大部分业绩收入来自于海外, 现阶段地缘政策风险加剧, 中美脱钩断链可能性增加, 公司怎么评估国际政治局势对于公司经营和业绩的影响?

您好! 1、公司在 AI 技术方面致力于工艺自动化及智能化、生产平台、智能化处理、运营整合、主动预测能力等。2、公司深知供应链稳定关乎全球制药工业健康发展和广大病患的切身利益, 也始终秉承“居安思危, 如履薄冰, 厚积薄发”的经营哲学, 保质保量的按期完成客户产品交付。同时也会密切关注复杂多变的国际关系与行业发展动态, 并具备相应的应对能力。感谢您对公司的关注!

11、请问贵公司在管理费用等四费今年是不是有合理规划? 商誉会不会有大幅度波动? 有没有大规模的筹资计划?

您好, 公司 2023 年有着清晰的经营目标, 对各项收支和成本费用进行了合理的规划, 截至目前商誉不会有大幅波动, 也没

有大规模筹资计划，感谢关注！

12、投资者的信心和股价是有关联的公司还有没有其它方式来市值管理

您好！公司有清晰的战略目标，市值管理是公司长期价值体现，将以稳健的业绩回馈广大股东，感谢关注！

13、您好，硅谷银行事件之后，公司资金是否已经转移到更安全的超大型银行？

公司未在硅谷银行开立账户，后续将持续关注国际金融市场及货币政策情况。感谢关注！

14、咱们公司有 AI 算法运用和研发吗

您好！公司在 AI 技术方面致力于工艺自动化及智能化、生产平台、智能化处理、运营整合、主动预测能力等，通过持续进化的研发平台，加强新客户开拓、提升管理效率、新产能建设等多维度持续提升公司综合竞争力。感谢关注！

15、股价天天跌，怎么说

目前公司生产经营情况良好。二级市场价格走势受到行业情况、流动性等诸多方面影响，敬请广大投资者注意投资风险。

16、请公司提供 23 年业绩展望，以及除新冠药之外公司业务进展

您好！公司有长期、中期和短期规划，2023 年度公司的经营方针为“持续做深大客户、全力开拓中小客户、扩大欧洲及日本市场、成本控制与效率提升”。公司将坚持技术驱动、通过技术迭代实现业务升级，继续推进核心小分子 CDMO 业务稳健增长。感谢关注！

17、公司的流动资产远远多过流动负债，今明两年会有什么收购项目或者投资标的吗？

您好，公司将根据企业自身发展需求，并持续关注行业动态、积极寻求海内外战略收购及投资机会，内生发展与外延并购并重，持续提升公司竞争力。感谢关注。

18、公司有没有市值管理计划

您好！公司有清晰的战略目标，市值管理是公司长期价值体现，将以稳健的业绩回馈广大股东，感谢关注！

19、公司采取什么具体措施保证营业额和利润持续增长？

您好！公司 2023 年度公司的经营方针为“持续做深大客户、全力开拓中小客户、扩大欧洲及日本市场、成本控制与效率提升”。公司将坚持技术驱动、通过技术迭代实现业务升级，继续推进核心小分子 CDMO 业务稳健增长。同时，强势推动战略新兴业务快速发展。各项业务在高效的运营管理体系上，通过持续进化的研发平台，加强新客户开拓、提升管理效率、新产能建设等多维度持续提升公司综合竞争力。 感谢关注！

20、你好，凯莱英的财务状况良好订单充足，但是股价比较低迷。考虑到中小股东的利益，公司能否回购股份而后注销。

感谢您的建议！公司将审慎评估，相关事项请以公司公告为准。

21、我投资公司资金达 50%，我比较认可公司长期发展成长性，2023 年虽然面临成长变慢局面，但不能一年的缓慢而看淡公司，公司的核心竞争力和高效服务业能否继续加强，希望提高资金的使用效率，加强面临未来的增长提高研发核心竞争力和市场知名度的提升，加强管理的逐步创新，同时加强中低端产品进行外包效率，建立该领域领导的作用！

