

证券代码：300377

证券简称：赢时胜

公告编号：2023-012

深圳市赢时胜信息技术股份有限公司 2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所仍为亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 751165080 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	赢时胜	股票代码	300377
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	程霞	张建科	
办公地址	深圳市福田区华富街道莲花一村社区皇岗路 5001	深圳市福田区华富街道莲花一村社区皇岗路 5001	

	号深业上城（南区）T2 栋 3701	号深业上城（南区）T2 栋 3701
传真	0755-88265113	0755-88265113
电话	0755-23968617	0755-23968617
电子信箱	ysstech@ysstech.com	ysstech@ysstech.com

2、报告期主要业务或产品简介

公司是国内重要的金融行业系统解决方案供应商，资产托管和资产管理是公司的传统核心业务产品服务领域，主要为金融机构的中后台信息化系统提供系统产品和服务解决方案，持续保持较高的市场占有率，每天国内金融市场有百万亿级别的资产通过公司产品和服务进行当日需要及时准确披露的净值核算、资金清算、投资监督、信息披露以及风控绩效评估，其中也包括对近 3 万亿全国社保基金和超过 1.6 万亿基本养老保险基金资产稳定运行提供的产品和技术支持。

作为中国托管机构、基金、券商、保险资管、银行理财子公司等细分行业系统产品和技术服务重要的系统性服务厂商，近年公司在中台创新、信创改造、用户企业架构转型等数字化转型创新服务中持续取得专业产品落地和显著业务成果，将在后续成为公司业绩增长的新动力。

1、资产管理产品服务业务板块

伴随着中国资本市场的持续改革，注册制、资管新规、理财子公司管理办法、科创板设立、开展沪伦通等一系列政策的出台，我国大资管行业的新格局逐步成型。据《中国资产管理市场 2021》数据显示，2021 年我国资产管理规模达到 133.7 万亿元，相较 2020 年同比增长 10.77%。未来伴随监管层和技术层的持续催化，我国资产管理行业将进一步扩容，光大银行和 BCG 预计“十四五”期间我国资管规模将以 12% 的复合增长率快速发展，到 2025 年将达到 210 万亿元。

从变革角度来看，资管新规的发布改变了部分资管机构原有的业务模式，为适应破兑付、去通道的新模式，资管机构原有的估值、核算等资管系统则需要进行相应改造。低费率趋势下，资管机构或将通过扩大资管规模和提高运营效率来推动资管业务收入的增长。加快数智化转型升级和加大 IT 领域投入是资管机构提升运行效率的关键。对比海外资管龙头企业，我国资管行业的 IT 投入占收入比仍处于较低水平，未来相应的 IT 投入力度有望持续加强。

2022 年公司继续巩固资产管理业务产品线在市场中的高占有率地位以及优异的核心经营指标，并持续稳定和优化核心能力以提供更加精确的专业服务。截止 2022 年底，公司资管核算产品线已服务超过 150 家资管公司用户，其中公募基金规模排名前 50 的机构，系统占有率超过 80%，并在排名前 20 的机构中进一步提升系统占有率达到 95%；针对银行理财子公司业务，公司成立财富管理团队，以应对市场需求，为理财子用户提供专业、全面的产品和服务，公司资管核算产品线已服务十数家已开业理财子机构，市场占有率已近 50%。

公司目前在资产管理业务的各个环节都研发了相应的软件系统产品，其中在中后台运营领域的系列软件产品具有较强的竞争优势。公司将对相关软件产品在新的技术平台上不断升级优化，从而继续保持竞争优势，取得更大的市场份额，稳步提高相关产品核心经营指标，持续对公司未来的成长将起到保障作用。2022 年度资产管理业务相关事业部营业收入占公司总体营业收入比例超过 30%，有关核心经营指标在同业中也处于较高水平。

