

证券代码：300123

证券简称：亚光科技

公告编号：2023-012

亚光科技集团股份有限公司 2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由天健会计师事务所（特殊普通合伙）变更为天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	亚光科技	股票代码	300123
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	饶冰笑		
办公地址	湖南省长沙市岳麓区岳麓西大道 1820 号亚光科技园		
传真	0731-88816828		
电话	0731-84445689		
电子信箱	stock@cnsunbird.com		

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内，公司主营业务、主要产品、经营模式等未发生重大变化。公司致力于高性能微波电子、航海装备及其产品的研发设计与制造，是航天、航空、航海，三航系统解决方案服务配套商，产品覆盖航天通讯、航空雷达、航海船艇三大领域。按业务属性分为军工电子和智能船艇两个业务板块。

（一）军工电子

1、主要产品

军工电子产品主要应用于星载、机载、舰载、弹载、地面等应用平台的雷达部件、通讯部件、电子对抗等的电子器件，生产的混合集成电路、微波电路及组件作为军用电子元器件广泛应用于雷达精导、卫星通信、载人飞船、探月工程、广播电视、微波测量等系统。公司主要承担国家重点工程、武器装备的军用电子元器件科研生产任务，产品覆盖了航天

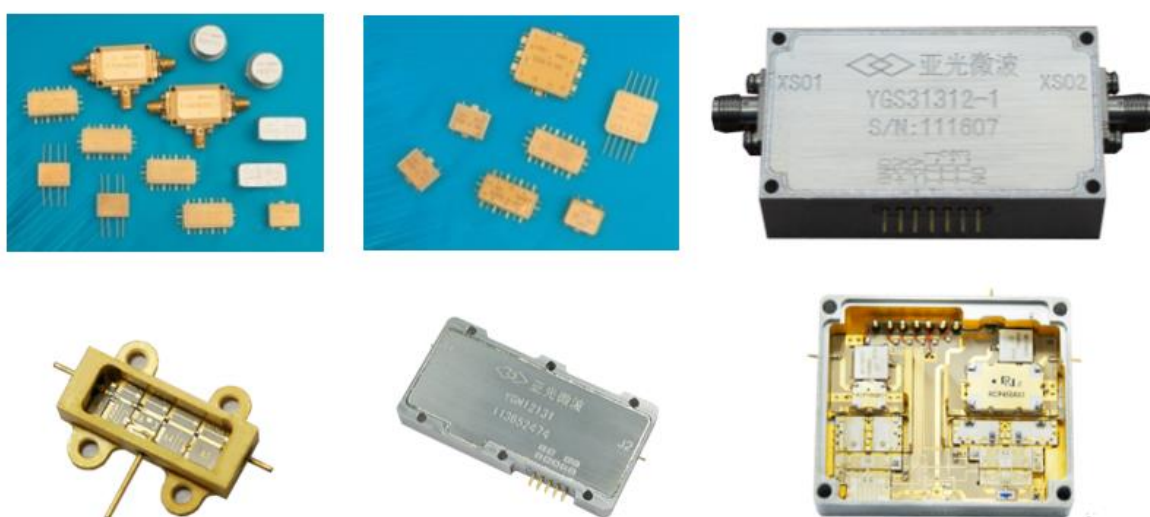
航空、航海船舶、兵器电子、核电工程等工业部门及军工系统。主要产品分类如下：

（1）微波混合集成电路

微波混合集成电路产品主要作用是为实现微波信号的接收/发射功能提供配套功能。公司的微波混合集成电路包括单功能电路和控制电路。

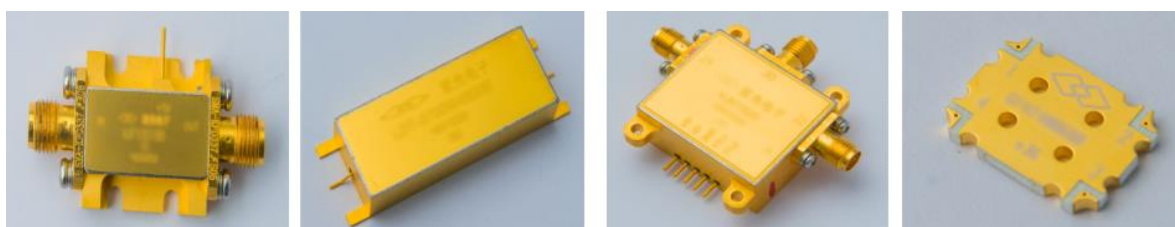
单功能电路产品用于实现微波信号的放大、检测、功率分配与合成（简称功分）、混频、滤波、变压、耦合等功能。公司的微封装混频器和功分器，在国内处于领先地位，至今已具备三十多年的设计与生产经验。

控制电路产品用于实现微波信号的移相、衰减、限幅等功能，主要包括移相器、限幅器、限幅低噪放等产品。



（2）小型标准化微封装器件

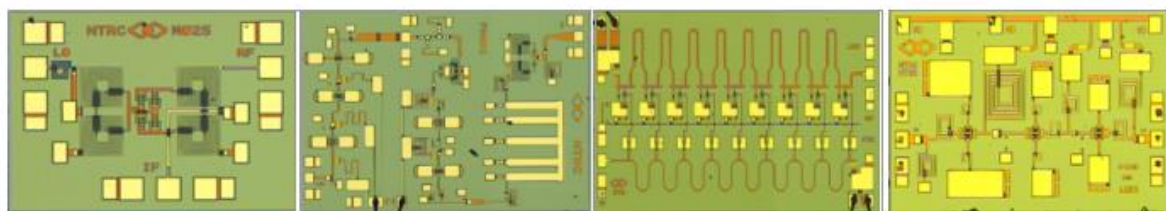
产品包括功分器、混频器、变压器、耦合器、衰减器、滤波器、微型前端、微型频率源等，产品主要应用于航天领域（尤其星用领域）。



（3）微波单片集成电路

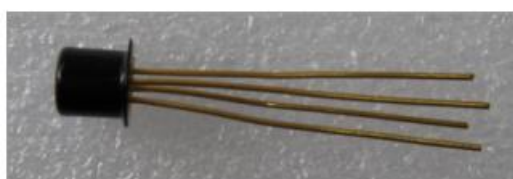
微波单片集成电路制造环节中，公司已经具备了电路的仿真设计、后道工序生产及封装测试能力，代表产品包括微波单一功能芯片和微波多功能芯片。一方面为其自身的微波组件类产品的研发生产提供了强大的配套能力，另一方面可根据用户需求定制各种专用芯片，可根据用户不同质量等级需求，提供工业级、军工产品级甚至宇航级的裸芯片和金属

