

证券代码：002851

证券简称：麦格米特

公告编号：2023-011

债券代码：127074

债券简称：麦米转 2

# 深圳麦格米特电气股份有限公司

## 2022 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以实施权益分派股权登记日扣除公司回购专户中已回购股份后的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.50 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	麦格米特	股票代码	002851
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王涛	辛梦云	
办公地址	深圳市南山区学府路 63 号高新区联合总部大厦 34 层	深圳市南山区学府路 63 号高新区联合总部大厦 34 层	
传真	0755-86600999	0755-86600999	
电话	0755-86600637	0755-86600637	
电子信箱	irmeg@megmeet.com	xinmengyun@megmeet.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

麦格米特是以电力电子及相关控制技术为基础的电气自动化公司，专注于电能的变换、自动化控制和应用。公司致力于成为全球一流的电气控制与节能领域的方案提供者，目前已成为智能家电电控产品、电源产品、新能源及轨道交通部件、工业自动化、智能装备、精密连接领域的国内知名供应商，产品广泛应用于家用及商业显示、变频家电、智能卫浴、医疗、通信、数据中心、可再生能源应用、新能源汽车、轨道交通、工业自动化、智能生产装备、精密连接组件等消费和工业的众多行业，并不断在电气自动化领域延伸，外延技术范围，布局产品品类，持续在新领域进行渗透和拓展。

经过多年的研发投入，公司成功构建了功率变换硬件技术平台、数字化电源控制技术平台、自动化控制与通讯软件等技术平台，并继续向机电一体化和热管理集成方向拓展，通过技术平台的不断交叉应用，完成了在各个领域的多样化产品布局，建立了跨领域的生产经营模式，也不断丰富了相关新产品快速拓展的技术平台基础。

根据应用领域划分，公司产品主要包括智能家电电控产品、电源产品、新能源及轨道交通部件、工业自动化、智能装备、精密连接六大类。其中，智能家电电控产品的主要细分产品包括各类变频家电功率控制器、空气源热泵控制器、智能卫浴整机及部件等；电源产品主要细分产品包括医疗设备电源、通信及服务器电源等网络能源产品、电力设备电源、工业导轨电源、光伏&储能&充电桩核心部件、LED 显示电源、显示设备相关电源及 OA 电源等；新能源及轨道交通部件主要细分产品包括新能源汽车电力电子集成模块（PEU）、电机驱动器（MCU）、车载充电机（OBC）、DCDC 模块、车载压缩机、轨道交通车辆空调电气部件、热管理系统核心部件等；工业自动化主要细分产品包括伺服及变频驱动器、可编程逻辑控制器（PLC）、液压伺服泵、直线电机、编码器等；智能装备主要细分产品包括数字化焊机、工业微波设备、智能采油设备等；精密连接主要细分产品包括异形电磁线、同轴线、超微细扁线、FFC、FPC 等。

报告期内，公司完成了组织结构优化调整的相关工作，原先对外披露的四大板块业务口径（智能家电电控、工业电源、工业自动化、新能源汽车及轨道交通）已整合为六大事业群（智能家电事业群、电源产品事业群、交通事业群、工业自动化事业群、智能装备事业群、精密连接事业群）。上述变动仅涉及公司业务管理与产品统计口径的调整，公司从事的主要业务、主要产品及其用途未发生重大变化。

### 报告期内，公司总体业务概述如下：

公司以电力电子及相关控制技术为基础，持续高强度研发投入，兼顾内生发展与外延拓展，不断完善平台建设，推进营销平台融合，稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用。公司强调多极增长、平衡风险，着力均衡各业务板块的总体规模和发展趋势，规避任一产品线的周期波动或业务变化可能给公司带来的风险。2022 年，在面对国内消费需求低迷、国际地缘政治冲突、大宗物料价格大幅上涨及核心原材料供应紧张形势仍未完全缓解等各种不利因素下，公司发展仍延续稳步上升趋势，平台化战略布局韧性显现。2022 年，公司实现营业收入 54.78 亿元，较上年同期上升 31.81%；实现营业利润 50,614.92 万元，较上年同期上升 15.34%；实现归属于上市公司股东的净利润 47,269.55 万元，较上年同期上升 21.56%；实现归属于上市公司股东的扣非后净利润 25,572.42 万元，较上年同期下降 2.37%；因公司 2022 年股票期权激励计划的实施与 2022 年可转换公司债券的发行，本期产生相关股票期权费用与可转债利息费用共 2,229.24 万元，剔除上述期权激励与可转债利息费用影响后，公司 2022 年归属于上市公司股东的扣非后净利润为 27,467.27 万元，较上年同期上升 4.87%；公司基本每股收益为 0.9500 元，较上年同期上升 0.1725 元。

