

北京星网宇达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年4月26日(周三) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长迟家升 2、董事、总经理徐烨烽 3、董事、财务总监刘正武 4、副总经理、董事会秘书黄婧超 5、独立董事刘广明 6、保荐代表人李钊
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、今年军工订单相比去年是否有减少</p> <p>您好！今年订单需求更饱满，感谢您的关注！</p> <p>2、您好徐总，公司是否会在后面的定增中引入国企军工企业作为战略合作方？后续将进行的简易定增资金主要用途是什么？</p> <p>您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年2月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了</p>

充分利用每年唯一一次的机会，给公司更多的选择，公司考虑先提请股东大会进行授权，后续会根据业务需求及公司资金情况来决策。感谢您的关注！

3、今年以来演训的密度比去年又有明显提升，贵公司的产能是否能跟得上？新建产能何时能投产？

您好！公司正在积极推进募投项目的实施，随着项目推进，公司将突破目前的产能瓶颈。公司定增项目场所已完成改造和装修，一期工程计划于630前完成建设，预计今年产能将有较大增长。感谢您的关注！

4、领导您好，想问一下公司在无人靶机方面的市占率如何？美团无人配送车、无人配送机，是否有使用公司的产品。信息感知业务中民用业务的未来发展方向是什么？

您好！根据公司参加公开招标项目的统计情况，公司的市占率约为20%-30%，未来还有较高的拓展性。信息感知业务中民用业务的未来发展方向包括自动驾驶、安防、反无人机及智能交通。感谢您的关注！

5、美团无人配送车、无人配送机，是否有使用公司的产品。信息感知业务中民用业务的未来发展方向是什么？

您好！公司与美团长期保持密切合作，为美团无人配送车批量提供惯导部件。公司在信息感知领域主要涵盖了惯性导航、光电吊舱和安防雷达，惯性导航在电子交通、汽车安全、自动驾驶、自动控制等领域有较为广泛的应用，在民用自动驾驶领域，公司还在与百度、美团等公司合作，为其提供惯性技术产品。光电吊舱可以服务于侦察、瞄准、搜救、缉私、安全、环境监测、森林防火、电力巡线等民用领域，向多个主机厂商供货，预计今年将有较高的增速。公司生产的安防雷达已成为海康、大华等知名客户的首选产品，还拓展了海上养殖监控、江河桥梁防撞等民用领域。感谢您的关注！

6、您好！为何刚增发完，又增发一次！对于今年的业绩公司是否有完成的把握？对于跌跌不休的股价，公司是否有维护

政策？

您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年2月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了充分利用每年唯一一次的机会，给公司更多的选择，公司考虑先提请股东大会进行授权，后续会根据业务需求及公司资金情况来决策。

7、目前军标网，竞标对手多了很多，大家打折报价，公司有没有什么好的办法避免恶性竞争

您好！公司业务的竞争对手相对比较稳定，目前整个行业的价格也趋于回归理性，并未出现价格战的情况。公司主要靠技术的核心竞争力赢得市场。感谢您的关注！

8、贵公司在无人机靶机方面除了60所，以及杭州牧星之外还有哪些较强的对手？

您好！公司是国内为数不多的从事无人靶机研发、生产、销售和服务的企业。在无人靶机领域，除南京60所和牧星科技之外，尚无较强竞争对手。感谢您对公司的关注！

9、目前产能利用率饱和状态吗？扩产后产能规划前景如何？

您好！根据当前公司状况，目前产能基本匹配。公司定增项目场所已完成改造和装修，一期工程计划于630前完成建设，预计今年产能将有较大增长。同时我们将持续密切跟进客户的需求，提高产业化基地建设效率，争取早日完成项目建设。感谢您对公司的关注！

10、你好董秘，公司近两年来业绩稳步增长，但股价却与基本面背离。公司有无证券部门或专业人员对公司市值进行科学化的管理，防止此类情况的出现呢？

您好！公司市值受到行业、赛道、宏观经济、企业本身发展状况等多方面因素影响。现阶段，公司市值尚未充分体现公司价

值。公司将不断提升核心竞争力，提高业绩，回报广大投资者。我们将会保持与投资者的沟通交流，希望能够得到投资者的关注和信任，使公司价值得到充分体现。感谢您对公司的关注！