陶瓷封装产品。



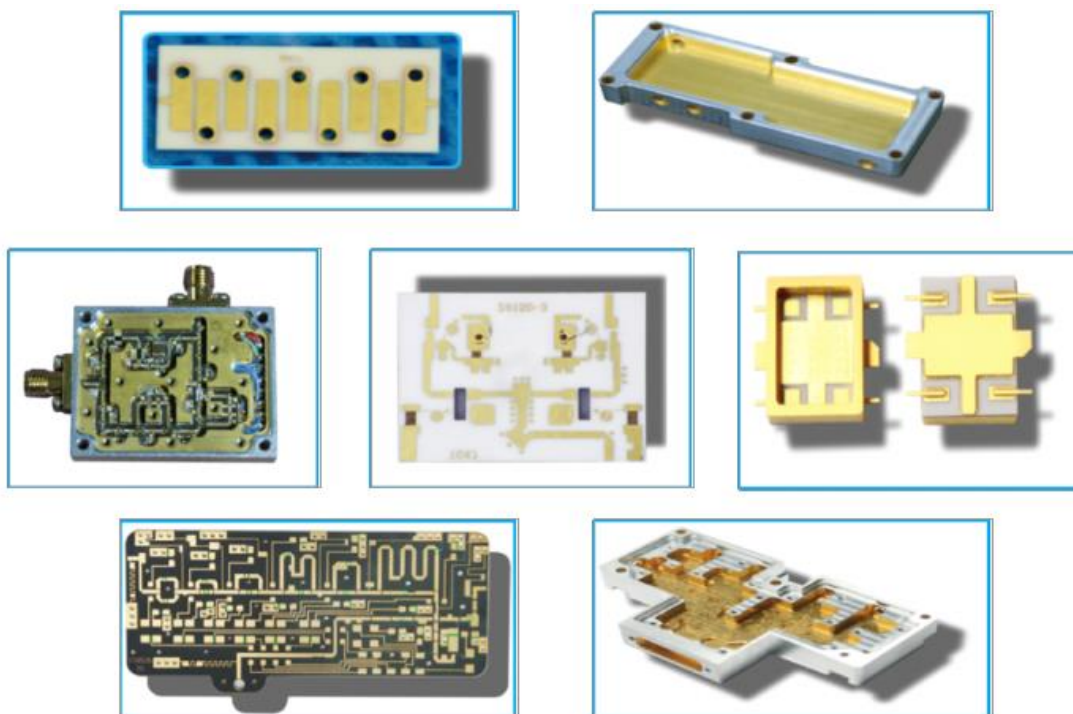
(4) 半导体分立器件

半导体分立器件涵括微波二极管和晶体三极管，其中微波二极管主要分为 PIN 二极管、变容二极管、肖特基二极管、阶跃恢复二极管等，部分产品可直接替代 M/A-com、Skyworks 公司同类产品。晶体三极管主要包括中小功率开关三极管、中小功率放大三极管、大功率三极管、高频低噪声三极管、复合三极管等品种。半导体分立器件产品广泛应用于雷达、导引头、卫星等领域。



(5) 基片与壳体

代表产品包括介质基片/薄膜基片、金属玻璃壳体，拥有激光加工技术、磁控溅射技术、金属玻璃加工技术等先进工艺。



2、经营模式

研发模式：一是定制模式，客户提出项目指标要求，经过技术协议确认，由公司负责研制；二是厂校联合/厂所联合模式，利用公司在某一领域技术优势与相关研究所或高校进行联合技术攻关，或者利用联合方市场优势推广产品；三是以研带产模式，以国产化替代为目标，实现某些进口产品对标研制；四是预研模式，公司内部根据市场前景判断，确定战略性技术和产品，组织团队进行技术攻关，完成技术积累和样品生产。

采购模式：原材料分为通用材料和非通用材料两种。通用原材料实行集中采购，设定安全库存，备科研生产随时选用；非通用原材料按订单配套产品需求，提请报批采购计划。采购渠道方面，原则上从公司合格供方目录中选择，合格供方目录未能涵盖的，以及个别零星原材料采购，经审批可目录外采购。

生产模式：一是以销定产，也是主要生产方式，根据客户的合同订单来组织生产；二是预先生产，即按计划预生产，以满足用户现货产品需求，适用于部分通用性强、使用量大、技术成熟的货架类产品。生产过程中，部分环节如壳体加工等采取外协或外包方式完成。

销售模式：采取直销模式。通过项目定制、招投标、议标等形式直接与军工厂及相关科研机构签订合同获取订单，其中项目定制为主要方式。军工产品销售需要通过军工客户的供应商资格审查，进入其合格供应商目录，根据合同安排生产，完工交付产品，客户核对产品测试报告无误后，实现销售。若该产品应用于重要武器装备，发货前客户到公司现

