

证券代码：000411

证券简称：英特集团

公告编号：2023-031

债券代码：127028

债券简称：英特转债

浙江英特集团股份有限公司

2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以实施 2022 年度权益分派方案时股权登记日的总股本为基数，向全体股东合计派发现金红利 6,370 万元，不送红股，不以公积金转增股本。

“英特转债”已进入转股期，实施权益分派股权登记日前，因可转债转股导致股本发生变动的，分配方案将采用现金分配总额原则相应调整每股现金分红金额。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	英特集团	股票代码	000411
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	谭江	裘莉	
办公地址	浙江省杭州市滨江区江南大道 96 号中化大厦 12 楼	浙江省杭州市滨江区江南大道 96 号中化大厦 13 楼	
传真	0571-85068752	0571-85068752	
电话	0571-86022582	0571-85068752	
电子信箱	tanjiang2009@foxmail.com	qiuli000411@163.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主要业务

公司是区域性医药流通重点企业，主要从事药品、医疗器械批发及零售业务，即从上游医药生产或供应企业采购产品，然后再批发给下游的医疗机构、药店、经销商等或通过零售终端直接销售给消费者。报告期内公司主要业务和经营模式均未发生重大变化。

（二）公司经营模式

1、公司采购情况

公司充分利用自身渠道优势及专业化服务能力，与供应商进行政策洽谈，积极争取合作政策，通过年度采购协议以约定所采购产品的付款时间、付款期限、付款方式等，部分供应商同时约定库存要求或发货次数，在实际采购时以书面

或电话订单确定单次采购量。单次采购量一般按照当前库存量、预计销售量及最低库存要求确定，并实施科学的动态库存上限、库存周转管理。公司以药品的招标价格或指导价格为基础，结合采购量、与供应商的合作关系，在考虑公司经营成本的基础上，参照市场定价与供应商谈判确定采购价格。对于拟开展合作的新供应商，公司重点关注企业信誉和品种质量，在按 GSP 要求办理首营相关资料后进行政策洽谈。公司重视采购药品质量，建立实施全周期质量跟踪评价体系，按照 GSP 要求，通过资料审核、验收及售后跟踪进行质量控制，并根据质量跟踪情况对采购的产品进行再评价。

2、公司销售情况

公司深耕医药批发及医药零售业务，涵盖药品、医疗器械等多个品类产品。其中药品批发业务为公司核心业务，包括化学药、生物制品、中成药、中药饮片等；医疗器械大类包括医疗器械、诊断试剂、医用耗材等。

（1）医药批发模式

公司批发业务主要覆盖浙江省内的医疗机构、零售药店和其他医药流通企业等，根据客户是否纳入集中采购体系，可划分为招标市场和非招标市场两种销售模式。

①招标市场销售模式

浙江省实施基本药物制度的基层医疗卫生机构、县及县级以上政府或国有企业（含国有控股企业）等所属的非营利性医疗机构，需全部参加全省药品集中采购，即通过浙江省药械采购平台集中采购，其他医疗机构鼓励参加。

经多年深耕，公司已在招标市场实现对浙江省内各级公立医疗机构的全覆盖。由于向公立医疗机构销售药品的价格由招标产生，价格确认后在一个招标采购标期内一般不允许改变，毛利空间相对固化。为进一步提升毛利水平，增强核心竞争力，公司积极拓展多维度增值服务，向产业上下游延伸，加速推进产业链综合服务模式转型，致力于打造可持续的创新复合生态。

②非招标市场销售模式

民营医疗机构（民营医院、诊所等）、零售药店以及医药流通企业之间的采购未纳入政府药品集中采购体系，其购销价格在政府宏观指导价格范围内由市场行为决定。公司通过销售人员与该类客户建立业务沟通，根据客户采购订单实施配送。

近年来，公司对民营医疗机构覆盖率稳步提升，已经实现二级以上民营医院全覆盖，省内连锁药店合作规模稳步提升。针对非招标市场客户，公司借助集团化优势力量积极扩大覆盖范围，基于“英特药谷”B2B 电子商务平台大力推广网上销售业务，依托“互联网+医药流通”平台资源拓展非招标市场创新业务模式。

