

证券代码：002183

证券简称：怡亚通

深圳市怡亚通供应链股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	参加公司 2022 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2023 年 4 月 25 日 下午 15:00-17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓名	1、怡亚通 董事长 周国辉 2、怡亚通 副总经理、财务总监 莫京 3、怡亚通 董事会秘书 张磊	

投资者关系活动
主要内容介绍

本次业绩说明会以问答形式进行，公司就投资者提出的问题进行了回复，主要问题和回复内容如下：

1、请问关于佛山建设“怡亚通新经济供应链创新中心”项目的目前进展如何？建成后是自用还是会出售？未来怡亚通会涉及房地产相关业务吗？

答：尊敬的投资者您好！佛山建设“怡亚通新经济供应链创新中心”项目为公司供应链产业园项目，目前已完成项目实施的招标工作，地块勘探已经开展，将很快进入全面施工阶段，项目建成后大部分用于出售。另外，公司在宜宾的产业园项目已经进入销售阶段，目前正在热销中，欢迎关注。

2、酒类广告在全国都有还是只在部分地区有？后期有没有计划在大型购物平台发布广告

答：尊敬的投资者您好！公司视情况而定在相关地区投放广告，其中包括上海、北京、广州、成都、遵义等城市，主要投放地点为机场、高铁站、地铁站及楼宇、酒店等。感谢您的关注。

3、贵公司能不能说点务实的2023业绩情况

答：尊敬的投资者您好！公司业务已经有了比较好的平台基础，目前已布局10大业务赛道（基础原材料、粮农林、大消费、石油化工、新能源材料、医疗、半导体、有色金属、电子信息、工业原材料），新的业务聚焦于产业源头供应链，公司的稳定发展已经有可靠的保障。当前公司将努力提高盈利能力，回报投资者期盼。感谢您的关注。

4、公司销售额增加，利润反倒减少，原因在哪里？

答：尊敬的投资者您好！由于公司分销+营销的产业链供应链服务业务，以及跨境和物流服务业务的快速增长，公司营业总收入取得较大幅度增长。由于快速增长业务的营业毛利率较低，对公司的利润贡献较小，品牌运营的毛利率受酒饮业务毛利下降，部分联营企业的业绩同比下滑，以及人民币汇率变动影响，导致公司利润下降。感谢您的关注。

5、公司投资多元化，请问核心业务是什么？占营收多少？

答：投资人您好，公司目前业务发展的重点在消费品分销、营销及品牌运营等主要业务上，同时也在拓展并布局产业链供应链业务。2022年，公司品牌运营业务各行业营业收入为33.09亿元，公司产业链供应链业务营业收入171.33亿元。您的关注。

6、深投控作为国家支持创世界一流企业，对怡亚通有没有新的发展规划指示？

答：尊敬的投资者您好，怡亚通为深投控旗下控股企业，深投控对怡亚通保持着全方位的关注和多方面的支持，从金融、业务、运营等多个维度，全力支持怡亚通的发展。感谢您的关注。

7、今年白酒销售如何？

答：尊敬的投资者，您好！2022年在酒饮板块，公司继续大力发展品牌运营的服务能力和水平，酒类品牌运营良好态势。已经取得市场佳绩的“钧Y台珍品壹号”“国台黑金十年”“摘要12年“等一系列品牌运营爆款产品，在2022年继续保持增长势头，实现了营业收入78,580万元。随着公司与上游基酒供应商的深度合作绑定，使得公司对基酒供应的掌控能力大大增强。无论是定价权，还是供应履约能力，都获得了质的提升，也鼓舞了公司继续推进自有品牌建设的信心。谢谢！

8、请介绍一下卓怡恒通的主营业务，公司持股情况以及未来前景，谢谢！

答：投资者您好，合肥市卓怡恒通信息安全有限公司为本公司联营企业，是一家专注于计算机产品的设计开发及生产制造和销售的公司，主要研制产品为国产自有知识产权的CPU及主板结构的计算机，感谢您对公司的关注。