场验收。代工类服务销售，公司与军工客户签订服务协议，在规定周期内向客户提供成果，包括产成品、试验报告等，客户下厂参与检验过程，确认试验报告无误后，实现销售。

3、市场地位及竞争形势

公司占据国内微波电路及组件的重要市场份额，属第一梯队企业，近年来市场格局相对稳定。接收组件、控制电路、微波二极管、微封装电路是传统优势产品，航天领域市场份额处于稳步上升阶段。近年来，在非标产品，尤其是微波组件类产品方面的竞争比较激烈，从型号配套历史来看，公司接收组件/模块产品具有较强的技术实力。

（二）智能船艇

1、主要产品

智能船艇产品共有三大系列：防务装备、公务船艇、游艇游船。产品销售覆盖全国，其中为华为公司、格力电器等知名企业提供服务。公司自主品牌“太阳鸟”，出口至美国、英国、意大利、西班牙、澳大利亚、东南亚、中东以及非洲与美洲等国家和地区。

（1）防务装备

指用于各类特殊目的的船艇，包括特种艇、工程船、无人艇。特种艇主要是指用于海上执勤、警戒防务、信息搜集、目标导引、消防救灾、军事巡逻和应急救援等具有特殊用途与保密性质的船艇，包含防务船（指为军警、部队、军检部门设计或建造的船型，达到GJB 检验标准或取得相关证书的船艇）；工程船指专门从事某种水上或水下工程的船舶。其上装置有成套工作机械以完成特定的工作任务，如水上勘探、科研调研、航道疏浚、水面清污、港口作业、水利建设、海上施工、救助打捞等，如挖泥船、起重船、打桩船、布缆船、海上救助打捞船、浮船坞(船)等。无人艇指一种直接通过自主航行或远程遥控以实现正常航行、操纵及作业的水面小艇。其可通过搭载各种任务载荷执行指定任务。



（2）公务船艇

指用于政府行政管理目的的船舶，主要服务于渔政、水政、水务、水利、港务、航务、航运、海事、河道、环境管理、水上救援、水上交通执法、电站管理等部门。



(3) 游艇游船

游艇指游艇所有人、游艇俱乐部及其会员用于从事非营业性的游览观光、休闲娱乐等活动的船舶，以及以整船租赁形式从事前述活动的船舶。公司游艇包括 IAG（先歌游艇）与 SUNBIRD（太阳鸟游艇）品牌。先歌游艇指 100ft 以上的超级游艇，太阳鸟游艇为 100ft 以内游艇。



游船指客船与游览观光船，主要为 SUNBIRD 品牌，分单体、双体船。材质有 FRP、钢质、铝质、钢铝、钢玻、铝玻等。



2、经营模式

研发模式：按照“以市场需求为导向，以企业为主体，产学研用政相结合”的创新体系，充分利用社会资源，增强企业持续创新能力。设计上，贯彻绿色设计思想，开展模块化设计与工艺研究，实现流水线生产。知识产权上，力求科研成果专利化，技术成果标准化，逐步实现专利技术、企业标准的市场化，实践“生产一代、储备一代、研发一代”的研发模式，提高市场占有率与美誉度，确保公司经营目标完成。

采购模式：公司建立了较为完善的供应商管理体系、原材料质量检验制度和严格的供应商资格评审制度。集采中心根据生产部门的要求初选 5 至 10 家供应商作为备选供应商，

技术部负责初步评审相关资料，生产部负责小批量试用，再经过内部统一评审确定最终供应商，签订供货合同，大规模使用。对于通用物料与常规物料的采购，如船体材料（纤维材料、钢材、铝材）、机电设备、通导设备、甲板设备等采用年初招标方式，以固定价格签署全年采购合同，当原材料价格波动幅度较小时，继续执行合同约定价格，即价格固定不变；当价格波动幅度超过一定幅度时，价格随之协商调整，重新确定采购价格。以上模式一定程度上可以锁定采购成本和提高交货效率。公司对供应商进行分类管理，定期对供应商行业地位、技术优势、质量、交货情况等方面进行综合评估，并根据评估结果决定其供应商资格。经评审合格的供应商，能够稳定公司原料质量，并对公司提供相对优惠的价格和付款条件。

