

证券代码：300417

证券简称：南华仪器

佛山市南华仪器股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：NH/IR2023-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	公司 2022 年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，面向全体投资者
时间	2023 年 4 月 27 日 15：00—17：00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员姓名	董事长杨耀光、总经理梁伟明、董事会秘书伍颂颖、财务总监周柳珠、独立董事李苑彬、证券事务代表彭丽杉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司管理层回答问题情况：</p> <p>1、燃油车慢慢的退出历史舞台，公司最近几年的营收也是严重下滑，公司有没有具体的措施保证公司的持续发展，提升盈利能力。</p> <p>董事长杨耀光答：公司虽然近 3 年公司业绩呈连续下降的趋势，但是机动车检测行业需求长期存在，行业政策的变动，短期内会对行业造成一定冲击，但不会影响长期的需求；而且公司向环境监测行业的拓展，也能增长公司未来订单需求量。</p> <p>2、领导，您好！我来自大决策。公司业绩下滑严重，请问公司有什么应对措施？</p> <p>董秘伍颂颖答：公司除了保持原有机动车检测及环境监测主营业务以外，还筹划重大资产重组，收购清洁设备行业的嘉得力，拓展公司的经营范围，加强公司综合竞争力。</p> <p>3、公司具备较强的研发创新能力和优秀的软件开发应用能力，目前公司重点项目的研发情况如何？在产品研发上的投入有多少？</p>

董事长杨耀光答：公司重点项目的研发进展情况可以参阅年度报告第 27 页第四节 主营业务分析“研发投入”部分，有详细介绍。2022 年度产品研发的投入为 967 万，占营业收入比例为 7.62%。

4、随着环境监测设备行业的快速发展,市场竞争激烈,公司如何提升自身核心竞争力?

董事长杨耀光答：为提升自身核心竞争力，制定了一系列的措施去解决目前的局面，在产品销售与研发方面，公司计划不断加强研发针对性，优化产品结构，增加有竞争力的产品；同时在销售管理上进行精细化管控，强化销售过程，通过销售网络拓展、分销网络的下沉，加快市场拓展，通过“以点带面”带动其他区域的增长。

5、公司如何看待机动车检测仪表仪器行业和环境监测行业的前景？计划如何扩大市场占有率或提高竞争力水平呢？

董事长杨耀光答：机动车检测行业方面，随着我国机动车保有量的逐年增长，机动车检测市场仍在稳步扩大，机动车检测需求长期存在，同时随着国家对于环保的重视，机动车检测监管趋严，相关标准趋于更加细化和严格，机动车检测行业整体具有发展前景。短期内，机动车检验制度的改革会对机动车检测设备行业整体造成冲击，但从存量上看，机动车检测的需求是长期存在的，这种需求也将会延伸到检测设备及系统。

目前我国“碳中和、碳达峰”目标仍在推进当中，未来公司环保监测业务将紧跟国家具体政策与标准，进行研发与调整，进一步加大此类市场开拓力度。随着“双碳”政策的进一步发展，在线监测将会成为碳排放数据管理体系的有效补充，具备二氧化碳监测功能组件的烟气排放连续监测系统（CEMS）需求将进一步释放。

公司将在产品销售与研发方面双管齐下，不断加强研发针对性，优化产品结构，增加有竞争力的产品；强化销售过程，通过销售

网络拓展、分销网络的下沉，为客户提供跟进及时的售后服务，以服务促销售。

6、2021 年起相关原材料价格出现大幅上涨，未来原材料存在继续上涨的可能性，公司有哪些应对措施？

财务总监周柳珠答：公司不断进行产品结构优化，同时不断找寻更有价格优势的供应商。

7、目前市场格局情况如何？公司对未来市场格局如何看待？

董事长杨耀光答：近两年机动车销售量虽有所放缓，但汽车保有量仍处于持续增长态势，机动车检测市场仍在稳步扩大，机动车检测需求是长期存在的，因此该行业整体是具有发展前景的。但是汽车检测行业相对于其他行业而言，市场容量小，但存在较多小规模的企业，随着政策推动下的技术升级，行业集中度会越来越高，机动车检测行业很可能出现整合的趋势。

目前我国“碳中和、碳达峰”目标仍在推进当中，未来公司环保监测业务将紧跟国家具体政策与标准，进行研发与调整，进一步加大此类市场开拓力度。随着“双碳”政策的进一步发展，在线监测将会成为碳排放数据管理体系的有效补充，具备二氧化碳监测功能组件的烟气排放连续监测系统（CEMS）需求将进一步释放。综上所述，公司对未来市场前景持乐观态度，有信心推动公司业务持续稳定发展。