9、公司有合适的锂矿标的吗？

答：投资者您好，在新能源领域，公司计划整合并深度介入海内外矿产/国内盐湖资源标的上游，以及具有自主加工或委托生产能力的综合供应商等下游环节，最终形成稳定产、供、销的锂矿(盐)产业链供应

链，以此获取稳定的长协订单。公司会严格按照有关规定及时履行重大事项的信息披露义务。请您关注后续公告。

10、公司和那么多地方政府合作，这方面有什么业绩吗？

答：投资者您好，公司充分利用全国地方国资的资源，以输出怡亚通成熟的产业链供应链服务的方式，在具有地方特色产业园及优势产业链的地区，与当地政府成立合资公司，围绕民生及当地的特色优质产业的上下游，整合各方资源和资金帮助做大做强，利用内外部供应链等综合服务支持，帮助当地中小企业发展和成长。在提高政府对产业的掌控力度的同时，也降低了公司自身的业务风险。

截止2022年12月，怡亚通供应链综合商业服务平台已布局52个项目，其中以投资设立合资公司形式的合作项目30个，业务合作项目22个。

11、2023年有哪些具体措施来提高营业利润，回报投资者？

答：尊敬的投资者，您好！公司将继续推行大消费生态平台建设，借助数字化工具，大力推进业务模式升级，不断提升品牌运营能力，主动拓展并布局产业链供应链业务，比如建材原材料源头、石油化工原材料源头及新能源光伏及新能源商用物流车的定制、销售、流通等板块，提升业务规模和经营绩效，谢谢！

12、公司组织结构进行重组后，对公司整体有什么有利因素吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司将销售组织架构重组重构，把直接面向客户面向市场的各业务开拓团队定位为前台机构，分别聚焦不同行业赛道/不同客户类型的需求和商机；公司整合方案、运营、财务等职能为“中台”，支持前台整合资源，快速定制综合解决方案；而原有的经管中心、人力资源中心等部门则形成强大的“后台”，负责制定战略规划和落地，为前台中台保驾护航。而矩阵式的组织架构重组，本质上是以客户为中心的组织结构扁平化的改革，大大改善了公司的运营和决策效率，提升了公司对客户需求的响应速度和能力。谢谢！

13、对下游的应收账款上升以及上游货物的存货成本增加，公司

	<p>有何应对措施？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司的收入营业规模增长，安全库存会有相应增加，未来公司积极向高科技、新能源等战略新兴性行业的供应链领域进行开拓，探索高附加值高毛利的业务机会，夯实公司在产业供应链服务方面营收规模的同时，也会为未来的新客户、新行业的导入及商业模式创新，储备商业机会。感谢您的关注。</p> <p>14、领导好，请问公司今年对数字化转型及平台建设有什么新规划吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！过往经验告诉我们，数字化在供应链生态体系中的全面实现，有利于资金回报率、人均效能、超期等经营指标的前台实时监测，也有利于中台管理建立高效商品中心、客商中心、费用管理及共享中心，更有利于后台降本增效，实现业财一体化。2023年，公司计划通过“怡通天下”B2B2C数字平台为抓手，大力推进平台与商业模式的不断建设和完善结合，吸引国内外知名品牌客户进驻与加盟，支持多行业、多品类、多种供应链模式业务扩张，资源共享共生，共同做大业务规模和经营绩效。谢谢！</p> <p>15、想了解下公司自有品牌业务的发展情况？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！受益于公司的“大唐秘造”等自有品牌的成功经验，公司尝试在酒饮、家电、食品及日化板块进行自有品牌的打造。公司通过投资收购或者自建团队相结合的方式，叠加公司在品牌运营业务方面的运营管理经验，抓住社交电商、直播电商的新消费时代的机会，掌握对品牌以及价格制定的主动权，创造新的业绩增长点，获取更高附加值的利润空间，进一步提升企业的盈利能力和市场竞争力。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单（如有）	无
日期	2023年4月27日