

证券代码：002976

证券简称：瑞玛精密

苏州瑞玛精密工业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2023年5月5日(周五)下午 15:30~17:30	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理陈晓敏 2、董事、副总经理、董事会秘书方友平 3、独立董事张薇 4、副总经理、财务总监谭才年 5、保荐代表人许鹏程	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请介绍下公司 2022 年度的经营情况？</p> <p>答：您好！2022 年度，公司实现营业收入 12.06 亿元，同比增长 59.78%，其中，汽车及新能源汽车领域业务实现营业收入 7.62 亿元，同比增长 98.54%；移动通讯领域业务实现营业收入 3.27 亿元，同比增长 26.69%；电子电气领域业务保持稳定，实现营业收入 8,964.11 万元。谢谢！</p> <p>2、公司近两年内销比重增长较多，请问公司后续是主攻国内市场吗？</p>	

答：您好！由于客观因素影响，近两年公司海外项目的建设及交付进度不及预期直接导致公司营业收入国内外比例略有变化。未来，公司会持续坚持全球化发展战略，实现“制造全球化、客户全球化、服务全球化”，适时规划新建海外生产基地，设立海外办事处，以最快速度响应国际客户并满足其需要；加快推进墨西哥二期生产基地，适时启动匈牙利生产基地建设，完善北美、欧洲市场营运体系，巩固以及加强与现有优质客户的合作关系，增强客户粘性，在满足现有客户产品需求的同时，积极拓展与现有客户关联产品方面的合作；加速推进收购空气悬挂系统产品标的公司 Pneuride Limited 51.00%及增资项目的落地，全力支持 Pneuride Limited 英国工厂扩产；在与 Pneuride Limited 以“Pneuride 普莱德”作为品牌共同开拓中国空气悬架系统市场业务的同时，根据核心客户需求，适时布局东南亚市场，开拓空气悬架系统亚洲市场业务。谢谢！

3、你好惠虹电子公司转让了吗？

答：您好！为进一步贯彻落实公司发展战略，聚集资源，2022年10月，公司转让了从事陶瓷业务的无锡惠虹电子有限公司全部68.97%股权，并处置5G陶瓷滤波器业务相关固定资产、计提固定资产减值损失；未来，公司将重点围绕现有汽车与新能源汽车、通讯行业、动力电池、储能电池等精密结构件及集成产品，空气悬挂系统相关产业链产品与技术，汽车相关子系统产品领域，进行业务布局与资源投入及配置。谢谢！

4、公司未分配利润打算怎么用？

答：您好！公司目前业务发展和项目投资资金需求量较大，为确保公司持续稳健发展，保障经营和发展的资金需求，决

定 2022 年度不派发现金红利，不送红股，不以资本公积金转增股本，公司 2022 年度未分配利润累积滚存至下一年度；该预案尚需经公司 2023 年 5 月 22 日召开的 2022 年度股东大会审议通过。具体可参见公司 2023 年 4 月 29 日披露于巨潮资讯网的《关于 2022 年度拟不进行利润分配的专项说明》。谢谢！

5、请问公司 2022 年产品毛利率情况如何？

答：您好！2022 年度，公司汽车领域产品毛利率同比提升 2.55%；通讯领域产品毛利率是由于原材料价格上涨等原因使得公司营业成本同比增长 28.60%，从而导致毛利率略有下降。未来公司将加强研发和成本管理，通过技术提升来提高效率和产品结构，合理备库，减少原材料价格波动所带来的影响，稳定产品利润空间。谢谢！

6、公司研发投入情况？在研发的项目有哪些？

答：您好！公司 2020 年、2021 年、2022 年的研发投入金额分别为 3,016.43 万元、4,289.55 万元、5,875.31 万元，呈不断增长趋势；2022 年重点研发项目主要围绕汽车“智能底盘”“智能座舱”系统领域及轻量化需求，移动通信技术的新发展而展开，具体情况详见公司《2022 年年度报告》之“四、主营业务分析”相关章节内容；未来，公司将结合公司战略发展目标，继续围绕现有主营业务以及所处行业发展趋势，持续加大研发投入，提升公司技术研发能力和自主创新能力，不断增强公司的产品竞争力。谢谢！

