

证券代码：001202

证券简称：炬申股份

# 广东炬申物流股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023年5月5日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：雷琦 独立董事：李萍 财务负责人：关欣欣 董事会秘书：裴爽 保荐代表人：刘愉婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问公司目前在生产经营过程中所面临的风险有哪些？如何化解这些风险？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司经营中面临的主要风险有（1）宏观经济波动的风险（2）客户集中度较高风险（3）市场竞争的风险（4）资质无法续期或被取消资质的风险，具体风险及应对措施请查阅公司在巨潮资讯</p>

网披露的《2022年年度报告》。感谢您的关注！

**2. 公司对哪些部分募投项目进行了延期?能简单说一下延期的原因有哪些吗?**

答:尊敬的投资者,您好!炬申准东陆路港项目由于新疆冬季时间较长、施工期缩短等因素,工程进度受到严重影响,长时间处于停工状态,导致投入周期较原计划延长。供应链管理信息化升级建设项目由于前期项目主要集中在系统开发方面,且大部分功能由公司自主研发,导致募集资金投入推进较慢。上述募投项目延期事项已经公司第三届董事会第八次会议审议通过,具体请关注公司于2023年2月15日披露的《关于部分募投项目延期的公告》。感谢您的关注!

**3. 2022年度募集资金存放与使用情况是否合理?**

答:尊敬的投资者,您好!公司募集资金的存放和使用均遵照公司《募集资金管理制度》执行,符合《深圳证券交易所股票上市规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第1号——主板上市公司规范运作》等有关规定,不存在改变或变相改变募集资金投向和损害股东利益的情况,亦不存在违规使用募集资金的情形。感谢您的关注!

**4. 主营业务收入占比是多少?是否有哪些计划来扩大其占比值?**

答:尊敬的投资者,您好!公司2022年度主营业务收入占比为99.32%,主营业务突出。公司将继续围绕既定的经营目标,围绕有色金属产业链上下游,以客户需求为导向,加大市场开拓,加强研发创新,努力推动公司发展更上一层楼。感谢您的关注!

**5. 2022年度归母净利润1061.27万元,同比上升0.43%,但主营收入2.39亿元,同比下降15.13%,请问**

**这主要的驱动因素有哪些?有想好哪些应对措施了吗?**

答:尊敬的投资者,您好!公司《2023年一季度报告》已于2023年4月28日披露。未来,公司将继续深耕主营业务,不断巩固市场地位和开拓新的市场份额,提升创收能力和收益水平,提升公司品牌影响力和核心竞争力。感谢您的关注!

**6. 子公司成为锌期货指定交割仓库对贵公司有哪些促进影响吗?可否简单阐述几点?**

答:尊敬的投资者,您好!公司全资子公司广东炬申仓储有限公司拥有上海期货交易所铝、铜、不锈钢、锌、锡期货指定交割仓库资质以及广州期货交易所工业硅期货指定交割仓库资质,这些资质的获得能给客户带来期货交割和现货交收的双重服务,因而聚集更多的客户资源和货物资源,能为公司带来稳定的经济效益,有助于提高企业品牌知名度,增强企业在行业内的话语权和市场占有率。感谢您的关注!

**7. 贵公司的新业务与传统业务相对比有哪些方面的创新点,可否简单阐述几点?**

答:尊敬的投资者,您好!公司新业务为网络货运平台运营业务,炬申智运平台是公司全资子公司广西炬申智运信息科技有限公司打造的网络货运平台,是为货主企业、物流企业、社会车辆、金融机构、监管部门提供一站式服务的跨行业系统管理平台。该平台为参与物资供应链过程的各协作方提供统一的订单、运输、结算协同作业、全物流过程可视化监控、专业的订单管理、运输管理、结算管理系统服务,使供应链管理更便捷,效率更高,降低整个供应链物流系统的成本,详情请查阅公司在巨潮资讯网披露的《2022年年度报告》。感谢您的关注!