11、为什么第二次增发？产能是否满负荷运营？

您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年2月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了充分利用每年唯一一次的机会，给公司更多的选择，公司考虑先提请股东大会进行授权，后续会根据业务需求及公司资金情况来决策。根据公司当前状况，产能基本匹配。感谢您对公司的关注！

12、请问，刚刚增发完毕，立即又开始新一轮增发，坑了38定增的一众大佬，导致股价跌跌不休，后面是否又有新的割韭菜计划？

您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年2月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了将来给公司提供更多的选择，公司考虑先提请年度股东大会进行授权，作为一种可选方案。需提请广大投资者注意的是，这不代表着公司马上就会利用该简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决定是否实施。感谢您对公司的关注！

13、徐总；公司在无人驾驶汽车上有没有规划和布局。谢谢

您好！公司在无人驾驶领域重点为无人驾驶厂家提供配套服务，在特殊领域，公司重点提供无人车的解决方案。感谢您的关注！

14、您好，公司外贸订单，是公司直接找的，还是通过国内军工外贸公司

您好！目前主要是通过外贸公司进行联系。感谢您的关注！

15、董事长好，请问最近军工招标网看到公司几个标都没中，

是不是无人机这块竞争对手增加了，竞争激烈了？

您好！今年，无人靶机和无人靶弹方向的项目较多，公司不仅参与靶机项目，出于锻炼队伍的考虑，也积极参与了靶弹方向的竞标。虽然未能中标，但为公司未来靶弹业务的发展，奠定了基础。

16、请问徐总；电子吊舱的应用范围和电子对抗供应军方的情况。谢谢

您好！1：光电吊舱可以用于无人机、无人船、无人车等载体，服务于侦察、瞄准、搜救、缉私、安全、环境监测、森林防火、电力巡线等领域。

2：按照保密制度的要求，电子对抗的客户情况公司不方便透露。感谢您的关注！

17、公司今年有没有可能从蓝军走向红军，切入军工生产，公司目前的军工资质是什么等级

您好！公司在卫星通信、综合显控和惯性导航等产品均有装备型号，并得到了持续发展。随着公司无人系统研究院的建设，公司的无人系统将不仅限于蓝军方向的应用，也将向红军方向转化。关于军工资质的具体情况，公司具有与公司经营业务所需相适应的全部军工资质。感谢您的关注！

18、领导您好，想问一下公司在无人靶机方面的市占率如何？

您好！无人靶机没有公开的市场分析数据，根据公司的投标状况，在此领域公司占比约 20%-30%。感谢您的关注！

19、请问刘总，公司业绩这么优秀为什么股价如此疲软，业绩真的是真实的吗？另外，阅读其它无人机的公司，发现它们的毛利率远远比不上本公司，是什么原因使得公司能保持如此高的毛利率呢？

您好！资本市场股票价格的波动受到宏观经济环境、市场行情等诸多因素的影响，存在较大的不确定性，敬请您注意投资风险。公司订单主要通过招投标获得，信息都可以查询。公司综合

毛利率水平与同行业相比处于中上水平，主要受益于公司多年来始终围绕无人系统进行布局，经过多年的技术积累，掌握了导航、通信、光电探测和电子对抗等无人系统的核心技术，具备从无人系统核心部件到无人系统整机的研发及生产能力，通过内部配套降低采购成本，同时，通过优化工艺流程，提高生产效率，内部协同等，实现降本增效的目的。感谢您对公司的关注！

20、你好，公司无人产品都是自制的，还是有部分通过外协制作的，比如壳体

您好，公司的无人系统完全由公司自主研发设计，生产环节有部分外协，主要有机壳和机加工等。感谢您对公司的关注！

21、您好，请问今年公司计划创造新的利润增长点主要在哪儿方面业务呢？

您好！随着部队训练的强度和频次的增加，实弹演训比例大幅提升，作为训练用的无人靶机消耗量及需求量也逐年增加，无人靶机业务快速发展，已成为公司主要的业绩增长点，预计未来市场仍具有较大的增长空间。感谢您对公司的关注！