7、能否介绍下公司在储能方面的业务情况以及未来的发展规划

答：您好！在储能领域，公司主要产品为储能电池精密结构

件，如壳体、盖板、防爆片等。2023年，公司加快推进动力电池及储能电池精密结构件项目的建设落地，加大储能电池用精密结构件产品项目的开拓力度，目前已顺利建立储能领域客户供应商代码，并进行样品小批量供应，预计2023年内实现量产及销售收入。谢谢！

8、公司 AFU 产品是否申请专利，后续在 6G 阶段

答：您好！公司 AFU 产品是 5G 基站天线滤波器一体化单元产品，是面向 5G 一体化有源基站 AAU 的重要设备，通过天线和滤波器的一体化集成，对电磁波进行辐射与接收的同时，并对射频信号进行指定频率选择以完成 5G 通信系统的精准无线覆盖；公司已就 AFU 产品的组成部分，如天线、滤波器等单独进行了专利布局，基于客户的保密要求，暂不对外披露 AFU 产品相关专利的具体情况；公司将持续积极研究现有主要客户产品布局和发展战略目标，紧抓重点客户的市场需求，加快新项目承接和新品开发，在提高通讯设备产品如 4G/5G 用滤波器、基站天线、AFU 等产品的产销量的同时，关注 6G 技术的发展和前期研发。谢谢！

9、公司目前在建项目有哪些？

答：您好！公司目前在建项目有汽车、通信等精密金属部件建设项目、用于 5G 通讯及汽车新能源电池包的紧固件生产项目、动力电池及储能电池精密结构件项目、汽车空气悬架系统及部件生产建设项目、信征零件座椅舒适系统产品扩建项目及信征零件永州工厂扩产项目，目前公司已全面加速推进前述项目的建设进度，争取更好更早地发挥投资建设项目的效益。谢谢！

10、公司 2023 年的并购计划是什么？

答：您好！公司将重点围绕现有汽车与新能源汽车、通讯行业、动力电池、储能电池等精密结构件及集成产品，空气悬挂系统相关产业链产品与技术，汽车相关子系统产品领域，开展战略性投资与合作，用好资本市场资源，通过横向纵向的双向延伸，逐步完善现有产业布局；同时，做好收购公司的投后管理工作及规划，加强其与公司的业务深度协同效应，加快实现扩增公司现有产品种类、新客户及新业务的目标。具体情况请以公司后续的对外信息披露为准。谢谢！

11、对于贵公司业绩有所提升的情况下，二级市场的股价还是低迷，是否有后续提升的想法？

答：您好！股价受宏观经济环境及市场情绪等多种因素影响，2023年公司会继续做好企业经营，努力提升经营业绩，以良好的业绩和稳定的股利政策回报各位股东。谢谢！

12、能否简单介绍下信征公司收购完成的业务协同效应？

答：您好！公司充分发挥并购整合的业务协同效应，与子公司信征零件共同进行智能座舱领域新客户和新项目的开发，顺利新增座椅舒适系统部件与小总成系统产品业务，并协助子公司信征零件加快推进湖南永州工厂的建设进度及顺利投产。目前子公司信征零件已承接客户座椅舒适产品订单，实现间接向华为智选 EH3 供应产品；承接客户座椅舒适产品、线束产品、传感器、开关产品订单，间接向比亚迪、广汽埃安供应产品；承接客户座椅线束产品订单，间接向理想汽车供应产品。谢谢！

13、Rivian 公开宣称 2023 年目标产量 5 万台，显著低于收购普拉尼德时公司预估的 7 万台，公司是否应该降低普拉尼德的收购价格？

答：您好！普拉尼德向 Rivian 销售的主要产品数量与 Rivian 生产数量的差额主要是运输在途时间和备货因素导致；公司已在 2023 年 4 月 1 日披露的《关于深圳证券交易所并购重组问询函的回复公告》中就供销差异、估值等情况做了详细说明，请参阅。谢谢！

