

证券代码：001332

证券简称：锡装股份

无锡化工装备股份有限公司

锡装股份 2022 年度业绩说明会

投资者活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他： <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	锡装股份2022年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2023年4月27日 15:00-16:30
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	主持人：锡装股份 董事长, 总经理：曹洪海 董秘, 财务总监：徐高尚 独立董事：孙新卫
投资者关系活动主要内容介绍	1.目前公司那种产品的毛利率最高？高通量换热器销售量减少了吗？ 答：公司生产的高通量换热器毛利率相对较高。高通量换热器使用了自主生产的高通量换热管。高通量换热器可广泛应用于石油炼化项目以及化工新材料项目等，比如大型乙烯、乙二醇、芳烃和丙烷脱氢等多个领域的装置。受下游新建投资项目影响，高通量产品订单会有波动。2023年度，公司将强化高通量换热器、高冷凝管换热器等高效节

能产品的市场开拓工作，努力拓展新的应用领域，提高高通量换热器为代表的高效换热器收入占比。

2.今年初至今，新增多少员工？是否马力全开、三班制日夜赶货？

答：今年初至今，公司新增了41名员工，公司的生产不宜采用“三班制”排产方式。谢谢！

3.公司“高效传热技术及产品研发制造基地建设项目”进展怎样？何时可以投入使用？

答：高效传热技术及产品研发制造基地建设项目”基建正在进行中，预计今年下半年待基建完成并验收通过后逐步形成产能。谢谢！

4.公司“生产物料配送中心建设项目”中的“生产车间”和“研发办公楼”两个建设项目是否已完工验收，投入运作？

答：投资者您好，公司“生产物料配送中心建设项目”的“生产车间”处于已完工待验收阶段；子项目“研发办公楼”还处于施工前的准备阶段。整个项目还需要等全部工程结束并统一验收通过后才能正式启用。

5.很多上市公司以增持、回购方式去提振投资者的持股信心，请问公司有计划增持或回购吗？是否对公司发展没有信心？

答：公司没有增持或回购计划，公司的股权结构分布情况也使公司无法实施回购或增持。公司管理层有信心把企业经营做好，用优异的经营业绩回报社会、回报投资者。谢谢！

6.公司有没有给2023年立下目标？2023年的产能、收入、利润目标是要争取达到何种高度？

答：2023年度，公司将进一步发挥在研发、生产、服务、质量、品牌、市场和人力资源等方面的综合竞争优势，以高科技含量及高附加值产品为支柱，通过内涵增长和外延扩张的方式，持续提升产品在国内和国际市场的份额，优化产品结构，促进产业升级，实现公司的持续稳定发展。具体的经营数据以公司定期报告为准。

7.公司以太阳能、核电、氢能为代表的清洁能源等行业是公司努力开拓业务的领域？公司在这些领域有何优势？

答：公司在金属压力容器行业耕耘超过三十年，在技术实力、产品质量、品牌知名度、客户资源等方面在行业内具有较强的竞争优势，这是公司可以持续获得优质订单的基础。公司坚持以金属压力容器相关产品为主业，重视产品研发及技术创新，努力拓展产品的应用范围和领域，以核能、氢能、太阳能为代表的清洁能源相关领域是公司产品和技术主要的拓展方向。公司在太阳能光热发电、核电等清洁能源领域深耕多年，潜心研发，培养核心竞争力。公司掌握了太阳能光热电厂蒸汽发生系统和油盐换热器等核心装备的设计及制造技术。公司成

功自主设计制造了中广核德令哈 50MW 光热电厂的油盐换热器设备，确保我国第一个大型商业运行光热发电项目顺利投运发电。国家首批光热示范项目的中船重工乌拉特中旗 100MW 光热电厂，是我国已建的最大槽式光热发电项目，其核心装备之一油盐换热器同样由本公司设计制造。在太阳能光伏发电领域，公司已经与多家大型多晶硅企业建立了良好的合作关系，为其提供高端换热器产品及关键反应器产品。公司在氢储能领域尚未实现相关产品的销售收入，但公司重视该市场发展方向，积极跟踪项目需求，并做好人员和技术相关储备。

