

证券代码：002908

证券简称：德生科技

广东德生科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	国投瑞银基金、富国基金、易米基金、明亚基金、恒越基金、中邮创业基金、海南丰岭私募基金、玄元私募基金、汇添富基金、上海处厚私募基金、方圆基金、华夏基金、长安基金、嘉实基金、安信基金、前海开源基金、中加基金、信达澳亚基金、西部利得基金、平安基金、鹏华基金、中信保诚基金、中海基金、广州玄甲私募基金、富荣基金、博道基金、三亚鸿盛资产、南京双安资产、上海肇万资产、百年保险资产、平安资产、明达资产、上海和谐汇一资产、华安财保资产、华夏久盈资产、上海趣时资产、北京源乐晟资产、广发证券资产、上海玖鹏资产、浙江景和资产、上海海通证券资产、长江证券（上海）资产、东证融汇证券资产、仁桥（北京）资产、阳光资产、深圳金友创智资产、上海慈阳投资、北京神农投资、深圳市中才中环投资、溪牛投资、鼎萨投资、上海朴信投资、浙江英睿投资、西藏源乘投资、深圳清水源投资、上海泉汐投资、北京东方睿石投资、瀚卿鸿儒投资、北京鸿道投资、纽富斯投资、上海混沌投资、上海明河投资、广东谢诺辰阳私募证券投资、红华资本、誉辉资本、光大理财、南银理财、农银人寿保险、中信证券、光大证券、万和证券、国融证券、国信

	证券、海通证券、中银国际证券、Hel Ved Capital Management Limited
时间	2023年4月26日 19:00-20:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 魏晓彬先生 副总经理兼董事会秘书、财务总监 陈曲女士 大数据业务部总监 简伟光先生 一卡通业务部总监 张辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事长兼总经理魏晓彬先生介绍公司参与数据要素市场情况</p> <p>1、公司现有业务与数据要素的关联</p> <p>德生科技于1999年成立，2003年将主营业务定义为社保民生领域，围绕发卡和用卡开展业务。2008年，公司提出“搭建政务与民生的桥梁”的愿景；随着产品服务的迭代，德生科技的业务形态本质上都是围绕“数据+服务”。</p> <p>2016年，公司主导实施了全国第一个一卡通项目建设——芜湖城市一卡通。2020年8月，习总书记提出探索以社保卡为载体的居民服务一卡通。公司于2021年创新性提出以社保卡为载体的居民服务一卡通本质是“实名数据一卡通”，并推出IT支撑系统、场景建设、迭代和优化的全套一卡通服务体系，同时提炼出多种具有代表性的产品，如：就业服务、信用就医、资金发放监管服务、智能知识运营服务等，本质都是基于数据的服务产品。</p> <p>2、参与数据要素市场的目的和思考</p> <p>随着国家数据要素市场的完善，政府出台相关政策并提供了丰富的数据通道，各方主体踊跃参与，公司也在积极拥抱数字经济，同时根据具体业务需求寻求合作，一方面在原有数据基础上</p>

增加了更多算法标签，另一方面融合更多交叉验证的数据拓展产品渠道。关于数据要素产品，公司在业务逻辑、推进过程、产品形态等方面形成了以下思考：

(1) 公司不会为了数据而做数据，也不会涉足不熟悉的领域做数据产品。 聚焦“搭建政务与民生的桥梁”愿景，公司将紧紧围绕一卡通服务体系在现有业务基础上融合新的数据要素，并在“降本增效”方面发挥更多作用，拓展更丰富的数据产品。

(2) 公司定义的数据要素产品形态有三类：

①标准化服务：以统计、分析、核验为标志，是相对标准的数据产品；

②定制化服务：通过政府数据融合第三方数据完善标签。以户籍人口流动统计为例，基于已有数据加上数据要素市场融合的数据，帮助政府了解“人在哪、消费水平如何”等问题；

③数据+服务：围绕政府、企业、服务机构、个人等四个维度的需求研究数据产品。以就业培训为例，从找到合适的人群、精准触达相关人员、协调培训机构，到推送合格人员至人力资源相关机构介绍就业、提升薪资待遇，再到为政府输出评估报告。

随着数据要素行业成熟，有关数据要素的产品形态还会重新分类，更加细化。未来，公司在现有业务基础上将结合数据要素可能带来的机会，打造更多产品和服务。

二、公司 2022 年年报经营情况解读

德生科技的业务是一个逐步迭代的过程，从社保卡综合服务商到一卡通运营服务商，再到民生数据服务商，并在不断迭代中取得良好的成绩，主要体现在以下三方面：

从经营数据看，围绕着社保卡的业务是公司重要的业绩基础和服务引擎，它是其他服务业务的流量入口，目前公司以“人”

为核心的数字化运营服务业务已呈现复合高速增长的态势，增长速度远超过公司以往成熟业务。这几年是一卡通业务高速发展时期，公司将把握行业发展机遇，不断更新迭代业务，并充分体现在经营数据上。

从运营模式看，公司打通了创新的商业模式，基于社保卡的国民账户属性，银行有积极的付费意愿。所有业务都是基于居民受益的目标出发，并打通了“数字政府需求，银行积极付费，德生综合服务”的核心商业闭环。

从未来发展看，2022年12月底，公司实施了第二期股权激励计划，并向市场释放了行权条件；近日公司也发布可转债预案，在可转债整个项目中，公司对未来战略业务进行明确立项，包括“居民服务一卡通数字化运营服务体系”、“数字化就业综合服务平台”、“数字化创新中心及大数据平台”等。公司将持续围绕以“人”为核心的数字化服务业务，加大销售、研发投入，并带来经营业绩可持续高质量增长。