14、比亚迪云辇有无公司空气悬架产品

答：您好！公司空气悬架系统产品目前暂未配套应用至比亚迪云辇智能车身控制系统上。根据公开信息显示，云辇是比亚迪正式发布的行业首个新能源专属智能车身控制系统，该系统技术是首个中国汽车品牌自主研发的核心车身稳定控制系统及底盘技术，未来将搭载在王朝海洋旗舰车型、腾势、仰望和专业个性化品牌上。目前，公司正积极推进收购空气悬挂系统标的公司 Pneuride Limited 51% 股权项目进展，同时，依托与其成立的合资公司普莱德（苏州），正式进入汽车减震制品领域，将 Pneuride Limited 空气悬架系统及系统用部件产品的技术与生产工艺引进到国内工厂，快速开拓国内空气悬挂市场；现与国内多个整车厂进行技术交流、新项目对接，争取尽快实现国内空气悬挂系统项目首个定点的落地。谢谢！

15、公司空气悬挂系统，今年推广情况。未来的市场前景介绍。

答：您好！目前公司正积极推进收购空气悬挂系统标的公司 Pneuride Limited 51% 股权项目进展，同时，依托与其成立的合资公司普莱德（苏州），正式进入汽车减震制品领域，将 Pneuride Limited 空气悬架系统及系统用部件产品的技术与生产工艺引进到国内工厂，快速开拓国内空气悬挂市场；现与国内多个整车厂进行技术交流、新项目对接，争取尽快实

现国内空气悬挂系统项目首个定点的落地。公司已在《2022年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”之“一、报告期内公司所处行业情况”及2023年4月1日披露的《公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易报告书（草案）（修订稿）》中进行了详细的行业前景分析，请参阅。谢谢！

16、普拉尼德并没有很多空悬专利积累，目前普拉尼德是如何面对空悬专利壁垒的？双方合资在国内建厂，计划产能多少，预计什么时候开始盈利？

答：您好！普拉尼德的前身是英国邓禄普集团空悬悬挂业务专业子公司，具备多年的空气悬挂系统产品及相关部件技术、工程经验和业务积累，该公司已经在乘用车前装市场、改装市场和售后服务市场获得较好的业务，不存在因为专利壁垒的情况；双方合资在国内成立的普莱德汽车科技（苏州）有限公司建设的汽车空气悬架系统及部件生产建设项目建成后，第一期将形成年产空气悬架系统及部件产品200万件的生产能力；普莱德汽车科技（苏州）有限公司的经营业绩情况请以公司后续的信息披露为准。谢谢！

17、请问收购普拉尼德公司进度如何？按进度预计大概什么时间点能百分百完成收购工作？

答：您好！目前公司及相关中介机构正根据中国证监会、深交所相关规定更新补充交易标的2022年度财务数据，待相关工作完成后，将立即向深交所申请恢复审核。公司本次发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易事项尚需通过深交所审核，并获得中国证监会做出同意注册的决定后方可实施。该事项最终能否通过深交所审核、获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将

	<p>持续关注前述事项的进展情况，并严格按照有关法律法规的规定及时履行信息披露义务。谢谢！</p> <p>18、公司收购的普拉尼得公司，其中客户 Rivian 的电动皮卡有无计划在中国推广。公司是否供应其中零部件产品</p> <p>答：您好！据了解 Rivian 有在中国设立生产工厂和推广业务的计划，具体情况还不是太清楚，需要以 Rivian 官方公布的信息为准；公司完成收购普拉尼德公司股权相关手续后，将会产生更好的业务协同效应，供应其中零部件产品仅是业务协同的一个方面。谢谢！</p> <p>19、从公司定期报告中的前十大股东可以看出，机构持仓是比较稳定的，而且还有增持的现象，请问董秘，公司给中小投资者和机构增加投资信心的关键是什么？</p> <p>答：您好！一直以来公司都非常重视与投资者的交流，公司有信心在汽车及新能源汽车座椅系统、空气悬挂等应用领域、移动通讯设备领域，依托自身现有的精密结构件开发制造供应优势的前提下，通过战略性并购所获得的技术赋能，拓宽公司的主营业务，逐步形成产品总成能力，实现公司从零部件供应商发展为系统集成供应商的战略目标，逐步成长为具有全球影响力的汽车及新能源汽车、移动通信、新能源等行业内卓越的零部件、系统产品制造商以及系统化平台解决方案的服务商；同时，用好资本市场的规则及融资工具，加快规模化发展蓄势，并实现公司绿色可持续发展，以良好的业绩回馈投资者。相信公司的核心经营能力、内在价值和长期发展前景能得到越来越多投资者的认同。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 5 月 5 日