报告期内，公司面对各类复杂宏观形势，整体应对得当，风险管控到位，保持稳健经营，主营业务快速发展。公司核心战略、经营策略、核心管理团队和技术团队继续保持稳健从容，资产结构和盈利模式也未发生重要变化，体现了公司“多级增长平衡风险”战略的有效性。此外，公司近年来不断拓展外延扩张，在新业务领域的布局卓有成效，在公司平台与资源的协同下，已初步达到预期效果，步入新的发展阶段。

与此同时，公司通过强化研发投入，搭建研发平台，不断推出新产品，2022 年公司研发费用 63,240.79 万元，同比增长 37.28%，占销售收入的 11.55%。以研发打磨技术，以技术布局业务，以业务搭建平台，以平台支持研发，如此正向循环，提升了公司各项业务的竞争优势，保证了公司收入的持续增长。公司着力加强内部运营管理，按计划稳步推进各项平台建设，重新评估产业发展变动方向，专注研究新技术、推出新产品、拓展新业务。2022 年，以光伏&储能&充电桩核心部件、电动化工程机械产品、办公自动化设备电源、精密连接为主的新型业务拓展顺利，并取得了预期成果；公司在数据中心服务器电源、PC 电源、充电桩、新能源汽车等领域的核心客户开拓方面也取得较大突破，这些业务均为

公司未来业绩的稳步增长奠定了坚实的基础。

报告期内，公司各板块业务经营情况如下：

### (1) 智能家电电控产品

2022 年，公司智能家电电控产品销售收入 20.91 亿元，同比增长 32.17%，占公司营业收入的 38.17%。公司智能家电电控业务主要包括智能家用空调变频驱控系统，商用暖通空调驱控系统，空气源热泵驱控系统，热泵型洗干一体机驱控系统，及各类家电控制器；智能卫浴整机及组件系统等消费类产品。公司智能家电驱控系统方案是公司品牌电器制造商提供完整的端到端的系统创新与研发服务，为传统家用电器制造商赋予绿色、低碳、环保等年轻化的消费元素，报告期内各消费类产品均保持较好增长趋势。

公司的优势在于将成熟的工业级技术积累，嫁接并应用于传统电器类产品，将数字化、智能化真正植入传统电器行业，使传统电器产品焕发出新的生命力。近 10 年以来，公司持续投入系统级的全场景研发平台建设，进一步为全球家用电器产业的智能化转型助力，也不断拓展在平台技术的应用，包括商用空调、空气源热泵等，并进一步布局新能源汽车热泵型热管理驱控系统，热泵型洗干一体机驱控系统等新领域。在全球化逆行及产业链重构的大背景下，各个行业的竞争进一步加剧，都在呼唤变革与创新，团队多年持续投入的系统级创新平台进一步发挥力量，在 2022 年继续延续良好的发展态势，在海内外市场均实现快速扩张，报告期内，因下游需求旺盛，空气源热泵、商用空调等业务表现亮眼，公司变频家电业务实现了较快增长。公司智能卫浴业务也在稳健发展中，作为国内智能卫浴主流解决方案服务厂商，公司在国内外品牌商和电商方面的客户覆盖越来越广泛，可支撑未来的持续发展。公司总体在智能家电电控方向上将持续投入，扩大产能，提升品质，优化产品性价比，进一步满足国内外客户的未来需求。

### (2) 电源产品

2022 年，公司电源产品销售收入 18.84 亿元，同比增长 24.96%，占公司营业收入的 34.40%。公司电源业务主要包括医疗电源、通信及服务器电源等网络能源产品、电力电源、工业导轨电源、光伏&储能&充电桩核心部件、LED 显示电源、显示设备相关电源及 OA 电源等产品。公司电源产品已逐步覆盖工业、商业、消费等多领域众多一线龙头客户，或将成为公司未来销售收入规模增长主力。

