

证券代码：300252

证券简称：金信诺

公告编号：2023-056

深圳金信诺高新技术股份有限公司 2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中汇会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为中汇会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金信诺	股票代码	300252
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	伍婧娉	冯美洁	
办公地址	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南九道 10 号深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 26 层	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南九道 10 号深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 26 层	
传真	0755-26581802	0755-26581802	
电话	0755-86338291	0755-86338291	
电子信箱	ir@kingsignal.com	ir@kingsignal.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内公司从事的主要业务

金信诺专业从事基于“深度覆盖”和“可靠连接”的全系列信号互联产品的研发、生产和销售，主要有线缆/连接器/组件类、PCB 类和系统/终端类的三大类产品业务，为全球多行业、多领域客户提供高性能、可定制“端到端”的信号互联产品，形成了“Design In”研发模式，能够为核心客户提供一站式解决方案。

1、线缆/连接器/组件类产品

公司线缆产品具备良好的品牌优势，为公司传统优势领域。公司基于线缆产品的技术积累及品牌优势，在组件、连接器领域进行延伸，并布局了高速组件、板线一体化等新产品。公司中高端线缆/连接器/组件类产品主要应用于通信领域及特种科工领域，近年来新布局了数据中心领域。目前线缆/连接器/组件类产品仍是公司销售收入占比最大的产品品类，具体行业应用情况如下：

①通信领域

通信领域是公司主要业务领域。公司生产的线缆/连接器/组件类产品主要用于通信设备内部以及通信设备之间关键信号连接传输，主要应用于无线网、传输网、核心网、固网宽带等企业级应用场景中。公司是通信基站建设的元器件主力供应商，已持续多年为核心设备商、天线厂商客户提供定制化服务。

②特种科工领域

从 2007 年开始，公司凭借在射频线缆领域的核心领先技术优势，通过自主创新逐步实现武器装备核心零部件“国产化替代”，为机载、弹载、船载以及相控阵雷达等特种装备提供信号互联产品。2021 年至 2022 年期末，特种产品在航空、电子、船舶、兵器工业领域的基础元器件、子系统产品层面均有较大的科研突破。此外，公司参加了多项航空、海军、电子等领域的科研课题研究，并取得多项科研成果。

③数据中心领域

数据中心及超算领域是公司在线缆/连接器/组件类产品领域重点布局的新领域。凭借在信号线缆和高频连接器领域多年领先技术优势，金信诺重点推进高速裸线、服务器交换机内/外部高速组件、板端连接器以及板线一体化的产品布局，应用于交换机/服务器内部板卡、存储等内部连接，以及超算组网链路、TOR 与服务器之间的外部连接，是面向数据中心与超算市场各模组、机箱、机柜信号互联的核心元器件产品。

同时，公司的高速线缆与连接器目前可以匹配到英特尔下一代平台 birch stream (pcie5.0) 以及下下一代平台 bird stream 平台 (pcie 6.0)，为国内厂商的技术第一梯队，稳定交付于国内外一流客户，在超级计算节点上，所配套的产品拥有更加稳定的链路信号传输。

2、PCB（印刷线路板）产品

公司致力于信号连接产品的开发，PCB（印刷线路板）作为信号传输关键器件，也是公司在线缆/组件/连接器之外，基于同类客户布局和延伸的领域。目前公司在 PCB 领域是通信基站设备及天线厂商的主力供应商，公司生产的通信领域印制电路板主要应用于无线网、传输网、核心网、固网宽带等企业级应用场景。目前金信诺天线射频 PCB 市场占有率领先。此外，公司 PCB 产品还应用于数据中心、消费电子、汽车电子等领域。

3、系统及终端产品

公司在信号连接领域上已形成了包括线缆、连接器、组件及 PCB（印刷线路板）的关键传输器件覆盖，在此基础上，公司整合技术能力，将产品向下游延伸，为客户提供定制化的系统及终端产品，通过 4G 技术、5G 技术、室内覆盖技术和卫星通信技术，重点为数据峰值区域、室内区域和偏远区域等传统宏基站覆盖难以满足的场景，提供高速率、低成本和高可靠的信号覆盖服务。主要产品包括：深度覆盖产品、小基站、核心网、相控阵卫星天线、便携式智能终端等，为运营商及行业专网提供 4G/5G 通信组网解决方案、卫星通信解决方案等。

