

山东赛托生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：DY2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2022 年度业绩网上说明会活动的投资者
时间	2023 年 5 月 5 日 15:00-17:00
地点	“全景·路演天下”平台（ http://ir.p5w.net ） “价值在线”平台（ www.ir-online.cn ）
上市公司接待人员姓名	董事长米奇先生 总经理靳连标先生 董事、副总经理、董事会秘书李璐女士 财务总监李福文先生 独立董事卿北军先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 5 月 5 日 15:00-17:00 在“全景·路演天下”（http://rs.p5w.net）和“价值在线”（www.ir-online.cn）举办 2022 年度业绩网上说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，问答环节主要内容如下：</p> <p>1、问：董事长你好，去年出台了十四五规划，对医药行业发展有什么影响？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2022 年 1 月发布的《“十四五”医药工业发展规划》明确提出，国家将巩固原料药制造优势，加快发展一批市场潜力大、技术门槛高的特色原料药新品种以及多肽等新产品类型，大力发</p>

展专利药原料药合同生产业务，促进原料药产业向更高价值链延伸。依托原料药基础，打造“原料药+制剂”一体化优势。鼓励抗体药物、新型疫苗等生物药产业化技术开发，发展产业竞争新优势。未来拥有原料药与制剂一体化基础或者依靠原料药企业依托优势品种发展制剂的企业必将拥有更强竞争优势。感谢您对公司的关注！

2、问：请问公司在行业中处于什么地位？

回复：尊敬的投资者，您好！近年来，公司通过不断研发创新，确保了公司甾体药物原料的国内龙头供应商地位。与仙琚制药、人福药业、信谊津津、津药药业等知名甾体药物企业建立了长期、稳定、良好的合作关系。此外，公司入围工业和信息化部办公厅第五批绿色制造名单，获评山东省十强产业集群领军企业，公司本部赛托生物获得专精特新小巨人荣誉称号、子公司斯瑞药业获得山东省专精特新中小企业荣誉称号。感谢您对公司的关注！

3、问：甾体药物市场空间未来前景怎么样？

回复：您好，感谢对公司的关注！本公司所处行业为医药行业，当前医药产业整体步入高速增长阶段，受到国家政策大力支持。近年来，全球甾体激素药物销售额以每年超过 10% 的速度增长。全球甾体药物超过 400 种，目前甾体类药物是仅次于抗生素的第二大类化学药。甾体激素药物市场需求的持续扩大，保证了甾体激素中间体和原料药需求的持续增长。我国甾体激素原料药年产量已占世界总产量的 1/3 左右，并将逐步成为世界甾体药物中间体和原料药生产中心，甾体药物中间体和原料药已经成为中国出口药物走向世界的重要品种。甾体药物市场规模仍将呈显著的上升态势，其产品需求量将越来越大。公司非常看好本行业未来发展，公司将把握历史机遇和政策支撑，大胆创新，稳步发展，在医药行业做大做强。谢谢！

4、问：公司在降本增效方面的举措有什么成效吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在开源节流、降本增效方面成效显著，采购部门紧跟市场行情，及时调整主要原材料的采购策略，通过“提

前订货、协同集采”等方式降低采购成本。研发团队与技术团队共同合作，通过溶剂回收、提高溶媒回收率，通过技术攻关提升技术质量水平等方式，降低公司生产成本。能源中心与工程部门通过对制氮机改造，有序开展“削峰填谷”等多项措施，实现节能、降本、增效。感谢您对公司的关注！

5、问：去年贵公司制剂板块营收怎么样？

回复：尊敬的投资者，您好！公司通过 Lisapharma 公司开展制剂业务，公司成品制剂业务 2022 年取得 7,888 万元的营业收入。感谢您对公司的关注！

6、问：你好，请问公司五大系列母核产品是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司覆盖甾体原料五大母核系列产品：雄烯二酮（AD）、雄二烯二酮（ADD）、9-羟基雄烯二酮（9OH-AD）、A 环、双降醇（BA）系列。上述产品主要被下游企业用于开发糖皮质激素类、性激素类、孕激素类和蛋白同化激素类甾体药物，是生产甾体药物必须的起始原料。感谢您对公司的关注！

7、问：公司 2022 年产业升级完成了哪些工作？请总经理回复谢谢？

回复：尊敬的投资者，您好！近些年公司在原有基础中间体取得领先优势的基础上，在高端中间体领域持续发力，以 8DM、DB11、3TR 为代表的高端中间体产品获得市场青睐，成为公司支柱板块之一。2022 年在原料药方面，布地奈德、地奈德、曲安奈德等 5 款原料药已开展新申报，新获得糠酸莫米松一水合物、马来酸茚达特罗原料药的生产许可，新增地奈德、布地奈德原料药单独审评。在制剂领域，引进子公司 Lisapharma 公司产品曲安奈德注射液在国内实现销售，同时国内制剂工厂将启动建设。公司已构建了甾体药物“中间体-原料药-制剂”一体化架构，初步实现了甾体药物全产业链布局。感谢您对公司的关注！

