

证券代码：002588

证券简称：史丹利

史丹利农业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	史丹利农业集团股份有限公司 2022 年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，面向全体投资者
时间	2023 年 4 月 26 日 (周三) 下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台 (https://ir.p5w.net)”和同花顺投资者互动平台“同顺路演” (https://board.10jqka.com.cn/ir)，采用网络远程的方式召开网上业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理高进华先生 2、董事兼副总经理张磊先生 3、独立董事李新中先生 4、副总经理兼董事会秘书胡照顾先生 5、财务负责人陈桂芳女士
投资者关系活动主要内容介绍	投资者在全景网提出的问题及公司回复： 1、公司有没有计划引进大资本股本东或者国有背景入股，改变家族企业的格局？

投资者您好：公司暂无此计划，感谢您对公司的关注。

2、我想问下公司关联交易如何界定交易的公允性？

目前公司关联交易数额较小，未来大宗原料采购将市场价格采购。

3、公司在日常经营中出现的预估与应收的差异如何处理？产生的坏账是否会计提准备金？

感谢您的提问！公司绝大部分业务都是款到发货，没有您所提的预估收款与应收出现差异的情形。对于账上已有应收账款会参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的预测，通过违约风险敞口和整个存续期预期信用损失率，计算预期信用损失，计提相应坏账准备。谢谢！

4、请问是否考虑回购稳定股价？

投资者您好：公司将努力提升经营业绩，同时做好市值管理工作，加强与资本市场沟通，截至目前暂无回购股份计划。感谢您对史丹利的关注。

5、既然公司管理层认为公司股价严重低估，未来会采取相应措施维护公司价值，比如回购，提高分红比例，大股东增持等。请问这些措施公司何时会开始执行呢？谢谢。

投资者您好：股价会受多种因素影响，公司管理层将努力提升公司业绩、为公司股价和市值提供支持！同时做好市值管理工作。并在合适的时机考虑您的建议。感谢您对史丹利的关注。

6、建议公司加大分红力度，看看控股股东不停的质押，真心希望广大股东能从公司的发展中收获获得感。

投资者您好：公司分红政策的制定在符合相关法律法规的基础上，又结合公司经营情况及未来战略发展规划制定的，公司现在积极延伸产业链上游，目前湖北磷化工产业链项目正积极推进中，河北黎河肥业高效复合肥项目建设正在建设，打通上下游产业链，努力提升公司业绩，将以更好的业绩回报广大投资者，感谢您对史丹利的关注。

7、公司的分红率一直在一个点徘徊，既不提升股价，也不提高

分红，中小股东投资有什么吸引力。

投资者您好：公司分红政策的制定在符合相关法律法规的基础上，又结合公司经营情况及未来战略发展规划制定的，公司现在积极延伸产业链上游，目前湖北磷化工产业链项目正积极推进中，河北黎河肥业高效复合肥项目建设正在建设，打通上下游产业链，努力提升公司业绩，将以更好的业绩回报广大投资者，感谢您对史丹利的关注。

8、您好，我想问下公司公告的关联交易磷矿石的价格是否公允？

公司目前磷化工项目尚未投产，还未发生磷矿石的关联交易。将来采购的磷矿石来源多样，既有湖北矿石（含关联采购），也采购川、贵的磷矿石，本公司湖北项目紧邻码头，水运方便，四川磷矿价格相对较低，水运费用低，有多来源价格对比；磷矿石属大宗产品，同含量价格透明，所有采购都将按市场价格采购。

9、请问贵公司产品有出口吗，占比是多少？

感谢您的提问！公司目前以国内销售为主，出口量很小。谢谢！

10、公司 2023 年的经营计划是什么？

在近几年粮食价格稳定的情况下，市场需求较好，公司经营做好产供销协调，提高库存中转率应对原料行情波动，加强市场渠道营销和农化服务，扩大销量及提高经济作物肥等新型肥料销售的比例；继续加强城市园艺肥的销售开拓，成立专属事业部；加快南北磷化工项目建设，按期年底到明年一季度分步投产，延伸产业链，补足成本短板；推进磷酸铁工艺大规模产业化落地，于年底前投产 5 万吨，储备下游铁锂及氟化工工艺技术，进一步延伸产业链，使资源高效利用，增强企业竞争力。