在产品能力创新方面，持续夯实和优化以自动化估值为代表的“赢稳”和“赢时”系列解决方案，面向机构运营效率提高和运营质量提升的要求，进一步提升产品的自动化程度，扩大行业广泛落地应用，大大提升了运营效率和质量。截至 2022 年底，自动化估值已助力 50 多家客户实现估值流程自动化。在绝大部分业务自动运行的系统基础上，相关业务人员即便居家办公，也可远程指导处理突发问题，确保估值业务不中断，实现估值系统平稳高效运行。

2022 年度推出的其它资管新产品的实用性和效能也获得行业客户的高度认可，例如作为独立产品、支持对接各种业务系统的“业绩报酬算法平台”；提高保障行业估值系统正常运行能力的“自动化测试平台”；有效提升金融机构的日常运营效能的“参数配置管理平台”；提高 ETF 产品效率、准确性、风险管控等运营能力的“ETF 电子对账”“ETF 风险管控”等。

在重要的监管政策落地保障方面，2022 年公司产品团队通过专业能力以及落地交付的高效率，助力科创板询价转让变更、中登货银对付改革、上交所 ETF 多码合一、深交所债券交易规则实施二期、中金所股指期货、个人养老金投资公募基金业务、保险机构转融通业务、广州期货交易所、北交所融资融券等行业重要创新和变更顺利开展，得到了行业客户的高度认可，充分显示了公司产品和服务能力和市场地位。

2022 年，资管估值业务条线确立了系统升级转型目标，将在进一步提升系统自动化水平和能力基础上，向智慧化系统转型。以“数据”+“业务”互相成就的理念，制定数据标准形成以估值核算领域为中心的“数据中台”、“业务中台”架构，敏捷支撑估值报告、财务管理、监管报送、头寸管理等业务场景应用。

在信创升级方面，2022 年，公司成立资管行业信创改造专项小组，将新一代核算系统新建设与信创改造统筹规划和考虑，建设满足信创选型多样化要求的基础类软件设施、通用核算引擎、方案化估值核算模型的估值核算产品族，与头部用户建立共识机制，预计在 2023 年逐步落地上线。

2、托管产品服务业务板块

从进入壁垒来看，资产托管属于信息技术密集型行业，从运营管理和风险合规的角度来看资产托管对于服务机构的专业水平和运营效率具有非常高的要求。作为新技术、新能力承载的托管服务系统平台是托管业务开展的基石，平台化、自动化、流程化、集约化和智能化是新一代托管系统的要求，也是金融机构资产托管业务的核心竞争力。

结合资产托管行业的发展趋势和托管机构的多样化需求，进一步提升系统的性能、稳定性、灵活性、拓展性，帮助客户建立拓展性强、敏捷灵活、易于维护的资产托管平台，成为托管技术产品服务商的关键因素和行业壁垒，而赢时胜的市场占有率足以证明了相关领域的能力和实力。资产托管业务作为公司重要业务组成部分，得益于公司在资产托管业务板块的持续、高水平投入，以及应对市场需求变化的快速响应能力，资产托管业务产品在国有商业银行及股份制商业银行一直保持 90%以上的市场占有率。

公司目前在托管业务研发了全流程的软件系统产品，在行业竞争中具有较大的优势地位，并且根据行业发展的态势，不断优化和升级托管业务综合管理系统，进一步增强公司在资产托管业务中的优势地位。2022 年度托管业务相关事业部取得稳定业绩增长，营业收入占公司总体营业收入比例超过 20%。

产品创新方面，资产托管业务部门从业务生命周期的每个环节入手，从风险控制、效率提升、服务增值等核心目标出发，不断提高用户的内部运营效率，提高运营风险管控能力，降低运营成本。2022 年，资产托管业务板块的业务场景更加丰富，新增落地了包括营运一体化平台、穿透监管解决方案、指令中心等解决方案，持续改善托管流程的综合管控、穿透动态监管等服务功能，在技术上通过流程引擎、自动化、ICR 影像识别等创新技术实现全流程业务监控，提高和完善一体化管理解决方案，已在头部国有商业银行实现快速落地，并与多家银行建立了合作意向。在金融机构数字化转型过程中，不断扩展资产托管业务版图，实现业绩开源。