22、请问徐总；无人船有没有订单。我们公司的惯导技术，用在民用无人驾驶汽车上有没有技术优势。我们的再次增发是不是有新的项目。

您好！1：公司今年积极参与了空军的一个大型无人船项目的竞标，并取得总分第3名的成绩，印证了公司在该方向继续拓展的可能性。公司重点布局的小型化、智能化无人船，更可以体现出公司在无人系统智能化、信息化方面的优势，公司也将积极参与，力争取得好成绩。

2：公司是最早将惯导应用于无人驾驶领域的企业，为推动惯性技术在无人驾驶领域的应用发挥了重要作用，但主要针对特定领域的自动驾驶。

3：关于简易程序增发的问题，公司已经在前述问题回复过，供您参考。谢谢您的关注！

23、请问公司未来有哪些看点？业绩驱动因素有哪些？

您好！随着部队训练的强度和频次的增加，实弹演训比例大幅提升，作为训练用的无人靶机消耗量及需求量也逐年增加，无人靶机业务快速发展，已成为公司主要的业绩增长点，预计未来市场仍具有较大的增长空间。此外，对于公司未来的业绩增长，重点还是集中在无人机业务和电子对抗业务；无人机业务市场容量较大，除了靶机之外，公司将发展其他类型的无人机；在电子对抗方向，公司在原有试验训练领域的基础上，将重点拓展装备市场，业务有望获得快速增长。感谢您对公司的关注！

24、请问徐总，公司 2023 年业绩增长点在哪里？有信心完成股权激励计划吗？未来公司有什么新的增长点？

您好！1：随着部队训练的强度和频次的增加，实弹演训比例大幅提升，作为训练用的无人靶机消耗量及需求量也逐年增加，无人靶机业务快速发展，已成为公司主要的业绩增长点，预计未来市场仍具有较大的增长空间。

2：公司对于股权激励对象的考核是严格按照考核办法和制度要求进行的，考核的目的是促进激励对象更好的完成业绩目标，更有效的发挥股权激励作用。公司将会努力实现今年的业绩目标。

3：对于公司未来的业绩增长，重点还是集中在无人机业务和电子对抗业务；无人机业务市场容量较大，除了靶机之外，公司将发展其他类型的无人机；在电子对抗方向，公司在原有试验训练领域的基础上，将重点拓展装备市场，以使得业务得到快速增长。

谢谢您的关注！

25、你们 3 月 29 日公告的定增后至 4 月 3 日的十大流通股东中有孙慧明等，但昨天公布的一季报却没有，是不是数据有误？

您好！3 月 29 日公告中的“本次发行后公司前十名股东情况”是以公司 2022 年 9 月 30 日的股东持股情况为基础进行的测算，实际情况以中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司的登记结果为准。感谢您对公司的关注！

26、目前贵公司已签合同金额是多少

您好！截至3月底，公司在手订单大约3亿元。感谢您对公司的关注！

27、你好迟总，请问公司刚刚定增完成为什么还发建议定增议案？不是所有公司都发一个放在那里。一定是事出有因吧？

您好！公司关于简易程序的议案，并不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。

28、公司新增产能具体在哪些方面，何时能贡献业绩

预计新增产能在下半年充分释放。

29、你好尊敬的迟董事长，请问到现在为止我们的订单有多少，公司成为从蓝军成为红军有没有进展。估计今年无人系统大概有多少销售额

您好！截至3月底，公司在手订单大约3亿元。预计今年无人系统销售规模将在9至10亿元。公司各项任务，均正常推进。

30、请问迟总，公司在民用方面有什么发展计划？能否坚持用2条腿走路？尽快将公司做大做强！

您好！公司在民用领域除无人驾驶方向的延伸外，还向机场、矿场、特种车辆等领域进行了业务拓展。此外，公司在低轨卫星方面的布局，使得未来在民用卫星通信方向实现增长，成为可能。

31、迟总好，看到公司在一季度仍然取得了比较好的业绩，想了解一下公司今后在民用领域有什么具体的安排？谢谢

您好！公司在民用领域除无人驾驶方向的延伸外，还向机场、矿场、特种车辆等领域进行了业务拓展。此外，公司在低轨卫星方面的布局，使得未来在民用卫星通信方向实现增长，成为可能。