生产模式：公司船舶建造采用柔性集成制造模式，即以数控设备实现加工设备的柔性，以作业人员的多技能实现劳动力的高柔性；强调各生产环节的整体统筹策划，以及整个制造过程的信息采集、传递和生产过程的集成处理。以统筹优化理论为指导，应用成组技术原理，实现设计、生产、管理一体化，均衡、连续地总装造船。已经基本完成了由传统造船企业向现代造船企业的转变，初步实现了标准化制作、批量化生产、整体化安装要求。由于船艇本身是一项极其复杂的系统，而船艇客户的需求追求个性化，从而导致在传统造船企业生产过程中一般采用离散型生产，作坊式装配制造。公司在模块化设计的基础上，将整个造船过程分割成若干标准化模块，根据客户的个性化需求，将不同的模块合理搭配，形成符合客户需求的解决方案。公司集成化制造方式提高了建造速度，初步实现了个性化需求与规模化、标准化生产的统一，是公司生产模式方面的一项创新，提高了公司响应市场的能力，有利于提高生产效率。

销售模式：针对公司产品多样化与个性化需求的特点，公司采取技术营销的模式，通过打造技术型营销团队，及时为客户提供顾问式服务。即在方案提供、产品设计、生产交付、使用培训以及售后服务等整个过程中实行全程介入，提供一站式解决方案。同时公司还配套设有 4S 展厅与体验服务，为客户提供个性化服务，满足市场多样化需求。

3、市场地位及竞争形式

公司作为中国船艇协会副会长单位、中国复合材料协会理事单位、中国标准化技术委员会专家单位、中国安防产品行业协会副理事长单位、国家小型船艇装备动员中心、国家火炬计划重点企业，拥有海事局、港航局等各领域优质稳定客户资源，客户粘性较好，具有明显的地方区位优势及特种船舶产品制造优势。公司拥有专业的管理与技术人才储备，公司创业和管理团队在船艇行业从业多年，有着丰富的实践经验和企业管理经验，具备了

较强的技术创新能力。公司传统优势为批量生产的中小复合材料船艇，随着中小船厂的进入，该类船艇面临市场新进入者低价竞争，市场竞争格局加剧。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	6,806,486,530.52	7,617,728,024.01	-10.65%	8,244,964,153.63
归属于上市公司股东的净资产	2,696,790,468.12	3,903,548,011.33	-30.91%	5,105,014,331.84
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	1,686,442,710.08	1,587,879,457.87	6.21%	1,812,879,618.93
归属于上市公司股东的净利润	-1,201,417,102.32	-1,199,385,526.19	-0.17%	35,115,383.43
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-1,164,909,800.35	-1,214,474,524.40	4.08%	28,948,308.23
经营活动产生的现金流量净额	-232,132,261.77	-40,076,019.56	-479.23%	48,269,786.14
基本每股收益（元/股）	-1.19	-1.19	0.00%	0.03
稀释每股收益（元/股）	-1.19	-1.19	0.00%	0.03
加权平均净资产收益率	-36.49%	-26.63%	-9.86%	0.71%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	272,975,850.88	353,193,870.43	295,981,495.48	764,291,493.29
归属于上市公司股东的净利润	-54,531,802.80	-44,145,627.76	-61,952,123.13	-1,040,787,548.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-58,564,165.67	-27,068,027.33	-73,730,569.44	-1,005,547,037.91
经营活动产生的现金流量净额	-325,216,274.27	-143,316,315.50	25,548,933.40	210,851,394.60