信创改造升级方面，资产托管业务部门自 2021 年开始，结合银行架构升级和合作模式的特征，为用户提供贴身的专项产品迁移与升级服务，既满足银行统一的架构升级要求，又满足国家信创战略要求，积累了丰富的实践经验。

3、数据应用系统业务板块

作为公司战略的重要组成部分，数据应用业务部门在 2022 年开发和持续优化产品决策分析平台、新一代风控绩效系统、委外资产数据管理平台、主数据管理平台等一系列应用。2022 年度相关部门的收入贡献已超过 10%，公司致力于将其打造成为资产管理、资产托管之外又一核心经营业绩动力的战略部门。

重点创新产品和解决方案如“数据中台工具”、“产品决策分析平台”、“投资风险管理及绩效评估系统”、“委外资产数据管理平台”都已广泛应用社会基金、托管银行、保险资管、银行理财子公司、养老金受托人、公募基金、证券资管等；而可实现各个关联系统与主数据存储库数据同步以及主数据的持续性长效治理的“主数据管理平台”，以及采用最新的微服务架构、可支持千万级交易、亿级客户数据的高效快速处理、极大提升系统灵活性和工作效率的“新一代反洗钱系统”等也受到金融机构的持续关注和普遍好评。

4、泛资管运营管理数字化系统业务板块

2022 年，公司一方面积极配合机构客户的信创升级改造工作，同时以此为契机，在内部推动新一代泛资管业务生态的建设，结合金融行业企架转型的最佳实践，为行业提供覆盖基础设施、技术支撑、业务组件、业务应用的全方位产品和应用解决方案。

2021 年推出的“运营管理平台”、“资金管理平台”、“产品生命周期管理平台”“软件资产管理平台”、“新一代监管报送平台”等产品持续在保险资管、证券资管、基金、银行理财子公司等不同类别客户领域积累超过百家落地案例的同时，2022 年还陆续开发并落地实施了针对用户账户管理效率优化提升的“账户管理系统”；通过开放式平台模式，打破了原有资产管理行业各产品存在的信息孤岛、实现资产管理机构各产品之间业务操作的自动化、流程一体化、执行可视化的综合管控的“运营风险管控系统”；以及提高招募说明书编写的效率，降低招募说明书披露可能存在的合规风险的“招募说明书管理系统”等细分领域创新产品。依托公司丰富的客群积累，持续构建“技术引领、领域创新”为核心的创新业务解决方案。

5、投资管理业务数字化板块

投资管理业务数字化板块作为公司的新业务领域之一，继 2021 年推出的“场外交易系统”、“实施估值系统”持续在资产管理、托管行业的不同类型机构均有不俗落地成果的同时，在模拟组合解决方案产品和服务领域取得了突破，该

系统产品面向研究员考评的模拟组合管理，对研究员的投资组合建议进行绩效跟踪和可量化的数据考核，体现公司新业务场景的探索能力和技术支撑能力，形成了以场外交易、模拟组合试算、实时估值为代表的覆盖投研、决策分析、交易管理的核心主线应用。

6、金融行业专业技能咨询服务

随着数字时代的到来，行业数字化转型已成为机构竞争力提升的关键路径。赢时胜基于公司未来的战略定位推出“大中台运营生态”战略，并在战略要求之间，持续不断的优化和建设公司的组织中台、业务中台、技术中台、数据中台，为机构数字化转型提供技术、业务、数据三保险。

2021 年底，公司相继中标了头部国有商业银行的企架转型升级项目，范围不再局限于托管业务。在与用户的持续探讨和交流过程中，形成了带有公司特色的大型金融机构企架转型升级的方法论，并将自身高质量业务能力和技术能力向行内输出，为用户企架转型升级保驾护航。