32、尊敬的迟总，公司刚进行完成了增发，为什么又要增发，是什么需要这么大的资金缺口？新募集资金考虑进行什么项目？

根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以

简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年2月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了充分利用每年唯一一次的机会，给公司更多的选择，公司考虑先提请股东大会进行授权，后续会根据业务需求及公司资金情况来决策。

33、今年首季开门红，是因为去年以来的订单增加么？可不可以讲讲在手订单的情况？谢谢

今年首季开门红，受益于公司前期对业务方向布局，在手订单按期完成交付验收；截至3月底，公司在手订单大约3亿元。

34、你好！无人机这块是否有计划出口业务？

截至目前，公司与部分外商进行了远程无人机应用实况转播，取得了良好的效果，客户表现出浓厚的兴趣和积极的合作愿望。国际贸易是公司市场开拓的新尝试，仍存在较多的不确定性，若有符合信息披露标准的订单，公司将会对于项目进行披露，请关注公司的公告。感谢您对公司的关注！

35、请问公司有无通信相关产品？6G的启动，是否为公司带来商机？谢谢。

您好！卫星通信是公司长期来以的重要业务方向，公司在卫星通信方向拥有国内一流的技术团队和技术创新能力，公司产品技术性能、产品出货量、产值、利润等主要指标一直处于全国领先地位。在民用领域，卫星“动中通”可满足车辆、舰船、飞机等载体在运动中实现语音、数据、图像等信息的传输，广泛用于军事指挥、消防、应急、救灾等方面。随着国家低轨互联网的建设，卫星通信在民用领域的应用面将不断扩大。公司会持续跟踪6G技术发展动态，努力做好与6G相关的技术储备，为公司未来发展创造良好的条件。

36、你好，公司自动驾驶这块增速比去年比怎么样？卫星互联网能实现怎么样的突破

1. 公司在自动驾驶领域重点参与造车项目，包括与百度、美团等企业合作，产品主要用于物流车的自动驾驶，业务发展稳

定。2. 公司在相关领域不断投入研发，使得未来在民用卫星通信方向实现增长成为可能。

37、你好，公司今年会有股权方面的合作和收购么

除公司内生增长外，公司持续关注外延的可能性。

38、公司雷达业务进展如何，除了无人系统，其它业务有无增长可能

公司雷达业务发展良好，4月刚参加了“世界雷达博览会”，希望借由展会宣传，扩大产品的知名度。无人系统业务发展较为突出，其他方向也具有增长的可能性。

39、您好！公司车载这块业务现在进行得怎样了？有车企的订单吗？

您好！公司是最早将惯导应用于无人驾驶领域的企业，为推动惯性技术在无人驾驶领域的应用，发挥了重要作用。基于公司的战略规划，在民用无人驾驶方向，公司重点参与包括百度、美团等自动驾驶项目，产品主要用于物流车的自动驾驶。

40、你好，公司增发项目研究院，今年会有什么产品研发进度比较快

公司在无人系统研究院布局的应用方向较多，公司布局较早的无人靶弹方向，预计研发进度较快。

41、您好，公司今年目标 30%业绩增长，产能上会有瓶颈么

不存在产能瓶颈，公司已提前部署产业化基地建设，确保产能可以匹配公司订单需求。

42、公司去年 2022 年一季报预告业绩变动原因说明当中有说：“截至目前，公司在手订单约 4.52 亿元。”那么今年 2023 年一季度截至目前，公司在手订单有多少？

您好！截至 3 月底，公司在手订单大约 3 亿元。感谢您的关注！

43、请问公司无人机产品技术壁垒高不高？目前是否存在门槛低竞争激烈以及很多国企民企转向投入生产这个高利润产品？据说目前公司在招投标中败给这样的公司是否属实？

谢谢！

您好！无人机产品具有一定的技术门槛，公司在此领域已经布局了诸多核心技术，具备从无人系统核心部件到无人系统整机的研发及生产能力，已成为行业领先的军用无人系统整机及无人系统核心部件提供商，公司致力于通过技术壁垒和差异化竞争提高盈利水平。