11、请问公司董事长大股东投资贵州酒厂，又投资矿场，有意愿整体都合并到史丹利集团里吗？

酒业是控股股东的独立业务板块，独立运营；大股东控股的磷矿会有业务协同，目前还没有具体的整合计划。

12、如何评价去年的业绩？

感谢您的提问！2022 年度是行情巨幅波动的一年，复合肥行业

面临巨大考验，公司管理层经受住考验，较好地完成年度销量及利润等各项指标，同时产供销协同作战的能力进一步提升。未来还将继续努力。谢谢！

13、总经理先生，你好。能否对今年的市场和公司的经营做个分析预测，谢谢。

今年一季度行情相对平稳，二季度大宗原料价格有所调整，目前市场波动较大，下半年行情调整到位，市场预计有较稳定的发展。在近几年粮食价格稳定的情况下，市场需求较好，公司经营做好产供销协调，提高库存中转率应对原料行情波动，加强市场渠道营销和农化服务，扩大销量及提高经济作物肥等新型肥料销售的比例；继续加强城市园艺肥的销售开拓，成立专属事业部；加快南北磷化工项目建设，按期年底到明年一季度分步投产，延伸产业链，补足成本短板；推进磷酸铁工艺大规模产业化落地，于年底前投产5万吨，储备下游铁锂及氟化工工艺技术，进一步延伸产业链，使资源高效利用，增强企业竞争力。

14、今年一季度的销售情况怎么样？

感谢您的提问！公司一季度营业收入增长8.49%，归母净利润增长43.27%，主要会计数据和财务指标请您参见公司一季报。谢谢！

15、董事长，我是你的小股东，请问公司今年股价很低，有没有回购股票，或者市值管理，为啥基金不愿意投资贵公司？

投资者您好：感谢您对公司的关注！公司管理层将持续努力提升公司业绩、争取为公司股价和市值提供有力的支撑！同时做好市值管理工作包括投关工作，加强与资本市场沟通交流。截至目前，暂无股票回购计划。

16、2023年第一季度业绩大涨的原因？

感谢您的提问！公司今年一季度收入增长主要是销量增长带来；一季度归母净利润增长来自销量增长和对联营公司投资收益增加贡献，另外利息收入同比也有一定增长。谢谢！

17、陈总好！了解到史丹利非常重视赋能和服务经销商和客户，

包括协助对接第三方金融机构解决部分经销商旺季备货或日常资金周转需要，咱们金融机构选择一般是哪个部门负责？选择流程如何？

感谢您的提问！公司有专门的部门负责。会从与公司已经有业务合作经历的银行中进行选择，选择条件好，融资成本低的全国性银行。公司在其中只是起连接作用。谢谢！

18、业绩不错为啥股价这么低.近6年来股价一直不涨？

投资者您好：感谢您对公司的关注！公司管理层将持续努力提升公司业绩、不断提高公司治理水平，保证公司持续稳健地发展，争取为公司股价和市值提供有力的支撑！同时也加强做好市值管理工作。谢谢！

19、总经理先生，复合肥主要的原料磷矿计划什么时间注入上市公司？谢谢。

投资者您好：宜昌华西矿业有限责任公司属于公司大股东个人资产，截至目前暂无计划，谢谢。

20、领导，您好！我来自大决策公司22年利润率有所下降，主要原因是什么？

一是2022年上半年原材料快速上涨，售价相应提高，吨毛利稳定情况下会被动利润率下降；二是三季度出口限制政策调整造成原料价格短时间内大幅下滑，产品价格跟随下调，库存原料消化造成吨毛利有一定下降，利润率下降；全年通过加大各方面的营销努力，使销量有较大增长，全年利润有所增长。

21、贵公司存有近十亿合同负债，其中大概有多少属于已收但是未交付商品的预收款，是否会在交付后直接计入收入？

感谢您的提问！公司合同负债中绝大部分都是预收货款，会在交付后计入收入。谢谢！

投资者在同顺路演提出的问题及公司回复：

1、股价为什么一直不涨？

您好，感谢您的关注哈 股价受行业变化、股市波动等多种因素

影响，公司始终关注股价变化，公司将稳健经营，努力提高业绩水平和公司治理水平，以优良业绩作为对投资者的回报，谢谢

2、转基因种子如果取得重大的突破，会对贵公司的业绩造成影响吗？

转基因种子的优势主要是减轻病虫害的危害，以减少农药的使用，从而降低农业生产成本，同时转基因技术在高产和产品质量方面有优势，可以有效提高产量和质量，我国在转基因技术方面的突破，能够提高我国农业技术水平，降低我国农业技术方面的风险。对肥料来讲，作为粮食的粮食，农作物生长所必备的营养元素是不能缺少的。