感谢您的长期关注和支持。公司将努力提高经营业绩以回报投资者。

22、你好，年报中披露公司承接两个大的验证项目，验证之后签大的生产合同吗？

您好，相关项目正在按照既定计划正常实施推进中，相关进展请持续关注公司后续定期报告，感谢！

23、持股证明文件是什么？

您可以咨询开户券商营业部或致电公司证券部进行咨询。

24、请问公司目前在手订单能在年内完成多少？

您好！CDMO 行业承接的订单执行期根据对应药物所处的生

命周期的不同阶段，不尽相同，通常情况下项目执行周期不超过12个月，感谢关注！

25、公司一季度小分子在手的订单有增长吗？

相关信息请以公司公告为准。

26、请问公司目前产能利用率如何？是否还有闲置产能？

尊敬的投资者，您好！公司的产能利用率处于行业合理水平，不存在闲置产能情况。感谢您的关注！

27、希望公司加强与投资者交流。比如，在东方财富网的公司股吧里，有专人负责与投资者沟通。公司可以这样做吗？

感谢您的建议。公司法定披露媒体为巨潮资讯网及《中国证券报》、《证券时报》，相关事项请以上述平台披露信息为准。公司也将通过互动易平台或投资者热线电话等多种渠道和方式，积极与投资者进行交流。

28、2023年，中美关系再度紧张，我公司询单和订单是否受到影响？

尊敬的投资者，您好！公司目前在手订单执行和询单情况良好。公司深知供应链稳定关乎全球制药工业健康发展和广大病患的切身利益，也始终秉承“居安思危，如履薄冰，厚积薄发”的经营哲学，保质保量的按期完成客户产品交付。同时也会密切关注复杂多变的国际关系与行业发展动态，并具备相应的应对能力。感谢您对公司的关注！

29、请问张总，贵公司是否持有销售分成权益的药品，如有，请问该类药品大概每年能为公司贡献多少收益，这部分权益是否有年限或者未来三年有无权益到期的情况？

您好！公司主要为创新药企业提供一站式CDMO服务，为多类型药物提供工艺开发优化和产品制备以及临床研究服务，并根据成本加成的报价方式开展业务，感谢关注！

30、你好，年报中披露公司承接两个大的验证项目，验证之后签大的生产合同吗？

您好，验证批次订单需要相应的工艺开发和优化以及产品制

备，交付后得到客户认可方可进行到下一步，凭借优秀的服务能力公司有能力可以再次获得大制药公司的信任。关于订单获取情况公司将在定期报告中披露，感谢关注！

31、市场传闻公司实控人拟转为国资，请问是否属实？另外，公司在研项目有无中药品种，如有，能简要介绍一下吗？

您好，您所提传闻不实，请勿传谣勿信谣。公司已在 2022 年度报告披露了公司控股股东及实际控制人情况，相关信息请以公司公告为准！在公司业务方面，二十余年来，凯莱英通过为国内外制药公司、生物技术公司提供药品全生命周期的一站式 CMC 服务，加快创新药的临床研究与商业化应用。凭借公司小分子 CDMO 主赛道的竞争优势，不断延伸服务链条、拓展服务领域，将 CDMO 能力积极拓展至新的业务领域：多肽、寡核苷酸等化学大分子业务，临床 CRO 服务，药物制剂解决方案，ADC、mAb、mRNA 等生物大分子 CDMO 业务，合成生物解决方案等，但暂未涉足中药领域。感谢关注。

32、1. 公司今明两年的销售和利润预计是多少；2. 现在 AI 已经在辅助药品研发了，是否对已经产生了很大的促进作用，公司在 AI 这块如何看待；

您好，关于公司未来的业绩情况，还请持续关注公司定期报告。公司秉承技术驱动的发展战略，并密切关注行业内新技术咨询及趋势，保持积极、开放的态度，拥抱新技术。感谢！

33、贵司一直讲做深大客户，但是通过近三年的年报，剔除抗病毒大订单，2020 年大制药公司收入 20.79 亿，2021 年大制药公司收入剔除抗病毒大单 17.16 亿，2022 年大制药公司收入剔除抗病毒大单 14.66 亿。剔除抗病毒大单之后，只逐年减少的。请问这是何原因？公司获取订单能力下降了？还是其他原因？