8、问：靳总经理你好，公司在研发实力、专利布局上如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司作为依托研发和创新来引领的技术驱动型企业，拥有一支专业、稳定的研发队伍，上市以来研发投入不断加

大，累积研发投入近3亿元。在内部持续进行研发投入的同时，与国内多家知名科研院校保持长期而良好的合作关系，具备从药品基础研究到应用研究的完整研发体系，截至报告期末，公司拥有专利69项，其中发明专利25项，实用新型专利44项。公司是山东省技术创新示范企业，拥有山东省重点工程实验室，系山东省甾体激素中间体及原料药工程技术研究中心。感谢您对公司的关注！

9、问：为什么成立研发·技术管理中心，是有什么战略考虑吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司是依托研发创新引领发展的技术驱动型企业，研发投入的方向和节奏决定了产业升级战略推进的快慢，为满足公司日益增长的产品研发、工艺革新、技术整合等需求，强化公司技术管理和产品研发工作的规范化，完善研发和技术部门的工作流程与合作体系，公司对研发部门和技术部门进行整合，构建研发·技术管理中心，帮助公司尽快完成“中间体-原料药-制剂”一体化建设。感谢您对公司的关注！

10、问：您好！公司制剂产品有多少品种储备？

回复：尊敬的投资者，您好！公司通过收购意大利Lisapharma公司获得了硫糖铝混悬凝胶、曲安奈德注射液、注射用谷胱甘肽粉末、注射用甲泼尼龙琥珀酸钠、阿米卡星软膏，注射剂等20余款产品储备。其中硫糖铝混悬凝胶（SucralfateSuspensoidGel）为Lisapharma公司原研药产品。随着公司国内外联合开发平台的逐步融合与成熟，公司未来将在制剂产品持续发力。感谢您对公司的关注！

11、问：想问一下，公司的采购模式是怎么样的？

回复：尊敬的投资者，您好！公司主要采购研发、生产甾体药物所需的原辅料及设备耗材类物资，主要原料植物甾醇除公司自产部分外，按照“品质优先、价格优惠”的原则集中采购。公司制定严格的原材料质量标准和采购管理制度，供应链部门根据年度经营计划，综合考虑阶段性经营目标、生产计划、单位消耗定额、市场价格趋势、原材料保险储备量等因素，制订采购计划并组织落实。对于用量多、市场价格波动大的原材料，

公司结合原材料市场行情，判断原料价格的变动趋势，采取相应的储备库存策略。对于工程、设备类物资，根据公司采购管理制度，采用议价或招标采购方式，确定最终供应商。公司通过多年的供应链管理，和多家合格优质供应商建立了稳定友好的合作关系。感谢您对公司的关注！

12、问：贵公司在研发项目主要布局哪些？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年度进行或完成的研发项目合计 16 项，主要是在工艺优化、新产品开发、提升产品质量等方面。感谢您对公司的关注！

13、问：2021 年公司虽然利润增加，但营业额降低，同行业的共同药业都在增长，赛托公司的业务将来会不会被共同药业取代？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2021 年营业收入较上年增加 31.70%，扣非归属净利润较上年增加 111.60%。具体内容请详见 2021 年年报。感谢您对公司的关注！

14、问：赛托制剂板块目标有哪些产品？谢谢回复

回复：尊敬的投资者，您好！公司海外子公司意大利 Lisapharma 公司拥有曲安奈德注射液、谷胱甘肽（无菌粉末和注射用水溶液）、硫糖铝凝胶、甲泼尼龙琥珀酸钠（无菌粉末和注射用水溶液）、降钙素注射液、阿米卡星（软膏，注射剂）、阿曲库铵注射液等 20 余款制剂产品。上述产品用于治疗胃溃疡、急性胃炎，物化疗后神经病变的预防药物，由抗生素敏感的革兰氏阴性病菌导致的严重感染等症状，同时国内制剂工厂正在建设中。感谢您对公司的关注！

15、问：硫糖铝混悬凝胶制剂是原研吗？

回复：尊敬的投资者，您好！硫糖铝混悬凝胶（Sucralfate Suspensoid Gel）是子公司意大利 Lisapharma 公司的原研产品，适用于胃溃疡、十二指肠溃疡、急性胃炎等相关胃病。感谢您对公司的关注！