（二）经营模式

公司一直致力于创新产品的研发，通过“Design In”的设计定制模式，与行业顶级客户深度合作，以解决客户的下一代定制需求及技术痛点为技术导向。公司提倡“以顶级的对手为‘敌’”，产品研发对标国际一流厂商，以国产化替代为起点，通过技术迭代，逐步在细分领域上具备国际标准话语权。

公司以通信领域为公司业务“主航道”，并重点布局特种科工、数据中心领域，覆盖新能源汽车与卫星互联网等领域。公司一直坚持“与顶级的客户为友”，通过“大客户 Owner”，将公司不同产品线串联成“一站式供应”，充分发挥产品及客户的协同效应。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	5,444,167,789.61	5,265,464,488.66	3.39%	5,556,693,701.96
归属于上市公司股东的净资产	1,893,215,624.81	2,323,597,958.57	-18.52%	2,342,128,458.23
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	2,131,385,977.36	2,733,794,724.43	-22.04%	1,960,518,737.45
归属于上市公司股东的净利润	-377,769,295.22	46,567,905.95	-911.22%	-65,970,839.11

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-417,691,231.67	10,050,244.74	-4,256.03%	-116,886,297.64
经营活动产生的现金流量净额	-132,649,633.68	530,729,717.72	-124.99%	496,589,857.65
基本每股收益（元/股）	-0.66	0.08	-925.00%	-0.11
稀释每股收益（元/股）	-0.66	0.08	-925.00%	-0.11
加权平均净资产收益率	-17.71%	1.98%	-19.69%	-2.80%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	582,501,402.55	667,427,312.39	591,014,479.36	290,442,783.06
归属于上市公司股东的净利润	7,874,422.27	25,145,286.42	9,659,172.91	-420,448,176.82
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-6,808,047.13	20,378,403.19	1,955,295.70	-433,216,883.43
经营活动产生的现金流量净额	-54,562,931.37	-30,903,131.66	-21,543,727.06	-25,639,843.59

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	28,697	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	45,005	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
黄昌华	境内自然人	23.89%	137,890,449.00	102,842,322.00	质押	55,700,000.00			
赣州发展投资控股集团有限责任公司	国有法人	8.01%	46,224,306.00	0.00					
郑军	境内自	5.83%	33,654,275.00	31,177,781.00	质押	2,500,000.00			

然人						
深圳市前海欣诺投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.71%	21,439,280.00	0.00	质押	14,500,000.00
盐城大丰高鑫金诺产业投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.10%	17,900,000.00	0.00	质押	12,000,000.00
深圳市优美利投资管理有限公司—优美利金安虔城壹号私募证券投资基金	其他	1.45%	8,343,930.00	0.00		
王志明	境内自然人	1.14%	6,606,404.00	0.00		
计平	境内自然人	1.13%	6,503,800.00	0.00		
横琴广金美好基金管理有限公司—广金美好科新十三号私募证券投资基金	其他	0.94%	5,430,000.00	0.00		
吴雪峰	境内自然人	0.67%	3,843,720.00	0.00		
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、股东深圳市前海欣诺投资合伙企业（有限合伙）出资人包括公司股东黄昌华、公司股东郑军。黄昌华在欣诺投资出资占比为 9.45%，郑军在欣诺投资出资占比为 21.24%；2、其它股东之间是否存在关联关系，以及是否构成一致行动人关系不详。					

