

证券代码：002626

证券简称：金达威

20230504 投资者关系活动记录表

编号：20230504

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“全景投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）参与公司2022年度业绩说明会的投资者
时间	2023年5月4日 15:00-17:00
地点	“全景投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理江斌先生，董事、副总经理兼财务总监洪航先生，独立董事王肖健先生，副总经理兼董事会秘书洪彦女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2023年5月4日（星期四）15:00-17:00在“全景投资者关系互动平台”（http://ir.p5w.net）举行了公司2022年度业绩说明会，问答环节主要内容如下：</p> <p>1. 未来公司的发展理念及规划</p> <p>回答：您好，公司坚持“强化创新、引领未来”的原则，用前瞻性的眼光找寻营养健康领域的发展机会，完善营养保健食品的全产业链布局。未来，公司将加码投资智慧型工厂及合成生物技术，用科技、绿色、低碳、低成本打造具有品牌力、产品力的营养保健食品，同时加强公司旗下营养保健食品的品牌建设、营销力度和产品渠道建设，努力成为全球营养健康全产业链的引领者。</p> <p>2. 你好，我看到了你的回答说公司一季度辅酶原料满负荷</p>

生产，供不应求，那为何一季度营收增长才不到 10%呢，而且现在你们的维生素这一块营收占比非常低，就算客单价下跌 50%，对总体营收和利润减少都远远很有限，难道保健品利润和营收同比去年一季度还是下跌的？你们的利润可是下滑接近 30%

回答：感谢您的提问。您所说的“维生素这一块营收占比非常低，就算客单价下跌 50%”，这两项判断与实际情况均有较大偏差，请留意公司年报中维生素产品的收入占比，以及维生素市场过去一年的价格变化情况。

3. 通过总监你回答我们的提问，我现在得出一季度的各个板块的结论是：维生素这一块同比营收和利润都是下滑（销售量暂时不知道，总之销量即使增长，价格下降太多，也影响销量下滑）；辅酶 Q10 是销量同比上涨，价格同比也是下跌，所以营收也是下跌，利润同比去年也是下滑；营养保健品是营收和利润都是同比去年增长，而且算是增收又增利。请问是这样的吗

回答：感谢您的提问，辅酶 Q10 销量、销售额同比增长，但因价格同比下降较多，所以 Q10 利润同比略有下降。

4. 几年的时间了金乐心在各大电商平台的销售没有几瓶！能说一下原因吗？

回答：您好，公司会根据具体产品市场情况不断改进销售策略。

5. 公司在市场营销方面能不能加大力度，我是偶然买入贵公司股票以后，才知道贵司有 NMN、辅酶 Q10 等产品，在线下药店几乎看不到你们产品，建议学习淄博烧烤经验，加大服务客户力度，提高金达威产品客户体验感，实现经营业绩大发展！

回答：您好，感谢建议。

6. 江总好：最近一两年公司是否有再融资的计划？

回答：您好，公司将严格按照信息披露规则对此类重大事项进行披露。

7. NMN 产品未来的趋势及价格

回答：您好，随着权威科学期刊不断刊发关于 NMN 的最新科研成果，NMN 的价值及作用将逐渐被认可，我们看好 NMN 市场未来的发展。

8. 刚才董秘说如果采用环比分析，会有不一样的结论，我也看了年报，去年四季度进行了商誉减值和计提减值有接近 2 个亿，那说明单纯的四季度其实是盈利八九千万的，现在的一季度也是八千来万，这个并没怎么改变。。。还有公司收购的一系列外国公司一直都在商誉减值，请问这个减值一直这样减值下去是否存在其他行为？

回答：感谢您的提问。商誉是否减值、减值如何计提，受经营情况、业绩预期、宏观环境、利率水平等多因素共同影响。公司每年聘请评估师对商誉情况进行评估，并根据评估结果和会计准则要求进行判断和计算。目前公司账面剩余商誉为 Doctor's Best 和 Zipfizz 两家公司并购时形成，暂未出现减值迹象。

9. 请问公司一季度维生素 Q10 系列的产量、销量及一季度末的库存量数据

回答：您好，公司一季度辅酶 Q10 原料满负荷生产，产品供不应求。

10. 随着公司加大 NMN 等保健产品的推出，吸引了二级市场的散户投资者对公司的关注和投资，由大幅增加的股东人数可以看出。但股价的莫名其妙下跌又打击了新入投资者对公司未来发展的信心。公司是否应考虑采取一些手段来维护公司