军方对无人机产品的需求指标逐年提升，而且全部都是大规模多机编队项目，存在较高的技术门槛。近2年来，能对公司构成威胁的新进入的单位不多。公司目前在市场上有较好的竞争优势，但无人机市场比较大，不可能一家垄断，部分项目未能中标也是正常现象。感谢您的关注！

44、公司今年已经签订的订单有多少

截至3月底，公司在手订单大约3亿元。

45、请问公司两次定增间隔时间如此短，两市从未见过，是有战略投资者要入股吗？

公司关于简易程序的议案，并不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。

46、截止目前公司订单有多少？

截至3月底，公司在手订单大约3亿元。

47、您好，公司应收款为什么一季度还是没有下来，公司去年应收款减值四千万出于什么考虑

您好，受主要业务和客户性质的影响，付款流程较复杂，公司目前正在积极推进办理付款前置手续，争取尽早收到回款。公司去年对应收账款计提坏账准备是按照公司会计政策规定执行。感谢您对公司的关注！

48、公司有考虑在俄罗斯投资建厂么？或者和俄罗斯合资开发远东在远东办企业么？

您好！公司持续关注海外市场，暂无海外投资建厂计划，谢

感谢您的关注！

49、董事长您好！最近股价一路下跌，公司经营是不是有什么问题吗？

您好！公司经营一切正常。今年客户需求较为旺盛，公司也提前制定了相应的备产备货计划。

50、公司今年有信心完成多少业绩，有没有第二曲线突破目前业绩空间

您好！对于今年既定的业绩目标，公司将会在稳步推进主营业务的同时努力创造新的利润增长点，提振公司的业绩，努力实现业绩目标。感谢您对公司的关注！

51、公司一再定增，可以理解为了发展，但在这个过程中，如何保护中小投资者，公司高管有无增持的行动

您好！公司关于简易程序的议案，并不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。公司高管持股情况严格遵守相关法律法规的要求，如有相关计划将依规及时进行对外披露。谢谢您的关注！

52、公司一直说有海外订单在谈，何时会有落地的项目让投资者看到

您好！截至目前，公司与部分外商进行了远程无人机应用实况转播，取得了良好的效果，客户表现出浓厚的兴趣和积极的合作愿望。国际贸易是公司市场开拓的新尝试，仍存在较多的不确定性，若有符合信息披露标准的订单，公司将会对于项目进行披露，请关注公司的公告。感谢您对公司的关注！

53、你好尊敬的迟董事长，请问到现在为止我们的订单有多少，公司成为从蓝军成为红军有没有进展。估计今年无人系统大概有多少销售额

您好！截至3月底，公司在手订单大约3亿元。预计今年无人系统销售规模将在9至10亿元。公司各项任务，均正常推进。

54、徐总好，请问公司无人机产品技术壁垒高不高？目前是否存在门槛低竞争激烈以及很多国企民企转向投入生产这

个高利润产品？据说目前公司在招投标中败给这样的公司是否属实？谢谢！

您好！军方对无人机产品的需求指标逐年提升，而且全部都是大规模多机编队项目，存在较高的技术门槛。近2年来，能对公司构成威胁的新进入的单位不多。公司目前在市场上有较好的竞争优势，但无人机市场比较大，不可能一家垄断，部分项目未能中标也是正常现象。谢谢您的关注！

55、公司未来的市值目标是多少，相应2023年有把握完成的业绩目标和利润目标多少

您好！公司市值受多方因素影响，行业、赛道、宏观经济、企业本身。现阶段，公司市值未能体现公司价值，作为企业，我们力求把内功练好，希望得到投资人的关注，公司的价值能逐步被市场发现。公司坚定不移地在无人系统方向发展。2023年，我们有信心完成股权激励既定目标。无人系统业务有较大发展空间，公司市值应有较大提升空间。

56、您好，能不能介绍下研究院今年两年规划，项目进展

您好！公司将解决无人机的核心关键技术，包括气动、动力、航电等技术的升级，以及完善无人机谱系，特别是超音速靶机，跟踪装备需求，研发箱式蜂群、电磁诱饵、垂直起降等新品无人机。谢谢您的关注！