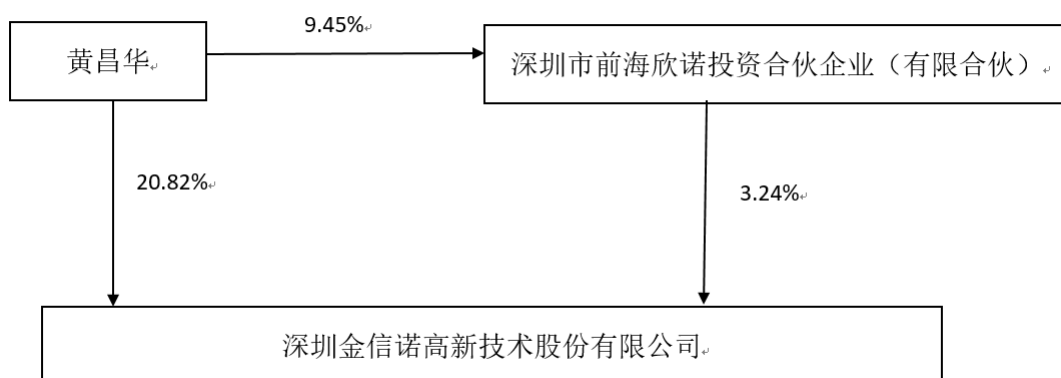
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

报告期内，一方面，2022 年下半年通信行业不及同期景气，基建放缓，公司业务量有所下滑；另一方面，公司部分军品业务面临审价，基于最新审价进度依据，公司在 2022 年度根据收入确认原则调减部分应收账款及营业收入，涉及公司部分历史较长区间的特种业务，对公司报告期的净利润造成较大负面影响；与此同时，报告期内，公司计提了资产减值损失和信用减值损失。前述因素综合导致公司 2022 年度报表营业收入 213,138.60 万元，同比下降 22.04%；调减之前公司 2022 年度营业收入为 231,648.17 万元。归属于上市公司股东的净利润亏损 37,776.93 万元。

虽然公司在 2022 年度受宏观环境、军品审价及计提减值等因素影响导致业绩亏损，但公司持续坚持自主创新和结构性转型公司经营稳定，经营性现金流及日常经营周转状态良好。报告期内，公司主要经营部/事业部与职能部门的经营管理情况如下：

1、线缆产品事业部

线缆产品是公司传统优势产品，公司在线缆产品上已实现了通信全系列覆盖，并持续拓展市场份额，为核心设备商、天线厂商客户提供定制化服务。报告期内，作为 5G 建设的主力供应商，在 900MHZ 频段 5G 网络全面商用及建设背景下，公司线缆产品业务保持细分领域优势。此外线缆产品事业部正进一步针对新能源汽车领域拓展，实现汽车高压 EV 线和汽车数据线缆全覆盖。

当前，线缆产品业务属于公司成熟性业务，目前在公司产品占比超过 50%，公司在半柔线缆等细分产品市场上占有率较高，且相关技术均已达到国内领先和国际一流水平，线缆产品事业部将在保持通信行业相关产品领先性的同时正积极进行相关行业拓展。

2、特种产品事业部

公司基于在射频、低频线缆领域的核心领先技术优势，通过自主创新逐步实现武器装备核心零部件“国产化替代”，相关产品广泛运用于特种科工领域。特种产品销售占比约为 10%-15%。

2022 年，特种产品事业部持续保持高质量的产品交付状态，展现出成熟的交付能力。同时，经过深入整合，强化了中航信诺、绵阳金信诺、常州金信诺等子公司就近配套能力建设，使得业务开展保持连续的增长。报告期内，特种产品事业部在，参加了多项航空、海军、电子等领域的科研课题研究，并取得多项科研成果，部分已逐步进入定型及列装阶段。

3、企业网产品经营部

公司基于信号线缆和高频连接器领域多年领先技术优势，在高速裸线和组件、板线一体化产品领域进行了布局。2022 年，企业网产品经营部已新取得大陆互联网白牌、运营商部署、独立品牌及台系白牌等多领域主流服务器厂商供应商资质并实现稳定交付，同时为部分厂商配套海外部署。

报告期内，企业网高速产品获得通用服务器浪潮、联想、H3C、云尖、宁畅、闻泰，通讯领域服务器中兴、烽火，台系白牌服务器富士康、英业达以及超算领域曙光等客户的供应商资质并稳定交付。公司持续保持高速线缆与连接器产品技术优势，完成 MCIO 与 GenZ 等连接器型谱开发，并配套客户新一代平台开发完成近万个料号设计与实现，为在 2023 年大批量交付新一代平台产品打下了坚实的基础。企业网产品经营高速线缆及组件产品目前在公司销售占比不高，但在 2021 年及 2022 年连续两年保持着快速增长。