股票的市场价格，增加广大散户的投资信心？

回答：您好，股价受多重因素影响，公司管理层对公司未来的发展充满信心。

11. 关于中牧股份减持事宜，公司 2.15 日公告显示已经减持 1.005%，4.15 日公告称合计减持 0.575%。请问两次公告是否矛盾，中牧股份已预披露的减持计划是否已经全部实施？

回答：您好，中牧股份根据不同的披露规则要求，在不同的披露时点进行披露，不存在矛盾。目前中牧股份现存的减持计划，其减持时间已过半，详细请查看公司于 2023 年 4 月 15 日在指定信息披露媒体上登载的《关于持股 5%以上股东股份减持计划时间过半的进展公告》。

12. 刚才江总回答我一季度利润同比下滑主要是维生素产品价格同比下滑所致，我能理解辅酶 Q10 和营养保健品这两块的利润同比去年都是上涨的？“我看董秘你回答的是以季报披露为准，但是我在季报里看的只有三大报表整体冰冷冷的数字，看不到任何想要的信息，如果可以的话，希望董秘能解决我的疑惑，谢谢！

回答：谢谢您的提问。公司 2023 年利润同比上年同期下降，主要系维生素 A 和辅酶 Q10 的市场价格在过去一年中有较大幅度的下降。Q10 产品同比销量增加但价格因素对该产品利润的影响要略大一些，保健品业务利润同比上年同期是增长的。

13. 维生素 A 生产技术成熟，市场供应宽松，市场前景不好，与贵公司长期战略没有多少契合度，能否考虑对外转让，回笼资金用于新型保健品开发，主攻保健品领域？

回答：您好，感谢建议。

14. 江董，贵公司有没有想过，利用原料的优势，开展奶茶等消费品新业务？通过控制原料配方，可以在茶饮市场上做

出新的品类，类似元气这样的。

回答：您好，感谢您对公司的关注及建议。

15. 请问贵公司新冠药中间体 P2 片段的生产到了什么阶段？7 月份是否可以如期量产销售？

回答：您好，该项目目前没有新进展。

16. 请问有肺结节的人，能吃 nmN 么？

回答：您好，请咨询医生。

17. 请问公司高层管理人员有没有服用或者使用 nmN 产品，例如江总

回答：感谢您的提问。有多位公司高管多年持续使用 NMN 产品，效果良好，也经常推荐给亲朋好友体验、使用。

18. 请问万华化学年产 5 万吨柠檬醛一旦量产，对维生素 A 的价格是利好还是利空？

回答：您好，柠檬醛为多种产品的原料。

19. 公司主营营养和保健品国内品牌有什么，在推广上有什么措施

回答：您好，国内保健品品牌有金乐心品牌产品。

20. 公司股东人数的披露，能否更及时一些？我看很多公司是 10 天或 20 天公布一次。

回答：您好，根据相关信息披露规则，公司在定期报告中披露股东人数。

21. 您好，公司 80%的收入来自境外，国际环境的复杂多变中美关系的不确定性，公司是如何防范风险？

回答：您好，公司在经营过程中会制定相应的策略进行风险防范。

22. 请问贵公司的维生素 A 是化学合成的还是生物酶科技

制作的？如果是化学合成的那维生素 A 未来有希望用生物酶科技制作出来么？

回答：您好，维生素 A 是主要通过化学合成，公司将借助合成生物学的“工程特质”，实现合成途径和产品的定量可控，集成高效、节能、低碳的工艺技术，提高转化效率，提升成品品质，降低产品单耗成本

23. 请问贵公司一直经营国外品牌为主，多而杂，除了 doctorsbest 外都没什么名气，为什么不主打金达威品牌呢？对国产品牌没有自信吗？汤臣倍健似乎比你们经营得更成功，能否把国外品牌整合为金达威牌子，并加大国内营养品市场开发力度？

回答：您好，每个公司的情况不同，经营策略和发展规划不同。感谢建议。

24. 江总，我看到你回答别人辅酶价格说是”希望随着消费需求的增长有所上涨“。。这个辅酶原料是 to B 业务，消费需求端这一块不应该是稳定的吗？价格的决定因素不是主要受到供给端影响吗？

回答：谢谢您的提问。疫情后辅酶 Q10 的需求有所增加，但同时市场供应也增加了。价格如何变化将取决于未来供给与需求的持续变化情况。

25. 贵司近些年的投资收购比较失败，仅多特倍斯前景广阔……舞昆，LEAN BODY，Zip fizz，诚信药业等成为了公司的负重。公司每年预期给的很大，但是效果并不理想