（2）医药零售模式

公司拥有英特怡年、英特一洲、绍兴华虞、淳安健民等多个医药零售子品牌，经营利润主要来自医药购销差价。连锁药店依据总部和门店长远规划和整体战略，在规范化管理、打造品牌忠诚度和可持续发展能力等方面相对单体药店能够有效形成规模优势。公司零售连锁涵盖普通药店、DTP 药店。普通药店指在社区、商圈开设门店，满足普通消费者日常用药的需求；DTP 药店指面向有特殊用药需求的特定消费者、提供专业药事服务的门店，销售药品多为医生开具的大病症用处方药，包括肿瘤用药、精神用药、免疫用药、肝病用药等，其主要特点为顾客群集中、范围小，用药时间长、价值较高。公司以专业 DTP 服务为核心优势，持续巩固行业竞争力。同时，公司依托批发业务优势，实行批零联动发展，归拢采购渠道，共同提升品种适配度。

3、公司仓储和配送情况

公司主要依靠自有仓库对产品进行仓储，并配备自有配送团队对产品配送进行，配送对象涵盖医院、药房、社区诊所等。公司打造成型的浙江省内供应保障“多库联动”的网络格局，基本形成覆盖全省“东西南北中”的医药供应保障网络格局。公司基于六大物流中心构建全省物资调配体系，制定应急物资管理制度，省内（设区市区范围）紧急需求 4 小时内送达，常规物资次日内保障供应。

公司严格按照 GSP 要求进行配送，在验收、入库、仓储、分拣中已全面实现智能化，对货物的入库、储存、出库已实现全信息化管理，可对在库货品的数量、位置实现实时跟踪。同时，仓储系统与采购、销售、配送系统已实现信息化

对接，可实时为销售人员、采购人员反馈存货情况，为配送人员反映备货情况，推进订单全程可视化，打造以信息技术为纽带的物流一体化管理运作体系。持续建设英特公共医药物流信息服务平台，为客户提供专业、优质的医药物流服务。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	13,163,827,738.71	12,245,334,519.36	7.50%	11,250,269,584.65
归属于上市公司股东的净资产	2,083,702,746.60	1,895,859,721.49	9.91%	1,660,032,536.25
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	30,619,257,331.72	26,730,979,470.50	14.55%	25,008,204,653.82
归属于上市公司股东的净利润	212,228,977.95	167,809,938.17	26.47%	156,748,016.89
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	200,389,762.63	153,120,580.84	30.87%	148,309,091.67
经营活动产生的现金流量净额	391,167,270.63	326,023,869.96	19.98%	332,241,463.38
基本每股收益（元/股）	0.71	0.56	26.79%	0.53
稀释每股收益（元/股）	0.65	0.53	22.64%	0.53
加权平均净资产收益率	10.69%	9.13%	1.56%	9.88%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	7,129,176,804.94	7,521,050,563.99	7,662,491,183.82	8,306,538,778.97
归属于上市公司股东的净利润	47,547,168.82	67,206,035.48	45,582,383.22	51,893,390.43
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	44,045,644.14	64,359,708.54	42,503,486.87	49,480,923.08
经营活动产生的现金流量净额	-1,294,868,315.84	1,005,376,804.30	-692,296,946.69	1,372,955,728.86

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	29,991	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	32,518	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							

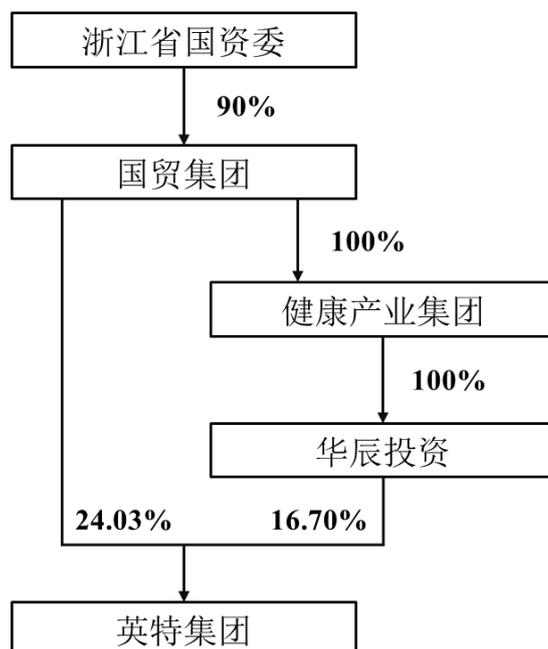
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
浙江省国际贸易集团有限公司	国有法人	24.03%	74,383,363	0		
华润医药商业集团有限公司	国有法人	19.30%	59,745,585	0		
浙江华辰投资发展有限公司	国有法人	16.70%	51,695,806	0		
迪佛电信集团有限公司	国有法人	2.60%	8,034,271	0		
杭州市实业投资集团有限公司	国有法人	0.43%	1,328,400	0		
何军	境内自然人	0.31%	969,360	0		
华泰证券股份有限公司	国有法人	0.25%	778,286	0		
中信证券股份有限公司	国有法人	0.22%	677,694	0		
UBS AG	境外法人	0.21%	642,376	0		
国泰君安证券股份有限公司	国有法人	0.19%	600,646	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、浙江华辰投资发展有限公司是浙江省国际贸易集团有限公司的全资子公司。 2、除上述情况外，未知其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人的情况。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