尊敬的投资者，您好！将大订单收入从大制药公司收入中扣除是不合理的，不能反映公司获取订单的能力，公司在历史级别订单的竞争中脱颖而出，成为客户最信任的选择恰恰说明了大制药公司对公司的认可。感谢您的提问。

34、贵司年报披露了有 API 验证批次订单，请问验证通过了吗？生物大分子有 MNC 审计，请问审计通过了吗？有无获得订单？

您好，验证批次订单需要相应的工艺开发和优化以及产品制备，交付后得到客户认可方可进行到下一步，凭借优秀的服务能力公司有能力有信心相信可以再次获得大制药公司的信任。关于订单获取情况公司将在定期报告中披露，感谢关注！

35、贵司年报披露了在手订单，是截止一季度末的。贵司在二季度三季度还会承接订单吗？一般情况下和全年相比占比多少？还是贵司的订单基本上都是每年四季度和来年一季度承接的？

您好，公司的市场拓展、订单承接工作均是贯穿全年的。感谢您的关注！

36、洪总您好，我是贵公司上市以后买进的股东，首先祝贺近几年凯莱英取得的巨大成绩，记得 2017 年底业绩说明会我问过洪总，现在公司面临最大的问题是什么，洪总说现在最主要的是人才。当前这个时点，我再问一下 当下公司面临最大的问题是什么？另祝洪总身体健康，带领凯莱英二次创业取得圆满成功。谢谢！

感谢您对公司的长期关注。人才是 CDMO 长期和持续发展的蓄水池。作为技术和人才密集型的行业，目前我认为企业发展的核心问题中人才仍是重点之一，公司始终保持对人才的高度重视，通过各种途径搭建多元化的、融合了全球视野、先进技术知识、强大执行力和主人翁意识的团队。凯莱英的人才团队在追求卓越以及以客户为中心的文化的推动下，通过团队合作及协作，帮助客户攻克复杂的工艺开发及生产难题，使得公司成为全球制药产业可靠的合作伙伴。

37、董事长您好，贵司年报显示，投资支付的现金 99.6 亿，但是没有披露具体信息，敬请贵司说明这笔资金的详细用途，以及大量资金用于投资的原因，谢谢！

您好！该项目是现金流量表项下一个投资支付的现金，包括滚动投资的理财产品和资本化支出等，是年度发生额累计计算的概念，感谢关注！

38、贵司在手订单，一般执行周期是多久？一个月？一个季度还是一年两年？哪些占比高？

您好！CDMO 行业订单大多数执行周期不超过 12 个月，感谢关注！

39、有些投资者和媒介对公司今年的经营增长情况有很多误解，甚至是歪曲以影响股价走势，请公司再次说明过去三年和预计未来三年经营情况，提振投资者的信心。

您好！公司过去的经营情况和经营业绩是已披露数据，投资者可以通过公开渠道进行查阅，公司未来的经营计划也已经披露，精简如下：“2023 年度公司坚持以技术革新作为核心驱动力，通过管理运营体系不断升级优化，保障订单交付能力，强化头部客户带动力，积极拓展海内外市场，将小分子药物 CDMO 业务多重优势加速拓展至化学大分子、临床研究服务、制剂、生物大分子 CDMO 和合成生物等战略新兴板块，并取得卓著成效。研发及产能快速落地，持续贯彻“做深大客户，做广中小客户”战略，强化小分子 CDMO 业务，加速布局战略新兴业务快速发展，开启基础技术研究引导产品业务+服务业务的“三擎驱动”发展战略。”详细情况请参阅公司已披露的年度报告，感谢关注！