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	74,177	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	83,563	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
湖南太阳鸟控股有限公司	境内非国有法人	8.75%	88,188,561.00	0.00	质押	69,333,980.00			
太阳鸟控股一财信证券-19 太控 EB 担保及信托财产专户	境内非国有法人	8.34%	84,000,000.00	0.00					
嘉兴锐联三号股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	6.39%	64,404,996.00	0.00					
天通控股股份有限公司	境内非国有法人	5.22%	52,572,360.00	0.00					
李跃先	境内自然人	2.64%	26,605,440.00	19,954,080.00	质押	26,000,000.00			
全国社保基金六零四组合	其他	0.81%	8,199,800.00	0.00					
香港中央结算有限公司	境外法人	0.74%	7,474,346.00	0.00					
中国建设银行股份有限公司-国泰中证军工交易型开放	其他	0.54%	5,431,401.00	0.00					

式指数 证券投资 基金						
中国建 设银行 股份有 限公司 —富国 中证军 工指数 型证券 投资基 金	其他	0.34%	3,419,990.00	0.00		
周骏	境内自 然人	0.33%	3,300,000.00	0.00		
上述股东关联关系 或一致行动的说明	1、上述股东中，“太阳鸟控股-财信证券-19 太控 EB 担保及信托财产专户”是湖南太阳鸟控股有限公司为非公开发行可交换公司债券开立的担保专户，截至报告期末，太阳鸟控股直接持有亚光科技 A 股股票 88,188,561 股，占亚光科技现有股本总额的 8.75%，通过担保专户持有亚光科技 A 股股票 84,000,000 股，占亚光科技现有股本总额的 8.34%，合计持有亚光科技 A 股股票 172,188,561 股，占亚光科技现股本总额的 17.09%；李跃先先生为太阳鸟控股的控股股东，与太阳鸟控股为一致行动人； 2、公司未知其他前 10 名股东之间是否还存在其他关联关系或是否属于一致行动人。					

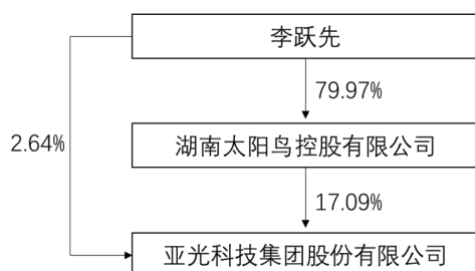
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

(一) 报告期内经营情况

2022 年，是党和国家历史上极为重要的一年。党的二十大胜利召开，为新时代新征程党和国家事业发展、实现第二个百年奋斗目标指明了前进方向、确立了行动指南，描绘了全面建设社会主义现代化国家的宏伟蓝图。也是 2022 年，国际形势剧烈动荡，俄乌冲突

爆发，世界格局加速演变，粮食和能源等多重危机叠加，全球经济进入高通胀低增长时期；国内经济运行总体稳定，但受到国际形势、国内高温干旱等多重超预期因素冲击，需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力仍然较大。面对复杂多变的市场环境，在全体员工的共同努力下，公司紧密围绕发展战略，认真贯彻执行年度经营计划，全力组织生产经营，积极应对诸多风险挑战。

1、聚焦主营业务，积极开拓市场

报告期内，在管理层的领导下，公司全体员工齐心应对公司经营中的风险挑战，及时调整经营策略，驻厂生产保交付，紧抓军工电子行业机遇，优化完善产能布局，成都高新西区产线已通过新增分场所的质量管理体系现场审查并投入使用，截至报告期末已小批量生产；持续推进技术创新，加强市场开拓力度，报告期内成都亚光中标多个重点项目，涵盖星网、船载、机载等多平台。虽然 2022 年度受供应链问题及物料不齐套的影响，营业收入未实现明显增长，但随着物料问题的逐步解决，成都高新西区产线产能逐步提升，综合报告期末近 4 亿元在手订单情况及潜在客户市场需求情况，预计 2023 年度将持续实现饱和生产。