57、请问电子对抗什么时候开始招标有订单？谢谢！

您好！公司持续参与电子对抗方向的招投标，今年公司已获取近3000万元的采购订单。谢谢您的关注！

58、您好，今年外贸订单，上半年能落地么，规模怎么样

您好！公司持续跟踪外贸需求，如有实质性进展，将另行公告。谢谢您的关注！

59、今年公司的外贸订单有何突破？

您好！公司持续跟踪外贸需求，如有实质性进展，将另行公告。谢谢您的关注！

60、您好，今年产品下游成本是否都有下来，今年毛利率能

比去年增加么

您好，经过多年的技术积累，公司已经掌握了导航、通信、光电探测和电子对抗等无人系统的核心技术，具备从无人系统核心部件到无人系统整机的研发及生产能力，通过内部配套降低采购成本，同时，通过优化工艺流程，提高生产效率，内部协同等，实现降本增效的目的。

根据 2022 年年度报告，22 年的毛利率比起 21 年略有降低。今年毛利率情况请您关注公司后续披露的定期报告。感谢您对公司的关注！

61、公司今年外贸订单有什么突破？

您好！公司持续跟踪外贸需求，如有实质性进展，将另行公告。谢谢您的关注！

62、请问徐总公司发布股权激励计划，请问 2023 年业绩增长点在哪里？后续还有什么增长点？能落到实处吗？谢谢！

您好！随着部队训练的强度和频次的增加，实弹演训比例大幅提升，作为训练用的无人靶机消耗量及需求量也逐年增加，无人靶机业务快速发展，已成为公司主要的业绩增长点，预计未来市场仍具有较大的增长空间。除无人靶机外，其他无人系统也将成为公司新的利润增长点。谢谢您的关注！

63、请问徐总，公司定增扩建的项目已经在生产了吗？今年能为公司创造收益吗？

您好！公司定增项目场所已完成改造和装修，一期工程计划于 630 前完成建设，预计今年产能将有较大增长。谢谢您的关注！

64、请问迟董为什么公司刚刚定增完毕就又提请议案简易程序法定增？不是所有公司都这样发个议案放在那，一定是事出有因吧？

您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经过年度股东大会的授权。原来该简易程序只适用于创业板、科创板，伴随着今年 2

月全面注册制的落地，这一政策也可适用至主板上市公司。为了充分利用每年唯一一次的机会，给公司更多的选择，公司考虑先提请股东大会进行授权，后续会根据业务需求及公司资金情况来决策。

65、公司研发费用下降，是不是为了完成激励目标，如果不是研发下降，激励目标无法完成

您好，前期公司研发投入较多，主要为了研制新品，随着产品定型，相关投入减少。未来，随着公司研究院新布局方向的支出，新产品研发支出会不断增加。感谢您对公司的关注！

66、看公司丢了靶船和无人机订单，而新中订单都是小标，是不是技术壁垒没有那么强

您好！公司参与竞标的目的，不仅仅是为了争取订单，也是为了持续跟踪和了解客户需求与相应的市场反馈。不同厂商在不同项目上的竞争优势不同，公司也有自己的核心竞争力和优势项目。从公司接订的角度看，客户方对无人机产品的需求指标逐年提升，存在较高的技术门槛。公司在无人系统方案解决方面的能力，有较强的竞争优势。感谢您对公司的关注！

67、卫星通信有什么优势和前景，在民用场景有什么规划？

您好！卫星通信最大的优势就是不需要地面基站，具有较好的稳定性和抗毁性。在民用市场也有较大的应用，比如说政府应急通信、海上渔船等领域，随着国家低轨互联网的建设，卫星通信在民用领域的应用面将不断扩大。谢谢您的关注！

68、去年刚增发，今年又融资，请根据公司今明两年订单及业务量说明再次融资的必要性

您好！公司关于简易程序的议案，并不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。谢谢您的关注！

69、今年已签订单如何？展望今年，在外贸和内需方面有什么突破？

您好！截止3月底，公司在手订单约3亿。公司目前没有外

贸订单,暂时也不涉及外贸业务。公司业务所在的军事训练领域,今年需求较往年有一定程度的增长,公司的预期业绩也将有一定的增长。感谢您的关注!