3、陈女士您好，十亿合同负债有多少属于预收款？

感谢您的提问！公司合同负债中绝大部分都是预收货款，会在交付后计入收入。

4、有机构来调研吗？

近期年报一季报窗口期，暂无机构调研。如有机构调研，公司会及时披露投资者调研活动记录，谢谢

5、咱们公司的产品在抗病虫害跟其他公司有什么优势吗？

抗病虫害主要通过农药来实现，公司主营业务是复合肥料，没有农药生产相关业务，谢谢。

6、史丹利，全国有几大厂区，市场销量如何，主要发展方向是？

公司目前在全国 11 个省市自治区拥有厂区，公司 2022 年销量 268 万吨，同比增长 16% 左右。公司的主业为复合肥料生产销售，前 10 年公司已经基本实现了布局全国战略，下一步，公司将向上游磷产业链方向发力，逐步打通产业链布局，谢谢。

7、原材料下跌，对公司有利有弊？

一般原材料的波动会影响产品成本，进而影响产品定价和利润空间。原材料如果短期内大幅下跌，则会影响公司产品销量，因为原料端的短期大幅下跌影响了经销商和农户的采购意愿，如果原材料长期阴跌，则会使公司的吨毛利逐渐变大，进而增加公司利润，因为公司产品的调价频率低于原材料价格变化频率。原料暴

涨暴跌的行情一般不会经常性地发生。

8、公司主营业务收入占比多少？

公司目前主营业务为肥料的生产销售，暂无其他业务，因此收入均来自于主营业务。谢谢。

9、一季度较同期业绩增长的主要原因是什么？

感谢您的提问！公司今年一季度收入增长主要是销量增长带来；一季度归母净利润增长来自销量增长和对联营公司投资收益增加贡献，另外利息收入同比也有一定增长。谢谢！

10、请问董事长兼总经理高进华 《“十四五”推进农业农村现代化规划》明确要求持续推进化肥减量增效，深入开展测土配方施肥，持续优化肥料施用结构，推广肥料高效施用技术。高总如何看待规划给史丹利带来的机遇和挑战？

从 2015 年开始，化肥减量增效就已逐步实现，数据显示，化肥施用量从 2015 年的 6,022.60 万吨下降到了 2021 年的 5,191.26 万吨，降幅达 13.8%，复合肥施用量 2015 年为 2,175.69 万吨，2021 年为 2,294.04 万吨，增幅为 5.44%，我国肥料施用正发生结构性变化，复合肥料等新型肥料正逐步替代传统肥料。公司近些年持续投入研发新品，改善产品结构，同时公司的蚯蚓测土实验室也为农民提供更多的农业服务，公司在产品和服务端的改善和提高是显著的，公司将始终持续进行研发投入，提高农化服务水平。

11、公司在国内排名第几？

投资者您好：公司属于国内复合肥龙头企业，主要竞争对手有新洋丰，云图控股，司尔特等。

12、公司在国内排名第几？

投资者您好：公司属于国内复合肥龙头企业，主要竞争对手有新洋丰、云图控股、司尔特等。

13、史丹利化肥复合肥市场占有率情况如何，已经是否有开拓东南亚海外市场？

按折纯量计算，公司产品销量在国内复合肥市场的占有率约为 5% 左右。公司目前尚未有直接的海外销售，公司正积极开拓海

外市场。

14、春耕忙，公司订单，生产经营怎么样？

投资者您好：截至目前，公司生产销售情况良好。公司会根据上游原材料的价格适时调整产品价格，保证公司的产品利润空间。同时公司持续聚焦主营业务，加强产品研发和渠道建设，加大市场开发力度，努力实现肥料业务稳定增长，同时公司积极延伸产业链上游，做好南方磷化工产业链工作，河北黎河肥业高效复合肥项目建设推进工作。

15、能否谈下 2023 年的经营规划？

2023 年，公司的经营规划主要集中在两方面，一方面是肥料主营业务的稳定提升，公司产供销要进一步提高协同水平，合理研判原料走势，控制原料合理库存，生产方面要继续提高自动化水平，降本增效，研发方面要推出更多新品，销售主要是提高产品销量。另一方面，公司的南方和北方磷化工项目要保质保量建设好，并争取 2023 年有部分产能投产。

16、请问副总经理兼董事会秘书胡照顾 22 年史丹利营业收入 90.38 亿元，同比增长 40.43%，很亮眼，请问如何看待业绩高增原因？

2022 年度是行情巨幅波动的一年，复合肥行业面临巨大考验，公司管理层经受住考验，较好地完成年度销量及利润等各项指标，同时产供销协同作战的能力进一步提升。未来还将继续努力。谢谢！