报告期内，公司电源产品事业群下各产品线业务均呈良好发展态势。其中，在全球 5G 通讯、云计算、人工智能、物联网等新兴信息技术产业持续增长的背景下，配套数字硬件设施建设的需求也持续加大，带动公司网络电源业务快速增长。公司在为服务器国际头部企业长期供货的同时，国内服务器厂商对配套零部件国产替代的趋势需求也逐步显现，为公司服务器电源迎来了重要发展机遇，公司已获得行业领先的国内服务器厂商的准入，后续将持续深耕服务器电源国产替代市场。同时，为实现全球各国“碳中和”目标，在政策引导和市场需求双轮驱动下，近年来国内光伏与储能产业一路高歌猛进，带动公司相关核心部件产品增速也大幅上升，在手订单充足，公司将以服务 B 端客户为定位，持续扩大客户覆盖。快速增长的新能源汽车需求与相关政策引导推动了充电桩产业的发展，2022 年公司充电桩业务成长迅速，从模块到系统整机，公司可为客户提供高质量的全套解决方案，不仅在国内市场实现乘用车&商用多领域应用，也正瞄准欧美等海外市场进行前期布局，进一步扩大了未来的增长空间。此外，公司显示电源业务也实现了稳健增长，其中，日本 OA 市场开拓成果初显，OA 电源 2022 年增势较好，核心客户项目进展顺利，为将来的订单批量增长奠定了基础；商显电源业务发展持续稳步向前；公司还在 PC 电源领域有新的布局与发展，并已获得头部客户的供应商准入，助力核心客户的国产化需求，为公司低功率电源业务的后续增长打开新的增长极。

公司在电源产品领域经过多年积累，持续为爱立信、诺基亚、GE、飞利浦、魏德米勒、西门子、ABB、Cisco、Juniper、施耐德、EnerSys、特变电工、小米、长虹、创维等国内外知名企业提供产品和研发及生产服务。为满足客户未来需求，尤其是通信 5G、数据中心服务器、光伏、储能、充电桩等行业的高速发展需求，公司 2022 年全年持续增大研发投入，预计未来将取得进一步发展空间。公司电源产品业务目前已逐步从投入期走向收获期，并在不断加速产品布局、不断巩固和发展与大客户的业务合作关系。报告期内，公司电源产品总订单量大幅增加，为公司未来发展持续注入新动力。

### (3) 新能源及轨道交通部件

2022 年，公司新能源及轨道交通部件销售收入 5.27 亿元，同比上升 94.60%，占公司营业收入的 9.62%。公司新能源及轨道交通业务主要包括新能源汽车电力电子集成模块（PEU）、电机驱动器（MCU）、车载充电器（OBC）、DCDC 电源及轨道交通车辆空调电气部件等产品，并在车载压缩机、热管理系统核心部件等方向不断探索和突破。本报告期内，受益于国内新能源汽车行业的高速发展，下游客户端需求旺盛，公司新能源汽车订单大幅增长。公司目前在手订单较充裕，因部分进口芯片供应较为紧张造成的产品交付不足的局面正在逐步缓解，推动 2022 年公司新能源汽车业务的营业收入迅猛增长。另外，随着国内新能源汽车市场的不断优化与整合，公司也正在逐步调整之前的新能源汽车单一大客户经营模式，持续开拓新能源汽车领域的新客户，现已与北汽新能源、宁波菲仕（应用于哪吒汽车）、零跑等整车厂客户建立合作，更多的新客户还在认证过程中，助力公司未来进一步扩大销售收入规模。

随着我国新能源汽车行业高速增长，市场由政策推动向市场驱动转型，公司新能源汽车业务也经历了萌芽期及初步探索期，进入发展期。并且，伴随科技力量的加持，品牌、车型、区域等细分领域也在不断调整，行业格局初步形成，公司也在不断创新中实现跨越和变革。随着公司持续不断的研发投入和与各新能源汽车领域客户的长期稳定合作，预计公司未来新能源汽车业务也会继续增长，抗风险能力不断提高。