70、卫星通信有什么优势,在民用场景有什么规划?

您好,卫星通信是公司长期以来重要业务方向,公司在卫星通信方向拥有国内一流的技术团队和技术创新能力,公司产品技术性能、产品出货量、产值、利润等主要指标一直处于全国领先地位。在民用领域,卫星“动中通”可满足车辆、舰船、飞机等载体在运动中实现语音、数据、图像等信息的传输,广泛用于军事指挥、消防、应急、救灾等方面。随着国家低轨互联网的建设,卫星通信在民用领域的应用面将不断扩大。感谢您对公司的关注!

71、领导,您好!我来自大决策

请问公司积极推广惯性基导航产品在自动驾驶领域是否有相对应的订单?

您好!公司的惯性基导航产品在自动驾驶领域有广泛的应用和相应的订单,但是主要面向特定领域的自动驾驶,没有面向普通商用车和乘用车。感谢您的关注!

72、你好,公司去年减值有四千多万,是军方付款变差了么

您好,受国内国际形势的影响,公司去年营业收入大幅增长且集中在下半年交付验收,以及受主要业务与客户性质的影响,付款流程较为复杂,公司目前正在积极推进办理付款前置手续,争取尽早收到回款。感谢您对公司的关注!

73、公司 2022 年同期在手订单 4.6 亿,今年 3 亿,如何完成今年业绩目标

您好!公司在手订单在年初的波动属于正常现象,公司始终坚定目标,扎实工作,力争完成今年业绩指标。感谢您的关注!

74、截止目前公司订单是多少?

您好!截止3月底,公司仍有在手订单约3亿元。感谢您的回复!

75、请问迟总，今年公司的业绩能再上一个台阶吗？公司在手的定单如何？

您好！公司今年将会在稳步推进主营业务的同时，努力创造新的利润增长点，提振公司的业绩，努力实现经营业绩再上一个台阶。对于实际实现的业绩情况，需要以公司具体披露的财务数据为准。截至3月底，公司在手订单约3亿元。

76、请问总经理，按照今年股权激励要求，公司需要实现净利润3.3亿元左右，根据公司现在的经营情况有没有信心完成？

您好！公司始终坚定目标，扎实工作，力争完成股权激励的指标。感谢您的关注！

77、请问公司除了无人机之外，无人船和无人车等其它无人化产品是否已经开始对外销售？未来市场空间如何？谢谢。

您好！除无人机之外，无人车已经实现小批量交付。公司在无人船方向，重点布局小型化的无人船，相关产品已完成研发定型，尚在跟踪商业机会。感谢您的关注！

78、公司完成增发后，股价快速跌到增发价下面，令广大投资者尤其是参与增发的机构蒙受损失，如此接下来的增发只怕严重影响机构参与的积极性。希望公司做好市值管理，采取切实措施维护股价稳定，谢谢。

您好！感谢您对公司的关注与建议！公司管理层将会继续坚持稳健经营，努力提升业绩，争取为广大投资者带来更好的回报。感谢您的关注！

79、看公司股权结构分散，这样股价容易大起大落，公司有没有什么相应动作

您好！感谢您的建议。不同的股权结构各有所长，并不存在完美的治理范式。近年来公司管理高效、业绩持续向好，我们对公司长期持续稳定发展充满信心。感谢您的关注！

80、请问迟总，公司今年经营业绩能再上一个台阶吗？在手定单情况如何？

您好！公司今年将会在稳步推进主营业务的同时，努力创造新的利润增长点，提振公司的业绩，努力实现经营业绩再上一个台阶。对于实际实现的业绩情况，需要以公司具体披露的财务数据为准。截至3月底，公司在手订单约3亿元。感谢您对公司的关注！

81、公司近期股价跌跌不休，和公司优秀的基本面背道而驰，有投资者质疑公司为了下一次增发而刻意压低股价或放任股价下跌而无所作为，希望独立董事担当起维护投资者权益的责任，切实督促公司有关方面合规运作，千万不要搞压价增发、利益输送这一套，以免损害投资者利益，触发红线，到头来损人不利己，得不偿失，多谢！