(1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
浙江英特集团股份有限公司公开发行可转换公司债券	英特转债	127028	2021年01月05日	2027年01月04日	57,598.95	0.50%
报告期内公司债券的付息兑付情况	公司已于 2023 年 1 月 5 日按面值支付第二年利息，每 10 张“英特转债”（面值 1,000 元）利息 5.00 元（含税），向持有“英特转债”的个人投资者和证券投资基金债券持有人派息。					

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

2022 年 6 月 16 日，上海新世纪资信评估投资服务有限公司对 2020 年公司公开发行可转换公司债券进行了跟踪评级，维持公司主体以及债项 AA+信用等级，评级展望为稳定。公司主体及债项评级的历史首次评级（2020 年 6 月 12 日）、前次评级（2021 年 6 月 21 日）、本次评级（2022 年 6 月 16 日）均为 AA+。

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2022 年	2021 年	本年比上年增减
资产负债率	70.50%	71.29%	-0.79%
扣除非经常性损益后净利润	20,038.98	15,312.06	30.87%
EBITDA 全部债务比	45.00%	21.00%	24.00%
利息保障倍数	4.75	4.38	8.45%

三、重要事项

1、英特集团以发行股份及支付现金的方式购买国贸集团和华辰投资分别持有的英特药业 26%和 24%股权，并向关联方康恩贝以非公开发行股份方式募集配套资金（以下简称“本次交易”、“本次重组”）。本次交易前，英特集团直接持有英特药业 50%的股权；本次交易完成后，英特集团直接持有英特药业 100%的股权。本次交易构成重大资产重组，但不构成重组上市，本次重大资产重组构成关联交易。本次交易中各交易对方的股份、现金支付比例和支付数量以《浙江英特集团股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易实施情况暨新增股份上市公告书》为准。

公司于 2022 年 5 月 12 日开市起停牌，发布停牌公告首次披露公司本次重组事宜，于 2022 年 5 月 26 日开市起复牌；于 2022 年 5 月 25 日召开了九届十五次董事会议、九届十一次监事会议，于 2022 年 10 月 25 日召开了九届二十一次董事会议、九届十四次监事会议，于 2022 年 11 月 25 日召开了 2022 年第二次临时股东大会，先后审议通过了本次重组方案及重组草案等有关事项。

公司本次重组事项于 2023 年 1 月 31 日获得中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）上市公司并购重组审核委员会无条件通过，于 2023 年 2 月 27 日收到中国证监会核准批复，本次交易承销总结报告及相关材料已于 2023 年 3 月 21 日经深圳证券交易所备案通过。

2023 年 3 月 1 日，公司本次交易标的资产英特药业 50%股权已完成过户，英特药业完成了相关工商信息变更登记，公司直接持有英特药业 100%股权。本次重组新增股份包括公司本次发行股份及支付现金购买英特药业 50%股权对应的 147,044,469 股及本次向特定对象康恩贝发行股票募集配套资金对应的 48,899,755 股，新增的 195,944,224 股有限售条件流通股已于 2023 年 4 月 12 日在深圳证券交易所上市。

相关公告内容披露在 2022 年 5 月 12 日、5 月 18 日、5 月 26 日、6 月 25 日、7 月 25 日、8 月 24 日、9 月 23 日、10 月 22 日、10 月 26 日、10 月 28 日、11 月 24 日、12 月 8 日、12 月 27 日以及 2023 年 1 月 11 日、1 月 18 日、1 月 20 日、1 月 31 日、2 月 1 日、2 月 28 日、3 月 3 日、3 月 8 日、3 月 23 日、4 月 11 日的《证券时报》和巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上。

2、公司于 2023 年 4 月 11 日召开九届二十八次董事会议审议通过了《关于收购百善医疗 51% 股权并签署〈股权转让协议〉的议案》。相关公告内容披露在 2023 年 4 月 12 日的《证券时报》和巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上。