#### （4）工业自动化产品

2022 年，公司工业自动化产品销售收入 3.80 亿元，同比增长 40.57%，占公司营业收入的 6.94%。公司工业自动化业务主要包括变频器、伺服、可编程逻辑控制器（PLC）、液压伺服泵、直线电机、编码器等产品。

公司在工业自动化领域始终深耕行业，产品策略上采用以通用产品与技术为平台，同时针对多个细分行业推出更精细专业的定制化专用产品，销售策略上采用直销和分销两种模式。公司多年来持续加强对产品的综合成本管控，注重产品的高性价比，并且充分利用自身优势，结合细分行业的特殊需求不断推出具有竞争力的解决方案，巩固了公司在行业内的定制化与差异化竞争优势。新一代的变频器、伺服、PLC 产品相继推出，大大加强了公司在市场上的竞争力。同时，公司发挥行业细分的积累和优势，在电液、工程机械、再生能源等行业都取得了新的突破。公司近年来聚焦机电液的系统整体解决方案，深耕行业和服务核心客户，在产品定制过程中不断深化战略合作关系，以实现业务持续稳定发展。电动化浪潮已经到来，工程机械电动化亦如火如荼地开展，公司结合新能源汽车行业的积累，利用整体平台的优势，在工程机械电动化的大客户应用上取得突破，为国内一线龙头企业提供系统解决方案。公司在风电和再生能源行业也早有布局，目前已在为行业核心客户批量供应风电变桨驱动器。

受益于我国制造业的蓬勃发展，工业自动化行业发展已驶入快车道，随着公司产品品类越来越丰富，产品力不断提升，预计公司工业自动化产品未来还将保持较高增速的增长。

#### （5）智能装备产品

2022 年，公司智能装备产品销售收入 2.97 亿元，同比下降 20.53%，占公司营业收入的 5.42%。公司智能装备业务主要包括数字化智能焊机、工业微波设备、智能采油电潜螺杆泵设备等产品。2022 年，公司智能装备业务受到国内经济下行及产业投资需求萎缩的影响，智能焊机、微波装备和智能采油设备市场需求不足，是报告期内仅有的公司营收下滑的业务。但随着近期的市场需求回暖，预期公司智能装备业务将会迎来较好的回升趋势。

公司在智能装备领域的布局旨在通过行业精尖的电力电子创新技术，帮助产业客户解决日常经营生产环节中所存在的痛点难点，通过公司自主研发的高效节能智能化生产装备，在解决核心问题的同时进一步提升生产经营效率，帮助制造产业客户全面实现增效、降本、节能、减排的新目标，驱动传统产业智能化升级。公司在新兴装备领域已初步形成阶梯布局，未来随着国内生产企业数字化、智能化改造深入推进，公司相关业务的创新型解决方案将引领新的行业前瞻技术方向，逐步打开市场规模，成长性未来可期。

#### （6）精密连接产品

2022 年，公司精密连接产品销售收入 2.73 亿元，同比增长 108.80%，占公司营业收入的 4.98%。公司精密连接业务主要包括异形电磁线、同轴线、超微细扁线、FFC（柔性扁平软排线）、FPC（柔性电路板）等产品。精密连接组件产品是电子系统设备之间电流或信号传输、交换的桥梁，是构成整个完整系统连接所必需的基础

元件。电气时代下，各类电气设备和设备之间、设备内部各功能模块之间均需电连接组件来实现电力信号或数据信号的连接和分离。在全球推进碳中和背景下，交通运输、工业、储能等领域全面推动电气化，全球电气化程度明显提升，为电连接组件产品带来广阔的市场需求。

近年来公司不断拓展协同的业务外延，在这些新业务方面的拓展是公司电力电子技术不断延伸交叉形成的方向，也是对上下游产业资源的整合。其中，公司精密连接业务不仅能优化公司内部的磁性器件供应，同时也可直接对外销售线材和相关连接部件产品。公司精密连接业务在报告期内取得了阶段性新进展，2022 年一季度公司通过新控股子公司广东田津，完成了公司从精密线材到精密连接的业务整合，实现一体化布局。按应用领域划分，公司精密连接产品可广泛应用于通讯、3C 电子、工业、智能办公、安防设备等领域，并且由广东田津开发的应用于新能源汽车动力及储能电池包中的安全信号连接组件，目前已与某知名新能源汽车动力电池厂商建立合作关系，市场空间广阔，预计未来将为公司带来新的收入增长点。