回答：您好，公司并购为公司发展战略的一部分，Doctor's Best、Zipfizz、LABRADA 发展势头良好，并购（或参股）后业绩持续增长，诚信药业逐步走上正轨，舞昆品牌在市场上也逐渐受到了年轻女性的喜爱。

26. nmN 原料除满足自己需求外，是否还提供给其他公

司？200 吨产能目前是否能满产满销？

回答：您好，公司 NMN 原料产品以销定产，目前有少量 NMN 原料产品对外销售。

27. 刚才江总回答我一季度利润同比下滑主要是维生素产品价格同比下滑所致，我能理解辅酶 Q10 和营养保健品这两块的利润同比去年都是上涨的？

回答：您好，以公司一季报披露的信息为准。

28. 刚才江总回答我一季度利润同比下滑主要是维生素产品价格同比下滑所致，我能理解辅酶 Q10 和营养保健品这两块的利润同比去年都是上涨的？

回答：谢谢您的提问。公司 2023 年利润同比上年同期下降，主要系维生素 A 和辅酶 Q10 的市场价格在过去一年中有较大幅度的下降。销售额上升，主要是因为辅酶 Q10 销量上升和保健品业务的销售额上升。如果采用环比的方式进行分析，相信您会得到不一样的结论。

29. 公司和汤臣倍健同是生产保健品的怎么市值差距这么大？公司市值一百多，汤臣倍健四百多，差在哪方面？

回答：您好，每个公司的情况不同，管理层对公司的发展充满信心。

30. 请问贵公司在美国的子公司会被美国政府收购吗？或者说存在大国博弈间的风险吗

回答：您好，目前公司美国子公司经营和发展良好。

31. 辅酶原料这一块价格一直下跌，在目前供给端增长如此多的情况下，请问公司对未来的辅酶价格怎么看？

回答：您好，辅酶 Q10 原料价格目前处于低位，希望随着消费需求的增长会有所上涨。

32. 你好，请问公司一季度营收同比增长不到 10%，这个增长主要是哪部分业务增长带来的呢，同时公司的净利润下滑厉害，而我关注其他保健品公司，一季度都很客观，公司的保

健品这一块在今年辅酶受到关注的情况下，盈利没有大幅改观吗？

回答：您好，收入增长主要来自辅酶 Q10 和营养保健食品业务。利润下滑的主要原因是维生素 A 产品价格同比大幅下滑。

33. 你好，请问公司一季度营收同比增长不到 10%，这个增长主要是哪部分业务增长带来的呢，同时公司的净利润下滑厉害，而我关注其他保健品公司，一季度都很客观，公司的保健品这一块在今年辅酶受到关注的情况下，盈利没有大幅改观吗？

回答：感谢您的提问。公司 2023 年利润同比上年同期下降，主要系维生素 A 和辅酶 Q10 的市场价格在过去一年中有较大幅度的下降。销售额上升，主要是因为辅酶 Q10 销量上升和保健品业务的销售额上升。如果采用环比的方式进行分析，相信您会得到不一样的结论。

34. 公司收购了不少国外的工厂和品牌，但是在国内运作的情况和多品牌协同情况，并不是非常好。请问江董，贵公司未来打算把这些收购的品牌，如何更好的整合起来推广，从而提升业绩？

回答：您好，公司看好品牌在国内的市场前景，品牌在国内的发展已不断向好，知名度不断提升。关于品牌的运营在公司 2022 年年度报告中已有详细的描述，请查阅。

35. 请问公司对半年报的预期目标

回答：您好，公司会按规定进行披露。

36. 您好，公司辅酶 Q10 毛利率最高且是第一大生产商，未来辅酶的市场增量如何？

回答：您好，公司十分看好辅酶 Q10 产品的市场前景。

37. NMN 是自己生产还是进口代理

回答：您好，公司 NMN 原料及终端保健食品均为自己生

产。

38. 功能性饮料是一个非常庞大的市场，希望贵公司可以和香飘飘尽快合作研发 ZipFizz 的新品，打造新的业务增长点。贵公司在这个领域，今年会有进展吗？

回答：您好，公司看好功能性饮料市场，目前正在研发些功能性健康饮品。

39. 我们看到 iHerb 曾经在 2020 年在美国申请过上市，请问现在有后续进展吗？

回答：您好，公司在美参股公司 iHerb 上市进展情况，请关注公司后续的信息披露。

40. 海外子公司 VB 自收购以来一直亏损，公司还为其提供长期的借款担保，是否具有合理及必要性？

回答：谢谢您的提问。VB 公司 22 年度的经营情况相比于之前年度有所改善，具体可查阅公司近几年的年报数据。VB 是公司连接原料生产和保健品销售的重要环节，也是子公司多特倍斯的核心供应商，因此其正常、稳定的运营有重要意义。