**8. 我是第一次参加这种形式的说明会，请贵司自我评价一下22年贵司运营情况和取得的成绩。谢谢！**

答:尊敬的投资者，您好！2022年度，公司实现营业收入1,084,814,668.96元，同比上涨45.27%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润39,084,297.60元，同比下降10.19%；经营活动产生的现金流量净额151,292,505.49元，同比上涨2,644.05%。截至2022年12月31日，公司总资产1,261,312,918.76元，较上年末增加22.75%。感谢您的关注！

**9. 截至目前为止，公司股东户数为1.18万户，较同期减少460.0户，减幅为3.76%，主要原因有哪些?会对公司发展产生哪些影响吗？**

答:尊敬的投资者，您好！公司股东户数较同期减幅为3.76%，降幅较低，这属于投资者交易行为。2022年度，公司控股股东、实际控制人保持稳定。感谢您对公司的关注！

**10. 请问公司的盈利能力如何?人均创收与同行业相比如何？**

答:尊敬的投资者，您好！公司2022年度归属于上市公司股东的净利润39,426,643.01元，2023年第一季度归属于上市公司股东的净利润10,612,714.82元。未来，公司将继续深耕主营业务，不断增强核心竞争力，不断提升人均创收能力。感谢您的关注！

**11. 请问公司去年的快递物流业务有受到哪些影响吗？**

答:尊敬的投资者，您好！公司一直大力拓展物流运输业务，叠加2022年物流行业整体保持恢复性增长态势，2022年度营业收入同比上涨45.27%；另一方面，由于油费及人力成本的增加，导致营业成本同比上涨。具

体业务数据请查阅公司在巨潮资讯网披露的《2022年年度报告》。感谢您的关注！

**12. 公司如何把握市场增盈利?利用自身哪些优势提升竞争力?**

答:尊敬的投资者,您好!2023年,作为“十四五”规划承上启下的关键一年,公司将紧跟“十四五”规划发展战略,通过前瞻性的区域和战略布局,不断提升综合能力,为客户提供更优质的综合物流服务。目前,公司优势为(1)紧贴客户产业链的战略布局,已形成电解铝专线优势;(2)以高效率、低成本的物流能力促进业务板块协同发展,致力成为大宗商品全程物流专业服务商;(3)大力发展期货交割与标准仓单制作、货权转移登记业务,聚焦价值高地;(4)借力“一带一路”“大湾区”等国家政策,发挥区域优势;(5)长年累积的品牌优势与灵活的机制提高客户粘性;(6)拥有较强的客户基础及大客户优势,促进企业健康良性发展;(7)完善、高效的信息化管理体系,具备较强的竞争力;(8)专业物流团队为公司竞争优势的建立提供了保障。感谢您的关注!

**13. 公司目前对于户外业务模式有何创新?其中有哪些突出亮点?**

答:尊敬的投资者,您好!公司的主营业务为多式联运、直运、网络货运平台等货物运输业务,同时提供仓储装卸、期货交割与标准仓单制作、货权转移登记、仓储管理输出等物流链配套增值服务。感谢您的关注!

**14. 贵司长期专注于多式联运业务,在多式联运领域累积了哪些较为丰富的行业经验?可否简单分享一二?**

答:尊敬的投资者,您好!多式联运串联起从货物源头到交易交付的全过程,有色金属多式联运是公司重点

	<p>发展的业务，在业务开展过程中，公司聚焦有色金属产业链，注重运力保障能力、降本增效能力，力求为客户提供高效、优质的综合物流服务。感谢您的关注！</p> <p><b>15. 请问公司的其他业务拓展方面面临着怎样的困难，应对措施有哪些？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司在业务拓展方面存在行业集中度较高以及行业的竞争不断加剧的问题。面对上述问题，我司应对措施为（1）通过有色金属多式联运及直运业务双轮驱动、仓储综合业务正向拉动，不断进行服务种类的横向发展、业务品类的横纵向扩张，同时进一步推进企业信息化和智慧化发展，持续挖掘开发新的客户群体；（2）进一步深化产业布局，横向扩充电解铜、铅、锌、不锈钢等业务品类，增强公司的持续盈利能力与竞争力优势，构建起品牌壁垒。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年5月5日