40、公司 2023 年及以后有什么措施保证公司业绩长虹的？有没有 AI 制药方面的部署？公司下一步的规划有哪些？

您好，在 2022 年公司取得跨越式发展的基础上，23 年对公司来说既是机遇也是挑战。2023 及未来一段时间内，公司将继续坚持“持续做深大客户、全力开拓中小客户、扩大欧洲及日本市场、成本控制与效率提升”的方针，极大技术创新、通过技术迭代实现业务升级。在稳步推进核心小分子 CDMO 业务稳健增长的同时，推动战略新兴业务快速发展；公司将持续保持对新技术关注及洞察并加大新技术投入，在 AI 技术方面致力于工艺自动化

及智能化、生产平台、智能化处理、运营整合、主动预测能力等，通过持续进化的研发平台，加强新客户开拓、提升管理效率、新产能建设等多维度持续提升公司综合竞争力。感谢关注！

41、先问一个热点问题吧，就在 2 天前药明康德连续第三个季度顶格减持自己的股票，引发大家热议。有人直接提出，CXO 企业就是一群美国人，利用美国人的技术，在中国找了个投机分子，在国内割广大老百姓的韭菜。这个实际上是大股东用减持的方式侵占其他股东的利益的事情，其他股东没有大股东的信息优势，有的连知情权都没有，大股东在企业的发展阶段，怎么平衡好自身的利息，企业的发展，员工的利益以及其他股东的利益

尊敬的投资者，您好！首先，合规减持是所有股东的权利。作为公众企业，凯莱英致力于保护股东利益，通过制定前瞻性的商业战略和政策，不断提升企业价值，和运营透明度。公司不断完善公司治理结构，严格遵循相关法律法规，确保股东对法律、行政法规和公司章程规定的公司重大事项享有知情权和参与权，从长远角度保障包括股东、员工、客户、合作伙伴等在内的利益相关方的合法权益。感谢！

42、凯莱英，请问董秘：当前国际形势下，国际药品原料业务是否对公司业绩有影响。

尊敬的投资者，您好！得益于持续增长的全球需求以及较好的行业景气度，公司凭借二十余年的专业化发展奠定了在研发能力、客户声誉、质量体系等优势，公司业务发展良好，综合竞争力持续提升。感谢您的提问！

43、有关连续反应技术智能装备制造和技术服务，这方面的业务预计今年的营业额和利润率有多少

尊敬的投资者，您好！公司拥有以连续性为代表的绿色制药技术最领先的技术能力，在加大连续性反应技术内部应用的同时，积极开展连续性反应技术的对外输出。合作伙伴通过使用公司的连续性反应技术，提高了生产安全性，显著改善效率和降低成本，形成双赢局面。2022 年公司签订多个连续性反应工艺开发

及技术输出订单，服务领域也从制药领域逐步延伸至化工行业。今年，公司将持续加快连续性反应输出业务推进，探索多元化的合作模式，扩大应用领域，形成规模化收入。具体营业额等情况请以公司披露的公告为准，感谢您的提问！

44、公司的连续反应技术未来会运用于其他领域吗？或者考虑对外开放授权吗？

您好！公司已积极开展新技术输出业务，2022年公司签订多个连续性反应工艺开发及技术输出订单，服务领域也从制药领域逐步延伸至化工行业。感谢！

45、您好，请问公司对于2023业绩站稳百亿有无信心

尊敬的投资者，您好！公司在2022年跨越式增长的基础上继续实现稳步发展的目标，对公司而言，具有挑战，也是机遇。目前，公司在手订单情况符合公司经营预期并相匹配，第二季度公司也将全力抓好订单的持续承接和各方面工作。关于2023年的详细经营规划，公司在《2022年年度报告》以及披露的《2023年3月31日特定机构调研记录》中均有谈到，供您查阅。感谢！

46、请问：公司这两年的业绩高增长，后续还能持续吗？后续是否还会有大单？

尊敬的投资者您好！在2022年跨越式增长的基础上继续实现稳步发展的目标，对公司而言，具有挑战，也是机遇。目前，公司在手订单情况符合公司经营预期并相匹配，公司也将下hi徐全力抓好订单的持续承接和各方面工作。重大经营合同情况请以公司信息披露为准。感谢关注！