3、2021 年 3 月 24 日，公司子公司英特药业与下城区国有投资控股集团有限公司（以下简称“国投集团”）签订了《英特东新路搬迁补偿及合作开发框架协议》，其全资子公司健业资产拥有的位于杭州市拱墅区文晖街道江南巷 2-3 号地块土地使用权和地上建筑物及其附着物资产列入地块征收范围。根据前述《英特东新路搬迁补偿及合作开发框架协议》，公司于 2023 年 4 月 27 日召开九届二十九次董事会议审议通过了《关于签署〈英特东新路地块搬迁补偿协议〉的议案》，同意健业资产就搬迁补偿事宜与国投集团签署《英特东新路地块搬迁补偿协议》，本次搬迁补偿款人民币共计 10,101.9090 万元。相关公告内容披露在 2021 年 3 月 25 日、2023 年 4 月 29 日的《证券时报》和巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上。

四、报告期公司经营情况概述

变革重塑践初心，提能砺为开新局。2022 年，英特集团坚持“改革提升、创新发展”主基调，围绕“以客户为中心，以市场为导向”的经营理念，锚定经营发展目标不动摇，在大批药品集中带量采购落地、国家医保谈判降价等外部压力下，克难攻坚，经营业绩稳健增长，市场份额持续提升，重大资产重组项目顺利推进，持续向着高质量发展目标迈进。

1、强抓经营业务拓展，加快各大板块发展步伐

2022 年，公司实现营业收入 306.19 亿元，同比增长 14.55%；归属于上市公司股东的净利润 21223 万元，同比增长 26.47%，各大业务板块实现高质量发展。

药品板块实施“第一战略”：加强区域母子联动，全面推进杭州、浙北、浙南、宁波和温州五大销售中心战略布局。持续开展经营创新，推进上下游客户战略合作，提供产业链综合服务，显著提升客户黏着度；名品战略持续赋能，新引入重点品种数快速增长；防疫保供抢抓机遇，积极参与彰显国企担当。

新零售板块积蓄品牌势能：积极开拓互联网诊疗、移动医疗项目等合作新模式，挖掘新型发力点；OEM 领域加快推进大单品合作，结合成熟的电商运营能力稳步扩大销售规模，助力电商业务实现快速增长。零售业务稳中快进，持续推进社区门店专业药学服务能力及门店运营能力提升，荣登“2022-2023 年度中国药店价值榜百强榜”第 35 位。

器械板块丰富产品管线：实现收入 17.99 亿元，同比增长 48.36%，增速远高于传统药品分销业务；加快关键新品引进，积极拓宽业务渠道，稳步提升医疗机构网点覆盖率；高效推动业务拓展，新设立市场拓展部，开拓非医疗机构渠道，推动板块整体快速增长；勇担国企使命，防疫保供项目赋能发展，累计执行十余个省市级调令，坚决执行抗原试剂调拨任务，母子协同积极实施核酸检测基地及方舱医院项目，进一步拉动业务发展。

中药板块拓宽市场渠道：布局全省医疗网络，与多家大型医疗机构达成中药业务深度合作协议，拉动业务销量快速增长，合作效益显现；妥善解决同业竞争问题，完成英特饮片股权转让及钱王中药的生产证注销工作。持续提升内部管理水平，推动下沉渠道深度合作，进一步发挥整合协同效应。

物流板块提升服务能力：持续提升物流服务能力，深度应用数据评价机制赋能杭州、宁波、金华、温州、绍兴等中心仓保供水平，省内平均订单履约时效与准时送达率稳中有升，英特物流成功入选“2022 年度浙江省数字赋能促进新业态新模式的典型企业和平台”认定名单。

同时，公司积极探索创新业务，全力培育发展动能，新设英特数智公司，探索英特创新型 CSO 业务模式，打造数智化综合性营销平台；新设英特国际，切入医药健康产业跨境电商领域，为公司未来业务增长注入全新动能。

2、有序推进重大资产重组，推动实现英特药业全资化

公司于 2022 年上半年启动重大资产重组项目，开展资产重组方案论证、进行相关审计与评估、编制重组报告书，内部认真研讨、科学决策，对接沟通各交易方及监管机构，履行各方决策程序，项目有序开展。2023 年 1 月 31 日，经中国证监会并购重组审核委员会审核，重大资产重组项目获得无条件通过。2023 年 2 月 27 日获得中国证监会核准批复，标的资产英特药业 50% 股权现已过户至公司名下，新增股份已于 2023 年 4 月 12 日在深圳证券交易所上市。该项目完成后，有利于增强上市公司对英特药业的控制力，优化管理层级架构，提升上市公司盈利能力，增强上市公司资本实力，实现资源的更有效配置以及提高母子公司一体化水平，进一步增强公司持续盈利能力与抗风险能力。