8.公司目前产能是多少？能否满足目前的订单量？

答：公司目前产能理论值约为年产 17000 吨左右压力容器类产品，按照在手订单情况，产能利用率较高。

9.公司在生产方面，通过什么途径提高效率，将生产周期缩短，加快完成订单、交付给客户？

答：公司的产品具有较高的非标属性，将生产周期缩短最直接有效的手段是增加技术熟练的生产人员、设备和场地。但生产要素投入与产出需要平衡好才能保持良性发展。公司将不断探索新技术、新工艺的应用，通过优化调整各生产工序的在岗员工、提高物料准备计划性、将部分非关键生产工序的外包等综合手段来提升生产效率，确保产品按客户需要及时交付。谢谢！

10.去年同期利润高是什么原因？今年一季度利润偏低是什么原因？是成本费用的问题还是订单毛利率的问题？

答：投资者您好！去年一季度利润高而今年同期利润偏低主要是毛利率差异较大所致。今年一季度毛利率较高的高通量换热器销售占比偏低而上年同期销售占比较高，以及本期特材类产品销售占比上升相应材料成本占比较高，是本报告期毛利率同比降幅较大的主要原因。详细解释请参见 2023 年一季度报告之三、其他重要事项。

11.公司有没有考虑多元化发展？董事长有没有计划将期下的无锡爱德旺斯科技有限公司、无锡晟朗微电子有限公司、无锡零碳环境管理有限公司的优质资产注入锡装股份？

答：投资者您好！多元化发展是一把双刃剑，机遇与风险并存。考虑到公司发展阶段及市场规模等情况，公司目前将坚持以金属压力容器相关产品为主业，努力拓展产品的应用范围和领域。您提到的 3 家公司仅为本人参股投资的企业，与公司业务没有相关性，也无业务往来，公司没有注入相关资产的计划。

12.公司有没有计划通过并购重组方式，加速进入氢储能领域？

答：您好！目前公司没有相关计划。

	<p>13.公司的发展目标是什么？是向以太阳能、核电、氢能为代表的清洁能源领域突破吗？</p> <p>答：您好！公司以“科技强企、服务全球”作为发展战略，定位“高端产品、高端市场”。公司将继续坚持以金属压力容器相关产品为主业，重视产品研发及技术创新，努力拓展产品的应用范围和领域，以太阳能、核电、氢能为代表的清洁能源相关领域是公司产品和技术重要的拓展方向。</p> <p>14.在氢能领域方面的技术，公司有没有跟外资合作研发？</p> <p>答：您好！在氢能领域方面，公司持续关注相关技术的革新和市场动态。我们在氢储能方面开展了研究探索，目前没有和外资合作研究开发。如有业务发展需要，将审慎的选择合作伙伴和合作方式。</p> <p>15.建议公司以回购、董事高管增持等方式去增强投资者的持股信心，维护所有股东的利益。公司的业绩极度优秀，行业发展前景非常好，以目前业绩、目前市值足以傲视两市了，如今却不足 50 亿市值，不及很多绩差股、ST 股的市值，情何以堪？</p> <p>答：投资者您好，公司股价关系到包括我本人在内的每一位股东的切身利益，但市场有自己的规则和规律。作为控股股东，我会严格约束公司及相关责任主体依法合规履行稳定股价的承诺，维护广大投资者利益。同时我也有信心带领管理团队把公司经营做好，用优异的业绩回报社会、回报投资者。</p> <p>16.请问目前在手订单有多少？一季度新增订单有多少？</p> <p>答：首先感谢您对公司的关注，根据已公布的最新数据，公司 2022 年底在手订单为 14.56 亿元，今年一季度新增订单保持良好的增长势头，具体数据不便在此公布，经营相关数据以公司定期报告为准。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 4 月 27 日