16、问：随着社会老龄化加剧，国家大力提倡三胎政策，请问公司药物有

助生育的吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司众多产品中 BA 等产品是辅助生殖药物的重要原料。公司将把握政策红利、行业发展趋势，埋头经营，大力发展特色原料药，推动高端制剂产业化，发挥产业一体化优势。感谢您对公司的关注！

17、问：请教一下财总，经营活动产生的现金流量净额比净利润高数倍原因？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内公司经营活动产生的现金流量 145,335,684.33 元，净利润 42,477,585.60 元，经营活动产生的现金流量是净利润的 3.42 倍，主要原因系报告期内公司加强了应收账款和存货的管理，经营资金的利用效率有了大幅提升。感谢您对公司的关注！

18、问：公司产业一体化联动优势如何体现？

回复：尊敬的投资者，您好！目前子公司迪森生物具备提供生产中间体所需主要原材料植物甾醇的能力，公司部分基础中间体可以用于生产高端中间体，未来公司可以用高端中间体生产成对应相关原料药后，提供给子公司 Lisapharma 公司及和诺倍康生产制剂产品。通过不断的产业升级，公司中间体、原料药与制剂联动将在成本控制和质量控制方面得到体现，为公司业绩增长提供支持。感谢您对公司的关注！

19、问：赛托的原料药现在进展怎么样？取得了哪些突破？

回复：尊敬的投资者，您好！在高端呼吸类原料药方面，完成了 5 款原料药产品在国内外的新申报。在国内，目前共计 9 款原料药获得了生产许可，丙酸氟替卡松正在关联审评，地奈德、布地奈德等 3 款原料药款正在单独审评；在海外申报方面，丙酸氟替卡松、醋酸阿比特龙等多款原料药已申报美国 DMF，丙酸氟替卡松、曲安奈德原料药已提交欧盟 CEP 申请中，另有多款原料药准备工艺验证、生产许可证申请、国内外申报。感谢您对公司的关注！

20、问：想问一下董秘公司国外销售有哪些组成的？

回复：尊敬的投资者，您好！公司国外市场主要由两部分组成，一是 Lisapharma 公司在海外销售的制剂产品，二是公司部分中间体销往海外市场。感谢您对公司的关注！

21、问：看到公司前五大客户占比继续下降是好事情，能介绍一下吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年前五大合计销售占销售总额比例 30.28%，较 2021 年 43.56%有较大幅度下降。较 2020 年 50.58%已经大幅下降，公司近些年通过积极拓展客户，拓宽销售渠道，分散了客户集中度。感谢您对公司的关注！

22、问：总经理你好，贵公司的销售模式是什么样的？

回复：尊敬的投资者，您好！公司甾体药物原料采取“直销+代销”的销售模式，即公司向甾体原料药及制剂制造商和贸易商销售产品。综合各产品主要原材料价格变动和产品市场价格变动等因素，确定产品销售基准价，并根据客户信誉、订单量、结算方式等因素确定不同客户的最终售价。Lisapharma 公司制剂产品，根据海外各国政策和市场特点，通过直销或者代理销售方式销往阿尔及利亚、澳大利亚、法国、西班牙、希腊、挪威、塞浦路斯、越南等 40 余个国家和地区。感谢您对公司的关注！

23、问：资产负债率下降原因？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期末公司资产负债率 40.87%，较上年同期下降 0.81%，近年来公司一直秉承稳健经营的指导思想，使得公司资产负债率连年保持相对稳定，并呈现略降趋势。感谢您对公司的关注！

24、问：贵公司存货周转率增加原因？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内存货周转率 1.82，较上年同期增长 3.41%，主要原因为报告期内公司不断改进工艺、提高生产设备利用率，生产周期缩短，提高了存货周转速度，同时公司不断拓展市场，扩大产品销售规模，从而使存货周转速度加快，存货周转率提高。感谢您对公司的关注！

25、问：公司员工有多少？

回复：尊敬的投资者，您好！截至 2022 年 12 月 31 日，公司涵盖子公司在内的全部员工数为 1,317 人。感谢您对公司的关注！

26、问：看到贵公司利用合成生物法作为前端生产，有什么技术优势？

回复：尊敬的投资者，您好！公司通过自主研发，利用基因工程技术，对微生物转化法生产过程中需要的菌种进行了关键基因改造，获得了高转化率的菌种，并开发了创新、高效的生产工艺，相关技术工艺在国内居于领先地位，实现了优质、绿色、高性价比的甾体药物原料供应。公司目前所采用的合成生物法与传统的化学生产法相比具有“两高两低一稳定”的优点，即资源利用率高、生产效率高、能耗低、污染低、产品质量稳定。感谢您对公司的关注！

