

证券代码：301248

证券简称：杰创智能

杰创智能科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2022 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023 年 04 月 28 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长 孙超先生 董事、总经理 龙飞先生 独立董事 卢树华先生 董事、副总经理、财务总监 李卓屏女士 副总经理、董事会秘书 严福洋先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 请问公司在 5g 智能应用方面是否有技术储备？</b></p> <p>答:公司积极布局 5G、信创、大数据和云计算等领域，目前也正在加大力度对“5G 便携式主被一体检测分析系统”等产品的研发和销售，加快新一代信息技术包括 5G、人工智能技术在现有产品和平台上的深度融合、延展与集成，推出升级产品和解决方案。</p> <p><b>2. 贵公司在医药医疗行业有什么计划吗？</b></p> <p>答:医疗行业属于智慧城市业务的重要组成部分，公司在智慧医疗领域的已成功实施的项目包括广东省人民医院自控系统项目、东莞市人民医院分院智能化项目、广州医科大学附属肿瘤医院智能化改造项目等，相关项目的实施为公司积累了宝贵的项目经验，未来公司仍将持续关注医疗行业数字化建设的需求，不断为医疗行业的数字化建设贡献杰创方案！</p> <p><b>3. 公司目前主要面临哪些方面的风险？有想好哪些应对措施了吗？</b></p>

答:公司未来发展面临以下风险,如:市场竞争加剧的风险、业绩季节性波动的风险、业务区域较为集中的风险。公司将通过以下几个方面应对:1、加大市场开拓力度,打造核心产品公司将持续聚焦智慧安全、智慧城市领域业务,持续升级和迭代现有产品以巩固并积极拓展业务边界,不断研发新产品,拓展新业务领域。公司目前已在全国的主要城市设立了分公司或办事处,同时也将根据现有的销售网络和销售渠道进一步拓展业务布局,围绕广州、北京双总部核心,建立一支南北呼应的产品和解决方案推广、实施、售后服务的本地化团队,进一步扩充销售团队,以点带面、辐射全国,全面支撑公司业务向全国拓展。2、以市场为导向,进一步提升研发效率 2023 年,公司继续坚定发展以市场需求为导向的研发创新体系,建立研发产品与市场拓展效果挂钩的激励机制,研发产品接受市场检验。公司将积极发挥广州、北京、武汉三个研发中心各自的区域优势和人才优势,坚持“自主研发、开放合作”相结合的发展道路,以自主创新发展为主线,结合引进再创新、产学研合作等多种手段,不断提升公司创新能力。

#### **4. 公司今年的盈利能力怎么样?预计人均收入是多少?**

答:公司对今年的宏观经济环境保持积极乐观的态度,目前公司的业务活跃度与去年相比也有很大的提升,公司未来将积极把握市场机遇,努力创造更好的业绩。

#### **5. 2022 年营业总收入(同比增长率)为-3.07%, 请问主要的影响因素是什么?**

答:公司 2022 年度受宏观经济下行影响,市场拓展和项目实施进度均有所放缓,由此导致全年确认的收入也有所下滑。

#### **6. 生产经营模式有哪些创新吗?**

答:公司安全产品主要包括数据感知采集产品、数据传输组网产品、数据存储分析产品,均为软硬件一体设备,产品设计的核心工作由公司自行完成。公司在完成产品的研发设计工作后,依据销售订单制定生产计划,结合公司的库存情况,采购所需的原材料及配件,公司执行“以销定产,并保持适当安全库存”的生产政策。公司系统集成项目设备和材料主要来自于外购,部分安全产品和软件由公司自研自产,由公司项目经理、技术人员及其他相关人员组成的团队在项目现场实施。

### **7. 公司目前的主营业务是什么?其收入占比是多少?**

答:公司从事智慧安全和智慧城市的产品研发和制造,以及总体集成业务。公司是一家坚持自主研发和创新发展的国家级高新技术企业,致力于推进物联网、云计算、大数据、人工智能等新一代信息技术在智慧安全、智慧城市领域的产业化应用,为客户提供涵盖业务咨询、方案设计、设备采购、产品研发、系统集成及运营维护的全周期综合解决方案。2022年,公司智慧安全业务实现收入1.48亿元,占比约20%,智慧城市业务收入为6.02亿元,占比约80%。公司将继续加大对智慧安全业务领域的投入力度,努力提升该领域的收入及利润比重。

### **8. 未来将如何持续探索业务转型,数字化建设驱动成长道路?**

答:未来,公司继续坚定发展以市场需求为导向的研发创新体系,建立研发产品与市场拓展效果挂钩的激励机制,研发产品接受市场检验。公司将积极发挥广州、北京、武汉三个研发中心各自的区域优势和人才优势,坚持“自主研发、开放合作”相结合的发展道路,以自主创新发展为主线,结合引进再创新、产学研合作等多种手段,不断提升公司创新能力。公司将持续投入通信安全产品的研发,加大开展针对声、光、电等相关技术研发,突破主要技术难关,树立核心技术壁垒。加大针对电子对抗、无线电辐射源定位等领域的产品研发投入。人力集中在关键技术和关键项目上,优化研发团队结构,开拓思路,敢于抛弃“鸡肋”,进一步提升研发效率,推出有竞争力的核心产品,构建技术壁垒,形成稳定的业务增长点。