船艇业务方面，公司以客户服务为抓手，通过 SCRM 的客户关系管理，加强销售渠道与平台建设，提高销售团队的积极性，报告期内累计新签订单约 5 亿元，先后实现七〇一所武船院 30.5 米铝合金指挥测试艇、广州边检 45 米执法艇、广州金航邮轮 199 客位纯电动游览船等项目的销售；报告期内新能源船艇订单有所突破，拓展香港市场成效显著，签署相关订单 2.85 亿港元。

2、攻坚关键技术，强化自主创新

近年来公司不断加大研发投入，聚焦自主创新与核心关键技术能力提升，持续加大产品研发投入和技术创新力度，报告期内公司及子公司新增船艇领域相关专利授权 29 项，新增电子领域相关专利授权 21 项，新增集成电路布图设计专有权 12 项。成都亚光采用三维集成技术完成了多型宽带变频模块研制，在仿真设计、工艺实现上取得一定突破，为高密度集成的广泛应用打下了基础；S/C/X 波段功率至 200W T/R 组件研制成功，通过试验验证了大功率功放组件可靠性，满足环境使用要求，为拓展该类产品市场提供了技术支撑；全年取得纵向科研经费 1,400 余万元，取得地方技改和科研项目经费 910 万元。

船艇业务方面，公司持续推进智能船艇与绿色船艇的研发创新，积累多项研发专利技术，为公司拓展新能源船艇市场提供坚实保障。报告期内设计、建造交付武汉轮渡公司 200 客电动游船 II 型、上海客轮公司超级电容车客渡船、1600 复材无人艇，体现了“绿色

轻量、智能模块”的研发要求，进一步深耕绿色智能航运建设，其中超级电容车客渡船是超级电容在绿色船舶领域的首次应用，相比传统的锂电池供电设备，超级电容具有充电时间短、循环寿命长、噪音低、振动小、节能环保、零排放、操作灵活等优点。该船荣登国际知名船舶杂志 Maritime Reporter & Engineering News 发布的 2022 年度世界名船榜单。

3、严格质量控制，优化供应生产

在质量控制方面，公司持续推动质量管理体系建设及改进计划，实施全员和产品全流程质量监控，执行严格质量标准，实施有效质量控制措施，保证了产品质量可靠性。报告期内，成都亚光通过了装备质量管理体系年度现场监督审查验收、通过了航天五院静电防护管理体系年度监督现场审查，子公司华光瑞芯被认定为四川省专精特新“小巨人”企业；公司通过了 CCS 四大管理体系监督审核、GJB 管理体系监督审核、知识产权管理体系年度监督审核。公司被认定为“国家体育产业示范单位”“2022 年第一批认定湖南省知名品牌名单”“重合同守信用企业”“2022 年度湖南省制造体系示范单位（省级绿色工厂）”；子公司珠海太阳鸟和益阳中海成功入选国家“专精特新”中小型企业培育库。

在供应管理方面，为发挥规模采购的价格优势，提高采购计划管理效率，充分保障生产需求，公司计划逐步实施集中采购管理，设立集采中心，负责统一管理对外招标与竞价、签订合同、支付货款等流程，报告期内已完成船艇板块的集中采购管理，实现采购流程信息化全覆盖，规范了供应商评审评级管理，有效提升供应产品质量，节省了部分物料的采购成本。

在生产管理方面，报告期内公司持续加强生产计划、合同按时履约率管控，按月实施延期项目排查并及时改进；以重点客户和重点项目为牵引，以满足客户需求、提升交付率为目的，组织重点客户和重点项目的排查、分析、协调，完善和执行《重点客户、重点项目产品进度管理细则》《生产交货计划排查办法》。

4、实施资本运作，推进降本增效

报告期内，为增强公司的资本实力与经营抗风险能力、优化财务结构、降低财务费用，公司启动了向特定对象发行股票计划，相关事项已经公司第五届董事会第六次会议以及 2022 年第四次临时股东大会审议通过，并已通过国防科工局军工事项审查，获得相关信息披露豁免批文。