27、问：1、想请问一下董事长公司 2023 年产业升级有何具体规划？2、公司的基因技术能介绍一下吗？谢谢

回复：尊敬的投资者，您好！第一个问题回复：公司 2023 将继续围绕“打造集医药中间体、原料药和成品制剂为一体的生物技术企业”的中长期发展战略，锚定战略目标，迎接市场竞争，公司将抓住国家对医药行业大力支持的机遇，借助政策东风，在确保传统业务稳居细分行业龙头地位的基础上，使产业升级再上新台阶。在呼吸类高端特色原料药方面，一方面稳扎稳打，使规划的产品能够实现生产和销售，另一方面通过向海外子公司 Lisapharma 公司提供原料药，发挥产业链协同优势，提升公司的整体盈利能力。在制剂领域，一方面利用 Lisapharma 公司现有成品制剂的产品储备，加快推动海外药品在国内注册，努力拓展成品制剂在国内的销售业务。另一方面利用其产品和研发优势，实现海内外医药研发平台的资源共享，帮助国内子公司和诺倍康高端制剂产业化顺利落地。公司将继续聚焦产业升级方向上的细分市场，聚焦优势产品，落实年度规划，定期进行战略复盘和执行评价，确保公司发展不偏离主航道，早日实现产业升级的目标。第二个问题回复：公司利用基因工程技术，对微生物转化技术所需的菌种进行基因改造，获得了高转化率的菌种，并开发了相适应的工艺技术，该菌种基因改造技术和工艺技术在国内居于领先地位。感谢您对

公司的关注！

28、问：看年报 Lisa 公司销售地区挺广，在中国有销售吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司子公司 Lisapharma 公司曲安奈德注射液在国内正式进口上市，开启了制剂在国内的销售。未来公司将完成更多 Lisapharma 公司产品进口注册销售。感谢您对公司的关注！

29、问：为什么投资活动现金流出量同比大幅减少？

回复：尊敬的投资者，您好！公司投资活动产生的现金流出量较上年下降 63.16%，主要原因系随着公司多项工程的逐步完工，支付的工程设备款随之减少所致。感谢您对公司的关注！

30、问：请问一下贵公司现在的股东总人数多少？

回复：尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 3 月 31 日股东总人数是 10,821 人。感谢您对公司的关注！

31、问：公司荣誉证书多不多，是专精特新吗？

回复：尊敬的投资者，您好！2022 年公司继续强化内功，凭借自身综合实力、品牌影响力及绿色制药等方面的优势，不仅获得了客户的认可，同时也收获了多项荣誉。公司入围工业和信息化部办公厅第五批绿色制造名单，获评山东省十强产业集群领军企业，公司本部赛托生物获得专精特新小巨人荣誉称号、子公司斯瑞药业获得山东省专精特新中小企业荣誉称号。感谢您对公司的关注！

32、问：公司的核心竞争力主要体现在哪些方面？与行业相比有无明显竞争优势

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！公司在战略规划与执行、核心技术、产品管线及储备、产品质量、研发投入、客户沉淀、产业一体化联动优势等方面具有明显竞争优势。具体内容请详见 2022 年年报。感谢您对公司的关注！

33、问：贵公司归母净利润增长率大于营业收入增长率的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内公司归母净利润 4,197.93 万元，较上年同期增长 15.95%，报告期内营业收入 131,211.18 万元，较上年同期增长 9.10%，主要是报告期内高附加值产品收入和毛利双向增加所致。感谢您对公司的关注！

34、问：贵公司投资收益大幅增加原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内公司投资收益 799.59 万元，较上年同期增长 101.43%，主要原因报告期内被投资单位收益增加所致。感谢您对公司的关注！

35、问：公司应收账款为什么居高不下？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期末应收账款余额 1.97 亿元，较上年同期增加 1.05%，总额保持稳定，公司应收账款周转天数均在一年以内，从未出现逾期情况。未来，公司仍将进一步提升“两金”管理理念，提高公司营运资金管理水平和公司整体盈利能力。感谢您对公司的关注！

36、问：最近三年毛利率变化趋势是怎么样的？

回复：您好，非常感谢您对公司的关注！近三年公司甾体药物原料毛利率呈稳中有升趋势，主要得益于公司产品技术、工艺和生产组织的不断提升，有效克服了原材料价格波动和产品价格波动对盈利能力的不利影响。未来，公司将通过增加研发投入加快产业升级，拓宽拉长公司产品产业链，进一步提高公司核心竞争力，实现业绩稳步增长。感谢您对公司的关注！