三、问答环节

问题 1：目前公司在数据要素业务层面是怎样一个布局？

答：您好，公司一直从事居民服务一卡通服务体系建设和运营，具有丰富的场景建设经验，目前人社部已定义一卡通有 160 多项的应用场景，无论是人社部层面还是公司层面，在实际的民生场景建设运营中，都跟数据息息相关。随着数据要素市场相关合约的完善，以及各地数据交易所（以下简称“数交所”）的赋能，公司在数据产品方面的服务将为政府带来降本增效的作用。主要包括三类数据产品：

(1) **信息补齐类**：在具体的业务场景中，公司通过数交所的撮合，协助政府公共数据、社会应用数据做合规分析，同时补齐相关信息，从而帮助搭建完善的场景建设。其中比较典型的需求场景是

城市就业分析。

(2) **政务业务核验类**：如：领取社保养老金、失业金的人群是否符合相关的条件，这些业务以前都是通过人工核查，效率低且准确度不高。现在通过数据要素的第三方核验，可以使政府部门准确审核相关业务数据，提高管理效能。

(3) **地区统计分析类**：公司通过将运营商数据、社会数据做融合，为政府提供鲜活、动态的数据分析，帮助政府服务降本增效。例如，一个地区进行招商引资，公司将通过数据分析协助提供产业运行情况、产业人员分布情况等，为该地招商引资提供数据分析支持。

公司将持续关注各地数交所的动态，寻求洽谈合作。在近日数字中国建设峰会上，德生科技等 15 家不同领域的首批数据经纪人已正式签约入驻“福建大数据交易所”，本次签约均是在数据垂直领域深度挖掘与具备研发能力的企业。后续公司相关数据产品将逐步挂牌各地数交所。感谢您的关注！

问题 2：目前公司相关的数据要素产品商业模式是怎么样？是否还是偏项目制？

答：您好，公司的数据产品涉及信息补齐、核验、统计分析等，是以结果为导向的 SaaS 化标准服务产品，颗粒度较细，与传统项目制的形式不一样。在模式上，将采取 SaaS 化的订阅模式，如：统计分析类产品，一个季度将提供一份最新的统计分析报告给人社或其他相关部门。感谢您的关注！

问题 3：公司提供的的数据要素产品大概平均价值量是多少？未来公司数据要素产品预计会覆盖多少城市？

答：您好，公司部分数据产品将采取 SaaS 化订阅模式，并按单个区县收费，根据各个区县的不同情况，会订阅不同的服务方式，因此收费价格在一年几十万至几百万不等。作为目前唯一一家 20 余年专注社保民生行业的上市公司，公司已与 150 多个地市（1,500 多个区县）建立了良好的业务合作关系，历史业务的纽带将助力公司数据要素产品的推广。感谢您的关注！

问题 4：政务业务核验的数据交易是怎么产生的？

答：您好，原先政府的电子政务有很多业务需要核验，在没有数据要素产品之前，需要借助第三方（如人工调查，发调查函等）等做对比，效率很低；现在公司通过社会大数据、公安数据、社区 APP 数据等多方渠道将数据有效融合，提供一对一的核验，形成标准的政务核验产品，帮助政府部门快速、准确地审核相关业务，并按照核验的数据量进行收费，有资金发放需求的银行也需支付相关费用（如：失业金、养老金等）。感谢您的关注！

问题 5：传统的政务 IT 服务商提供的是满足政府需求的定制化软硬件产品，公司和传统的政务 IT 服务商的区别在哪里？

答：您好，区别主要体现在以下两方面：

（1）标准化服务能力：公司专注社保民生行业 20 多年，对该行业有深刻的理解，公司通过中台技术体系，在各类定制场景中提炼出标准服务清单，形成服务和产品标准化、体系化。由于公司覆盖的城市及服务案例较多，通过融会贯通逐步形成具有德生特色的产品和服务，这与做定制化的服务商不一样。

（2）大数据方面的应用和探索：公司一直坚持大数据应用方面的探索和创新，随着国家大力完善数据要素应用市场的基础建设，为公司在数据要素产品发展创造了很大的发展机遇。目前公司已

	<p>成为福建数交所在人社领域的首批数据经纪人，福建数交所为首批数商提供便利的入驻条件，公司正在与其洽谈更多的合作，并借助其他更多数交所的政策支持（如：贵阳数交所）上线更多的数据产品。公司在数据方面的探索与研究已区别于传统的 IT 服务商。感谢您的关注！</p> <p>问题 6：公司参股了北京惠民数字科技有限公司，并实施了北京民生大卡管系统的建设，未来在数据应用方面有哪些计划？</p> <p>答：您好，公司参股的北京惠民数字科技有限公司（以下简称“惠民数科”）负责统筹实施北京民生一卡通建设，惠民数科相当于一个平台公司，其大股东是北京金融大数据有限公司，有专门的北京政务数据专区。从北京民生卡服务平台看，它实际上是通过场景建设汇聚民生数据，再通过民生数据衍生新场景的过程。目前北京各银行已陆续进入网点验收阶段，正积极准备民生一卡通发行工作，北京进入一卡通发行阶段后，场景数据、行为数据等将陆续接入北京民生卡服务平台，会进一步挖掘和应用汇集的数据（如：进行信息补齐、核验、统计分析等），不断扩充民生卡应用场景。感谢您的关注！</p> <p>问题 7：公司有比较标准化的产品并将在数交所上架，这是否说明以后数交所将作为一个出口，不再需要公司销售人员逐个去区县推广？</p> <p>答：您好，各地数交所有各自的经营诉求，除了撮合交易外，数交所也有“数据经纪人”角色，帮助企业去各地市进行推广和销售，同时也会和企业商谈相应的分成。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无

日期	2023 年 4 月 26 日
----	-----------------