17、公司账上货币资金 22 年创新高，是否会有买定期理财之类的打算

公司近几年都在进行着理财投资，今年在保证正常生产经营和项目投资建设的前提下，将继续开展理财投资。

18、可以介绍下未来的分红政策么？

投资者您好：公司未来分红政策的制定会严格按照证监会及公司章程的相关规定，同时会结合公司的当年业绩及未来战略规划，制定既符合法律法规同时又能满足公司未来发展规划又最大限

度回报投资者的最优分红政策，谢谢。

19、与其他复合肥公司相比，公司当前具备哪些优势？

公司是国内较早一批的复合肥企业，经过多年积累，公司在品牌、渠道、产品、服务方面均形成了一定的竞争优势，下一步公司将向上游磷产业链进行布局，形成公司的产业链优势。谢谢。

20、未分配利润那么多，为什么不分红或者回购股票，去年磷肥大涨价，我们的利润也没见大增长呢？

投资者您好：公司分红政策的制定在符合相关法律法规的基础上，又结合公司经营情况及未来战略发展规划制定的，公司现在积极延伸产业链上游，目前湖北磷化工产业链项目正积极推进中，河北黎河肥业高效复合肥项目建设正在建设，打通上下游产业链，努力提升公司业绩，将以更好的业绩回报广大投资者，感谢您对史丹利的关注。

21、贵公司今年后三个季度的计划盈利多少？

公司管理层将努力提高经营管理水平，努力实现公司效益年年提升！谢谢。

22、请问董事长兼总经理高进华 公司拓展海外市场是否有实质性的进展？巴西今年来访，巴西作为全球比较大的农业出口国，公司是否会在这窗口与巴西相关公司开启合作？

公司暂未与巴西企业合作，如有合适机会，公司会积极考虑和推进。

23、能否预计一下今年公司的业绩？

今年一季度行情相对平稳，二季度大宗原料价格有所调整，目前市场波动较大，下半年行情调整到位，市场预计有较稳定的发展。在近几年粮食价格稳定的情况下，市场需求较好，公司经营做好产供销协调，提高库存中转率应对原料行情波动，加强市场渠道营销和农化服务，扩大销量及提高经济作物肥等新型肥料销售的比例；继续加强城市园艺肥的销售开拓，成立专属事业部；加快南北磷化工项目建设，按期年底到明年一季度分步投产，延伸产业链，补足成本短板；推进磷酸铁工艺大规模产业化落地，于

年底前投产 5 万吨，储备下游铁锂及氟化工工艺技术，进一步延伸产业链，使资源高效利用，增强企业竞争力。

24、新能源材料前驱体磷酸铁项目目前进展如何，何时投产、满产？

目前项目正在建设中，预计今年下半年或明年上半年将有部分产能投出，具体请您关注公司公告。

25、请问董事长兼总经理高进华 贵公司如何看待园艺肥的前景，目前已取得哪些进展？

投资者您好：园艺肥不同于大田作物肥料，具有类消费品的特性，随着人们生活水平的提高，园艺肥市场空间将扩大，目前，公司园艺肥业务继续保持较高增长水平，2022 年全年实现全网零售额 6,566 万元，同比增长 61.68%，目前同类目产品零售已实现天猫平台排名第一、京东平台排名第二。园艺肥业务在不断完善线上直播带货渠道布局的同时，也积极探索线下新的营销模式。园艺肥业务探索复制“小米模式”，在固化优化现有产品的基础上，不断开发营养土、园艺农药、园艺工具、园艺种子、园艺文创等新产品，逐步建立形成包括肥、土、药、工具、文创等在内的园艺生态圈。

26、董秘您好？贵公司与湖北宜化合作的磷酸项目什么时间投产？投产后财务报表是否并入本公司？

您好，松滋史丹利宜化新材料科技有限公司投资建设的新能源材料前驱体磷酸铁及配套项目目前正在建设中，该项目是由公司的控股子公司投资建设的，投产后财务报表将并入本公司。

27、为什么公司高层都在质押？

投资者您好：公司大股东质押属于个人行为，公司将持续关注其质押情况及质押风险情况，并按规定及时做好相关信息披露工作。谢谢。

28、请问副总经理兼董事会秘书胡照顾 公司有什么脍炙人口的广告语啊？

投资者您好：公司“黄土地黑土地，施肥就用史丹利”等品牌广告

语深入人心。谢谢。

29、公司目前在磷化工产业链布局如何？

公司已分别在北方的承德和南方的湖北松滋投资进行了磷产业链布局，在北方公司的控股子公司承德黎河肥业投资建设了 100 万吨绿色高效复合肥项目，在南方湖北松滋投资建设了新能源材料前驱体磷酸铁及配套项目。目前两个项目均在顺利建设中。