37、问：能介绍一下公司营业成本构成吗？

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内公司营业成本构成包括直接材料、直接人工、折旧费、能源动力及其他成本。感谢您对公司的关注！

38、问：尊敬的赛托经营管理层，看到公司过去一年做了不少事情，作为长期股民对赛托的未来充满信心，公司如何看待当前医药行业以及把

握机会。谢谢。

回复：尊敬的投资者，您好！医药行业是我国国民经济的重要组成部分，对保护和增强人民健康、提高生活质量、促进经济发展和社会进步具有十分重要的作用。随着全球老龄化趋势日益严峻、刚性医疗需求不断增长，中国凭借完善的产业链优势和工程师红利已逐步成为世界甾体药物的生产中心。近年来，国家密集出台政策支持上游中间体及原料药行业，我国的甾体药物中间体及原料药产业已经进入高质量快速发展阶段，同时市场有望加速向高附加值转型。同时医药卫生体制改革也在不断深化，药品审评审批制度改革、仿制药一致性评价、带量采购、医保支付改革等医药政策调控下带来各环节标准的提升和监管的强化，行业门槛进一步提高，行业分化趋势明显，医药行业正在加速优胜劣汰和转型升级，挑战与机遇并存。公司将恪守“创新、驱动、绿色发展”的经营理念，通过长期坚持不懈的努力实现从中间体向高端特色原料药再向制剂的产业逐步升级。感谢您对公司的关注！

39、问：公司目前还有商誉吗

回复：尊敬的投资者，您好！公司当前没有商誉。感谢您对公司的关注！

40、问：迪森生物除了植物甾醇还生产什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司全资子公司迪森生物主要产品为植物甾醇。生产过程同时产出甲酯、维生素 ET50 以及植物沥青。植物甾醇供赛托生产甾体核心中间体使用，副产品对外出售。感谢您对公司的关注！

41、问：公司有什么投资者回报计划吗？

回复：您好！公司拟定 2022 年度利润分配预案为：以公司目前总股本 118,563,829 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 0.15 元（含税），共计派发现金红利 1,778,457.44 元（含税），本次利润分配不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润结转至以后年度分配。感谢您对公司的关注！

42、问：现在公司的在手订单充足吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司目前订单稳定，与下游客户合作紧密。感谢您对公司的关注！

43、问：2022 年度有分红吗？

回复：您好！公司拟定 2022 年度利润分配预案为：以公司目前总股本 118,563,829 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 0.15 元（含税），共计派发现金红利 1,778,457.44 元（含税），本次利润分配不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润结转至以后年度分配。感谢您对公司的关注！

44、问：现在生育放开，贵司作为保胎安胎药品的上游原料供应商，希望把握机会，贵司在产品质量上有什么控制措施？

答：尊敬的投资者，您好！公司拥有完善的生产管理制度，对各生产环节严格把关，在原材料入库、人员管理、设备管理、生产管理、质量控制、产品出入库等方面，严格执行公司各项规章制度。质量管理部门对原材料、半成品、产成品的品质进行全程检测，保障每道工序的产品质量，避免不合格半成品流入后续工序，以确保产成品的质量。原料药生产车间积极推行国际先进的 GMP 管理体系，从采购、生产到销售进行全流程质量控制。感谢您对公司的关注！

45、问：从独立董事角度，公司对产业升级有信心吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司全体经营管理层对既定的产业升级战略抱有充足的信心，众志成城，埋头苦干，确保公司产业升级完成，作为外部独立董事，公司在 2022 年在高端中间体、原料药、制剂等板块均取得了实质性进展，我们相信公司能够实现既定战略目，谢谢。也感谢您对公司的关注！

46、问：公司在环保方面怎么样，有环保优势吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司采用生物技术路线生产甾体药物原料，消除了传统工艺路线的强酸、强碱的使用，减少了工业废水的排放。

	<p>公司始终把环保工程作为公司发展的头等大事来抓，自公司成立以来，建设污水处理中心、废气处理系统和噪声处理系统，污水、废气排放与环保部门实现时时在线监测，“三废”检测数据全部达标，危险废物产生、存放、处置合规。在安全领域，在安全生产和绿色环保方面确保企业实现可持续发展。感谢您对公司的关注！</p> <p>47、问：2023年第一季度营业收入为什么大增？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2023年第一季度公司实现营业收入33,478.59万元，较上年同期增长31.99%，主要原因是第一季度销售需求增长，业务量增加，公司保持业务发展势头，在各个业务板块稳步推进，营收利润实现双增长。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	2023年5月5日