## (7) 经营管理方面

持续不断地建设核心资源平台是公司贯彻始终的战略。持续推进营销体系整合和协同加强营销平台的建设，优化全球研发和制造资源的布局，促进和深化营销体系与各事业部之间、各技术部门之间的交流融合，贯彻营销体系与产品体系“横向穿边，纵向通底”的管理思路。

报告期内，公司完成了组织结构优化调整的相关工作，原先对外披露的四大板块业务口径（智能家电电控、工业电源、工业自动化、新能源汽车及轨道交通）已整合为六大事业群（智能家电事业群、电源产品事业群、交通事业群、工业自动化事业群、智能装备事业群、精密连接事业群），基于新的组织结构形成了新的管理团队，进一步明确了事业群与平台的责任边界和组织目标。上述变动仅涉及公司业务管理与产品统计口径的调整，公司从事的主要业务、主要产品及其用途未发生重大变化。

同时，公司进一步加大平台建设投入，深化国内外布局，在深圳南山联合建设留仙洞总部基地，在长沙进行麦格米特智能产业中心建设，在武汉、西安、北京、长沙、成都五地建设公司营销和服务平台中心，在株洲投资建设麦格米特株洲基地扩展项目、智能化仓储项目，杭州高端装备产业中心也在稳步建设中。为增强全球交付能力，公司在印度已实现全面本土交付，在泰国也建设了部分产能，目前也已逐步开始生产交付。

2022 年，公司不断克服国内市场需求低迷所带来的负面影响，尤其是在深圳及株洲生产基地特殊管理期间，公司及时采取响应办法，快速调整恢复，并着力加强内部运营管理，按计划稳步推进各项平台建设。

公司多年来持续围绕电力电子技术进行上下游产业链投资，通过“并购+孵化”不断拓展业务领域。2022 年公司新增参股公司 10 家，对外股权投资（剔除投资后合并报表的控股子公司）总金额达 7,306.88 万元；2022 年因投资公司估值提升而获得公允价值变动收益共 1.78 亿元。截至目前，公司累计对外股权投资（剔除投资后合并报表的控股子公司）的公司达到 30 家，累计对外股权投资金额为 3.46 亿元，累计获得公允价值重估收益、投资收益等合计 3.25 亿元，持续高效投资在获得业务协同的同时，投资收益也开始逐步显现。

公司采用“事业部+资源平台”相结合的矩阵化运营模式，通过平台化的管理模式达到管理效率最大化，助力公司实现“公司横向做大，事业部纵向做强”的目标。

报告期内，公司持续加大研发投入，持续优化平台建设。在公司整体层面，通过内生动力，多项业务产生了较好成长，同时公司继续不断投入交叉领域的研发，不断拓宽边界，将原有技术应用在更多的领域，部分新业务也取得了较好的进展。

公司继续贯彻“横向延伸做大，纵向深耕做强”的思路，以电力电子及相关控制技术为基础，各个事业部和子公司专注于细分领域。此外，公司继续在上下游布局前瞻产业，整合具有协同性的行业资源，奠定未来持续发展的良好基础。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	8,453,550,867.91	6,212,967,074.45	36.06%	5,206,361,297.77
归属于上市公司股东的净资产	3,703,950,033.63	3,156,962,539.25	17.33%	3,069,401,048.21
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	5,477,758,610.38	4,155,737,650.65	31.81%	3,376,442,661.13
归属于上市公司股东的净利润	472,695,536.85	388,847,684.08	21.56%	402,967,482.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	255,724,155.21	261,925,255.32	-2.37%	304,991,174.68
经营活动产生的现金流量净额	-20,743,557.48	-113,413,767.76	81.71%	464,096,475.01
基本每股收益（元/股）	0.9500	0.7775	22.19%	0.8438
稀释每股收益（元/股）	0.9397	0.7775	20.86%	0.8438
加权平均净资产收益率	14.14%	12.38%	1.76%	17.89%