30、请问董事长兼总经理高进华 公司目前注重国内市场，如果开拓海外市场，产量是否能跟上。如果产量跟不上，目前现金流极为充裕，是否与同在山东临沂的金正大展开合作？

公司暂未有与金正大合作的计划，谢谢。

31、公司未来发展的前景可否展望一下？

在复合肥料领域，公司经过多年经营，已实现了布局全国的战略目标，并形成了品牌、渠道、产品和服务等多方优势，公司经营越加稳健，在未来，公司将继续以肥料业务为核心业务，持续巩固现有优势，并延伸上游磷产业链，形成产业纵向竞争力，同时公司将继续提升渠道价值，拓展种子农药等业务，形成横向竞争力，最终使公司成为国内综合性植物生长方案服务商。

32、公司业绩是不是造假了，每年持续增长，股价却停滞不前？

投资者您好：股价会受市场、行业等多种因素影响，公司管理层将持续努力提升公司业绩、不断提高公司治理水平，保证公司持续稳健地发展，争取为公司股价和市值提供有力的支撑！感谢您的关注。

33、公司有什么发展规划？

在近几年粮食价格稳定的情况下，市场需求较好，公司经营做好产供销协调，提高库存中转率应对原料行情波动，加强市场渠道营销和农化服务，扩大销量及提高经济作物肥等新型肥料销售的比例；继续加强城市园艺肥的销售开拓，成立专属事业部；加快南北磷化工项目建设，按期年底到明年一季度分步投产，延伸产业链，补足成本短板；推进磷酸铁工艺大规模产业化落地，于年底前投产 5 万吨，储备下游铁锂及氟化工工艺技术，进一步延

伸产业链，使资源高效利用，增强企业竞争力。

34、请问副总经理兼董事会秘书胡照顺 董秘您好，请问史丹利布局湖北松滋是出于什么考虑？

公司新能源材料前驱体磷酸铁及配套项目布局于湖北松滋，主要有以下几点原因：1、资源优势，靠近原料产地，湖北富产磷矿；2、交通优势，松滋具有优良的水运条件，项目选址地距松滋港很近，运输便利成本低；3、技术优势，宣化作为老牌磷化工企业，掌握先进磷化工技术，公司与湖北宣化合作，双方可优势互补；4、人才优势，湖北作为国内的磷化工大省，磷化工企业众多，技术人员成熟，可以支撑项目建设。

35、请高总说两句对未来化肥市场的看法，以及业务新的增长点。

对于未来化肥市场格局，我认为国家始终把粮食安全放在重要位置，保证粮食安全的国家战略将长期坚持，作为粮食的粮食，肥料在农业生产中不可或缺，仍将作为国民经济重要行业。在环境保护角度，减肥增效仍将持续贯彻，所以肥料行业的结构性调整也将持续，新型肥料将更多代替传统肥料，复合化率将进一步提升，肥料行业将逐渐进入成熟阶段，中小企业将逐渐淘汰出局，大型企业之间将会综合品牌、渠道、产品、服务、产业链等优势展开竞争。公司始终坚持肥料主业，未来将有更多新型肥料产品推出，同时公司也将会适时涉及新能源材料领域。

36、请问 2023 年的经营目标具体数据是多少？

投资者您好：2023 年，在经营方面，公司仍将坚持夯实主营业务，在稳定经营大田作物肥的同时，重点发展经济作物肥和园艺肥。在产业链方面，将继续稳步推进湖北磷化工项目，河北黎河肥业高效复合肥项目。同时公司将继续提升渠道价值，拓展种子农药等业务，形成横向竞争力，最终使公司成为国内综合性植物生长方案服务商。

37、对未来两年化肥的市场前景如何看待？谢谢！

国家始终重视粮食安全问题，而肥料是保证粮食稳产增产的必需的农业生产资料，因此肥料在需求端将保持稳定，另外肥料结构

	<p>性调整上，从环保和肥效上，新型肥料将更多替代传统肥料，复合化率将会持续提升。谢谢!</p> <p>38、目前影响股价的业务有哪些?</p> <p>投资者您好: 主要是公司现有主营业务及湖北磷化工上游产业链项目、河北黎河肥业高效复合肥项目等。谢谢您对史丹利的关注。</p> <p>39、董秘您好，请问现在公司与湖北宜化合作的磷酸项目进展如何? 什么时间能够投产? 现在是否有自有磷矿?</p> <p>松滋史丹利宜化新材料科技有限公司投资建设的新能源材料前驱体磷酸铁及配套项目目前正在建设中，预计今年年底和明年上半年分步投产，目前上市公司暂未直接拥有磷矿。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-4-26