

其证券代码: 300206

证券简称: 理邦仪器

编号: 2023-004

深圳市理邦精密仪器股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	东吴证券、中银国际证券、东方证券、国信证券、华鑫证券、太平洋证券、国联证券、中信建投证券、浙商证券自营、华安证券、长城证券投资、野村资管、铸信基金、博远基金、东海基金、大成基金、中海基金、华安基金、汇添富基金、交银施罗德、博时基金、中欧基金、泰信基金、农银人寿、中信建投自营、蚂蚁集团、Pinpoint 保银投资、永安国富、国联资管、天风资管、中融信托、泰聚基金、信达澳亚、红土创新、歌斐资产管理、歌汝投资、七曜投资、禾永投资、翼虎投资、九泰基金、和谐汇一资产管理、太平资产、毅木资产、西部利得、沈阳禧牛私募基金、循远资产、禾永投资、杭州众钰投资、上海弢盛资产、浙商资管、彤源投资、亚太财险、深圳前海天成时代、锦洋资产、锦洋资产、广东泓骐基金、考铂投资。
时间	2023年4月27日 15:00-16:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书: 祖幼冬 证券事务代表: 刘思辰

投资者关系活动主要内容介绍

1、请介绍下公司 2023 年第一季度的经营情况？

2023 年第一季度，公司实现营业收入 6.40 亿元，同比增长 64%，归母净利润为 1.40 亿元，同比增长 183%，归母扣非净利润为 1.37 亿元，同比增长 312%。

从产品线角度来看，公司五大硬件产品线均同比实现增长，其中病人监护业务、体外诊断业务大幅增长，超声影像、心电诊断及妇幼健康业务同比增幅明显。

从市场角度来看，国内、国际业务均同比实现增长，国际业务同比实现两位数以上增长，国内业务增长比例高于国际业务。

2、公司对于 2023 年全年业绩如何展望？

2023 年第一季度，受国内疫情防控政策因素驱动，公司病人监护的国内业务大幅增长，从第二季度开始恢复至常态化销售；海外市场则由于不存在该因素扰动，预计会继续保持常态化增长，公司会力争病人监护业务全年同比实现增长。

其他硬件产品线，随着国内疫情管控全面取消，医疗机构前期被抑制或延后的设备采购需求都将重新实施，加之理邦全球化战略的不断深入，公司的心电诊断、超声影像、妇幼健康以及体外诊断产品线增长有望提速。在接下来的三个季度，公司会以去年同期各季度营收作为基准，力争各产品线同比均实现增长。

3、公司海外业务增长的驱动力有哪些？

主要从四个方面来看：

①作为最早进军海外市场的民族医疗器械品牌之一，经过多年来的发展，公司已拥有一支高素质、销售能力强的国际营销团队，且该队伍持续发展壮大。

②公司一直坚持全球化的发展战略，自 2006 年北美子公司成立至今，已拥有海外销售子公司 8 个。理邦一直十分注重海外各国家业务的本地化、合法化，并持续关注国际关系和市场变动情况，这样可以有效避免现在以及未来可能存在的贸易争端和地缘政治风险。

③随着国内疫情防控政策的优化，国际商务活动全面恢复，公司同海外客户、经销商可自由往来，有利于国际业务进一步拓展。

④随着 EDAN 品牌的全球影响力不断增强，公司的国际重要合作伙伴将持续增加，为海外业务持续增长提供强劲驱动力。

4、公司今年新品的上市情况？

公司一直保持对研发的持续性投入，并坚持软硬件自主研发，使得各产品线不断推陈出新。如 ix 系列病人监护仪、i20 血气分析仪、CL30 分子诊断产品、FECG1 胎儿母亲动态心电图检测仪、SE-1200 Pro/SE-1201Pro 数字式心电图机、H60s CRP&SAA 血细胞分析仪、Q 系列家用盆底康复仪以及预计年底上市的 i500 湿式血气生化分析仪等，这些产品会从今年开始陆续贡献销售额。

5、公司在人工智能（AI）方面是否有布局？

人工智能其实很早就已应用在医疗器械领域，如专家系统就是早期人工智能（AI）的呈现形式。目前医疗器械产品中所应用的人工智能（AI）不仅可以辅助临床医生进行医学诊断，还在很大程度上改变了医疗服务的提供方式。它可以提高诊断和治疗的效率，在使用相同医疗资源的前提下，为更多病人提供更快更好的服务。人工智能还可以帮助改善医疗从业者的体验，将他们从繁重而机械的工作中解放出来，使他们能够有更多的时间直接接触患者。

以理邦超声产品为例，公司的全栈式分析系统，在实现高效率、高精度诊断的同时，大幅降低了算力门槛要求，实现了彩超产品高性能、高灵活度、低成本和低延时的智能超声影像分析，在终端市场广受好评。此外，公司的其他业务线产品，也都有类似人工智能（AI）技术的加持。

6、请展望下公司未来的净利率水平？

净利率水平主要与两方面相关，分别是销售额和期间费用。

销售额方面，理邦一直坚持全球化发展的同时，还保持着对研发的持续性投入，进而使得各产品线不断推陈出新，为全球医疗用户提供更加优质的产品及服务。未来，随着 EDAN 全球品牌影响力、市场占有率的持续提升，将共同驱动公司主营业务实现稳步发展。

期间费用方面，公司期间费用主要以研发、销售费用为主，而该两项费用的主要构成为人员薪资。未来，随着公司业务规模的持续扩大，研发、销售人员队

	<p>伍主要以调结构、提素质为主，相关费用增长幅度会逐步放缓。</p> <p>目前来看，公司认为当下净利润率的提升，主要还是以销售额驱动为主，费用增幅低于销售额增幅，进而持续提升净利润率水平。近两年公司的净利润率水平保持在 14%左右。未来几年，理邦将在大力提升销售额的同时，实行精细化管理，逐步将净利润率水平提升至 20%左右。</p> <p>7、请展望下公司未来几年的营收增长目标？</p> <p>公司希望未来几年营收增长幅度可以保持在 20-30%左右，以公司现有业务布局及市场能力，我们对此信心十足。</p>
附件清单 (如有)	无
备注	<p>本活动记录表中对于未来业绩的预期及展望是管理层根据当下业务发展情况所作出，不构成对广大股东的业绩承诺，具体财务数据请以后续披露的正式报告为准。</p>