41. 贵公司和暨南大学合作的研究，目前有什么进展吗？

回答：您好，公司与国内唯一一所同时研究衰老与再生医学的暨南大学研究院合作，推动拓宽 NMN 应用研究，并为 NMN 产品提供基础应用研究数据，目前项目按计划进行，已取得阶段性成果。

42. 贵公司的市场推广工作是不是更加激进一些，比如利用视频，平面媒体和电视以及抖音等等，进一步把多特倍斯的品牌让更多用户知道啊。

回答：您好，公司在国内主流跨境电商渠道全覆盖基础上，未来主要拓展直播、私域流量、新媒体业务等，同时通过大型事件营销管理，以活动营销结合消费者教育，形成宣传矩阵，

实现品牌升级。

43. 公司二股东一直减持一定程度上影响了投资者信心，请问公司有无增持计划？

回答：您好，中牧股份因其自身发展的资金需求进行减持，目前公司尚无增持计划。

44. 江董，为什么公司第一季度的净利润下降这么多呢？

回答：感谢您的提问。公司 2023 年利润同比上年同期下降，主要系维生素和辅酶 Q10 的市场价格在过去一年中有较大幅度的下降。如果采用环比的方式进行分析，相信您会得到不一样的结论。

45. 江董，为什么公司第一季度的净利润下降这么多呢？

回答：感谢您的提问。公司 2023 年利润同比上年同期下降，主要系维生素 A 和辅酶 Q10 的市场价格在过去一年中有较大幅度的下降。如果采用环比的方式进行分析，相信您会得到不一样的结论。

46. 江总好！请问公司什么时候在国内推出功能性饮料，在营销及渠道上有什么想法？在红牛、东鹏的国内几家独大情况，是否会差异化推出营销策略去打开市场

回答：您好，公司正在研发功能性健康饮品，待时机成熟后向市场推出。

47. 公司一季报和年报存货资金差距 1 个亿左右，一季度净利润 8 千万左右，请问存货金额差距如此之大，但净利润却大幅下滑

回答：感谢您的提问。存货减少的直接影响是增加经营活动净现金流量，并不必然与净利润情况有所关联。

48. 请问公司对维生素价格走势的判断和理由

回答：您好，公司认为维生素的价格目前已处于历史低位，

随着消费的复苏，希望维生素价格未来会有所回升。

49. 股价跌跌不休，很多公司回购股票，你们公司为什么不回购

回答：您好，二级市场股票价格受多种因素影响，公司重视股价及对投资者的回报，将继续扎实做好各项生产经营活动，努力创造更好的经营业绩，促进公司可持续发展。

50. 请江斌董事长重点介绍一下目前和未来金达威的研发重点

回答：您好，未来公司将加码投资智慧型工厂及合成生物技术，用科技、绿色、低碳、低成本打造具有品牌力、产品力的营养保健食品。

51. 您好董事长，看到保健品的毛利在逐年下降，内在的原因是什么？另外公司对保健品的国内规划是什么？

回答：感谢您的提问。公司目前的保健品销售主要在美国，22 年因原料价格上涨，以及美国疫情结束后平台进入降低库存水平阶段，销售额和毛利水平均有所下降。国内保健品市场一直在稳步推进，旨在向市场提供可信任、高品质的保健品产品。