2022 年，公司实现营业收入 54.78 亿元，较上年同期上升 31.81%；实现营业利润 50,614.92 万元，较上年同期上升 15.34%；实现归属于上市公司股东的净利润 47,269.55 万元，较上年同期上升 21.56%；实现归属于上市公司股东的扣非后净利润 25,572.42 万元，较上年同期下降 2.37%；因公司 2022 年股票期权激励计划的实施与 2022 年可转换公司债券的发行，本期产生相关股票期权费用与可转债利息费用共 2,229.24 万元，剔除上述期权激励与可转债利息费用影响后，公司 2022 年归属于上市公司股东的扣非后净利润为 27,467.27 万元，较上年同期上升 4.87%；公司基本每股收益为 0.9500 元，较上年同期上升 0.1725 元。

#### (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,193,161,502.15	1,511,665,372.15	1,280,855,710.39	1,492,076,025.69
归属于上市公司股东的净利润	73,466,107.26	150,883,076.18	80,022,726.80	168,323,626.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	61,803,272.56	113,046,989.09	60,389,133.48	20,484,760.08
经营活动产生的现金流量净额	13,917,325.89	-120,454,000.10	68,701,772.62	17,091,344.11

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

#### 4、股本及股东情况

##### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	14,603	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	12,801	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
童永胜	境内自然人	19.05%	94,782,175	71,086,631			0
香港中央结算有限公司	境外法人	9.41%	46,814,225	0			0
王萍	境内自然人	7.28%	36,240,717	0			0
上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）—高毅邻山 1 号远望基金	其他	4.02%	20,000,000	0			0
张志	境内自然人	3.21%	15,949,050	11,961,787	质押		3,230,000
李升付	境内自然人	3.15%	15,696,750	0	质押		5,230,000
招商银行股份有限公司—兴全合润混合型证券投资基金	其他	2.82%	14,036,019	0			0
招商银行股份有限公司—兴全合宜灵活配置混合型证券投资基金（LOF）	其他	2.18%	10,826,157	0			0
林普根	境内自然人	1.53%	7,596,995	0	质押		3,100,000
王晓蓉	境内自然人	1.30%	6,487,902	0			0
上述股东关联关系或一致行动的说明		童永胜先生与王萍女士系夫妻关系，为一致行动人，童永胜先生为公司控股股东、实际控制人，担任公司董事长兼总经理。截至报告期末，两人共同持有公司 26.33% 的股份。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		不适用					

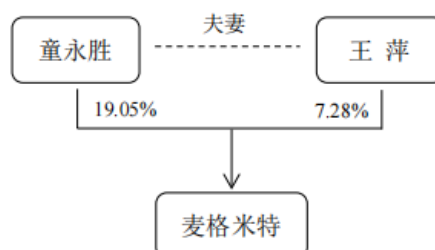
##### (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

##### (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

麦格米特控股股东、实际控制人为童永胜，童永胜直接持有上市公司 19.05% 的股份，其配偶王萍持有上市公司 7.28% 的股份，童永胜及其配偶持有上市公司 26.33% 的股份。股权控制关系如下：



## 5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

### (1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额 (万元)	利率
麦米转 2	麦米转 2	127074	2022 年 10 月 13 日	2028 年 10 月 12 日	122,000	第一年为 0.30%； 第二年为 0.50%； 第三年为 1.00%； 第四年为 1.50%； 第五年为 2.00%； 第六年为 2.50%
报告期内公司债券的付息兑付情况		报告期内，公司未发生公司债券的付息兑付情况。				

### (2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

根据中证鹏元评估股份有限公司出具的《深圳麦格米特电气股份有限公司 2022 年公开发行可转换公司债券信用评级报告》(中鹏信评【2022】第 Z【463】号)，公司主体信用等级为 AA-，本次可转换公司债券信用等级为 AA-，评级展望为稳定。

### (3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2022 年	2021 年	本年比上年增减
资产负债率	54.67%	48.63%	6.04%
扣除非经常性损益后净利润	25,572.42	26,192.53	-2.37%
EBITDA 全部债务比	14.92%	18.47%	-3.55%
利息保障倍数	13.43	29.10	-53.85%

## 三、重要事项

本报告期内公司发生的重要事项，请详见公司于本报告披露同日刊登在巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上的《深圳麦格米特电气股份有限公司 2022 年年度报告全文》之“第六节 重要事项”。

深圳麦格米特电气股份有限公司

董 事 会

2023 年 4 月 29 日