报告期内，公司持续推进降本增效行动，优化制度流程，提升管理效率；落实员工责任状签订，强化薪资绩效管理改革；通过出租、出售等方式推动船艇板块闲置资产盘活；加强税务筹划与管理，获得税收返还；实施 2022 年限制性股票激励计划，建立长期有效

激励机制，有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展。

（二）报告期内主要业绩驱动因素

报告期内，公司实现营业收入 168,644.27 万元，较上年同期增长 6.21%。受宏观经济疲弱、物料价格上涨以及供应链不畅等不利因素影响，相关资产出现减值迹象，计提减值影响公司整体盈利水平，报告期内归属于上市公司股东的净利润-120,141.71 万元，与上年基本持平，其中，计提减值损失 90,095.09 万元。

1、报告期内确认减值损失 90,095.09 万元，主要包括：

（1）成都亚光商誉减值 61,434.26 万元。结合西区产线达产进度、实际经营情况、军品增值税政策等综合因素考虑，根据《企业会计准则第 8 号-资产减值》及相关会计政策规定，2022 年计提成都亚光商誉减值准备 61,434.26 万元。

（2）计提船舶板块量产船及机器设备减值 19,406.60 万元。报告期内，公司船艇业务受进口物料周期长、折旧摊销费用高企、原材料价格上涨等因素持续亏损，以及《游艇法定检验暂行规定》发生变化，公司部分未完工的量产船开工时间在 7-10 年以上，其船体结构、脱险通道等已不符合最新规定。为了更加客观、公正地反映财务状况和资产价值，根据《企业会计准则》等相关规定，公司按照谨慎性原则对船艇板块各项资产进行全面清查。经评估测算，2022 年确认船舶板块量产船及机器设备减值损失 19,406.60 万元。

（3）计提坏账减值准备 6,914.14 万元。主要对回款不及预期的船艇业务应收账款计提坏账准备，以及由于军工电子业务应收账款的增加，公司根据《企业会计准则》等规定按照谨慎性原则计提坏账准备。但军工电子业务的应收账款客户主要为国内军工科研院所、军工厂等，客户信用良好且实力较强，回款较有保障。

2、军工电子业务业绩影响因素

报告期内军工电子业务营业收入 122,908.53 万元，同比增长 1.00%，较上年同期未有明显增长，主要是成都高新西区产线受原材料齐套率下降的影响，产能未能有效释放，加之主要客户批产项目延期启动所致。

报告期内军工电子业务毛利率有所下降，主要原因为：（1）报告期内产品结构发生变化，高成本产品占比增加，加之芯片等原材料价格普遍上涨，导致综合成本有所上升；

（2）为改扩建生产线，加大设备投入及人员储备，折旧费用及人工成本上升，而相关产线的产能提升与收入实现未达预期，由此单件产品分摊了较高的固定成本。

3、船艇业务业绩影响因素

报告期内船艇业务营业收入 33,548.78 万元，同比增长 21.79%。配套设备供货延期等因素依然存在，影响施工及交付进度，加之原材料价格上涨、折旧摊销费用高企，导致船艇业务持续性亏损。

4、报告期内期间费用增加较多，主要是：（1）受军工行业特性影响，应收账款回款周期较长且占比较大，公司前期扩产投入规模较大导致公司整体融资规模上升，财务费用有所增加，报告期内财务费用 16,406.63 万元，同比增长 32.19%；（2）新投建项目转固导致折旧摊销等固定性费用较高，对利润的影响较大。

5、报告期内公司对其他买方团股东追偿“瑞达案损失”未及预期，故将尚未追偿到位的损失款 2,570.52 万元计入当期损失。此外，成都亚光迈威因退地及终止对外投资所损失的前期工程投入、土地款等 3,297.62 万元。