3、加速实施组织变革，全面推进一体化整合

面对政策调整与行业变革，公司统筹落实整体谋划，坚持英特一盘大棋，围绕“高质量、高速度、高效率，低成本、低能耗、低风险”的高水平发展目标，对组织架构进行优化调整。围绕五大专业领域，通过五大事业部的组织形式，完善分级分层管理，发挥业务板块资源统筹和专业能力优势。销售中心架构成熟扩面，设置覆盖全省的杭州、浙北、浙南、宁波、温州五大销售中心，进一步推动业务战略规划与计划执行、营销支持与整合协同，加快业务一体化运营和市场拓展，强化地方政府事务与品牌管理，显著提升集团在各区域的市场占有率与综合影响力。

4、全面深化党的领导，深入推进清廉英特建设

深入学习贯彻党的二十大精神，认真落实省委省政府重大决策部署，坚持“改革提升、创新发展”主基调，锚定经营发展目标不动摇，业务经营有序发展，管理水平显著提升，向党的二十大胜利召开交出一份业务发展和公司治理的高分报表。深化完善国有企业法人治理结构，全面落实党委会议事规则和“三重一大”制度，明晰国企党组织与其他治理主体权责边界，把党的领导更好融入公司治理全过程各环节，并持之以恒做好重大决策事项督办。强化政治监督，深化“四责协同”，层层压实党风廉政建设责任。深入开展反腐倡廉全覆盖无盲区零容忍专项行动，大力倡导清廉英特“药清莲”廉洁文化，升级廉洁文化阵地和标杆点建设，推进清廉英特建设向基层延伸、向纵深发展。

5、完善人才队伍建设，健全考核激励机制

专业化建设完善人力资源体系，推动人才队伍年轻化、专业化、知识化，做深“英”系列人才分层分类培训项目，打造人力资源可视化数据分析全场景平台。试行建立职业经理人机制，进一步接轨市场，灵活用人机制。持续推进从集团到各成员单位经理层任期制与契约化管理，全面夯实经理层“谋经营、抓落实、强管理”的主体责任。短期、中长期激励多措并举，完成 2021 限制性股票激励计划的预留授予，对新一批集团中高层 21 人进行了限制性股票授予。深入开展经营业绩“争先创优行动”专项考评，营造良好的“比学赶帮超”氛围。

6、夯实质量与安全主体责任，保驾护航经营高质量发展

进一步夯实药械质量管理与安全生产主体责任，守牢质量安全底线，努力提升质量安全科学管理水平。药械质量管理方面，完善质量三级协同联动机制，严格新冠防控药械验收质量把关，得到国家、省市级药监部门肯定。7 家成员单位顺利通过省、市级药监部门飞行检查，2 家成员单位成功举办省级药品检查员驻企实训，未发生影响公司正常经营与声誉的质量事故。此外，组织开展 QC 创新小组活动及专题质量培训，全面提升员工质量意识与管理能力，英特药业被

浙江省药监局评为“2022 年药品安全治理与技术赋能成绩突出集体”。安全生产方面，全面建立安全风险分级管控和隐患排查双重预防体系，构建“全过程、全方位”的风险防控机制；持续提升安全标准规范化水平（新增一家二级安全生产标准化企业），推进数字安全监管平台项目应用；深入开展安全文化建设，培育员工安全理念，公司荣获“2022 年浙江省安全文化建设示范企业”。

7、推进“全企一体，双融共促”，基层党建工作卓有成效

实施“188 强基工程”，推动基层党建工作整体建强、全面过硬，交出主责主业高分答卷，荣获“全国五一劳动奖状”“全国一星级青年文明号”“健康浙江建设先进集体”等荣誉称号。选优配强党组织班子成员近 30 人，赴 16 家单位开展“党建红”专项赋能辅导，累计开展“1+1+X”联创联建活动 30 余次、“四个项目”474 个、党员志愿服务活动近 50 场次，下属 26 个基层党组织实现品牌创建全覆盖，成立“融药与共”产业党建联建品牌，探索建立卓越党建管理模式，成立 3 个“双融”试点单位。

浙江英特集团股份有限公司董事会

董事长：应徐颀

2023 年 4 月 29 日