4、系统产品经营部

为了进一步满足客户对于信号“深度覆盖”的需求，公司基于线缆、连接器、组件、PCB 等关键信号传输器件的技术积累，为客户提供定制化的系统及终端产品。

报告期内，公司在系统产品领域与合作伙伴通力协作继续拓展海外市场，同时在国内 5G 智能制造等行业专网领域成功实现端到端系统产品实验局，为后续市场的持续拓展打下基础。在应急、消防、机动通信等单位成功部署卫星便携站以及相控阵卫星通讯终端，助力各单位在应急情况下的卫星通讯保障。

系统产品业务承载着公司从可靠联接向深入覆盖拓展的关键布局，并且前瞻布局卫星互联网产业，目前仍处于战略投入及小批量销售时期。目前约占公司销售收入 2%-3%。

5、PCB（印刷线路板）产品事业部

公司在持续深耕高频 PCB 板技术的基础之上，大力发展高速 PCB 板的能力。目前智能消费电子类 PCB 产品进入批量生产阶段；光模块产品成功到达量产阶段并已进入稳定产出期，通讯服务器高多层产品也逐步实现稳定量产。在报告期内，由于新工厂仍然面临客户验证周期较长，订单不稳定，产品良率不高的情况，PCB 产品事业部有较大金额亏损。公司针对前一年度亏损的印刷线路板业务进行了产品良率专项改善、管理团队引进、减员增效等措施，2023 年第一季度亏损幅度有所收窄。

6、其他管理方面

研发能力建设方面，报告期内，公司通过持续加大研发投入，不断完善科研管理机制，公司全系列产品的研发能力取得了长足的进步，公司的竞争能力和行业影响力得到进一步提升。截止报告期末，公司有专利 626 项，其中发明专利 95 项（较 2021 年度增加 33 项）。目前公司累计主导或参与制修订并已发布的 IEC 标准共有 22 项、国家标准 8 项、国家军用标准 1 项、行业标准 10 项，覆盖了电缆、光电复合缆、连接器、电缆组件、电缆试验方法和连接器试验方法等领域。

人才体系建设方面，报告期内，公司坚持“以价值贡献者为本”，打造价值贡献文化；通过“管培生”+“特战队”持续进行储备干部人才梯队建设；有效开展干部识别、盘点和任免，对在任和梯队干部开展各类专项培训，持续加强干部管理工作；通过实施激励体系变革，推行“内部合伙人”计划，通过净利润分红、员工持股和股权激励相结合，逐步完善长短期结合、多层级的激励体系，并在报告期内实施第一期分享激励计划，激励工具结合现金及股权进行奖励，覆盖激励对象超 120 人；通过开展党建活动、文化研讨工作，重构公司愿景、使命和价值观，进一步提升员工的使命感。目前，公司团队实现了创业团队与新引进人员的全面融合，实现了将上市公司作为创新平台，各事业部及经营部“二次创业，分享成果”的机制和氛围。

质量管理方面，公司坚守“卓越品质源于专注细节”的质量方针，及时响应并高效解决客户问题；努力追求零缺陷，形成精益求精、一丝不苟的质量文化；把质量要求嵌入到流程中，铸造端到端全流程的质量管理体系。

流程管理方面，公司加强流程管理体系的建设与优化；以适度超前的原则，保持对 IT 的持续投入；通过推进数字化转型，驱动公司高效运营，保障公司信息资产安全。

规范运作方面，公司不断完善法人治理结构，严格按照上市公司的标准规范股东会、董事会、监事会的运作和公司管理层工作制度，建立科学有效的决策机制、快速市场反应机制和风险防范机制。同时，公司不断强化内部控制体系建设，提高规范运作水平，进一步提升公司治理水平。公司将继续严格按照《公司法》《证券法》等有关法律、法规的要求规范运作，持续深入开展公司治理活动，促进公司规范运作，切实维护上市公司及股东利益。