8、公司的销售模式主要是直销和经销相结合，那么公司的销售网络是否搭建完备？未来公司是否有计划增设区域驻点，开拓各区域市场？

总经理梁伟明答：目前公司的销售模式与公司的发展基本匹配，较为完善；未来随着公司的发展，公司将根据实际情况持续完善我们的销售模式。

9、2022 年公司业绩波动较大，影响公司业绩的主要原因有哪些？

董秘伍颂颖答：（1）主要受机动车检测行业受到政策影响较大。2022年9月9日，公安部、市场监管总局、生态环境部、交通运输部联合印发《关于深化机动车检验制度改革优化车检服务工作的意见》，再次放宽机动车强制检测要求，自2022年10月1日起，非营运小微型载客汽车（面包车除外）、摩托车自注册登记之日起第6年、第10年进行安全技术检验，在10年内每两年向公安机关申领检验标志，超过10年的，每年检验1次。上述政策导致相关检测设备需求下降，公司产品销量也受到不利影响。（2）公司于2021年7月30日以自有资金6,000万元认购的重庆国际信托股份有限公司（以下简称“重庆信托”或“受托人”）发行的“重庆信托·昆明融创城项目集合资金信托计划”，债务人昆明融创城投资有限公司及其担保人资金出现流动性困难，到期未能偿还借款，构成实质违约，信托计划终止。结合公司近期回款情况，从谨慎性原则出发，公司对“昆明融创城项目集合资金信托计划”理财产品计提减值准备3,029.4万元，因此对公司净利润产生较大影响。

10、直至今年，“碳达峰碳中和”仍是行业热点，公司在这方面也有不少的研发投入，目前碳监测功能组件的烟气排放连续监测系统推进进度如何？

总经理梁伟明答：公司烟气排放连续监测系统可连续监测一氧化碳、二氧化碳等排放物，可随时进行扩产，目前我国“碳中和、碳达峰”目标仍在推进当中，未来公司环保监测业务将紧跟国家具体政策与标准，进行研发与调整，进一步加大此类市场开拓力度。

11、对于加强市值管理，提高资本市场认可，公司都做过哪些工作？

董秘伍颂颖答：您好！公司在法律法规允许的范围内，继续做好生产经营，大力推进与投资者交流，帮助投资者更为深入地了解

公司，提升公司透明度及业绩，回报广大投资者公司。公司积极延伸产业链布局，近期筹划重大资产重组收购嘉得力公司，大力拓展相关公司业务范围，推进公司持续发展。

12、公司将在原有的主营业务机动车检测仪器及系统的基础上，进入新的环保监测仪器和系统领域，且目前仍处于起步阶段。那么接下来公司具体将如何加强研发，优化产品结构呢？

董事长杨耀光答：当下我们紧跟市场变化，调整自身产品竞争力，不断提升产品的性价比，一是要密切联系市场，研发人员要直面市场需求，通过深入参与产品现场应用的情况，掌握产品的痛点，清晰用户的需求，解决产品应用技术难点；二是对已形成销售的产品进行快速升级换代、工艺改进、技术支持和成本优化，逐步完善公司的产品；三是在前期产品研发的基础上，在产品多元化方面加强投入，延伸中高端产品线，并针对性地重点研发战略产品，优化产品结构，增加有竞争力的产品。

13、公司的产品能不能适用于新能源汽车，针对新能源汽车有没有专门的技术研发，开发出新产品。

董事长杨耀光答：公司原有部分产品适用于新能源汽车检查，并在积极研发更多适于新能源汽车检测设备。

14、融创的理财还会要回来吗

董事长杨耀光答：公司不断督促信托计划受托人重庆信托公司恪尽职守，积极履行管理职责，保障信托资金安全回收。鉴于信托计划款项的收回存在不确定性，所以按评估价值计提减值准备。

15、南华仪器股票一直跌跌不休，公司是不是快破产了。

董事长杨耀光答：您好！二级市场股票交易价格受宏观政策、行业、国内外金融市场环境等多重因素的影响，请勿主观臆断，敬请投资者注意投资风险！

16、仪器仪表销售倒数第一领导怎么看？

	<p>董事长杨耀光答：我们对企业未来的发展充满信心。谢谢！</p>
--	-----------------------------------