2022 年，公司中标了头部的基金管理公司的企业级信创升级转型项目，在为用户输出信创路线规划、软硬件承包的同时，将公司的业务产品应用在用户方本地化落地，为用户新一代公司的 IT 架构和业务应用升级打下坚实基础。

7、金融 IT 综合服务业务板块

2022 年，公司成立金融服务事业部，主要承接大型金融机构的企架转型专家资源池及定制化服务业务。报告期内，得益于公司在企架转型和信创转型业务的导入，以及大型机构自主知识产权和自主可控要求，公司金融 IT 综合服务业务板块实现规模的爆发式增长，深耕银行托管业务，并向核心业务、资管业务、信用卡业务、融资租赁业务寻求突破。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
是 否

元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	3,317,089,445.67	3,330,577,979.73	-0.40%	3,013,242,668.14
归属于上市公司股东的净资产	2,993,418,332.10	2,983,399,672.94	0.34%	2,759,756,570.31
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	1,372,700,995.78	1,029,890,830.10	33.29%	837,770,538.79
归属于上市公司股东的净利润	61,499,687.16	262,793,770.63	-76.60%	13,931,906.52
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	61,138,015.77	52,883,799.63	15.61%	-27,761,524.23
经营活动产生的现金流量净额	10,667,858.57	106,132,963.34	-89.95%	140,880,374.44
基本每股收益（元/	0.0818	0.3494	-76.59%	0.0187

股)				
稀释每股收益 (元/股)	0.0818	0.3494	-76.59%	0.0187
加权平均净资产收益率	2.04%	9.09%	-7.05%	0.49%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	224,212,369.86	278,254,894.81	395,026,707.64	475,207,023.47
归属于上市公司股东的净利润	-36,802,619.07	-32,021,625.40	75,009,982.92	55,313,948.71
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-37,673,283.30	-30,192,510.09	72,092,232.84	56,911,576.32
经营活动产生的现金流量净额	-213,511,714.82	-43,085,778.81	20,882,833.02	246,382,519.18

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	48,929	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	45,631	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数 (如有)	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
唐球	境内自然人	13.62%	102,290,131.00	76,717,598.00					
恒生电子股份有限公司	境内非国有法人	4.73%	35,520,800.00	0.00					
鄢建红	境内自然人	3.81%	28,617,288.00	0.00					
周云杉	境内自然人	2.31%	17,379,200.00	0.00					
黄熠	境内自然人	1.44%	10,814,150.00	0.00					
鄢建兵	境内自然人	1.25%	9,369,750.00	0.00					

上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 8 号私募证券投资基金	其他	0.97%	7,284,215.00	0.00		
上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 5 号私募证券投资基金	其他	0.96%	7,183,600.00	0.00		
上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 11 号私募证券投资基金	其他	0.88%	6,636,800.00	0.00		
香港中央结算有限公司	其他	0.83%	6,243,649.00	0.00		
上述股东关联关系或一致行动的说明	唐球、鄢建红、鄢建兵是一致行动人关系；恒生电子股份有限公司与上海通怡投资管理有限公司（代表“通怡芙蓉 2 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 5 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 8 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 11 号私募证券投资基金”）是一致行动人关系。除此之外，公司未知其余股东之间是否存在关联关系，也未知是否存在一致行动人关系。					

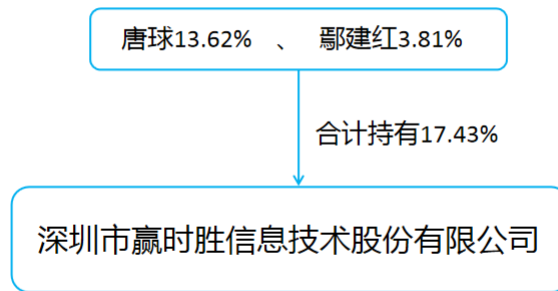
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

无