47、公司高管最近有减持计划吗

尊敬的投资者，您好！截至目前，公司董监高不存在正在履行的减持计划。未来如有相关情况，公司将遵照相关规定及时履行告知义务并公告股份变动情况。感谢！

48、一季度股东户数

尊敬的投资者，您好！请发送您的持股证明文件以及身份证扫描件到公司证券部邮箱（securities@asymchem.com.cn）进行

查询，感谢您的关注！

49、最近股价连续下跌，一季报业绩是不是很差？

您好！公司将于 2023 年 4 月 29 日披露第一季报告，业绩情况请以公司后续信息披露为准，感谢！

50、2023 一季报什么时候发布

您好！公司将于 2023 年 4 月 29 日披露第一季报告，还请持续关注。

51、公司一季报业绩怎么样

尊敬的投资者，您好！公司 2023 年第一季度报告，计划于 4 月 29 日披露。请您持续关注公司公告，感谢！

52、怎么没声音

尊敬的投资者，您好！本次业绩说明会采用网络远程平台文字方式进行，感谢！

53、公司目前在手未执行的合同额有多少，谢谢？

尊敬的投资者，您好！截至 2022 年年度报告披露日，公司在手订单 11.5 亿美元，体现披露时点的订单储备。公司持续大力拓展市场，积极承接新业务、新订单。具体金额请以公司后续披露的定期报告为准，感谢关注！

**54、2022 年报显示公司货币资金及交易性金融资产合计 74 亿元，公司当前负债率低，请问公司针对现有的巨额资金如何做
到高效利用，未来是否有相关资金的使用计划呢？**

尊敬的投资者，您好！公司已根据战略规划、业务发展等制定短中长期的资金使用计划；并兼顾安全性以及流动性合理安排资金使用。如相关事项涉及披露标准，公司将及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

55、公司近 1 年内是否有减持计划？

尊敬的投资者，您好！截至目前，公司控股股东、实际控制人，董监高不存在正在履行的减持计划。未来如有相关情况，公司将遵照相关规定及时履行告知义务并公告股份变动情况。感谢！

56、公司能否管控住股东减持的问题？

尊敬的投资者，您好！合规减持是所有股东享有的权利，公司目前未收到任何股东的减持计划。未来如有相关情况，公司将遵照相关规定及时履行告知义务并公告股份变动情况。股东持股变动不影响公司稳健经营、规范运作。公司继续按照战略计划不断夯实主业，提升盈利能力和综合竞争力，以良好的业绩回报广大股东。感谢您的关注及提问！

57、公司既然业绩如此优秀 对未来经营业绩增速有信心 何时推出回购计划增强下投资者信心？

尊敬的投资者，您好！公司于2022年11月10日实施完成回购公司股份，以实际行动维护广大股东权益。2022年度，公司营业收入和归属于上市公司股东的净利润均实现快速增长。未来，公司将贯彻技术驱动的发展战略，坚持稳健经营、规范运作，不断夯实小分子领先地位，快速推进新兴业务发展，实现健康可持续发展。感谢您的关注！

58、公司去年由于承接了太多新冠相关的订单业绩，今天新冠的订单减少了许多，业绩同比去年下滑幅度预计会有多大，另外公司今年新增的产能大分子和小分子的分别会新增多少产能。

尊敬的投资者，您好！感谢您的关注及提问！1、公司并未对外披露订单所涉药物品种、适应症等具体信息，相关信息请以公司披露的公告为准。2、2022年，公司营业收入同比增长121.08%；扣非归母净利同比增长245.44%，完成跨越式增长。公司着重部署2023年主要工作，在此基础上继续实现稳步发展的目标，力求取得高质量、稳步发展，业绩情况请以公司后续披露的对应报告期的定期报告为准。3、公司在前几年资本开支保持较高水平，持续释放的产能有力支撑公司高速增长；展望未来两年，公司将合理管理资本开支、着重提高固定资产使用效率，预计2023年资本开支占收入比例为15-20%；同时，公司将持续推进轻资产模式业务，例如研发服务和新技术输出业务。再次感谢您的提问！

附件清单(如有)	
日期	2023-04-26