52. 贵司在膳食补充方面针对的人群比较单一，既自认保健品龙头，是否应该婴幼儿，青少年，中年，老年等各个阶段的产品做足做全，以体现公司在行业的产品壁垒

回答：您好，公司旗下品牌 Doctor's Best 多特倍斯拥有全品类的保健品，产品可覆盖全年龄段消费者的主要需求。

53. 您好！请问美国的多特倍斯是公司的全资子或多大比例？在公司利润贡献上占比多少？

回答：感谢您的提问，金达威集团持有多特倍斯公司 96.11% 的股权。该公司 2022 年的经营业绩在公司年报中均有披露，

请您留意相关章节。

54. 您好、江董、看贵司营业执照有增加第三类医疗器械项目、请问一下贵司是否有计划生产和销售注射类玻尿酸？谢谢

回答：您好，公司全资子公司厦门金达威电子商务有限公司经营范围于去年底增加了医疗器械经营及销售，目前公司暂无生产和销售注射类玻尿酸。

55. 请问贵公司对股票市值管理方面有何规划，谢谢！

回答：您好，公司重视股价及对投资者的回报，将继续扎实做好各项生产经营活动，努力创造更好的经营业绩，促进公司可持续发展。

56. 公司是全球最大的 Q10 原料供应商吗

回答：您好，公司目前是全球最大的辅酶 Q10 原料供应商。

57. 江总您好：金达威今年会推出什么新品。

回答：您好，公司针对短期、中期及长期的发展战略，有多项市场前景好、市场需求量处于不断增长的原料新产品储备，可广泛应用于保健品、医药、化妆品及食品领域，具有抗氧化、调节血糖、保护心脑血管、肝脏及神经等作用，其中已有多个原料新产品进入产业化生产筹备阶段，另有多个原料新产品处于小试、中试阶段。

58. 请问公司开发的口服美容系列产品销售增长情况

回答：您好，涉及有美容功效的产品很多，销售情况良好。

59. 介绍一下现在和将来公司产品情况

回答：您好，公司的经营情况及发展战略、经营计划在 2022 年度报告有详细披露。请查阅。

60. 江总好，年报显示 iHerb 公允价值出现较大幅度下降，请问 iHerb 目前经营情况如何，为何出现较大减值，谢谢。

回答：谢谢您的提问。公司对 iHerb 的投资用公允价值计量，并将公允价值的变动设定为影响其他综合收益而非利润，就是因为该投资是长期的战略性的，而非以短期持有为目的。影响投资标的的公允价值的因素很多，包括业绩预期，宏观环境，利率水平等。iHerb 公司 22 年销售受俄乌战争、美元加息无风险报酬率上升等多个因素影响，公允价值发生了较大变化，但其利润情况和现金流水平相比估值最高时还有改善，公司运营情况良好。

61. 江总好，年报显示 iHerb 公允价值出现较大幅度下降，请问 iHerb 目前经营情况如何，为何出现较大减值，谢谢。

回答：谢谢您的提问。公司对 iHerb 的投资用公允价值计量，并将公允价值的变动设定为影响其他综合收益而非利润，就是因为该投资是长期的战略性的，而非以短期持有为目的。影响投资标的的公允价值的因素很多，包括业绩预期，宏观环境，利率水平等。iHerb 公司 22 年销售受俄乌战争、美元加息无风险报酬率上升等多个因素影响，公允价值发生了较大变化，但其利润情况和现金流水平相比估值最高时还有所改善，公司运营情况良好。

62. 请问到目前为止贵公司的玻尿酸有没有产生利润？

回答：您好，公司玻尿酸原料产品已投产试车，目前处于产品送样、市场推广阶段。

63. 近期京东官网公司 NMN 多型号无货，是什么原因？公司打算如何解决？

回答：您好，目前公司旗下品牌 Doctor's Best 多特倍斯多款 NMN 产品在京东卖完，公司正抓紧补货中。

64. 请问和香飘飘合作的公司，目前处于什么状态

回答：您好，公司未来将筹划与香飘飘合作推出功能性健康

	<p>饮品，以迎合市场对强功能性健康饮品的需求。</p> <p>65. 业绩连续两年拉胯，一季度业绩也乏善可陈，问一下江斌董事长对今年的业绩有什么预期？公司什么时候迎来业绩拐点？</p> <p>回答：您好，受维生素 A 销售价格大幅下跌影响，公司 2022 年度及 2023 年第一季度业绩下滑。目前公司辅酶 Q10 销量增加，营养保健食品的销量逐步恢复增长，迎来行业契机。</p> <p>66. 因为父母年老且病重，我的家庭一直有种悲观的情绪笼罩，自从全家服用金达威的 NMN 后，这一切改变了，父母身体变得接近健康人了。随着老龄社会的到来，我相信我们国家有无数像我这样的家庭。然而 NMN 至今尚未获得国家批准，希望公司能加大力度推动 NMN 获批，既造福千万家庭，也使公司业绩更进一步，请问一下，能否公布一下公司在推动 NMN 获批有无采取具体措施。</p> <p>回答：您好，感谢您对公司产品的关注与支持。公司将尽己所能推动 NMN 在营养保健食品领域中的应用。</p> <p>67. 祝金达威公司蒸蒸日上，硕果累累。同时公司全体股东、员工携手未来，共创佳绩。</p> <p>回答：您好，感谢您对公司的祝福，公司一定不负众望。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 5 月 4 日