### **9. 贵司未来的战略发展方向和目标是什么?**

答:公司积极响应关于数字经济、数字中国的国家战略,聚焦智慧安全与智慧城市领域发展,重点投入智能计算技术、人工智能技术、信号及协议分析技术等核心技术的研究与产业化应用,秉承“以客户为中心、以人才为根本”的核心价值观,坚持“以创新为灵魂、以品质为保障”的发展原则,力争成为国内人工智能和新一代信息技术服务领域的领军企业。

### **10. 公司今年的核心技术优势有哪些?**

答:公司高度重视核心技术的自主研发,截至2022年末,公司及子公司已取得授权专利46项,软件著作权232项,形成以云计算、大数据和人工智能等一系列核心技术。未来公司的研发领域和方向将更贴合市场和客户的需

求，不断提高研发成果的市场转化能力，为客户提供更多更优质的产品和服务。

**11. 贵公司投资价值分析报告显示智慧赋能城市+安全，数字建设成长空间，那么请问这将会打造怎样的发展空间？**

答:公司将持续聚焦智慧安全、智慧城市领域业务，持续升级和迭代现有产品以巩固并积极拓展业务边界，不断研发新产品，拓展新业务领域。公司目前已在全国的主要城市设立了分公司或办事处，同时也将根据现有的销售网络和销售渠道进一步拓展业务布局，围绕广州、北京双总部核心，建立一支南北呼应的产品和解决方案推广、实施、售后服务的本地化团队，进一步扩充销售团队，以点带面、辐射全国，全面支撑公司业务向全国拓展。在数字经济持续投入的背景下，我们将加大市场开拓力度，持续推动行业客户进行数字化升级。在巩固和夯实现有智慧城市业务基础上，深耕行业客户，积极引导和发掘客户需求，持续开展产品和技术的升级迭代，整合现有平台和应用，打造智慧城市应用通用数据平台。公司将加快新一代信息技术包括5G、人工智能技术在现有产品和平台上的深入融合、延展与集成，推出升级产品和解决方案。积极响应国家战略，抓住信创产业发展机遇，发挥自身优势，将信创产品打造成为公司业务新的增长点。同时，公司将加大对社会安全管理、通信安全管理产品的研发，集中在关键技术关键产品上，打造具备市场竞争力的核心产品。

**12. 公司现在有多少名研发人员？今年会考虑继续再招人吗？**

答:公司组建了成熟的研发团队，核心人员拥有丰富的行业经验及技术积累，能够有效带领公司研发团队紧跟行业前沿技术的发展方向。截至2022年12月31日，公司共有研发人员183名，占公司员工总数的24.30%。公司研发团队拥有着丰富的研发经验和较高的研发水平。公司历来注重对研发团队和技术人才的投入，报告期内公司研发支出为6,372.32万元，较去年增长2.11%，占当期营业收入的比例为8.49%。公司今年会根据各个研发项目进度来匹配人力资源，持续招聘研发人才。

**13. 请问公司的研发投入主要在哪些方面？**

答:公司未来将继续坚持以市场需求为导向的研发创新体系，不断加大智慧城市和智慧安全领域核心技术的研发投入，公司目前在研的项目包括5G

便携式主被一体检测分析系统、私有云技术平台、大数据平台、超短波信号识别与分析系统等，研发领域覆盖当前主营业务以及未来重点布局的领域。感谢您的关注。

**14. 研发投入占比在不断的提高，请问什么时候可以转化为收入？**

答:研发投入是支撑公司长远发展的必要投入，公司将持续优化研发投入结构，集中在关键技术和关键项目上，进一步提升研发效率，推出有竞争力的核心产品，带动智慧安全业务收入和利润上升。

**15. 去年公司营收下滑的原因是在哪里？今年的营收目标有多少？**

答:2022 年度公司受宏观经济下行影响，市场开拓和项目实施进度均有所放缓，因此导致全年确认的收入也有所下滑。公司对 2023 年的经济大环境持积极乐观态度，目前公司加大业务拓展力度，业务活跃度与去年相比也有所提升，公司未来将积极把握市场机遇，努力创造更好的业绩。

**16. 智慧安全业务的主要面向客户哪一些？**

答:公司智慧安全业务主要面向公安、国安及其他安全管理部门。

**17. 目前智慧城市平台升级及产业化项目的进展如何？未来会对公司的业务产生怎样影响？**

答:目前智慧城市平台升级及产业化项目正常推进中，该项目是围绕智慧城市行业的新需求，通过 5G、人工智能、大数据与云计算等技术应用，推动公司智慧民生、城市管理与服务和数据中心等平台架构的数字化升级，形成模块化、标准化、系统化的产品及解决方案。公司还将通过 IT 基础设施与协同办公系统的全面升级，降低公司的运营成本，进一步提升公司在智慧城市领域的核心竞争力。

**18. 智慧城市业务里面会不会跟有关部门有合作？目前的话会跟哪一些进行合作？**

答:公司智慧城市业务广泛服务于政府、事业单位、大中型企业等，努力为客户提升其数字化、智能化水平。

**19. 智慧城市业务里面的成本占比相对较高，请问会从哪方面进行调整吗？**

答:针对智慧城市业务成本较高的问题，公司未来主要通过以下方式进行成本管理：1、建立优秀的项目管理团队提高公司对项目的管控能力；2、不

	断优化公司内部管理，通过财务预算、费用管理等多种方式加强对成本的管控。
附件清单(如有)	无
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形
日期	2023-4-28