您好！资本市场股票价格的波动受到宏观经济环境、市场行情等诸多因素的影响，存在较大的不确定性，敬请注意投资风险。公司并无您所言及的情形，公司的董事，尤其是独立董事，监事和高级管理人员均能够忠实和勤勉地履行职务，对于完善公司治理结构、促进公司规范运作等方面发挥着重要作用，切实维护了公司及广大投资者的合法权益。若公司进行下一次定增，将会履行相应的审批程序和信息披露义务，具体情况请以公司披露的公告为准。感谢您对公司的关注！

82、刚增发完有增发，是今年业务大爆发？合理吗？

您好！根据目前相关法律法规的要求，提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票需要经年度股东大会授权。原来简易程序只适用于创业板、科创板，今年2月主板注册制之后也开始放开了简易程序的政策，为了未来给公司提供更多的选择，公司考虑先进行授权，但是这不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。感谢您的关注！

83、请问公司是否探索将人工智能技术应用于无人机、无人车、无人船？谢谢！

您好！公司的无人机可以预设航线，实现全程自主飞行，可

以实现遥控和程控的及时切换，具备自主返航、自主避障等智能化功能。无人车可实现自主避障，地形匹配，自动返航等功能。无人船可实现有/无人航行和全自主航行，以及多船编队功能。概言之，公司的无人系统均在不同程度上运用了人工智能技术。感谢您的关注！

84、你好，公司应收款一季度为啥还没下来，今年资金压力大么

您好，受主要业务和客户性质的影响，付款流程较复杂，公司目前正在积极推进办理付款前置手续，争取尽早收到回款。同时公司年初定增项目的顺利完成，也大幅减轻资金压力。感谢您对公司的关注！

85、公司连续融资，可能持续发展需要资金，散户理解，但持续融资下，公司有没有什么举措来给散户信心和公司长期持有共享，例如高层增持或公司回购

您好！公司关于简易程序的议案，并不代表公司马上就会推进简易程序再融资，未来会根据业务需求及公司资金情况来决策。公司将以稳定健康地成长，带给股东回报。2022年的利润分配提议，也是希望股东可以共享公司成长。感谢您的关注！

86、请问公司有无信心完成今年股权激励设定的业绩目标，谢谢。

您好！公司对于股权激励对象的考核是严格按照考核办法和制度要求进行的，考核的目的是促进激励对象更好地完成业绩目标，更有效地发挥股权激励作用。对于今年既定的业绩目标，公司将会在稳步推进主营业务的同时，努力创造新的利润增长点，提振公司的业绩，努力实现业绩目标。感谢您对公司的关注！

87、去年公司就在备标无人靶船，结果今年订单还是丢了，在靶机领域看公司也是丢了不止一单，竞争壁垒的护城河到底在哪里

您好！公司备标的方向，尚未开始。前段时间，公司积极参与了其他无人船方向竞标，并取得总分第3名的成绩，印证了公

	<p>司在该方向继续拓展的可能性。公司重点布局的小型化无人船，更可以体现出公司在无人系统智能化、信息化方面的优势，公司也将积极参与，力争取得好成绩。无人机方向，公司虽然全面覆盖各类客户群体，但并非承包全部无人机市场。目前，无人机项目较多，不同厂商在不同科目上的竞争优势不同，公司也有自己的优势科目。感谢您的关注！</p> <p>88、请问公司今年业绩增长点都有哪些？谢谢！</p> <p>您好！今年公司业绩增长点主要在无人机业务方向。感谢您对公司的关注！</p> <p>89、您好</p> <p>您好</p> <p>90、在 2021 年同期在手订单 2.69 亿，2022 年 4.52 亿，今年 3 亿，如何完成今年业绩目标</p> <p>您好！按照公司目前掌握的信息，今年部队的需求较往年有一定程度的增长，但每年项目落地的时间前后会差 2-3 个月，今年公司有较大的信心完成业绩目标。感谢您的关注！</p> <p>91、看标网公司现在竞争对手众多，价格战也很厉害，公司如何杀出重围，自身的壁垒在哪里</p> <p>您好！公司业务的竞争对手相对比较稳定，目前整个行业的价格也趋于回归理性，并未出现价格战的情况。公司主要靠技术的核心竞争力赢得市场。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-04-26 19:23:09